

تستضيفه غرفة تجارة وصناعة الشارقة

«غرف الإمارات» تحت المستثمرين للمشاركة بمنتدى الأعمال الخليجي العراقي الأول



حميد بن سالم

أطلقها اتحاد غرف الامارات مؤخرًا مع جديدة للتعاون مصرف التنمية الدولي من إمارة الشارقة التي تستضيف هذا المنتدى، والتي تعكس عمق العلاقات الأخوية التاريخية التي تربط الجانبين، والتي ستشكل أرضية صلبة لتعزيز العلاقات التجارية والاستثمارية لخدمة المصالح المشتركة، مؤكداً وجود اهتمام عالي المستوى لتعزيز الاستثمارات الخليجية بالعراق لدعم الاقتصاد العراقي.

ويسعى المنتدى، لفتح آفاق وأسواق جديدة للتعاون الاقتصادي والتبادل التجاري بين الجانبين المتاحية للتعاون المشترك في مجالات التجارة والمشاريع المشتركة من خلال اللقاءات الثنائية التي ستعقد بين العراق وعدد من دول الخليج العربي.

غرف الإمارات واتحاد الغرف الخليجي والتعليم والمستلزمات الطبية والرعاية الصحية، والطاقة، والطاقة المتجددة والربط الكهربائي والبنية التحتية والإسكان والتمويل والمصارف. وأكد بن سالم، أن المشروعات والفرص التي سيتم طرحها ذات قيمة مضافة عالية، وستوفر فرص عمل كبيرة للعراقيين، وبين أن المنتدى الذي تنظمه غرفة الشارقة بالتعاون مع اتحاد

والأمن الغذائي، والنقل والخدمات اللوجستية وطرح عدة مشروعات استثمارية عراقية بمختلف القطاعات الاقتصادية، بحضور أكثر من 350 شخصية خليجية وعراقية، يمثلون كبرى الشركات والصناديق الاستثمارية الحكومية الخليجية والعراقية. وقال بن سالم تتركز الفرص الاستثمارية التي سيتم طرحها أمام المستثمرين الخليجيين والمشاركين بالمنتدى قطاعات الاستثمار الزراعي

بن سالم أن المنتدى سيشهد مناقشة مستثمري بن سالم أصحاب الأعمال والمستثمرين بدولة الإمارات، ودول مجلس التعاون لدول الخليج العربية، للاستفادة من الفرص الاستثمارية التي سيتم طرحها خلال جلسات العمل التي يتضمنها منتدى الأعمال الخليجي العراقي الأول الذي تستضيفه غرفة تجارة وصناعة الشارقة خلال الفترة 27-26 سبتمبر الجاري. وأوضح حميد محمد

لاتحاد غرف الإمارات حميد محمد بن سالم أصحاب الأعمال والمستثمرين بدولة الإمارات، ودول مجلس التعاون لدول الخليج العربية، للاستفادة من الفرص الاستثمارية التي سيتم طرحها خلال جلسات العمل التي يتضمنها منتدى الأعمال الخليجي العراقي الأول الذي تستضيفه غرفة تجارة وصناعة الشارقة خلال الفترة 27-26 سبتمبر الجاري. وأوضح حميد محمد

«كريم» تعقد شراكة جديدة مع «سلطان»



جانب من توقيع الاتفاقية

قيمة أكبر عبر تمكين العملاء من تجربة تجمع بين الراحة والتوفير، حيث نؤخذ جهودنا بهدف تقديم خصم حصري بنسبة 30% على 4 رحلات شهرياً في 18 موقعا. كما تجسد هذه الشراكة استثمارنا في منح الأولوية لعملائنا، ليس فقط في توفير وقتهم وإنما ضمان كفاءة الخدمة من حيث التكلفة لهم. إن هذا التعاون المميز بين سلطان وكريم يعتبر تجربة معززة وإيجابية للجميع".

وتجدر الإشارة إلى أن شركة "كريم" قد بدأت نشاطها في الكويت منذ العام 2016، وتواصل حتى اليوم تحسين ورفع مستوى خدماتها وتقديم مفهوم جديد بمعايير عالمية لخدمات النقل. وهذه الشراكة بين كريم وسلطان تعد واحدة من بين عدة علاقات تعاونية للشركة في الكويت، إذ سبق أن عقدت شراكات ناجحة مع مراكز تسوق محلية أخرى من بينها مجمع الأفنيوز وبرومينا مول.

رحلات مخفضة الأسعار لعملاء سلطان وتوفير تجربة مريحة وآمنة لهم. وتأتي هذه الخطوة انطلاقاً من رسالتنا الهادفة إلى تسهيل حياة الأفراد في المنطقة وترقية تجربتهم ". وأضاف: "نحن ندرك أيضا أن القيادة في ساعات الذروة غالباً ما تكون مرهقة لبعض الأشخاص، لاسيما الزوار الجدد والسياح ، ويسعدنا تقديم

الشراكة أن تعود بالفائدة على عملاء الشركتين، إذ يمكنهم التمتع بمنتجات سلطان التي تلبى مختلف الأنواق، إضافة إلى الوصول إلى خدمات كريم مع خصومات مميزة ". وأضاف: "نحن ندرك أيضا أن القيادة في ساعات الذروة غالباً ما تكون مرهقة لبعض الأشخاص، لاسيما الزوار الجدد والسياح ، ويسعدنا تقديم

في السوق الكويتي، حيث يأتي هذه التعاون بهدف تأسيس علاقات جديدة في الكويت والارتقاء بمستوى تجربة عملائنا. وبالتزامن مع جهودنا المستمرة من أجل تحقيق النمو في السوق المحلي، فإننا نسعى إلى تلبية احتياجات العملاء وتقديم خدمات ذات قيمة مضافة لشرائح متنوعة من الجمهور، ومن شأن هذه

أعلن كريم، وهو تطبيق "كل شيء" على صعيد المنطقة، عن عقد شراكة جديدة مع شركة "سلطان"، بهدف توفير خصم حصري لكافة عملاء سلطان يصل إلى 30% عند اختيار خدمة "كريم" للانتقال من وإلى أي فرع من فروع المنشأة في مختلف أنحاء الكويت، لغاية 4 رحلات كل شهر. ويمكن للعملاء الاستفادة من هذا العرض المميز عبر تحميل تطبيق كريم واستخدام الرمز الخاص بالعرض "SU-TAN30" عند طلب خدمة التوصيل من أو إلى أحد فروع "سلطان" التي يبلغ عددها نحو 18 فرعاً في كافة المحافظات، بما عدا متاجر سلطات اكسبرس. وبمناسبة الإعلان عن هذه الشراكة، قال أنطونيو الأسمر، مدير عام شركة كريم في دول مجلس التعاون الخليجي والأردن: "إننا في غاية الحماس لهذه الشراكة الجديدة مع شركة سلطان والتي ستسهم في التوسع بخدماتنا للعملاء

الكندري: 5 فائزين في السحب الثاني لجائزة «مواسم من المفاجآت»



عبدالله الكندري



آرتي تانكي

ومع الجوائز الجديدة كل شهر، تمكن الحملة المتميزة KIB كافة عملاء KIB حاملي بطاقات فيزا الائتمانية والسحب الآلي ومسبقة الدفع من التناهل تلقائياً وبشكل فوري ومن دون الحاجة للتسجيل، مع فرصة للربح في كل السحوبات ضمن الحملة، وذلك عند استخدام تلك البطاقات لإنجاز عمليات الدفع مقابل مشترياتهم بقيمة 250 ديناراً كويتياً على الأقل على بطاقة فيزا الائتمانية وفيزا مسبقة الدفع، داخل الكويت أو خارجها، خلال كل موسم. كما يمكن للعملاء حاملي بطاقات فيزا السحب الآلي التناهل مقابل مشترياتهم بقيمة 500 دينار كويتي، على الأقل، خارج الكويت.

ويحصل العملاء من حاملي بطاقات فيزا الائتمانية أو مسبقة الدفع، على فرصة واحدة لدخول السحب مقابل كل 10 ديناراً كويتياً يتم إنفاقها لدنانير يتم إنفاقها محلياً، وعلى فرصتين لعمليات الدفع الدولية، إضافة إلى فرصة واحدة حصرياً لحاملي بطاقات فيزا للسحب الآلي مقابل كل 10 ديناراً كويتياً يتم إنفاقها دولياً. وتصدر الإشارة إلى أن KIB يستمر بتشجيع عملائه المتابعة صفحاته على المنصات حرصاً على البقاء على اطلاع بتفاصيل الحملات الموسمية المتعددة التي سيقطعها خلال مراحل مختلفة من العام، وكذلك المعلومات المتعلقة بالمنتجات والخدمات المصرفية الحصرية المصممة لتلبي احتياجاتهم على مدار العام.

من شأن هذه الحملات المبتكرة، التي يُطلقها في كل موسم، الارتقاء بتجربة التسوق والتعاملات المالية إلى مستوى جديد ومتقدم، وتلبية احتياجاتهم ومواكبة أسلوب حياتهم المعاصر، انطلاقاً من شعار KIB الأساسي، بنك للحياة". وفي سياق تعقيبه على هذا الحدث المميز، تقدم الحليبي بالتهنئة من الفائزين المحظوظين بالجوائز الرائعة، متوجهاً بالدعوة إلى كافة عملاء البنك للاستفادة من مفاجأة الموسم الثالث من الحملة تحت عنوان "العودة إلى المدارس" أحلى مع بطاقات KIB، والتي ستمتد بين 1 و30 سبتمبر 2023 وتتوج 13 فائزاً باسترداد تقدي إضافي قيمته 750 ديناراً كويتياً لكل رابع، خلال الأسبوع الأول من شهر أكتوبر المقبل.

ومن جهته، قالت آرتي تانكي، رئيسة قسم التكنولوجيا المالية والشركات في مكتب فيزا الكويت وقطر: "إنه لمن دواعي سرورنا المشاركة في دعم هذه المبادرة المميزة من KIB، والتي من شأنها توفير تجارب مصرفية فريدة من نوعها لحاملي بطاقات Visa في الكويت. ونحن نرى في هذه الحملة فرصة رائعة لمكافأة عملاء البنك، إلى جانب دعم الجهود الحكومية الهادفة إلى تعزيز التجارة الرقمية إلى الرابحين وننتقل إلى تأسيس المزيد من الشركات ذات القيمة المضافة مع KIB".

أعلن بنك الكويت الدولي (KIB) عن أسماء الفائزين الخمسة في السحب الثاني ضمن حملته الحصرية "مواسم من المفاجآت"، وذلك عن معاملات العملاء المؤهلين خلال شهر أغسطس. وهذه الحملة التي انطلقت بالشراكة مع "Visa"، الرائدة عالمياً في مجال وسائل الدفع الرقمية، تهدف إلى مكافأة عملاء البنك من حاملي بطاقات فيزا الائتمانية أو مسبقة الدفع أو السحب الآلي، في إطار التزامه الدائم بتعزيز التجربة المصرفية التي يوفرها لكافة شرائح العملاء.

وحصل عبدالله أحمد الكندري، الفائز الأول بالسحب الثاني، على سوبر جت من ياماها، والفائز الثاني، عمر سامي الفريح، على أربع تذاكر مدفوعة بالكامل زهاباً وإياباً إلى أبوظبي وجزيرة ياس، إضافة إلى تذاكر إلى اثنين من أشهر المنزهات الترفيهية في أبوظبي، بما فيها "عالم فياري" و"سي وورلد" و"ياس ووترورلد" و"عالم وارنر براذرز" إلى أبوظبي، في حين حصل الفائزون الثلاثة الآخرون، خالد ناصر الشمري ومريم محمد العلي وعبد الرحمن راشد الخرافي، على إقامة شالية في الكويت لتجربة عطلة نهاية أسبوع متميزة. وبهذه المناسبة، قال مدير شرائح العملاء في KIB، خالد الحليبي: "إن KIB يواصل سعيه إلى مكافأة عملائه من خلال تقديم كل ما هو جديد في عالم المزايا والخدمات والمنتجات المصرفية الفريدة، إذ

التعرف على الصوت لضمان التواصل الدائم بين السيارة وقائدها طوال الرحلة. ولا يمكن للجمال أن يتوقف على المصورة الداخلية، بالتصميم الخارجي للسيارة يتميز بالإبداع والروعة. وخاصة بوجود الشبك الأمامي الذي أصبح جزءاً من هوية وشخصية نيسان باترول الذي أصبحت رمزاً للخمارة والقوة والأناقة، الأمر الذي جعل من نيسان باترول 2023 الصورة الحقيقية والمعبرة عن التطور والريادة التي تتمتع بها هذه العلامة التجارية محلياً عالمياً. وبهذه المناسبة، يدعو شركة البابطين جميع عملائها ومحبي نيسان باترول إلى زيارة معارضها في الري والأحمدي والجهراء للتعرف عن قرب على نيسان باترول بفخامتها وتصميمها، وكذلك التعرف على العرض الحصري الخاص بإعادة شراء السيارة من العملاء بعد مضي سنة وقيمة لا تقل عن 90% من قيمة شراء العملاء لها.

الأنظمة الذكية شأنها أن تعزز السلامة والمتانة والراحة والأداء أثناء القيادة. أما نظام الفرملة الطارئة فيقوم بشكل أوتوماتيكي بخفيف سرعة الاصطدام من خلال تفعيل الفرملة الأليّة للحظية قبل الحادث. وتعمل شاشة الكاميرا الخلفية LCD المدمجة في المرآة الداخلية على نقل الصورة الواضحة خلف السيارة لضمان السلامة والسهولة سواء في عملية ركن وإيقاف السيارة أو في عملية الرجوع بالسيارة إلى الخلف. أما تطبيقات التواصل المطورة من شركة نيسان، فمن شأنها أن ترتقي بتجربة القيادة من خلال التحكم عن بعد بقفول الأبواب وبخالة السيارة من خلال جهاز الهاتف النقال. وهذه الميزة تمتد لتشمل تشغيل محرك السيارة عن بعد لتبدأ تجربة امتلاك نيسان باترول، حتى قبل الوصول إلى السيارة. وتعزيزاً للخدمات المضافة المقدمة من نيسان باترول، تم تزويد المركبة بنظام

فني وفهم عميق لأسلوب حياتك واهتمامك بالاحترافية والدقة التي تعكس شخصيتك، وتقدم لك الفخامة والرفاهية في أبهى صورها ومواصفاتها وتفصيلها. وتأتي نيسان باترول بمقصورة تهتم برفاهية ركبائها حيث تمت إعادة تصميم وتوظيف نظام الترفيه الخاص بالمقاعد الخلفية بوجود شاشات قياس 10.1 انش مع سماعات رأس خاصة لتضمن لجميع من في السيارة رحلة متعة أينما كانت وجهتهم. ويمكن للركاب الاستمتاع بشكل مختلف بوجود الشاشة المزودة لتوفير اختيارات مناسبة تلي رغبات وتفضيلات الركاب ولتزيد من الخصوصية والتميز الذي يحيط بالجميع فور انطلاق باترول الجديدة في مسارها. تعتبر نيسان باترول في مقدمة المركبات التي وظفت أحدث تطبيقات التكنولوجيا في عالم صناعة السيارات، حيث تم استخدام تقنية التنقل الذكي، وهذه

اليوم" وذلك تعبيراً عن اهتمام الشركة في تقديم تجربة امتلاك وقيادة سيارة نيسان باترول حيث يمكن للعملاء الاستمتاع بها ومن ثم اتخاذ القرار بتمديد أو تجديدها بطريقة تجعل استثمار العمل مربحاً وميسراً، إضافة لأهمية هذا العرض في تأكيد الريادة والتفوق الذي تتمتع به هذه السيارة من حيث القيمة لما بعد الشراء والقوة والفخامة والمزايا الكبيرة. تحضر نيسان باترول الجديدة 2023 بتصميم ساحر لم يتكرر جزءاً من السيارة دون توظيف أعلى درجات الإبداع والتطوير فيه لتقديم مركبة مفعمة بالراحة والرفاهية لتكون تجربة قيادتها أكثر من مجرد رحلة عادية، ولخلق أوقات غنية بالرضا والبهجة في كل مرة تكون خلف مقود نيسان باترول على جميع الطرقات. ومع الجاذبية المدهشة للمقصورة الداخلية بلون البورغوندي، فإنك ستجد كل ما يحيط بك داخل هذه المقصورة مصنوعة ومصممة بإبداع

بعد النجاح الكبير على حملة نيسان باترول أعلنت شركة عبد المحسن عبد العزيز البابطين، الوكيل والموزع الحصري لسيارات نيسان في الكويت، عن استمرار أقوى العروض لعشاق سيارات نيسان باترول، بالإضافة إلى ضمان إعادة الشراء بقيمة تصل لغاية 90% بعد عام من تاريخ الشراء. حيث تضمن شركة نيسان البابطين لهم إعادة شراء بعد سنة بقيمة مضمونة تصل لغاية 90% من السعر الأصلي الذي تم به شراء السيارة. بهدف هذا العرض المذهل إلى تقديم أعلى مستوى من الفخامة والخدمة المميزة، ولجعل إمكانية قيادتها في متناول جميع عشاق هذه السيارة الفخمة والقوية بطريقة توفر على العملاء المال في اقتنائهم وانطلاقهم بهذه الأيقونة الجبارة والفخمة. تنطلق هذه الحملة الخاصة من رؤية الشركة المبينة على مفهوم "ضمن المستقبل، وتميز من