استثمارات «الاتحاد للطيران» في الولايات المتحدة تدعم أكثر من 200 ألف وظيفة للأمريكيين

جيمس هوجن

أكد جيمس هوجن، رئيس المجموعة والرئيس التنفيذي في الاتحاد للطيران، أن الاتحاد للطيران تدعم أكثر من 200 الف وظيفة في الولايات المتحدة الأمريكية بفضل الطلبيات التي تقدمت بها على مدار عقد من الزمان لشراء طائرات بوينغ الجديدة.

ومنذ عام 2006، تقدمت الشركة بطلبيات لشراء 115 طائرة بوينغ عريضة البدن، من بينها 71 طائرة من طراز 787 دريم لاينر، ومن المقرر أن تدخل أولى هذه الطائرات إلى الخدمة في مطلع العام القادم.

وتشير تقديرات وزارة التجارة الأمريكية أن كل مليار دولار أمريكي يتم انفاقه في قطاع الطيران والفضاء الأمريكي يسهم في دعم 5747 وظيفة أمريكية.

وجاء تصريح هوجن خلال مأدبة الغداء التي أقامها مجلس الأعمال الإماراتي – الأمريكي بسان فرانسيسكو في إطار احتفال الشركة بالإطلاق الناجح لرحلاتها المباشرة إلى سان فرانسيسكو في 18 نوفمبر/تشرين الثاني، التي تمثل سادس وجهات الاتحاد للطيران في الولايات المتحدة الأمريكية.

«ووفق أسعار القائمة لعام 2014، بلغت القيمة الإجمالية لطائرات بوينغ التي تم استلامها بالفعل أو الموجودة قيد الطلب نحو 36.5 مليار دولار أمريكي. واستناداً إلى إحصائيات الحكومة الأمريكية، يسهم هذا المبلغ في دعم حوالي 210 الف وظيفة في قطاع الطيران الأمريكي.

«وتضمّ هذه الطلبية حقوق الشراء والخيار فيما يتعلق بأكثر من 30 طائرة أخرى، والتي ستسهم أيضاً في تعزيز مساهمتنا في الاقتصاد الأمريكي في حالة ممارسة هذه الحقوق.»

وتجدر الإشارة إلى أن الاتحاد للطيران اختارت محركات جنرال إلكتريك التي تصنع في الولايات المتحدة الأمريكية لتشغيل كافة طائراتها من طراز بوينغ، كما تعاقدت أيضا مع شركات أمريكية أخرى لتصنيع مقاعد الطائرة والمعدات على متن الطائرة وأجهزة التسلية على متن الطائرة.

وخلال العام الماضي، أبرمت الاتحاد للطيران شراكة بقيمة مليار دولار أمريكي مع شركة سابر ثرافلتكنولوجيز بغرض توفير برنامج جديد لتقنية المعلومات، بما يسهم في دعم انظمة خدمات المسافرين العالمية التابعة للشركة. كما وقعت الشركة أيضا اتفاقية ضخمة اخرى مع شركة ساب، وهي شركة أمريكية متخصصة في التقنية.

«وبفضل ربط سان فرانسيسكو، عبر العاصمة أبوظبي، مع الأسواق ذات النمو السريع والأهمية الاستراتيجية على امتداد منطقة الشرق الأوسط وشبه القارة الهندية، فإن العلاقات التجارية والاقتصادية والثقافية بين الولايات المتحدة الأمريكية والإمارات العربية المتحدة ستكسب مزيداً من الزخم.»

ولفت هوجن أن الرحلات الجديدة ستفتح آفاقاً مبتكرة أمام سان فرانسيسكو في قطاع السياحة والسفر، حيث قال:«تضمن الرحلات بين سان فرانسيسكو وأبوظبي تقديم خدمات ربط مريحة إلى أكثر من 30 وجهة على امتداد دول مجلس التعاون الخليج ومنطقة الشرق الأوسط وقارة إفريقيا وشبه القارة الهندية والتي تتوافر من خلال شبكة وجهات الاتحاد للطيران واتفاقيات الشراكة بالرمز المشترك.»

تضمّ أسواق الربط الهامّة في شبه القارة الهندية دولة باكستان وسريلانكا ونيبال. وبالتعاون مع شركة جيت آيرويز، فإن الاتحاد للطيران ستسهل السفر إلى السوق الهندية الهائلة عبر تشغيل أكثر من 200 رحلة أسبوعية إلى 14 وجهة في الهند.

وبنهاية عام 2014، ستشغل الاتحاد للطيران 45 رحلة ركاب أسبوعياً بين العاصمة أبوظبي والولايات المتحدة الأمريكية، وذلك في أعقاب تسيير رحلتها اليومية الثانية إلى نيويورك وإطلاق رحلات يومية مباشرة بين العاصمة أبوظبي ولوس انجلوس والبدء في تسيير الرحلات اليومية إلى سان فرانسيسكو، إلى جانب ثلاث رحلات أسبوعية إلى دالاس/فورت ورث اعتباراً من نوفمبر وديسمبر على التوالي. كما توجد خطط لزيادة رحلات دالاس/فورت ورث إلى رحلة يومية.

وإلى جانب رحلات المسافرين التي تشغلها الاتحاد للطيران إلى الولايات المتحدة الأمريكية، فإن الاتحاد للشحن تشغل رحلات اسبوعية إلى ميامي وشيكاغو وذلك كجزء من رحلة الشحن الجوي العالمية. وتتولى شركة أطلس آير، ومقرها الولايات المتحدة الأمريكية، تشغيل هذه الرحلات لصالح الاتحاد للشحن على متن طائرة شحن من طراز بوينغ 747-8 التي تحمل شعار الاتحاد للشحن.

وتسهم هذه الرحلة في دعم شركات التصدير والاستيراد الأمريكية وتعزيز الروابط التجارية بين دولة الإمارات العربية المتحدة والولايات المتحدة الأمريكية.

تأكيداً لدوره في دعم العمالة الوطنية

«بيتك» يشارك في معرض الفرص الوظيفية بجامعة الكويت

جناح «بيتك» في المعرض

شارك بيت التمويل الكويتي «بيتك» في معرض الفرص الوظيفية السابع عشر المقام في كلية الهندسة والبترول في جامعة الكويت الذي افتتحته وكيل وزارة الشباب الشيخة زين الصباح، ايمانا بدوره في دعم الخريجين الجدد الباحثين عن فرص وظيفية تناسب امكانياتهم وتعزز قدراتهم، والمساهمة الفاعلة في أعملية التنمية التي تعول كثيرا على الطاقات الوطنية الشبابية.

وتواجد في جناح «بيتك» في المعرض فريق متخصص من الموارد البشرية للاجابة على استفسارات وتساؤلات الباحثين عن فرص وظيفية في «بيتك»، وتوعيتهم وتعريفهم بطبيعة العمل في قطاعات وادارات «بيتك» وطبيعة العمل بالقطاع الخاص، وتتوافق نسبة العمالة الوطنية في «بيتك» مع متطلبات الجهات الرسمية، حيث يعتبر «بيتك» الرائد في استقطاب الطاقات البشرية وتدريبها وصقل مهاراتها وخلق كوادر مصرفية متميزة حيث حصل «بيتك» على جائزة التميز على مستوى مجلس التعاون في مجال احلال وتوطين الوظائف في الحقل الثاني عشر للشركات المتميزة الذي اقيم في البحرين في وقت سابق.

ويوفر معرض الفرص الوظيفية الذي يحرص «بيتك» على المشاركة فيه سنويا ، فرصة مميزة للباحثين عن عمل للتعرف على جهات وشركات متعددة في القطاع الخاص من بنوك واتصالات واستثمارات وغيرها، مما يوسع افاق الاختيارات للتعرف على الفرص المتاحة ومدى ملاءمتها مع اختصاصاتهم وتحصيلهم العلمي وبما يحقق اهدافهم الوظيفية وتطورهم المهني المستقبلي.

«بي.إم.دبليو» تسجل مبيعات قياسية في نوفمبر الماضي

اعلنت شركة (بي.ام.دبليو) الألمانية لصناعة السيارات انها سجلت مبيعات قياسية في نوفمبر الماضي في إطار سياستها التسويقية الرامية الى بيع مليوني سيارة خلال اجمالي العام الحالي.

وقالت الشركة ومقرها ميونيخ جنوبي المانيا في بيان صحفي انها بعت 188 الف سيارة خلال نوفمبر ما دفع نسبة المبيعات إلى الارتفاع بنسبة 8 بالمئة مقارنة بشهر أكتوبر السابق.

وعن مبيعات الشركة منذ بداية يناير وحتى نهاية نوفمبر قالت الشركة انها بلغت 1,9 مليون نسخة من سياراتها المختلفة محققة بذلك ارتفاعا بنسبة 7 بالمئة مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي.

وقال مدير قسم المبيعات في الشركة يان روبرتسون «ما زلنا نتتبع هدفنا الرامي في هذا العام الى تحقيق رقم قياسي جديد وهو بيع مليوني سيارة».

واشار إلى أن ارتفاع المبيعات يعود بشكل كبير الى زيادة الطلب على سياراتها في الأسواق الاوروبية حيث سجلت مبيعاتها هناك خلال نوفمبر الماضي زيادة بنسبة 11 بالمئة ليبلغ عدد النسخ التي استقبلتها اسواق اوروبا 80550 سيارة.

كما ارتفعت المبيعات في الاسواق الاسيوية بنسبة 10 بالمئة ليصل عدد السيارات التي استوعبتها هذه الاسواق إلى 57825 سيارة.

«أكسيس» الإماراتية تبني أول محطة للطاقة الشمسية في أوغندا

فازت «أكسيس باور»، الشركة المتخصصة في مشاريع توليد الطاقة في منطقة الشرق الأوسط وافريقيا والتي تتخذ من دبي مقرا لها، بعقد لتطوير وتشغيل اول مشروع لتوليد الطاقة الشمسية في أوغندا.

وستتولى الشركة، من خلال شركتها الفرعية «اكسيس اوغندا سولار المحدودة»، بناء وامتلاك وتشغيل المحطة، التي تعتمد على الخلايا الضوئية بطاقة 10 ميجا واط وتقع في منطقة سوروتي شمال شرق البلاد. وعند اكتمال العمل بها، ستنتج المحطة 18 مليون كيلو واط ساعي في العام، لتؤمن طاقة مستدامة ومتجددة لأكثر من 40,000 منزل في أوغندا.

شهدت مرحلة التقدم بالعطاءات منافسة كبيرة بين 7 عروض، وقد وقع الاختيار على الطرح الذي تقدمت به «اكسيس» للاستفادة من برنامج GET FiT لدعم مشاريع الطاقة الشمسية الذي يديره بنك التنمية الألماني KfW بالنيابة عن الحكومة الأوغندية، والذي يحظى بتمويل صندوق الاتحاد الأوروبي الاستئماني للبنية التحتية.

وفي معرض تعليقه على المشروع قال رضا الشعار، رئيس شركة «اكسيس باور»: «يسعدنا أن تتاح امامنا فرصة المساهمة في تحسين أحوال آلاف المنازل في أوغندا، حيث يمثل برنامج دعم مشاريع الطاقة الشمسية مثالا عمليا للمبادرات التي تعزز الاستثمارات الخاصة في قطاع الطاقة الشمسية. وتنعكس آثارها التنموية بشكل كبير على المجتمع». وأوضح ستيفان بونتمبس، المدير العام لشركة «اكسيس باور»، أن المحطة التي تبلغ تكلفتها 17 مليون دولار أمريكي ستكون أكبر مشروع مستقل للطاقة الشمسية في منطقة دول افريقيا جنوب الصحراء (عدا جنوب افريقيا)، وقال: «من المتوقع أن تنتهي من الاغلاق التجاري للمشروع في يونيو 2015 وأن تبدأ التشغيل التجاري في ديسمبر 2015».

وأشار بونتمبس إلى أن التعرفة خلال الـ 20 سنة القادمة ستكون 16,38 سنت امريكي لكل كيلو واط ساعي، إلا أن المستهلكين في أوغندا سيدفعون فقط 11 سنت امريكي لكل كيلو واط ساعي، حيث سيتولى برنامج دعم مشاريع الطاقة الشمسية في اوغندا تغطية باقي التكلفة.

روسيا وأوزبكستان توقعان اتفاقية لمعالجة الديون المستحقة على طشقند

وقعت روسيا واوزبكستان عددا من الاتفاقيات من بينها اتفاقية لمعالجة مسألة الديون المستحقة على طشقند.

وذكرت وكالة (تاس) الروسية للأنباء أن الاتفاقية التي وقعت في ختام مباحثات بين الرئيس الروسي فلاديمير بوتين ونظيره الأوزبكي اسلام كريموف في طشقند تقضي بإلغاء ديون مستحقة على اوزبكستان بقيمة 860 مليون دولار.

كما وقع الجانبان كذلك اتفاقية حول اسس تطوير التعاون الاقتصادي للفترة بين عامي (2015-2019) واتفاقية اخرى حول التعاون في مجال مكافحة تهريب المخدرات. وفي سياق متصل ذكر التلفزيون الروسي ان المباحثات بين بوتين وكريموف تركزت على زيادة حجم تصدير المنتجات الزراعية الى روسيا وتطوير التعاون في مجال النفط والغاز.

ونقل التلفزيون عن بوتين تشديده على اهمية تطوير التعاون العسكري والتعاون ايضا في مجالات الطاقة بين البلدين. ومن جهته اكد كريموف ضرورة تعزيز رابطة الدول المستقلة ومعالجة اثار انسحاب القوات الاجنبية المقرر من افغانستان نهاية العام الجاري محذرا من احتمال تدهور الوضع في افغانستان وزيادة حدة التوتر الاقليمي في حال انسحابها.

خلال معرض سيتي سكيب الكويت 2014

إقبال كبير على جناح شركة عزيزي للتطوير العقاري

جانب من المعرض

اختتمت شركة عزيزي للتطوير العقاري مشاركتها في معرض سيتي سكيب الكويت، الحدث الاستثماري العقاري البارز، وكان جناح الشركة وهي إحدى أبرز الشركات في مجال التطوير العقاري في دولة الإمارات العربية المتحدة قد شهد إقبالا كبيرا، فاق التوقعات خلال المعرض الذي أقيم في مركز الكويت الدولي للمعارض .

وفي تعليق له عن المشاركة في سيتي سكيب الكويت قال محسن كامل، الرئيس التنفيذي لشركة عزيزي للتطوير العقاري : «يعتبر معرض سيتي سكيب الكويت محفلاً إقليمياً، وقد شهدت دورة هذا العام منه مشاركة واسعة من أبرز الأسماء في مجال التطوير العقاري في المنطقة والعالم، وكان الحدث فرصة لشركة عزيزي للتطوير العقاري لعرض مشاريعها ، و قد تلقينا إستجابة منقطعة النظير لمشاريع التطوير العقاري التي تنفذها منذ اليوم الأول للحدث، من قبل العديد من العملاء من دول مجلس التعاون الخليجي الذين اعربوا عن إهتمامهم بالإستثمار في القطاع العقاري في دولة الإمارات العربية المتحدة».

وأوضح محسن كامل « لقد كان المعرض في الكويت فرصة كبيرة للعملاء المحتملين من دول مجلس التعاون الخليجي للإطلاع على بعض اهم مشاريع الشركة في دبي، وتضم المشاريع التي عرضتها الشركة مشاريع في منطقة الفرجان تضم مباني سكنية راقية هي ياسمين، فيروز ، إيريس، لياتريس والأوركيد ، و مشاريع في جزيرة نخلة جميرا ».

كما قدمت شركة عزيزي للتطوير العقاري حصرا للمستثمرين الكويتيين مشروعها في جزيرة النخلة جميرا للشقق الفندقية الفاخرة و التي سيتم إطلاقها في الربع الثاني من عام 2015، لتكون إحدى المشاريع الفريدة من نوعها في دولة الإمارات العربية المتحدة .

وكانت الشركة قد كشفت مؤخرا عن خطط لتخصيص ما يصل الى مليون قدم مربع من الأراضي لتطوير مشاريع عقارية عالية الجودة في السنوات المقبلة، و قد إتخذت شركة عزيزي للتطوير العقاري هذا التوجه مع العودة القوية للإستثمار في القطاع العقاري و الإقبال السياحي المتزايد إلى الإمارة.

«VIVA» تنظم ورشة عمل بعنوان «إدارة الاتصالات» في جامعة الخليج للعلوم والتكنولوجيا

جانب من الورشة

نظمت شركة الاتصالات الكويتية VIVA ، مشغل الاتصالات الأسرع نموا في الكويت، ورشة عمل بعنوان «إدارة الاتصالات» في جامعة الخليج للعلوم والتكنولوجيا بالتعاون مع نادي الإدارة في الجامعة، والتي انطلقت على مدار يومين ابتداءً من الساعة السادسة مساءاً وحتى الساعة الثامنة مساءاً يوميا.

تناولت ورشة العمل مجموعة من المحاور المتعلقة حول أهمية إدارة الاتصالات ومفاهيم إدارة قسم الموارد البشرية ، حيث بات الركيزة الأساسية التي تبنى عليها كل المؤسسات والمنظمات، وفي كيفية خلق جوعائلي بين الموظفين مما يسهم في رفع الانتاجية وتحقيق الكفاءة والفعالية للموارد البشرية وفق اساليب متطورة وعالمية تدفع المنشأة للتميز من بين منافسيها.

في اليوم الاول، استعرض الرئيس التنفيذي للموارد البشرية في VIVA انس العتيقي اهمية الدور الذي يلعبه قسم الموارد البشرية في اي مؤسسة او منظمة كانت، حيث يعتبر قسم الموارد البشرية من اهم الاقسام للارتقاء بالمستوى العام للشركة او المنشأة ، حيث يعمل على ضبط وتنظيم آلية العمل بما يضمن حقوق الموظفين والادارة من خلال توفير احتياجات المنظمة من العناصر البشرية ذات المهارة والولاء. كما اشار العتيقي إلى اهمية ادارة المقابلات الشخصية في عملية الاختيار والتعيين وفق الكفاءات الموضوعه نحو تحقيق الاهداف المنشودة للمنظمة.

وفي اليوم الثاني، تناولت الورشة موضوع اهمية العلاقات العامة ودورها في اي شركة، حيث تعتبر العلاقات العامة همزة الوصل بين الشركة والعالم الخارجي، يتم من خلالها عرض منتجات وخدمات الشركة للجمهور.

كما شهدت ورشة العمل اقبالا وحضورا كثيفا من قبل الطلبة بيوميها الاول والثاني، وقد تم فتح باب الحوار والنقاش بين الطلبة وموظفي VIVA من خلال الاجابة على اسئلتهم واستفساراتهم. وتهدف رسالة نادي الإدارة الذي تم تأسيسه حديثا لمساعدة الطلاب والطالبات في إدارة الأعمال وفي دراستهم وتعزيز إلمامهم بالعلوم الإدارية وتثقيفهم في شتى التقنيات والمناحي الإدارية، بالإضافة إلى دعم رواد الأعمال وتعزيز روح المبادرة لدى الطلبة.

ومن جهته عبر مدير اول الاتصالات الشركات في VIVA، أيمن المطيري عن سعادته بتنظيم هذه الورش قائلا: «ان إدارة VIVA حريصة كل الحرص على مواصلة جهودها الرامية لمساندة ورعاية المبادرات الطلابية والإهتمام بالشباب الواعد والطموح في تقديم الدعم والرعاية اللازمة من خلال تبني المشاريع التي يتقدمون بها.»

وأضاف ان رعاية VIVA لنادي ريال مدريد ونادي مانشستر يونايتد والاتحاد الكويتي لكرة القدم يؤكدوا التزام الشركة تجاه الشباب وجميع مشجعي لعبة كرة القدم من خلال دعم شغفهم بالرياضة وحبهم لها، حيث بذلت VIVA منذ تاسيسها جهودا حثيثة في سبيل دعم قطاع الرياضة، وستواصل عملها حرصا على توسيع نطاق الحركة الرياضية وتشجيع مسيرة المنتخبات الكويتية في إطار استراتيجية المسؤولية الاجتماعية التي وضعتها VIVA.

وعلى صعيد متصل، قامت VIVA بتنظيم ورشة عمل من قبل فريق VIVA للتواصل الاجتماعي، والتي عقدت في جامعة الكويت حول اهمية الحوار الإلكتروني وشبكات التواصل الاجتماعي وسبل التواصل المختلفة. وستواصل VIVA تقصي الفرص المميزة التي تساهم في رفعة المجتمع وخدمة مصلحة الشباب في إطار التزامها المستمر بمسؤوليتها الاجتماعية ودعمها للمبادرات الثقافية والشبابية المختلفة.