

«الوطني»: مخاوف الطلب وارتفاع معدلات الإصابة بـ«كوفيد-19» تضغطان على أسعار النفط

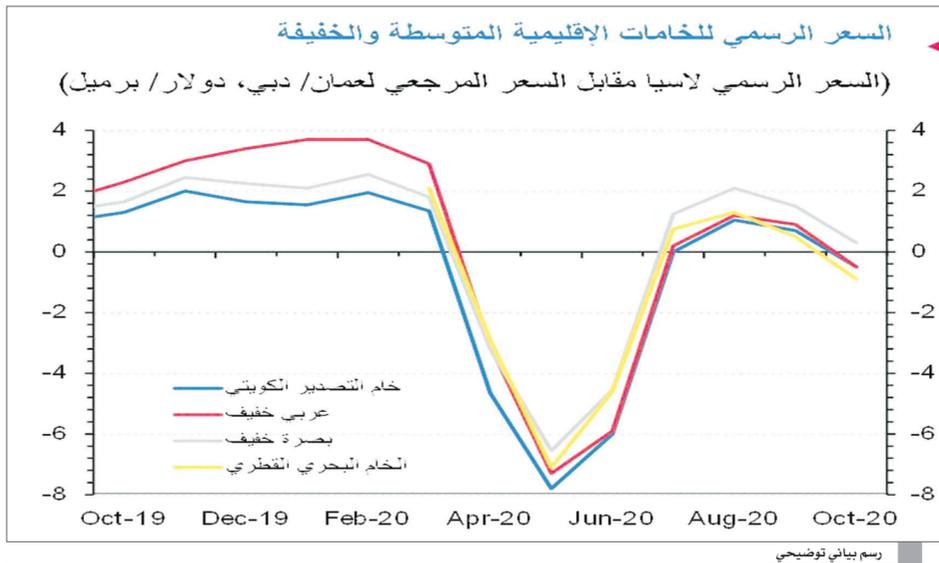
أوضح تقرير اقتصادي متخصص لـ«الوطني» أن ضغوط الطلب أثرت على أسعار النفط خلال شهر سبتمبر في ظل تراجع أسعار العقود الآجلة لكلا من مزيج خام برنت وغرب تكساس الوسيط بأكثر من 7% منذ بداية الشهر. واستمرت المعنويات السلبية في السيطرة على الأسواق التي شهدت انخفاض سعر مزيج خام برنت إلى ما دون 40 دولاراً، إذ بلغ أدنى مستوياته المحجلة في شهرين تقريباً وصولاً إلى مستوى 39.6 دولاراً للبرميل وذلك على الرغم من تعويضه لبعض خسائره وتمكنه من الصعود إلى 43 دولاراً بعد أيام قليلة من لقاء الأمير السعودي عبد العزيز بن سلمان بيان قوي بشأن امتثال الأوبك والتمتع بتطبيق المزيد من خفض حصة الإنتاج إذا لزم الأمر بحلول ديسمبر. وأنهى مزيج خام برنت تداولات جلسة يوم الأربعاء في الأسبوع الماضي عند مستوى 41.77 دولاراً للبرميل (-36.7% على أساس سنوي)، في حين وصل سعر غرب تكساس الوسيط إلى 39.93 دولاراً للبرميل (-34.6% على أساس سنوي).

وتزايدت مخاوف أسواق النفط نتيجة ارتفاع حالات الإصابة بفيروس كوفيد-19، لا سيما في أوروبا، وسط توقعات بحدوث موجة ثانية في فصل الخريف، مما يحد من عودة تطبيق قيود على التنقل، ويخشى أن يتسبب ذلك في توقف عجلة الانتعاش الاقتصادي الضعيف بالفعل وتأجيل إعادة توازن سوق النفط إلى عام 2021. وبالمثل قامت المملكة المتحدة بفرض بعض القيود والتي من المتوقع أن يتجها المزيد من الدول الأخرى

خلال الأيام المقبلة. وتفاقت المعنويات السلبية نتيجة لقيام كل من أوبك ووكالة الطاقة الدولية مجدداً بخفض توقعات نمو الطلب العالمي على النفط لهذا العام ضمن تقارير المنظمات الصادرة عن سوق النفط لشهر سبتمبر. وبعد أن خفضت الأوبك توقعات نمو الطلب على النفط لعام 2020 بمقدار 90 ألف برميل يومياً في أغسطس، أعقب ذلك خفض شديد هذا الشهر لنمو الطلب المتوقع على النفط بمقدار 400 ألف برميل يومياً وصولاً إلى 9.46 مليون برميل يومياً. وبناءً على تلك التوقعات سينخفض الطلب على النفط في عام 2020 إلى 90.23 مليون برميل يومياً، فيما يعد أدنى مستوياته في 8 سنوات. كما تم خفض توقعات نمو الطلب في عام 2021 بمقدار 770 ألف برميل يومياً إلى 6.62 مليون برميل يومياً.

ومن جهة أخرى، ذكرت وكالة الطاقة الدولية أن التوقعات تبدو «هشة» حيث قامت بتعديل توقعات النمو لعام 2020 بمقدار 250 ألف برميل يومياً إلى 8.43 مليون برميل يومياً. وتتوقع الوكالة أن يصل الطلب العالمي للنفط هذا العام إلى 91.70 مليون برميل يومياً - فيما يعد أيضاً أدنى مستوياته في 8 سنوات - في حين تصل توقعات العام المقبل إلى 97.15 مليون برميل يومياً مما يعني حدوث انتعاش متواضع بمقدار 5.45 مليون برميل يومياً. وما يزال وقود الطائرات يمثل نقطة ضعف رئيسية، في ظل توقعات بعدم عودة حركة المسافرين جواً إلى مستويات ما قبل الجائحة حتى عام 2022.

ما تزال المخزونات العالمية للنفط عند أعلى مستوياتها



وفي وقت سابق، فجرت شركة النفط البريطانية العملاقة بريتيش بتروليوم مفاجأة ضمن تقريرها الخاص بتوقعات الطاقة وتشير تقديرات وكالة الطاقة الدولية إلى ارتفاع مخزونات القطاع النفطي للدول التابعة لمنظمة التعاون الاقتصادي والتنمية في يوليو بمقدار 13.5 مليون برميل ليصل إلى 3225 مليون برميل. وعلى الرغم من عقود الطائرات يمثل نقطة ضعف رئيسية، في ظل توقعات بعدم عودة حركة المسافرين جواً إلى مستويات ما قبل الجائحة حتى عام 2022.

ما تزال المخزونات العالمية للنفط عند أعلى مستوياتها

القياسية، وسطر استمرار ضعف هوامش الربحية نتيجة لانخفاض الطلب على النزين والديزل والمنحجات النفطية الأخرى. وتشير تقديرات وكالة الطاقة الدولية إلى ارتفاع مخزونات القطاع النفطي للدول التابعة لمنظمة التعاون الاقتصادي والتنمية في يوليو بمقدار 13.5 مليون برميل ليصل إلى 3225 مليون برميل. وعلى الرغم من عقود الطائرات يمثل نقطة ضعف رئيسية، في ظل توقعات بعدم عودة حركة المسافرين جواً إلى مستويات ما قبل الجائحة حتى عام 2022.

ما تزال المخزونات العالمية للنفط عند أعلى مستوياتها

«بوبيان» يوقع اتفاقية تعاون مع «FinFirst» لعرض منتجاته وخدماته الرقمية

الحبيل: سعداء بالتعاون مع البنك كرائد في مجال الخدمات المصرفية الرقمية



أقراح الحبيل



حمد الفوزان

الفوزان: الاتفاقية تتماشى مع إستراتيجية البنك في دعم والتعاون مع الشركات الناشئة

«بيت.كوم»: 88 في المئة يستخدمون مواقع التوظيف الإلكترونية للبحث عن وظائف خلال الجائحة



غلا حداد

قام بيت.كوم، أكبر موقع للتوظيف في الشرق الأوسط، مؤخراً بإجراء استبيان للكشف عن اتجاهات التوظيف المتغيرة والتحول الجذري في المنطقة في مجال البحث عن وظائف بعد أزمة كوفيد-19. وفي هذا الإطار، صرح 88% من المهنيين عن اعتمادهم على مواقع التوظيف الإلكترونية للبحث عن وظائف بعد خلع الأزمة التي يشهدها العالم.

ويهدف استبيان «الاستراتيجيات الحديثة للبحث عن عمل في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا» إلى تعزيز الوعي بحجم التغيير الذي يشهده سوق العمل، بهدف مساعدة المهنيين على إيجاد وظيفة في ظل الظروف الحالية. وقد أبد غالبية المهنيين (88%) الفكرة التي تؤكد ضرورة توجه الباحثين عن عمل اليوم لتحديث سيرهم الذاتية، بما يتواءم مع المهارات الجديدة التي زاد الطلب عليها بعد الجائحة.

وتنوعت آراء المهنيين حول العوامل الأكثر أهمية المنقلة بالبحث عن عمل خلال الأزمة، حيث شملت: إنشاء سيرة ذاتية ورسالة تعريفية مميزة (34%)، والبحث عن وظائف عبر الإنترنت (28%)، وتعلم مهارات جديدة بما في ذلك التسجيل في الدورات التدريبية عبر الإنترنت (22%)، والأخذ بعين الاعتبار الوظائف عن بُعد أو الوظائف بعقود مؤقتة أو بدوام جزئي (11%)، وحضور معارض التوظيف الافتراضية (4%)، من ناحية أخرى، يشهد سوق العمل في المنطقة تغييراً في المهارات والمؤهلات التي تحتج عنها الشركات، فحسب المهنيين، برزت المهارات التالية كأكثر أهمية خلال هذه الفترة: القدرة على العمل دون إشراف مباشر (30%)، والمرونة والقدرة على التكيف مع التغييرات (27%)، والتحفيز الذاتي والانضباط (22%)، والإلمام بأدوات العمل عن بُعد (18%)، ومهارات التواصل (الكتابية والشفهية) (3%)، ومن الواضح أن الباحثين عن عمل بحاجة اليوم إلى تسليط الضوء على هذه المهارات والمؤهلات عند كتابة سيرتهم الذاتية، أو عند التقدم إلى وظيفة جديدة.

وتعليقاً على نتائج الاستبيان، قالت غلا حداد، المديرية الإدارية للموارد البشرية في بيت.كوم: «فرضت جائحة كوفيد-19 بعض التحولات أمام المهنيين التي يبحثون عن وظائف مناسبة. وقد قمنا بإجراء استبيان «الاستراتيجيات الحديثة للبحث عن عمل في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا» بهدف تسليط الضوء على ضرورة مواكبة سوق العمل، والاستفادة من شبكة المعارف، والتكيف مع بيئة العمل المتغيرة، والتي تعتبر من العوامل الأساسية التي تعزز فرص إيجاد وظيفة مناسبة في الوقت الحالي.»

وقد أظهرت أزمة كوفيد-19 أهمية التكنولوجيا في عالم اليوم، فوفقاً للمشاركين في الاستبيان، باتت مواقع التوظيف الإلكترونية ذات فعالية مضاعفة كونها تجمع كافة فرص العمل في مكان واحد سهل الوصول (35%)، وترسل لهم إشعارات عند الإعلان عن وظائف جديدة (9%)، وتساعد في تحسين سيرتهم الذاتية وملفهم المهني (6%)، وفي تتبع طلبات الوظائف (2%)، في حين قال 48% بأن هذه المواقع تقدم لهم جميع المزايا المذكورة.

ومن غير المفاجئ أن تشهد تزايداً في عمليات البحث عن وظائف عبر الإنترنت، حيث صرح 61% من المهنيين بأنهم يتقدمون إلى الوظائف عبر الإنترنت بشكل يومي، بينما قال 19% أنهم يتقدمون إلى الوظائف 3-4 مرات في الأسبوع، في حين يتقدم 13% عدة مرات في الشهر. بالإضافة إلى ذلك، باتت مقابلات العمل عبر الفيديو من

التمويل المطابقة لطلب العميل. فيقوم العميل بالمقارنة بين هذه الخدمات و التقدّم لها، ويقوم التطبيق بإرسال الطلب إلى البنك المقدم له، وفي حال الموافقة على الطلب، يقوم البنك بالتواصل مع العميل، فيقوم العميل بزيارة البنك لاستكمال الطلب.

وأضافت الحبيل: «يتيح تطبيق FinFirst لمزودي الخدمات المالية أن يكونوا جزءاً من التجربة الرقمية التي يشهدها حالياً في السوق الكويتي، حيث سيسهل التطبيق حلاً ووجهة شاملة ومتكاملة لطلب الخدمات المالية التي تلبى احتياجات العملاء على نحو سريع، بينما ستسهم استراتيجيتنا في منح البنوك وشركات التأمين وكلاء السيارات معدلات أعلى من الخوالت مع العملاء إلى جانب تخفيض تكلفة استقطاب العملاء.»

التعاون مع بنك بوبيان الرائد في مجال الخدمات المصرفية الرقمية بالكويت، حيث يعد تطبيق FinFirst نقلة نوعية في مجال الخدمات المالية من خلال منح عملاء البنوك الفرصة للوصول إلى خدمات البنوك المالية بطريقة موثقة تتسم بالسهولة والسرعة. وأوضحت الحبيل أن التطبيق يتيح للعملاء العديد من المزايا والخدمات دون فرض أي رسوم عليهم مثل عرض الخدمات التي تقدمها البنوك ومقارنة المنتجات بعضها وبعض وتقديم الطلبات بجانب استكمال إجراءات طلب الخدمات المصرفية بشكل متكامل. حيث يقوم العملاء بالتسجيل في التطبيق ثم إنشاء طلب تمويل ويقوم التطبيق بعرض خدمات

والتعاون مع بنك بوبيان الرائد في مجال الخدمات المصرفية الرقمية بالكويت، حيث يعد تطبيق FinFirst نقلة نوعية في مجال الخدمات المالية من خلال منح عملاء البنوك الفرصة للوصول إلى خدمات البنوك المالية بطريقة موثقة تتسم بالسهولة والسرعة. وأوضحت الحبيل أن التطبيق يتيح للعملاء العديد من المزايا والخدمات دون فرض أي رسوم عليهم مثل عرض الخدمات التي تقدمها البنوك ومقارنة المنتجات بعضها وبعض وتقديم الطلبات بجانب استكمال إجراءات طلب الخدمات المصرفية بشكل متكامل. حيث يقوم العملاء بالتسجيل في التطبيق ثم إنشاء طلب تمويل ويقوم التطبيق بعرض خدمات

والتعاون مع بنك بوبيان الرائد في مجال الخدمات المصرفية الرقمية بالكويت، حيث يعد تطبيق FinFirst نقلة نوعية في مجال الخدمات المالية من خلال منح عملاء البنوك الفرصة للوصول إلى خدمات البنوك المالية بطريقة موثقة تتسم بالسهولة والسرعة. وأوضحت الحبيل أن التطبيق يتيح للعملاء العديد من المزايا والخدمات دون فرض أي رسوم عليهم مثل عرض الخدمات التي تقدمها البنوك ومقارنة المنتجات بعضها وبعض وتقديم الطلبات بجانب استكمال إجراءات طلب الخدمات المصرفية بشكل متكامل. حيث يقوم العملاء بالتسجيل في التطبيق ثم إنشاء طلب تمويل ويقوم التطبيق بعرض خدمات

والتعاون مع بنك بوبيان الرائد في مجال الخدمات المصرفية الرقمية بالكويت، حيث يعد تطبيق FinFirst نقلة نوعية في مجال الخدمات المالية من خلال منح عملاء البنوك الفرصة للوصول إلى خدمات البنوك المالية بطريقة موثقة تتسم بالسهولة والسرعة. وأوضحت الحبيل أن التطبيق يتيح للعملاء العديد من المزايا والخدمات دون فرض أي رسوم عليهم مثل عرض الخدمات التي تقدمها البنوك ومقارنة المنتجات بعضها وبعض وتقديم الطلبات بجانب استكمال إجراءات طلب الخدمات المصرفية بشكل متكامل. حيث يقوم العملاء بالتسجيل في التطبيق ثم إنشاء طلب تمويل ويقوم التطبيق بعرض خدمات

والتعاون مع بنك بوبيان الرائد في مجال الخدمات المصرفية الرقمية بالكويت، حيث يعد تطبيق FinFirst نقلة نوعية في مجال الخدمات المالية من خلال منح عملاء البنوك الفرصة للوصول إلى خدمات البنوك المالية بطريقة موثقة تتسم بالسهولة والسرعة. وأوضحت الحبيل أن التطبيق يتيح للعملاء العديد من المزايا والخدمات دون فرض أي رسوم عليهم مثل عرض الخدمات التي تقدمها البنوك ومقارنة المنتجات بعضها وبعض وتقديم الطلبات بجانب استكمال إجراءات طلب الخدمات المصرفية بشكل متكامل. حيث يقوم العملاء بالتسجيل في التطبيق ثم إنشاء طلب تمويل ويقوم التطبيق بعرض خدمات

«البابطين» تفتتح أول معرض لسيارات نيسان المستعملة والمعتمدة في الكويت

مستوى العالم لتقديم مفهوم مبتكر وعصري للتجربة، والذي تم إنشاؤه لتزويد العملاء بتجربة أكثر راحة وشخصية. كما توفر صالة العرض أيضاً منطقة إستراحة وصالة راقية للعملاء. تقع صالة عرض «سيارات نيسان المستعملة المعتمدة» في أسواق القرين، شارع 420، وتفتح أبوابها من الساعة 8:30 صباحاً لغاية الساعة 8:00 مساءً من السبت إلى الخميس.

ومشاكل واضحة. وصالة العرض الجديدة والنسج العلامة التجارية للابتكار وتحقيق الأداء العالي. ومن خلال منح العملاء أفضل الخيارات، فإن «الاختيار الذي من نيسان» يجمع بين راحة البال الناتج عن التعامل مع شركة رائدة في مجال صناعة السيارات والقيمة مقابل المال الذي سيدفعونه مقابل شراء المركبة المعتمدة. وتأتي هذه الصالة الجديدة ضمن خطة نيسان لترقية جميع صالات عرض ووكلائها وموزعيها على

جميع الاختبارات الفنية والميكانيكية. تتضمن هذه الاختبارات فحصاً دقيقاً يشمل 167 نقطة، لضمان توافقها مع أعلى معايير السلامة والمتانة والقدرة والتحمل. تشمل مزايا هذا البرنامج ضماناً لمدة عام واحد / 30 ألف كلم (أيهما يأتي أولاً)، بالإضافة إلى أهلية السيارة لمدة 6 سنوات أو 150.000 كلم، كما تخضع لفحص شامل قبيل التسليم وسيارة بديلة مرة واحدة لمدة 5 أيام في حالة حدوث خلل

أطلقت شركة عبد المحسن عبد العزيز البابطين A.A.B.C، الوكيل المعتمد لسيارات نيسان في دولة الكويت، أول صالة عرض للسيارات المستعملة والمعتمدة تحت اسم «الاختيار الذي من نيسان» ، في أسواق القرين. ويعد «الاختيار الذي من نيسان» برنامج مبتكر طرحته شركة السيارات اليابانية العملاقة، حيث يتيح للعملاء شراء سيارة نيسان مستعملة ومعتمدة اجازات

أطلقت شركة عبد المحسن عبد العزيز البابطين A.A.B.C، الوكيل المعتمد لسيارات نيسان في دولة الكويت، أول صالة عرض للسيارات المستعملة والمعتمدة تحت اسم «الاختيار الذي من نيسان» ، في أسواق القرين. ويعد «الاختيار الذي من نيسان» برنامج مبتكر طرحته شركة السيارات اليابانية العملاقة، حيث يتيح للعملاء شراء سيارة نيسان مستعملة ومعتمدة اجازات

أطلقت شركة عبد المحسن عبد العزيز البابطين A.A.B.C، الوكيل المعتمد لسيارات نيسان في دولة الكويت، أول صالة عرض للسيارات المستعملة والمعتمدة تحت اسم «الاختيار الذي من نيسان» ، في أسواق القرين. ويعد «الاختيار الذي من نيسان» برنامج مبتكر طرحته شركة السيارات اليابانية العملاقة، حيث يتيح للعملاء شراء سيارة نيسان مستعملة ومعتمدة اجازات

أطلقت شركة عبد المحسن عبد العزيز البابطين A.A.B.C، الوكيل المعتمد لسيارات نيسان في دولة الكويت، أول صالة عرض للسيارات المستعملة والمعتمدة تحت اسم «الاختيار الذي من نيسان» ، في أسواق القرين. ويعد «الاختيار الذي من نيسان» برنامج مبتكر طرحته شركة السيارات اليابانية العملاقة، حيث يتيح للعملاء شراء سيارة نيسان مستعملة ومعتمدة اجازات

أطلقت شركة عبد المحسن عبد العزيز البابطين A.A.B.C، الوكيل المعتمد لسيارات نيسان في دولة الكويت، أول صالة عرض للسيارات المستعملة والمعتمدة تحت اسم «الاختيار الذي من نيسان» ، في أسواق القرين. ويعد «الاختيار الذي من نيسان» برنامج مبتكر طرحته شركة السيارات اليابانية العملاقة، حيث يتيح للعملاء شراء سيارة نيسان مستعملة ومعتمدة اجازات