

تحت مظلة «PRIME Academy»

«بوبيان» يختتم برنامج الصيفي «Tomorrow's Bankers»

108 طلاب وطالبات بالمرحلة الثانوية من 14 إلى 18 عاماً

عادل الحماد: حرصنا من خلال البرنامج على تقديم تجربة عملية متكاملة للمشاركين

الوطنية بالخبرات الشابة. واختتم الحماد مؤكداً أن الأكاديمية ستعمل على تطوير البرنامج وإطلاق المزيد من البرامج والدورات التي تواكب احتياجات الشباب وتلبي تطلعاتهم خلال الفترة المقبلة، بما يعزز من دورها كمحطة تعليمية وتدريبية فاعلة في خدمة جيل المستقبل، مشيداً بالدور الحيوي لفريق التدريب والتطوير وجميع الكوادر الداخلية التي ساهمت بخبراتها المتراكمة في إنجاح هذا البرنامج المتميز. من جانبهم، أعرب المشاركون في البرنامج عن بالغ شكرهم وامتنانهم لبنك بوبيان على إتاحة هذه الفرصة الفريدة لهم لخوض تجربة تعليمية وعملية متكاملة، مكنتهم من التعرف على طبيعة العمل المصرفي عن قرب واكتساب معارف حديثة في مجالات متعددة مواكبة للتطورات التكنولوجية والمالية، مثل الذكاء الاصطناعي وأمن المعلومات وإدارة الأموال. وأكد المشاركون أن البرنامج أسهم بشكل فعال في تنمية وصقل مهاراتهم الشخصية والمهنية، كما عزز من وعيهم الوطني مبكراً، مما سيكون له عظيم الأثر في رسم ملامح مسيرتهم المستقبلية.



لقطة جماعية لمجموعة من المشاركين في البرنامج



عادل الحماد

اختتم بنك بوبيان برنامج الصيفي المميز «Tomorrow's Bankers»، الذي انعقد على مدار شهر كامل ضمن أنشطة-PRIME Academy، بمشاركة مجموعة من عملائه من طلبة المرحلة الثانوية من عمر 14 إلى 18 عاماً. وجرى تقديم البرنامج على أربع مجموعات تدريبية، بلغ إجمالي المشاركين فيها 108، وسط تفاعل لافت ومشاركة إيجابية عكست حرص المشاركين على الاستفادة من جميع المحاور التدريبية والورش التفاعلية التي أعدت بعناية لتعكس بيئة العمل المصرفية الحديثة ومتطلبات العصر الرقمي. وفي هذا السياق، أعرب مدير عام مجموعة الموارد البشرية في بنك بوبيان، عادل الحماد، عن اعتزازه بالالتزام وجدية المشاركين طوال مدة البرنامج، مؤكداً أن الأداء المتميز الذي أظهره الشباب يعكس ما يمتلكه الجيل الجديد من طاقات وقدرات وأعدة قادرة على مواكبة التحولات المتسارعة في بيئة الأعمال عموماً، والقطاع المصرفي على وجه الخصوص. وقال الحماد: «حرصنا من خلال البرنامج على تقديم تجربة عملية متكاملة للمشاركين، تمنحهم فرصة

بمزايا حصرية تشمل خصومات مميزة

«ورية» يعلن عن تعاون استراتيجي مع «Zayoom» لتعزيز تجربة السوق الرقمي



محمد فوزي



مهند عيسى بورحمه

فرصة استراتيجية تفتح آفاقاً جديدة لنا، ونتيح لنا الوصول لشريحة واسعة من العملاء المهتمين بالتكنولوجيا والمنتجات الذكية، ونؤمن بأنها خطوة قوية نحو تحقيق رؤيتنا في تقديم أفضل الحلول التقنية في الكويت». وتجسد هذه الخطوة التزام بنك وربة بقيمه الأساسية، التي تتمحور حول الثقة، الابتكار، الأداء، التعاون، والطموح، وتؤكد حرصه على دعم منظومة الاقتصاد الرقمي، وتعزيز ثقافة الاستفادة الذكية من العروض التقنية. ومع هذه البداية القوية مع Zayoom، يعد بنك وربة عملاءه بالمزيد من المفاجآت والشراكات القادمة، التي ستسهم في تعزيز نمط حياتهم وتوسيع آفاق اختياراتهم، ليبقى وربة دائماً الخيار الأمثل للأفراد والشركات الطموحة في الكويت.

رقمية متكاملة وملئية بالمفاجآت. وفي إطار هذه الشراكة، يقدم Zayoom عرضاً حصرياً ومحدوداً بمناسبة موسم السفر الصيفي، من خلال حزمة تقنية أساسية (Essential Tech Pack)، والتي تحتوي على جميع الأجهزة الذكية التي يحتاجها العميل أثناء السفر، وذلك بكسر إستثنائي. وتمثل هذه الحزمة بالفعل Flash Deal حقيقية وفرصة لا تفوت. ومن جهته، قال محمد فوزي، الرئيس التنفيذي لشركة Zayoom: «نفخر بهذه الشراكة مع بنك وربة، البنك الذي دخل السوق مؤخراً ونجح في إعادة رسم ملامح القطاع المصرفي بفضل اعتماده على أحدث التقنيات وتفانيه في تقديم أعلى مستويات الخدمة. يشتهر وربة بتطبيقه المتقدم الذي غير مفهوم التعامل البنكي، وقدم للعملاء تجربة رقمية متكاملة وسلسة. نرى في هذه الشراكة

عبر قسم Marketplace الغني والمتجسد بالعروض والفرص، ويعكس هذا التعاون روح الابتكار لدينا، وحرصنا الدائم على تقديم ما يواكب نمط حياتهم العصري ويثري تجربتهم اليومية». وتمنح هذه الشراكة بنك وربة فرصة حقيقية لتوسيع نطاق تواصله مع عملائه، بفضل بنية التطبيق المتطورة التي تعتمد على تخصيص المحتوى حسب كل شريحة مصرفية. فكل شريحة لديها تصميمها الخاص، ألوانها، وطابعها الفريد داخل التطبيق، ما يتيح تقديم عروض تتناسب مع احتياجاتهم واهتماماتهم، بعيداً عن مفهوم «عرض واحد للجميع». كما يتميز ال-Marketplace بمرورته وديناميكيته، حيث تضاف عروض جديدة باستمرار، بما في ذلك عروض سريعة موسمية Flash Deals بأسعار لا تصدق، مما يحول التطبيق إلى وجهة

أعلن بنك وربة أمس عن شراكة استراتيجية مع منجر Zayoom، المتخصصة في الإلكترونيات الاستهلاكية، بهدف إثراء سوق العروض الرقمية عبر تطبيق البنك بمزايا حصرية تشمل خصومات مميزة، وعروض موسمية محدودة، وخصومات المتجر الإلكتروني Marketplace، بما يعزز من القيمة المقدمة لعملاء البنك ويواكب تطلعاتهم. وفي هذا السياق قال مهند عيسى بورحمه - مدير إدارة تطوير المنتجات وشرايح العملاء في بنك وربة: «تأتي هذه الشراكة ضمن إطار التزامنا المتواصل بتقديم أفضل تجربة رقمية لعملائنا، بما يتماشى مع رؤيتنا في خلق قيمة فريدة داخل وخارج نطاق الخدمات المصرفية، حيث نعمل على تمكين عملائنا من الوصول إلى أفضل العروض والمنتجات الحديثة مباشرة من تطبيق وربة،

فنتح أبواب الاستثمار للأجانب في الأوراق المالية بشروط جديدة

«هيئة السوق المالية السعودية» تصدر قواعد منظمة للاستثمار الأجنبي تشمل تحديد سقف الملكية والتأهيل



هيئة السوق المالية

اعتمد مجلس هيئة السوق المالية السعودية القواعد المنظمة للاستثمار الأجنبي في الأوراق المالية المدرجة، وتعليمات الحسابات الاستثمارية، وتهدف القواعد المنظمة إلى بيان الأحكام المنظمة للاستثمار الأجنبي في الأوراق المالية المدرجة وأدوات الدين وصناديق الاستثمار. كما تهدف تعليمات الحسابات إلى تنظيم فتح الحسابات الاستثمارية وتشغيلها من قبل مؤسسات السوق المالية عند تقديمها أي خدمات تتعلق بأعمال التعامل، أو الإدارة، أو الحفظ، أو الاستثمار من خلال منصات التمويل الجماعي بالأوراق المالية، وإلى تحديد القواعد الإشرافية والرقابية ذات الصلة بالحسابات الاستثمارية. ويجوز للأشخاص الطبيعيين والاعتباريين الأجانب سواء المقيمين وغير المقيمين الاستثمار في الأوراق المالية المدرجة وأدوات الدين وصناديق الاستثمار، وذلك مع مراعاة الأحكام المنصوص عليها في هذه القواعد. ونصت القواعد على تقييد استثمارات الأجانب غير المقيمين في السوق الرئيسية بفئات محددة تشمل المستثمر الأجنبي المؤهل، والمستثمر الاستراتيجي الأجنبي، والمستفيد النهائي في اتفاقية مبادلة مبرمة مع مؤسسة سوق مالية، إضافة إلى العملاء الأجانب للمؤسسات المالية المرخص لها من الهيئة في ممارسة أعمال الإدارة، شريطة أن تكون مؤسسة السوق المالية قد عُينت بشروط تمكنها من اتخاذ القرارات الاستثمارية كافة نيابة عن العميل دون الحاجة إلى الحصول على موافقة مسبقة منه، وكذلك الأجانب المقيمون أو الذين سبق لهم الإقامة في المملكة أو إحدى دول مجلس التعاون وفتح حساباً استثمارياً أثناء إقامته في المملكة أو في إحدى دول مجلس التعاون.

وتتضمن القواعد تحديد سقف الملكية للأجانب مجتمعين (بجميع فئاتهم سواء المقيمون منهم وغير المقيمين، فيما عدا المستثمرين الاستراتيجيين الأجانب) لا يتجاوز 49% من أسهم أي مُصدر تكون أسهمه مدرجة أو أدوات الدين القابلة للتحويل الخاصة بالمصدر، فيما لا يجوز للمستثمر الأجنبي غير المقيم - باستثناء الاستراتيجي - تملك 10% أو أكثر من أسهم أي مُصدر تكون أسهمه مدرجة أو أدوات الدين القابلة للتحويل الخاصة بالمصدر. وأشارت القواعد إلى إلزام المستثمر الاستراتيجي الأجنبي بالاحتفاظ بالأسهم التي يمتلكها لمدة لا تقل عن سنتين من تاريخ تملكه لها، كما منعت الشخص الأجنبي الذي يستثمر بشكل مباشر في أدوات الدين تحويلها إلى أسهم مدرجة في السوق الرئيسية، ما لم يكن ذلك الشخص من إحدى فئات المستثمرين الذين يُسمح لهم بالاستثمار بشكل مباشر في تلك الأسهم، أو يصبح مستفيداً نهائياً في اتفاقية مبادلة وفق أحكام الباب الرابع من هذه القواعد، كما أوجبت كذلك على السوق نشر إحصاءات دورية تتعلق بنسب ملكية الأجانب في الشركات المدرجة. وحول شروط تأهيل المستثمر الأجنبي المؤهل، نصت القواعد على أن يكون ذا صفة اعتبارية، وأن تبلغ قيمة الأصول التي يملكها أو يديرها أو يقوم بحفظها هو أو مجموعته عند التقدم بطلب فتح حساب استثماري 1.875 مليار ريال أو أكثر، مع استثناء بعض الفئات من هذا الشرط مثل صناديق التقاعد، والصناديق الوقفية، وعميل صانعي السوق، والجهات الحكومية والصناديق السيادية، إضافة إلى المنظمات الدولية التي تكون المملكة عضواً فيها.