

مدعوما بالمبادرات الحكومية المستمرة الهادفة إلى تعزيز النمو المستدام

محفوظ: الاقتصاد المحلي يستفيد من الاستقرار النسبي لأسعار النفط عند المستويات العالية



ديفيد تشالينور



سامي محفوظ



بنك الخليج

نطاق ضيق خلال النصف الأول بنسبة 3.3% فقط، وهي نسبة منخفضة للغاية مقارنة بالبنوك الأخرى في القطاع. وأضاف: «عندما نرى نسبة التكلفة إلى الدخل، فقد انخفضت إلى 45.7% للنصف الأول بالمقارنة بالعام الماضي عند 46.5%».

نمو القروض

وعندما سُئل عن العوامل الدافعة لنمو محفظة القروض خلال الربع الثاني من عام 2024، صرح ديفيد تشالينور: «شاهدنا في الربع الثاني نموا قويا إجمالي القروض والنصف أعلى بـ 3 نقاط من العام الماضي». وأضاف: «وأما ما يتعلق بالموارد، لا يزال السوق المحلي يتمتع بمستويات سيولة جيدة، لذلك قد نشهد مزيدا من الانخفاض في تكلفة الأموال في الربع الثالث، وعلى الرغم من ذلك ما زلت أتوقع أن يظل الهامش الإجمالي حول المستويات الحالية على المدى القصير».

المصرفيات التشغيلية

فيما يتعلق بالمصرفيات التشغيلية، قال ديفيد تشالينور: «تمكنا من أحكام السيطرة على نمو مصاريف التشغيل في

بما سبق، حيث تم تزويدنا بالإجراءات اللازمة لتبناها في إطار عملية الاندماج. وأضاف: «وفيما يتعلق بإفصاح كل من بنك الخليج وبنك بوبيان حول تقديم مقترح لبنك الخليج إلى بنك متوافق مع الشريعة الإسلامية، للنمو والتوسع من خلال عملية اندماج كلا البنكين، بحيث يتم خلق كيان مصرفي واحد متوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية، تم عرض المقترح على مجلس إدارة بنك الخليج في اجتماعه المنعقد بتاريخ 30 يوليو 2024، حيث وافق المجلس على هذا المقترح وأعطى توجيهاته وتوصياته للمضي قدما بالخطوات العملية اللازمة للبدء بدراسة الجدوى الأولية لعملية الاندماج وأعمال الفحص التام للجهة، وذلك بعد الحصول على الموافقات اللازمة بهذا الشأن. بناءً على ذلك، تم إحاطة بنك الكويت المركزي بتاريخ 30 يوليو 2024

هامش الربح

وحول هامش الربح ما مدى تأثر هامش الربح بانخفاض الأسعار المرجعية، صرح ديفيد تشالينور: «لقد أفصحنا في البيانات المالية للعام 2023 أن لكل 25 نقطة أساس يقابلها 2.2 مليون دينار كويتي تغير في هامش الربح مقترضين تغيرات

الاقتصاد العالمي يظهر علامات المرونة مع زيادة الاستقرار في الأسواق المالية وتحسن ثقة المستهلك نمو محفظة قروض «الخليج» خلال النصف الأول يعكس نجاح مبادراتنا الإستراتيجية في تلبية احتياجات عملائنا سيتم التواصل مع «بوبيان» للتوقيع على مذكرة تفاهم واتفاقية سرية المعلومات تمهيدا للبدء بدراسة جدوى الاندماج تشالينور: السوق المحلي يتمتع بمستويات سيولة جيدة وتتوقع استمرار الانخفاض في تكلفة الأموال خلال الربع الثالث

الاندماج مع بوبيان

وحول الإفصاحات الأخيرة التي تتعلق بالاندماج المحتمل مع بنك بوبيان وبالتحول المحتمل لبنك الخليج إلى بنك متوافق مع الشريعة الإسلامية، صرح سامي محفوظ: «فيما يتعلق بالتحويل المحتمل إلى بنك متوافق مع الشريعة الإسلامية، لقد أعلننا في 11 يونيو 2024 أن مجلس إدارة البنك طلب التعاقد مع مستشار دولي لإجراء دراسة جدوى بشأن التحويل المحتمل لبنك الخليج للعمل وفقا لمبادئ الشريعة الإسلامية. وقد حصل البنك على عدم المشورة من بنك الكويت المركزي على تكليف أحد المستشارين العاملين لإجراء هذه الدراسة. وإننا كبنتك نستكشف دائما مجالات النمو سواء كان ذلك نمواً عضوياً أو غير عضوي، لتنويع

العام، مما يعكس نجاح مبادراتنا الإستراتيجية في تلبية احتياجات عملائنا المتطورة. ويظهر هذا النمو في القروض قدرتنا على التأقلم والتفوق في ظروف السوق الديناميكية، مما يعزز مكانتنا البارزة في القطاع المصرفي الكويتي». وأضاف: «يسرني أن أعلن عن الانتهاء بنجاح من المرحلة الثانية من نظامنا المصرفي الأساسي الجديد، وهي مرحلة محورية في رحلتنا نحو تعزيز التركيز على العملاء، ويعزز هذا الإنجاز قدرتنا التشغيلية ويؤكد من جديد تركيزنا على تلبية الاحتياجات المتطورة لعملائنا في ظل العصر الرقمي. وأكدنا أننا على استعداد للاستفادة من هذه التغييرات الأساسية التكنولوجية لدفع الكفاءات التشغيلية وتحويل فروعنا إلى مراكز علاقات وخبرة للعملاء تهدف إلى توفير تجارب مصرفية شخصية وسلسة لهم».

عقد بنك الخليج مؤتمراً للمستثمرين، لاستعراض ومناقشة الأداء المالي للبنك للنصف الأول من العام 2024. وقد تم تنظيم المؤتمر من قبل EFG Hermes و قدمه كل من: سامي محفوظ - نائب الرئيس التنفيذي لبنك الخليج، وديفيد تشالينور - رئيس المدراء الماليين، وأدار الحوار يوسف ديب - من فريق علاقات المستثمرين في بنك الخليج.

بيئة التشغيل

استعرض سامي محفوظ - نائب الرئيس التنفيذي لبنك الخليج خلال المؤتمر الذي قدمه البنك للمستثمرين بعض النقاط المتعلقة بالبيئة التشغيلية في بنك الخليج للنصف الأول من العام 2024، حيث قال: «بينما نخوض العام 2024، نشهد تطورات اقتصادية مهمة على الصعيدين العالمي والمحلي. فعلى الصعيد العالمي، يظهر الاقتصاد العالمي علامات المرونة مع زيادة الاستقرار في الأسواق المالية، وتحسن ثقة المستهلك، والارتفاع التدريجي في أنشطة التجارة الدولية. بالإضافة إلى ذلك، فإن توقع تحركات أسعار الفائدة من قبل الاحتياطي

بعد توقيع اتفاقية شراكة مع «إنفينيتي» «الحشار للسيارات» تعيد الفخامة اليابانية إلى سلطنة عمان



جانب من توقيع الاتفاقية

أعلنت إنفينيتي الشرق الأوسط، إحدى فروع علامة نيسان الشرق الأوسط، عن تعيين شركة الحشار للسيارات كوكيلها المعتمد في سلطنة عمان. وستتولى الحشار مسؤولية تقديم منتجات إنفينيتي الفاخرة وخدماتها المتميزة للعملاء في جميع أنحاء السلطنة، والتي تم تعيينها مؤخراً كوكيل معتمد لشركة نيسان، يؤكد اختيار الحشار للسيارات إنفينيتي قدرة ال على المساهمة في تعزيز عمليات العلامة التجارية في الشرق الأوسط. وتهدف الشراكة إلى توفير خدمات فائقة الجودة لعملاء إنفينيتي في جميع أنحاء السلطنة والحفاظ على مكانة العلامة التجارية، ما يتماشى مع التزام إنفينيتي بتوفير تجارب السيارات اليابانية الفاخرة والمبتكرة لحبي السيارات الذين يبحثون عن التميز.

وتحدث تيري صباغ، نائب رئيس القسم، ورئيس نيسان وإنفينيتي في الشرق الأوسط والمملكة العربية السعودية عن هذه الشراكة قائلاً: «يسرنا أن نوفر خدمات إنفينيتي في عمان عبر الشراكة مع الحشار للسيارات كوكيل المعتمد في السلطنة، وتتطلع إلى المساهمة في تعزيز مكانة علامة إنفينيتي التجارية وتوفير

السيارات اليابانية الفاخرة في البلاد». من جانبه قال البرت خريش، المدير التنفيذي لشركة إنفينيتي الشرق الأوسط: «تركز إنفينيتي على تعزيز تجارب العملاء وتقديم خدمات مميزة لهم. نحن على يقين بأن شراكتنا مع الحشار ستساهم في الحفاظ على هذا التاريخ العريق وتوفير أفضل الخدمات لعملائنا». وقال المهندس الحشار، رئيس مجلس إدارة الحشار: «نحن سعداء باختيارنا كوكيل المعتمد لإنفينيتي حصرياً في سلطنة عمان. وبفضل نهجنا الذي يركز على العملاء، سنسهم في تعزيز رؤية إنفينيتي وتحقيق هدفنا على المدى الطويل والمتأمل في تعزيز حضورنا لنصبح شركة السيارات الرائدة في السلطنة».

وتهدف هذه الشراكة خدمات فائقة الجودة لعملاء إنفينيتي في جميع أنحاء السلطنة والحفاظ على مكانة العلامة التجارية، ما يتماشى مع التزام إنفينيتي بتوفير تجارب السيارات اليابانية الفاخرة والمبتكرة لحبي السيارات الذين يبحثون عن التميز. وتحدث تيري صباغ، نائب رئيس القسم، ورئيس نيسان وإنفينيتي في الشرق الأوسط والمملكة العربية السعودية عن هذه الشراكة قائلاً: «يسرنا أن نوفر خدمات إنفينيتي في عمان عبر الشراكة مع الحشار للسيارات كوكيل المعتمد في السلطنة، وتتطلع إلى المساهمة في تعزيز مكانة علامة إنفينيتي التجارية وتوفير

خلال النصف الأول من العام

«كاسبرسكي»: شركات الاتصالات في صدارة أهداف الهجمات السيبرانية

للشركة. وتحتل صناعة تكنولوجيا المعلومات المرتبة التالية بمعدل 12 حادثاً حرجياً، مقابل 8 حوادث حرجية لكل 10 آلاف نظام شهدتها القطاع الحكومي خلال النصف الأول من عام 2024. عالمياً، استمر عدد الحوادث السيبرانية مستقراً نسبياً، مع انخفاض طفيف، كما تتجه الشركات لتعزيز تدابير الأمن السيبراني خاصة بعد ارتفاع عدد الهجمات في عامي 2021 و2022. وأدت لمزيد من التعزيزات مثل تقييمات الثغرات الأمنية واختبارات الاختراق لتحسين الأمن العام.

هذه المنظمات دوراً حاسماً فيها. وعلى الجانب الآخر، يتمتع المطورون العقاريون بتدفقات نقدية كبيرة ويعتمدون على المقاتلين الفرعيين، مما يجعلهم عرضة للتصيد الاحتمالي الموجه والهجمات عبر البنى التحتية للشركاء المتوقفين».

أوضح تقرير اقتصادي متخلص لـ «كاسبرسكي» أن شركات الاتصالات والمنصات الإعلامية الكبرى، وشركات التطوير العقاري كانت أهدافاً رئيسية للهجمات السيبرانية خلال النصف الأول من عام 2024. إذ واجهت شركات الاتصالات أكبر عدد من الحوادث، حيث يستهدف المهاجمون الوصول للبيانات الحساسة واستغلال العلاقات الوثوقية. وفي المقابل، عادة ما تستهدف المنصات الإعلامية الكبرى أثناء النزاعات الدولية، بينما تعد شركات التطوير العقاري مصدر جذب لمصادر التهديد بسبب اعتمادها المكثف على المقاولين الفرعيين.

كاسبرسكي: «يمكن أن تؤدي الهجمات السيبرانية الناجحة على شركات الاتصالات، وخاصة إذا كانت متقدمة، للكشف عن سجلات الملايين من العملاء، بما يشمل تفاصيل الاتصال، وأرقام الضمان الاجتماعي، ومعلومات بطاقات الائتمان. ويمكن أن تكون بمثابة نقطة انطلاق محتملة لمزيد من الهجمات على العملاء من خلال استغلال العلاقات الوثوقية. ولذلك يُعد هذا القطاع جذاباً للغاية للمجرمين السيبرانيين. أصبحت المنصات الإعلامية الكبرى هدفاً متكرراً بشكل متزايد أثناء النزاعات الدولية، وهو ما يُعرف باسم حرب المعلومات، حيث تلعب

لحماية المؤسسات من التهديدات السيبرانية، توصي كاسبرسكي باتخاذ التدابير التالية: • أضف حماية قوية للنقاط الطرفية لتعزيز الأمان بواسطة حلول الاكتشاف والاستجابة للنقاط الطرفية (EDR) وحلول الاكتشاف والاستجابة الموسعة (XDR)، مثل خط منتجات Kaspersky Next. • اجانب اعتماد الحماية الجانبية الطرفية، باستخدام حلاً أمنياً على مستوى الشركات للكشف عن التهديدات المتقدمة على مستوى الشبكة، مثل المنصة المضادة للهجمات الموجهة من شركة

كاسبرسكي: «يمكن أن تؤدي الهجمات السيبرانية الناجحة على شركات الاتصالات، وخاصة إذا كانت متقدمة، للكشف عن سجلات الملايين من العملاء، بما يشمل تفاصيل الاتصال، وأرقام الضمان الاجتماعي، ومعلومات بطاقات الائتمان. ويمكن أن تكون بمثابة نقطة انطلاق محتملة لمزيد من الهجمات على العملاء من خلال استغلال العلاقات الوثوقية. ولذلك يُعد هذا القطاع جذاباً للغاية للمجرمين السيبرانيين. أصبحت المنصات الإعلامية الكبرى هدفاً متكرراً بشكل متزايد أثناء النزاعات الدولية، وهو ما يُعرف باسم حرب المعلومات، حيث تلعب