

توفر الاتصال الفوري من أي مكان وقفزة سريعة نحو المستقبل

# «صناعات الغانم» تجلب تقنية الإنترنت عبر الأقمار الصناعية من «ستارلينك» إلى الأسواق العالمية

متكاملاً يشمل التسجيل، والتكيب، والتفعيل، والدعم الفني المستمر. وقال محمود سمارة، الرئيس التنفيذي لشركة صناعات الغانم: "من خلال 'سما إكس'، لا توفر الاتصال فحسب، بل تمكن ويستقبلاً رقمياً مزدهراً. تقرب التعليم من الجميع، ويفتح آفاق العمل عن بُعد، ويربط الأسواق، وتدعم بيئات الابتكار. من التعلم عن بُعد إلى الجوسبة السحابية — نحن نساهم في بناء عالم أكثر ترابطاً وشمولاً، يبدأ من اليوم."



منظومة ستارلينك



الخدمة تفتح آفاق العمل عن بعد

أعلنت شركة صناعات الغانم (مجموعة قتيبة الغانم)، إحدى أكبر مؤسسات القطاع الخاص في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، عن توقيع اتفاقية استراتيجية مع «ستارلينك»، الشركة التابعة لشركة «سبيس إكس»، والتي تعد المزود الأحدث والأكثر تقدماً لخدمات الإنترنت عبر الأقمار الصناعية في العالم. بموجب هذه الاتفاقية، أصبحت صناعات الغانم موزعاً عالمياً رسمياً لحلول ستارلينك، المعتمدة على شبكة من الأقمار الصناعية في المدار الأرضي المنخفض — منظومة تتيح إنترنت عالي السرعة واستجابة شبه فورية، حتى في أكثر المناطق بعداً، من المدن الكبرى إلى الصحاري وأعلى البحار. ولتحقيق هذه الرؤية، أطلقت صناعات الغانم «سما إكس»، شركة تقنية جديدة وطموحة، ووكيل عالمي معتمد لتوزيع خدمات ستارلينك، تستهدف أسواق الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، والهند، وتركيا، وباكستان، وغيرها. وقال السيد قتيبة يوسف الغانم، رئيس مجلس الإدارة

سما إكس: جسر نحو المستقبل الرقمي استناداً إلى إرث صناعات الغانم في الابتكار، أطلقت «سما إكس» لتكون الشريك الإقليمي الموثوق في تقديم حلول الاتصال من الجيل التالي. وبصفتها موزعاً معتمداً لستارلينك، تجمع «سما إكس» بين أحدث تقنيات الفضاء وفهمها العميق لاحتياجات السوق المحلي، لتقدم حلاً رقمياً

الحية لمراقبة أداء المنشآت وتحليلها الاتصالات: توسيع نطاق الخدمات باستخدام الاتصال الفضائي كحل موثوق التعليم والعمل: دعم الوصول الرقمي للطلاب والمهنيين في المواقع البعيدة الملاحة البحرية: توفير إنترنت سريع وموثوق للسفن، بما يعزز العمليات والملاحة ورفاه الطواقم

تفاعلية، وبناً مباشراً دون انقطاع، واتصالاً موثوقاً للعمليات التجارية الحساسة — من أي مكان في العالم. تطبيقات عملية في مختلف القطاعات تقنية ستارلينك تُحدث تحولاً ملموساً في عدة مجالات حيوية، منها: الصحة: تمكن خدمات الطب عن بُعد في العيادات الواقعة في المناطق النائية التصنيع: توفير البيانات

الألياف البصرية دون الحاجة إلى بنى تحتية أرضية. على عكس أنظمة الأقمار الصناعية التقليدية التي تدور على ارتفاع آلاف الكيلومترات فوق سطح الأرض، تعمل شبكة ستارلينك في مدار أرضي منخفض أقرب بكثير، ما يقلل زمن الاستجابة بشكل كبير ويوفر تجربة إنترنت آتية. وهذا يشمل مكالمات فيديو عالية الوضوح، وألعاب إلكترونية

تُعد ستارلينك منظومة فريدة تضم أكثر من 7,000 قمر صناعي في مدار منخفض حول الأرض، وتقدم خدمة الإنترنت بسرعات فائقة لأكثر من 5 ملايين مستخدم في أكثر من 118 دولة. ومنذ عام 2020، أطلقت «سبيس إكس» أقماراً صناعية تتفوق محتمة ما أطلقتها جميع الشركات الأخرى، ما مكنتها من بناء شبكة قادرة على توفير سرعات تضاهي

التفصيلي لشركة صناعات الغانم: «اتفاقيتنا مع ستارلينك ليست مجرد محطة في مسار تطوير الاتصال، بل خطوة نحو مستقبل رقمي بلا حدود، نتاح فيه فرص التعليم والابتكار للجميع. ونؤمن بأن هذه التقنية الرائدة، التي تتيج الإنترنت من الفضاء، يمكن أن تساهم في فتح آفاق وفرص جديدة على الأرض.» ثورة في ربط العالم رقمياً

## لتوجيههم لخدمة أهدافهم الوظيفية المستقبلية

# «التجاري» يرفع الأنشطة الطلابية لكلية الكويت التقنية

عبدالرحمن الدوجي: المشاريع التي استعرضها الطلبة كانت مفيدة وهادفة مما يدل على الإبداع والتميز



عبدالرحمن الدوجي يتسلم تكريم البنك من إدارة كلية الكويت التقنية

العمل مستقبلاً، وبأني ذلك انسجاماً مع سياسة البنك التجاري الرامية إلى دعم وتشجيع الطلبة والطالبات بما يعزز من فرصهم المستقبلية في سوق العمل ويخدم مصالحهم. ويحصل الكلية مؤخراً على موافقة الأمانة العامة للجامعة الخاصة لتقديم برامجها الأكاديمية بنظام البكالوريوس بعد الدبلوم 2+2.

الطلبة بهدف إعطائهم بعض الإرشادات بشأن المشاريع التي يقدمونها، وكذلك بعض الأفكار التي يمكن تبنيها بما يساهم في الاستفادة من هذه المشاريع وتسخيرها في بيئة

مما يدل على الإبداع الذي يتميز به طلبة وطالبات كلية الكويت التقنية. وأكد الدوجي حرص البنك التجاري على التواجد الدائم في أي أنشطة تخدم

الفعالية ومشاركته الهيئة التعليمية بالجامعة إجراءات تقييم المشاريع التكنولوجية التي قدمها الطلبة، لافتاً إلى أن المشاريع التي استعرضها الطلبة كانت مفيدة وهادفة

في إطار التعاون والتنسيق بين البنك التجاري الكويتي وكلية الكويت التقنية، وتأكيداً لحرص البنك على رعاية الأنشطة الطلابية في مختلف الجامعات والكليات والمعاهد من أجل تعزيز جميع سبل التواصل مع الطلبة والطالبات وتوجيههم لخدمة أهدافهم الوظيفية المستقبلية، قدم البنك التجاري الرعاية الحصرية لـ «يوم المشروع» الذي تمت إقامته في كلية الكويت التقنية مؤخراً. وقد شهدت الفعالية حضور ممثل عن البنك التجاري عبدالرحمن الدوجي - مدير وحدة الخدمات الرقمية - إدارة التسويق كأحد أفراد اللجنة التحكيمية القائمة على تقييم المشاريع التقنية التي قام الطلبة باستعراضها. وفي هذا السياق، قال عبدالرحمن الدوجي عن سعاداته بحضور هذه

## عن السنة المالية المنتهية في 2024

# مساهمو «الوطنية العقارية» يقرون توزيع

أسهم منحة بنسبة 5% من رأس المال



فيصل العيسى

عقدت الشركة الوطنية العقارية اليوم إجتماع جمعيتها العمومية العادية للمساهمين عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024، بحضور بلغت 69.3%. وقد عقد الاجتماع إلكترونياً وقد وافق مساهمو الشركة على جميع البنود المدرجة على جدول أعمال الجمعية العمومية العادية بما في ذلك توصية مجلس الإدارة بتوزيع أسهم منحة بنسبة 5% من رأس المال، أي ما يعادل 5 أسهم لكل 100 سهم، وسوف تسري هذه التوزيعات على المساهمين المسجلين في سجل مساهمي الشركة بتاريخ استحقاق 25 يونيو 2025 على أن يتم توزيع الأرباح في 6 يوليو 2025.

وقد انتخب الجمعية العامة العادية مجلس إدارة جديداً للسنوات الثلاث المقبلة، وقد ضمّ التشكيل: حسن بسام الحوري - فيصل جميل سلطان العيسى - تنفيذي بدر عبد المحسن الجيعان - غير تنفيذي شركة أجيليتي إنفستمنت هولدينج ليميتد ممثلة محمد حمد عبدالعزيز المطوع غير تنفيذي للشركة الوطنية العقارية فيصل جميل سلطان العيسى التزام الشركة بتعزيز قيمة المساهمين من خلال استراتيجية مركزية تشمل الخارج من الاستثمارات غير الاستراتيجية، واستكشاف فرص استثمارية جديدة في الأسواق المحلية والإقليمية، وتنفيذ خطط إعادة هيكلة تدعم النمو المستدام على المدى الطويل. كما أكد سلطان على الأهمية الاستراتيجية لحصة الشركة البالغة 22.3% مقارنة بصافي خسائر بقيمة 35.2 مليون دينار كويتي في عام 2023. وقد بلغت الإيرادات التشغيلية للشركة 5.8 مليون دينار كويتي، مقارنة بـ 12.4 مليون دينار كويتي في عام 2023. كما ارتفع إجمالي الأصول إلى 574 مليون دينار كويتي، وزادت حقوق المساهمين إلى 374 مليون دينار كويتي. أظهرت مشاريع الشركة الرئيسية في الأردن وليبيا

أداء مستقراً ومرونة ملحوظة رغم التحديات الجيوسياسية في المنطقة. فقد حافظ مجمع جنوب العقارية تقدماً ملموساً في مشاريعها الرئيسية. فقد تم افتتاح ريم مول العاملة فيه 197 وحدة بنهاية العام، ما يعكس أداءً قوياً على صعيد التأجير. الشركة الوطنية العقارية هي مستثمر مشارك في هذا المشروع الذي تبلغ قيمته 1.3 مليار دولار، والتي يضم أكثر من 400 متجر، و80 مشروماً في مجال الأطعمة والمشروبات، بالإضافة إلى «سنو أوبوتي» كعلم ترفيهي مميز. الالتزام بالاستدامة شدد سلطان على تركيز الشركة الوطنية العقارية على الاستدامة وممارسات الأعمال المسؤولة، قائلاً: «تعد الاستدامة حجر الأساس في عملياتنا واستراتيجيتنا للنمو المستقبلي. نحن ملتزمون بتطبيق الممارسات المسؤولة عبر أعمالنا، بدءاً من تقليل الأثر البيئي إلى تعزيز الشمول الاجتماعي في مجالات البيئة والمجتمع والحوكمة، نهدف إلى إحداث أثر إيجابي طويل الأمد في المجتمعات التي نعمل بها، وتحقيق نمو مستدام يلبي تطلعات جميع أصحاب المصالح لدينا».

## ضمن التعاون بين «طلبات» و«بينك» لتعزيز تجربة التسوق

# اشتراك مجاني لمدة سنة في «talabat pro» لعملاء بيت التمويل

المزيد من العملاء لاختبار مزاياء talabat pro والاستفادة من حلول توصيل ذكية وسلسة، هذه الحملة تؤكد التزامنا المستدام بابتكار تجارب فريدة تلائم أسلوب الحياة الرقمي، وتعزز من شراكاتنا مع الجهات المصرفية الرائدة».



طلال العريبد

بالإضافة إلى ذلك، سيتمكن عملاء البنك من كسب النقاط مع كل دينار كويتي يتم إنفاقه، حيث يحصل حاملو بطاقات Tier Black على 15 نقطة مقابل كل دينار، إلى جانب استرداد نقدي يصل إلى 30% لدى المتاجر المشاركة في البرنامج. أما حاملو بطاقات Tier Silver، فيحصلون على 10 نقاط مقابل كل دينار، مع إمكانية استرداد نقدي يصل إلى 20%، بينما يحصل حاملو بطاقات Tier Green على 5 نقاط مقابل كل دينار، واسترداد نقدي يصل إلى 20%.

بشراكتنا مع شركة «طلبات» لإطلاق هذا العرض الحصري لعملائنا، والذي يعكس رؤيتنا في تقديم خدمات متكاملة تتجاوز المفهوم التقليدي للعمل المصرفي. نؤمن بأن الابتكار الحقيقي يكمن في تقديم حلول تتماشى مع تطلعات العملاء وتثري تجربتهم

في خطوة نحو ترسيخ الشراكات الاستراتيجية التي توأكب التحول الرقمي المتسارع؛ أعلنت «طلبات»، المنصة الرائدة للطلب عبر الإنترنت في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، عن إطلاق حملة حصرية بالتعاون مع بيت التمويل الكويتي، لتتيح لعملاء البنك الاستفادة من اشتراك مجاني في خدمة talabat pro، لمدة تصل إلى 12 شهراً. ومن خلال هذه الحملة، يستطيع عملاء بيت التمويل الكويتي الذين لا يملكون حالياً اشتراكاً في talabat pro الاستفادة من مزايا الخدمة مجاناً، عبر قسائم اشتراك مخصصة تنقسم إلى فئتين: الأولى تمنح اشتراكاً مجاناً لمدة ستة أشهر، والثانية لمدة عام كامل. أما فيما يتعلق بألية الاشتراك، فسيتسلم العملاء رمزا مخصصاً يمكن تفعيله بسهولة عبر تطبيق «طلبات» ضمن الملف الشخصي عند اختيار الاشتراك في خدمة taabat pro، ليمكنوا بعد ذلك من الاستفادة من التوصيل المجاني عند طلب وجباتهم المفضلة، أو شراء البقالة، أو الأدوية، أو

البومية، وهذا ما تمثله هذه الحملة المشتركة».

قال بدر الغانم، نائب الرئيس والمدير العام لشركة طليات الكويت: «نساعد اليوم بإطلاق هذه المبادرة بالشراكة مع بيت التمويل الكويتي، والتي تفتح المجال أمام