

«نور للتكافل» و «مصرف عجمان» يوقعان اتفاقية شراكة إستراتيجية



محمد أميري



راجيش سيثي

سوف تتيح قاعدة بيانات العملاء الجديدة والحالية الوصول إلى مجموعة من العروض الجديدة عبر كل فئة من فئات المنتجات والاستفادة منها. وسوف يستعين مصرف عجمان بأخصائيين مدربين في مجال التأمين الإسلامي يتمتعون بمؤهلات عالية من أجل توجيه العملاء خلال إجراء عمليات الحلول التكافلية. توفر «نور للتكافل» التي تأسست في العام 2009، مجموعة من المنتجات والخدمات المبتكرة لعملائها، بما في ذلك التأمين التكافلي على السيارات والتأمين التكافلي الصحي وتكافل السفر والتكافل التجاري والتكافل الشخصي، بالإضافة إلى عروض الصغيرة والمتوسطة والتجزئة). عبر شبكة الإنترنت.

مع التأكيد على استمرارنا في ابتكار وتوسيع نطاق عروضنا في مصرف عجمان». وتابع: «ومن خلال هذا التحالف المتميز، فإننا نجمع بين خبرة نور للتكافل وشبكتنا الواسعة التي سوف تسمح لنا بدورها المحافظة على ميزة تنافسية في السوق من خلال تقديم أفضل الحلول المتكاملة والفعالة التي تحقق قيمة أكبر لعملائنا». سوف تؤدي هذه الشراكة بين «نور للتكافل» ومصرف عجمان إلى زيادة النطاق العام لخدمات التأمين التكافلي على الحياة ومنتجات الادخار والاستثمار عبر القطاعات المتنوعة لمصرف عجمان (إدارة الثروات والمشاريع الصغيرة والمتوسطة والتجزئة). ومن خلال هذه الشراكة أيضا،

إلى تطوير هذا القطاع ويسهم في نموه بشكل متين». وأضاف «أعتقد أن هناك الكثير من الإمكانيات المتاحة غير المستكشفة لغاية الآن في هذا المجال، ومن خلال هذا التعاون، نحن نسير في الاتجاه الصحيح من أجل زيادة أثرنا التجاري على العملاء، مع ترسيخ وجود قوي في قطاع التأمين الإسلامي والمصارف». من جهته، أكد محمد أميري، الرئيس التنفيذي لمصرف عجمان: «من المهم الآن، وأكثر من أي وقت مضى، أن يكون لدينا إدارة فعالة لعمليات الإنفاق ضمن بيئة آمنة مع التركيز على المستقبل. ومن هذا المنطلق، يسعدنا أن نتعاون مع نور للتكافل من أجل تزويد عملائنا بحلول مدروسة تلبي احتياجاتهم المتنامية كافة،

حوادث غير متوقعة. وسوف تتلقى الشركات وموظفوها أيضا، حلول تامين على الحياة كجزء من هذا الاتفاق، وذلك من أجل تحسين رضا العملاء بشكل عام، بالإضافة إلى رفع معدلات الاحتفاظ بهم. وقال راجيش سيثي، الرئيس التنفيذي لشركة «نور للتكافل» في معرض تعليقه على هذا الاتفاق: «إن الشراكة مع مصرف عجمان تشكل مزيجا قويا من الأعمال التجارية الطموحة والأفكار المتناظرة. وبما أن الإمارات العربية المتحدة تشكل أكبر سوق للتأمين على الحياة في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي بإجمالي أقساط تامين تبلغ حوالي 8 مليارات دولار أمريكي، فإن نشر حلول التأمين التكافلي عبر شبكة المصرف، سوف يؤدي بكل بساطة

عقدت «نور للتكافل» (إحدى شركات دار التكافل)، ثاني أكبر كيان تامين إسلامي في دولة الإمارات العربية المتحدة، اتفاق شراكة استراتيجية مع مصرف عجمان. وبموجب هذه الشراكة، فإن محفظة مصرف عجمان سوف تشهد إضافة مجموعة من الحلول التي ترقى إلى مستويات عالمية، ما يضمن له تلبية متطلبات التأمين التكافلي الأساسية لعملائه. وسوف تمكن هذه الشراكة الآن، عملاء المصرف الذين لديهم الإزمات مالية، من الحصول على مجموعة شاملة من حلول الادخار التكافلي على غرار خطط تعليم أطفالهم وتكلفة الزواج أو خطط التقاعد المستقبلية. كما سوف يتم منح هؤلاء العملاء ضمانات حماية مالية لأسرهم في حال وقوع

الدخل التشغيلي يرتفع بمعدلّ تجاوز الضعف

83.8 مليون دولار.. صافي أرباح «ساكسو بنك»

خلال النصف الأول من العام

أعداد العملاء الجدد تسجل رقماً قياسياً مع استمرار المجموعة في توسيع نطاق ارتباطها بقطاعات العملاء الجدد



كيم فوررستيس

المجموعة تسرّع جهودها لدعم وتعليم العملاء آلية اتخاذ قرارات مدروسة في الأسواق المالية المتقلبة

الحاليين والمستقبليين. «وقد أدى تطبيق الاستراتيجية إلى زيادة ارتباط ساكسو بنك بشريحة المستثمرين التي نمت بنسبة تجاوزت 200%. ونوعت تدفق إيرادات المجموعة بشكل كبير عبر قطاعات ومنتجات العملاء». وشهدت الشهور الستة الماضية تسارع الميل العالمي نحو توجه عدد أكبر من الناس إلى امتلاك استثماراتهم في الأسواق المالية. ويترافق ذلك مع مهمة هامة لمزودي خدمات الاستثمار لدعم عملائهم - ليس فقط عبر الأسواق المالية، وإنما عبر توفير المعلومات ذات الصلة في الوقت المناسب، فضلا عن الأدوات لمساعدة العملاء على اتخاذ قرارات استثمارية مدروسة، وإدارة مخاطرتهم. وحرصنا على تسريع أعمالنا لدعم العملاء عبر تزويدهم بأخبار وتنبهات متخصصة، وجلسات تعليمية عبر الإنترنت، ونذوات شبكة وأدوات لإدارة المخاطر؛ ولمسنا استيعابا كبيرا في تفاعل العملاء مع هذا المحتوى. أننا فخور بمواصلة تنفيذ رؤيتنا لتمكين العملاء من اتخاذ قرارات استثمارية مدروسة بشكل أفضل.

الصاعدين البشري والاقتصادي، وعلى غرار العديد من المؤسسات الأخرى، توجب علينا التكيف بسرعة مع الأساليب الجديدة في العمل، وبدلاً من امتلاك 17 مكتباً أصبح لدينا أكثر من 2000 «مكتب» حيث عمل موظفو ساكسو بنك من منازلهم - مع ترخيص مستمر بعدد قياسي من العملاء الجدد، والحفاظ على عمل البنك بكامل طاقته. وجاءت النتائج المالية للنصف الأول من العام مرضية جداً. وتأثرت النتيجة إيجابياً بعوامل خارجية مثل زيادة التقلبات في أسواق رأس المال العالمية. كما ساهم التطبيق المستمر لاستراتيجيتنا في تعزيز هذه النتائج، بما في ذلك الاستثمارات الكبيرة في الحلول الرقمية والبنى التحتية القابلة للتوسع والتطوير، والعمليات الأليمة، مع تحسين تجربة ساكسو، ما أدى إلى نمو كبير في عدد العملاء الجدد وأصول التنفيذ لدى ساكسو بنك: خلال النصف الأول من العام، وبفضل مكانتنا الراسمالية الأكثر قوة، يمكننا التأكيد على أننا في وضع جيد لمواصلة استثماراتنا الطموحة لإنشاء مستويات أفضل من تجربة ساكسو لعملائنا

• العائد قبل احتساب الفائدة والضريبة والأهلاك والاستهلاك: 967 مليون كرونة دنماركية (57 مليون كرونة دنماركية خلال النصف الأول من عام 2019)
• العائد قبل احتساب الضريبة: 704 مليون كرونة دنماركية (164 مليون كرونة دنماركية خلال النصف الأول من عام 2019)
• صافي الأرباح: 529 مليون كرونة دنماركية (139 مليون كرونة دنماركية خلال النصف الأول من عام 2019)
• إجمالي أصول العملاء: 395 مليار كرونة دنماركية (131 مليار كرونة دنماركية حتى تاريخ 30 يونيو 2019)
• إجمالي حقوق المساهمين: 7185 مليون كرونة دنماركية (5387 مليون كرونة دنماركية حتى نهاية عام 2019)
وفي تعليقه على النتائج، قال كيم فوررستيس، المؤسس والرئيس التنفيذي لدى ساكسو بنك: «كانت الشهور الستة الأولى من عام 2020 استثنائية من جوانب متعددة. حيث أثرت جائحة كوفيد-19 على المجتمع العالمي وكافة الأسواق التي نعمل فيها؛ وكانت توقعات سلبية على

التي وصلت إلى أعلى قيمة لها على الإطلاق، والرقم القياسي لعدد الداولات، والرقم القياسي لأعداد العملاء الجدد، فضلاً عن المعدل القياسي للنمو المرتفع في تداولات الأسهم. وخلال النصف الأول من عام 2020، بلغت تكاليف الموظفين والمصاريف الإدارية 210 مليون دولار، قياساً بالخسائر الصافية التي تكبدتها المجموعة حتى يونيو 2019. وبلغت حينها 22 مليون دولار. وحتى يونيو 2020، بلغ الدخل التشغيلي للمجموعة 360 مليون دولار مقارنة بـ 170 مليون دولار في يونيو 2019. وبزيادة 107%. وكانت النتائج مرضية للغاية. وقد رحبت المجموعة بالمستوى المرتفع والقياسي لأعداد العملاء الجدد، والتدفق المستمر لأصول العملاء خلال النصف الأول من عام 2020. وحققنا قاعدة العملاء التي تكفي لتغطية احتياجاتنا وتواصل على بنك بنك الهولندي. وتواصل المجموعة خططها لتطبيق استراتيجيتها وتعزيز الاعتماد على الحلول الرقمية وقابلية التوسع. وجاء الاستحواذ على بنك بنك نتيجة للجهود المميزة والعمل الجماعي في مجموعة ساكسو بنك، مما ساهم في تعزيز نطاقها وخفض التكاليف ومستويات التعقيد. لحة عن أبرز الأرقام المالية التي حققها المجموعة في النصف الأول من عام 2020 (مقارنة مع النصف الأول من عام 2019)
• الدخل التشغيلي: 2.3 مليار كرونة دنماركية (1.1 مليار كرونة دنماركية خلال النصف الأول من عام 2019)

كشفت مجموعة ساكسو بنك المتخصصة في الداولات والاستثمار، أنها حققت خلال النصف الأول من عام 2020 صافي أرباح بلغ 83.8 مليون دولار، قياساً بالخسائر الصافية التي تكبدتها المجموعة حتى يونيو 2019. وبلغت حينها 22 مليون دولار. وحتى يونيو 2020، بلغ الدخل التشغيلي للمجموعة 360 مليون دولار مقارنة بـ 170 مليون دولار في يونيو 2019. وبزيادة 107%. وكانت النتائج مرضية للغاية. وقد رحبت المجموعة بالمستوى المرتفع والقياسي لأعداد العملاء الجدد، والتدفق المستمر لأصول العملاء خلال النصف الأول من عام 2020. وحققنا قاعدة العملاء التي تكفي لتغطية احتياجاتنا وتواصل على بنك بنك الهولندي. وتواصل المجموعة خططها لتطبيق استراتيجيتها وتعزيز الاعتماد على الحلول الرقمية وقابلية التوسع. وجاء الاستحواذ على بنك بنك نتيجة للجهود المميزة والعمل الجماعي في مجموعة ساكسو بنك، مما ساهم في تعزيز نطاقها وخفض التكاليف ومستويات التعقيد. لحة عن أبرز الأرقام المالية التي حققها المجموعة في النصف الأول من عام 2020 (مقارنة مع النصف الأول من عام 2019)
• الدخل التشغيلي: 2.3 مليار كرونة دنماركية (1.1 مليار كرونة دنماركية خلال النصف الأول من عام 2019)

رئيس الغرفة يبحث سبل تذليل العقبات أمام قطاع السياحة والسفر



جانب من اللقاء

التي تم اتخاذها لمكافحة فايروس كورونا المستجد (Covid-19). ثم تحدث المطيري الذي للغرفة شكره على حسن الاستقبال ومثمنًا سرعة استجابتها لأعضائها الذي يعكس حرصها على الاستماع لكافة الصعوبات التي تواجههم في أداء أعمالهم التجارية، وتطرق إلى الأوضاع الصعبة التي يمر بها قطاع السياحة والسفر خلال الفترة الحالية جراء عدم مراعاة الجانب الاقتصادي عند فرض الإجراءات الاحترازية التي تقتصر فقط على الجوانب الصحية، مؤكداً على خطورة استمرار في فرض القيود على القطاعات الاقتصادية. داعياً الجهات الصحية لاتلتفت إلى وضع الخطط المناسبة لعودة المقيمين من الدول المحظورة وفق الأطر التي نصت بها منظمات

النقي محمد جاسم الصقر - رئيس غرفة تجارة وصناعة الكويت بمكتبه مع محمد لافي المطيري - رئيس اتحاد مكاتب السياحة والسفر الكويتية، وذلك في صباح أمس الإثنين، وحضر اللقاء خالد مشاري الخالد - رئيس لجنة التجارة والنقل المنبثقة عن مجلس إدارة الغرفة وعبدالله نجيب الملا مقرر اللجنة، كما حضر اللقاء رباح عبدالرحمن الرباح - المدير العام. رحب الصقر بضييفه الكريم، ثم أكد على حرص وإهتمام الغرفة على متابعة كافة المعوقات التي تواجه مختلف القطاعات الاقتصادية خلال جائحة كورونا ومحاولة تذليل ما يمكن منها عن طريق طرح الحلول المناسبة مع الجهات المعنية في الدولة، مشيراً إلى أهمية قطاع السياحة والسفر والذي يعتبر من الأنشطة التي تأثرت بالإجراءات الاحترازية

«هواوي» تحدد موعد إطلاق

هاتف «nova 7 SE»



هاتف HUAWEI nova 7 SE

بطارية تدوم طوال اليوم مع شحن HUAWEI SuperCharge بقوة 40 واط بالإضافة إلى ذلك، تم تجهيز هاتف HUAWEI nova 7 SE ببطارية 4000 ميلي أمبير كبيرة وشاحن HUAWEI SuperCharge بقوة 40 واط الذي يمكنه شحن 70% من البطارية في نصف ساعة فقط. سواء كنت ترغب في لعب الألعاب أو مشاهدة البرامج، فإن هذا الهاتف المحمول قادر على تلبية جميع احتياجاتك الترفيهية دون نقاد البطارية. جسم نحيف مع خيارات ألوان أنيقة

تم تصنيع مجموعة الشرائح Kirin 820 5G التي تم إطلاقها حديثاً بعملية 7 نانومتر الرائدة التي تدمج مودم الجيل الخامس 5G في شريحة واحدة، مما يؤدي إلى أداء أعلى مع استهلاك أقل للطاقة. تحتوي مجموعة الشرائح على وحدة معالجة مركزية ثمانية النواة تتكون من أربعة نوى كبيرة وأربع نوى صغيرة. تدعم وحدة معالجة الرسومات Mali-G57 معالجة الرسومات لألعاب الهاتف المحمول وتمتلك من تشغيل الألعاب بسلاسة. ستتيح التقنية الرائدة عالمياً لشبكات الجيل الخامس من هواوي تجربة شبكة أسرع وأكثر استقراراً. كاميرا رباعية عالية الوضوح بدقة 64 ميجابكسل مع أداء ذكاء اصطناعي محسن سيستم تجهيز هاتف HUAWEI nova 7 SE كاميرا رباعية عالية الوضوح بدقة 64 ميجابكسل لدعم المزيد من سيناريوهات التصوير الفوتوغرافي وتسجيل الفيديو بدقة 4K. بفضل معالج الرسومات القوي لمجموعة شرائح Kirin 820 وأداء الذكاء الاصطناعي المحسن، يمكنك توقع تصوير عالي الجودة ولقطات ليلية مذهلة وجودة فيديو رائعة.

مع شحن HUAWEI SuperCharge بقوة 40 واط بالإضافة إلى ذلك، تم تجهيز هاتف HUAWEI nova 7 SE ببطارية 4000 ميلي أمبير كبيرة وشاحن HUAWEI SuperCharge بقوة 40 واط الذي يمكنه شحن 70% من البطارية في نصف ساعة فقط. سواء كنت ترغب في لعب الألعاب أو مشاهدة البرامج، فإن هذا الهاتف المحمول قادر على تلبية جميع احتياجاتك الترفيهية دون نقاد البطارية. جسم نحيف مع خيارات ألوان أنيقة

يتميز هاتف HUAWEI nova 7 SE بشاشة HUAWEI Punch FullView مثقوبة مقاس 6.5 بوصة، مع وضع الكاميرا الأمامية تحت الشاشة مباشرة، يتمتع الهاتف بنسبة شاشة إلى الجسم تصل إلى 90.3%. كانت تستخدم الهاتف لتشغيل الألعاب أو مشاهدة البرامج، يوفر هاتف HUAWEI nova 7 SE تجربة مشاهدة فائقة. يأتي هاتف HUAWEI nova 7 SE بمجموعة متنوعة من الألوان العصرية بما في ذلك Space Silver وCrush وMidsummer وGreen Space Purple. يتميز نموذج Silver بتصميم فريد من ثلاثة ألوان متدرجة تم إنشاؤها بعملية متقدمة رائدة في