

لدينا إدارة مصرفية متخصصةفي

تلبية احتياحاثً

الشركات الصغيرة والمتوسطة

وتوفير المساعدة

والاستـشـارات المالية لهذا القطاع

قطاع المشاريع الصغيرة والمتوسطة هوأحدالقطاعات

الرئيسية المدعومة من

الحكومة والبنوك لتحقيق رؤية الكويت 2035، منتنا

ان "بيتك" يعتبر أول بنك

في الكويت يخصص إدارة تمويل لقطاع المشاريع

وكان نمو قطاع الشركات

الصغيرة والمتوسطة يسير

الحيوي والمهم

أكد في مقابلة مع مجلة Entrepreneur أن "بيتك" شريك نجاح لرواد الأعمال والشركات الصغيرة والمتوسطة

الرشود: التحول الرقمي أصبح ضرورة وليس اختيارا

عام 2020 كان فرصة لتعلم دروس عظيمة حول أهميـة التكيف مع التغيير والتعامل مع الأزمات وإعادة ترتيب الأولويات

أكد الرئيس التنفيذي لمجموعة بيت التمويل الكويتى "بيتك" بالتكليف، عبد الوهاب عيسى الرشود، أن "بيتك" ومنذ ثمانينات القرن الماضي، رائدٌ في دعم الشباب والمشروعات الصغيرة والمتوسطة.

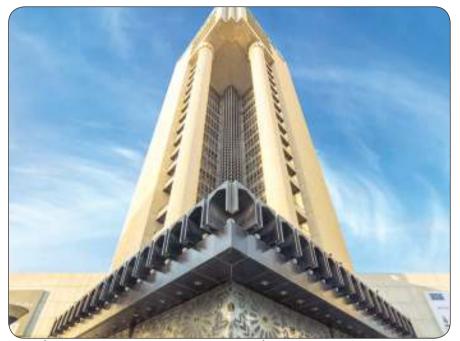
وأوضّح الرشود في مقابلة مع مجلة Entrepr– neur، المتخصصة بمجال ربادة الأعمال، أن "ببتك" شريك نجاح لرواد الأعمال والمشروعات الصغيرة والمتوسطة، حيث بدأت العديد من الشركات علاقتها مع "بيتك" بتسهيلات ائتمانية بقيمة 50 ألف دينار كويتي، وتطورت تدريجيا الى انّ وصلت الى 3 ملايين دينار كويتى. وهذا يؤكد الدور المهم للبنك في . دعم هذه الأعمال وتحويلها إلى شركات كبيرة.

وذكر أن لدى "بيتك" إدارة "مصرفية الشركات الصغيرة والمتوسطة" المتخصصة في تلبية احتياجات الشركات الصغيرة والمتوسطة وتوفير المزيد من الاهتمام والمساعدة والاستشارات





عبد الوهاب عيسب الرشود



بيت التمويل الكويتي ينصح رواد الأعمال بضرورة التكيف مع التغيير والتعامل مع الأزمات

صناعات التكنولوجيا تحظى بنظرة إيجابية على المديين القصير والطويل ونوص رواد الأعمال الأخذ بعين الاعتبار التغييرات السريعة بهذا القطاع تحديدا

كانت الكويت والقطاع

المصرفى داعمين لرواد

الأعمال وقطاع الشركات

الصغيرة والمتوسطة في

ظل الدور الرئيسي الذي

يلعبه القطاع في تعزيز

الاقتصاد وتمهيد الطريق

تحتاج فرقهم الأمنية لإعادة

إضَّافَةُ إِلَّىٰ ذَلِكَ، تكشَّف

الدراسة عن بعض الثغرات

فى التدريب الأمني الأوسع

لموظفى البنوك ومؤسسات

الخدمات المالية. فقد أجاب

36% من المشاركين بأن

التدريب الأمنى لجميع

الموظفين في مؤسستهم يتم إجراؤه مرة واحدة في السنة،

مع إقرار ما نسبته 11 بأنه

يتم تطبيقه مرة كل ست

وعلق سُهرابي، قائلاً: "أدت

التحديات الناجمة عن الوباء

والضغوط التي يتعرض لها

صانعو القرار في مجال تقنية

سنوات أو أقل.

تأهيل و تدريب بشكل كأمل.

امتلكوا "الخيار الأمثل" لدى عملائكم وحماية الأصول وتأمين التمويل الذكي مع الميزانية المناسبة وتمتعوا بالابتكار والجاهزية

المالية لهذا القطاع الحيوي والمشهم، منوها بأن ذلك يتماشى مع استراتيجية المسؤولية الآجتماعية ومع خطة التحفيز الاقتصادي التى اطلقها بنك الكويت المركزي عام 2020، والتي شكلت فيها المشروعات الصغيرة والمتوسطة جزءا

وحسول الصناعات

والاتجاهات والفرص التي

يتوقع الرشود صعودها

في الأشهر المقبلة ويمكن

لرواد الأعمال الكويتيين

بسرعة، بالإضافة إلى الإدارة السليمة للتدفقات الاستفادة منها، قال أن

بعين ألاعتبار التغييرات السريعة التي تحدث في هذا القطاع تحديداً.

الصبر ومواكبة التغييرات

من جهة أخرى، وفيما يتعلق بالسمات والنهج السريسادي السذي لابسد أن يتمتع به رواد أعمال اليوم لمواجهة التحديات غير المتوقعة، أكد الرشود أن

صناعات التكنولوجيا

تحظى بنظرة إيجابية على

المديين القصير والطويل.

وأوصى رواد الأعمال الأخذ

وَثُقَةُ هَائِلَيْ بِأَنْفُسُهُمْ. نصائح لرواد الأعمال وقال الرشود إنه لطالما

النقدية وزيادة رأس المال

واستراتيجيات التسويق

والاتصال الجيدة والتعلم

من المنافسين، تعتبر من

الصفات المهمة التي يجب أن

ولفت إلى أنه يجب أن

يتحلى بها الرواد.

يكون لدى رواد الأعمال لمشاريع أكبر وأعمال أكثر تقدماً وابتكاراً، إضافة إلى أيضارؤى واضحة مع إدراك خلق فرص عمل للشباب أهمية المثابرة والمبادرة وتحقيق الرخاء والازدهار. والتجاوب الإيجابي مع ونصح رواد الأعمال التغيرات، والأهم من ذلك، يجب أن يكون لديهم إيمان

بمجموعة من النصائح المهمة، منها أن يكونوا "الخيار الأمثل" لدى عملائهم، وحماية الأصول،

وتامين التمويل الذكي مع الميزانية المناسبة، إضافة إلى مراعاة التحول الرقمي من خلال الابتكار، والجاهزية، والقدرة على التحرك سريعا.

دروس مستفا*دة* وأوضح الرشود أنه ورغم تداعيات جائحة COVID 19، إلا أن عام 2020 متعددة، إلَّى جانب ضوابط كان فرصة لتعلم دروس عظيمة حول أهمية التكيف مع التغيير، والتعامل مع الأزمات، واتباع مواقف مختلفة تجاه المخاطر وإعادة ترتيب الأولويات،

سان" عن خطة

رقميّة جديدة تهدف إلى

تعزيز تجربة العملاء

ومستوى رضاهم حيال

كافة الخدمات والحلول

التى توفرها العلامة عبر

شركائها الرسميين في

الشرق الأوسلط. وقد تم

إطلاق الخطة الجديدة

عبرتطويربرنامج

استبيان رقمي مبتكر يسهل على العملاء تقديم

ملاحظاتهم القيمة حول

خدمات نيسان، ويسهم

فى مساعدة وكلاء نيسان

المحليين على معالجة كافة

الأمور المتعلقة بخدمة

العملاء بسرعة وكفاءة

وتوفير الحلول المناسبة

لأى مشاكل محتملة قبل

ويعدِّ الحل الرقمي الجديد

دلىيىلا آخس على تركيز

نيسان على خدمة ورضِا

العملاء في المنطقة وتبني

التكنولوجيات المبتكرة

لتلبية احتياجاتهم. فبعد

أى عملية تواصل للعملاء

مع أحد موظفي المبيعات أو

خدمات ما بعد البيع في أي

من مراكز نيسان المعتمدة

في المنطقة، سيتم الاتصال

بهم عبر خدمة الرسائل

حدوثها.

الرقمي ليس اختياراً، بل أصبح ضرورة. أضاف: " تعلمنا أن أكثر ما يهم الشركات هو تقديم خدمات مستمرة للعملاء في جميع الطروف، وهو ماً سيتحقق من خلال وجود رقمي أقوى وأنظمة قادرة على التكيف وقنوات

صارمة تحمى مصالح العملاء والمساهمين". وتأكيداً على دور "بيتك" في دعم الشركات الصغيرة والمتوسطة، قال الرشود إن

في اتحاه مقبول، ولكن خـــُلال عــام 2020، واجــه قطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة تحديا كبيرا بسبب جائحة ČÖVID 19 نظراً إلى أنه الأكثر والأهم من ذلك، أن التحول

الصغيرة والمتوسطة.

تضررا من أي عدم استقرار اقتصادي بسبب حجمه وهيكله وطبيعته، لافتا الى أن "بيتك" كان متفهما لوضع وظروف الشركات الصغيرة والمتوسطة التى تضررت نتيجة أزمة كوروثا وتداعياتها الاقتصادية، ولم يتخل عنهم وعمل معهم يدا بيد وقدم لهم حلولا متنوعة ومرنة من خلال إعادة الهيكلة لديونهم وتمديد آجالها وتأجيل البعض منها

إلى أن تمكنوا من التعافي

ومعاودة نشاط أعمالهم.

مع زيادة نسبة المخاطر المتعلقة بهذا الجانب خلال الجائحة

متزايدة لتعزيز قدراتها في الأمن السيبراني

الرياض: وفقا لأحدث بحث أجرته شركة "سيتركس" (Citrix)، أوضــح ما نُسبته ﴿98% من صناع القرار في مجال تكنولوجياً المعلومات في كل من قطاع البنوك ومؤسسات الخدمات المالية (FSI) في المملكة العربية السعودية تعرضهم لضغوط متزايدة لرفع سوية بروتوكولات الأمان المتبعة لديهم. يأتى ذلك في الوقت الندي يرى فيه %75 منهم أن مخاطر أمن المعلومات المستهدفة لهذا القطاع ازدادت مع بدء جائحة "كوفند-19". ومن المرجح أن تمارس الحكومة مزيدا من الضغوط على هذه المؤسسات لتعزيز مستوى الأمان لديها، حيث أبلغ 2/ 62 من متخصصي تكنولوجيا المعلومات عن تعرضهم لضغوط متزايدة من قبل الحكومة، تلاهم العملاء والموظفين بنسبة 19% لكل واحد منهما، في حين حل المساهمون في المرتبة

وكاستحابة لهذه المطالب، أفاد %60 من المشاركين في هذه الدراسة أن أمن المعلومات أصبح أولوية قصوى في مؤسساتهم على مدار الـ 18 شهرا الماضية. وينضم إليهم 32% آخرون أفادوا أنها كانت أولوية قصوى لسنوات عدة. ويتحدث أمير سهرابي، نائب رئيس المنطقة للأسواق الناشِئة لدى "سِيتركس"، قائلاً: "ليس غريباً أن يصبح الأمن الالكتروني أولوية قصوى مع بدء الجائحة. فقطِ أصبح العمل عن بعد منتشرا فی کل مکان بین عشیة وضّحاها، وزاد من الضغوطّ الشخصية و المهنية على الموظفين وهذا ما رافقه زيادة في عدد الهجمات الالكترونية

الأخبرة بنسبة 135٪.

البحث الضّوء على أن كلاً من أصحاب الشان سواء كانوا متواجدين داخل المؤسسة أو خارجها قد أدركوا ماهية هـذه التحديات وارتباطها بشكل وثبق بقطاع الخدمات

حول العالم. يسلط هذا

الثقة الصفرية و مساحات العمل الرقمية، تقود مرحلة تعزيز الثقة

معدل الهجمات الإلكترونية وتعرضهم لمزيد من الضغوط والطلبات المستمرة، يزعم 93% من صانعي القرار في مجال تكنولوجيآ المعلومات أنهم مرتاحون للإجراءات الأمنية المتبعة لديهم، فيما أكد 36% منهم بأنهم "مرتاحون للغابة " لَهٰذه الإجراءات. في حين بعتقد 81% أيضاً أنّ الفرق الأمنية في مؤسساتهم تملك المهارات المطلوبة

تنبثق هذه الثقة، حزئباً على الأقل، من حقيقة أن العديد من المنظمات تستبدل حلول "الشبكات الخاصة الافتراضية " (VPN) التقليدية بخدمات "الثقة الصفرية " المستندة إلى السحانة. حيث أفاد ما نسبته %39 من المشاركين بأنهم نفذوا هذه الإجرائية بالفعل، وأكد %56 آخرين بأنهم يخططون لتنفيذ ذلك خُلْالُ العام المقبل. في حين أفاد 4% بأنهم يسيرون على هذه الخطى وإنما على المدى

وتكمن أكبر الدوافع وراء عملية الانتقال هذه أولاً دمج المنتحات ذات النقاط المتعدد ىنسىة 45%، شم تعزيز الوصول الآمن للأجهزة

الوعى التكنولوجي، كنهج

للتعامل مع التحديات



على الرغم من ارتفاع

الشخصية بنسبة %38، ناهيك عن امتلاك إستراتيجية عمل عن بُعد آمنة ومرنة بنسبة 36٪ بالإضافة إلى تحسين تجربة المستخدم النهائي بنسبة 136٪

المدى الطويل.

وعلى صعيد أخر، أفاد %92 من صانعي القرار في مجال تكنولوجيا المعلومات بأنهم راضون عن حلول مساحات العمل الرقمية المستخدمة في مؤسساتهم لتطبيق سياسات العمل عن بعد خالال آلـ 18 شهراً الماضية. ففي مارس من عام 2020، نفذ 61% من المشاركين في هذه الدراسة حلول مساحآت العمل الرقمية استحابة لسباسات العمل من المنزل، بينما كان %36 منهم قد طبقوها بالفعل قبل بدء الجائحة. فيما تخطط ما نسىتە 4% بتزويد فرقهم بتقنيات و حلول مساحات العمل الرقمية في المستقبل. مع بقاء 1% من المشاركين بدون هذه التكنولوجيا على

🗾 آمير سھرابي

تَيمز " (Microsoft) هي الأكثر شيوعا بنسبة 18% لكل منهماً، بالإضافة إلى الاستَّتثمار الكبير في أجهزة الكمبيوتر المحمولة للموظفين ينسية %42.نقص المهارات وفجوات التدريب نقاط ضُعفُ محتملة بشغُر معظم صانعي القرار في تكنولوجيا المعلومات بأن لديهم الفرق المناسبة لدعم الوضع الأمنى لمنظماتهم في الوقت الحالي، مع وجود بعض التحديات التي تلوح في الأفق. حيث أقر الشاركين في المشاركين في الدراسة بحاجتهم لتوظيف خبرات خارجية للحصول على المهارات المناسبة في المستقبل، في حين يشعر 69% أنهم في مرحلة ما

المعلومات من قبل أصحاب الشأن إلى رفع مستوى الأمان و وضعها ضمن قائمة الأولويات للعديد من ومن بين التقنيات الأخرى المؤسسات المالية. فكان حليا التى تمتلكها المؤسسات لدعم أن الـ 18 أشهر الماضية كانت العمل عن بُعد ، تعد أجهزة سطح المكتب والتطبيقات فترة تغيير كبيرة مع تطبيق الافتراضية وأدوات تقنيات جديدة، الأمر الذي التعاون مثل "سلاك" يشجعنا على مشاهدة معظم (Slack) أو "مايكروسوفت مدراء تكنولوجيا المعلومات فى هذا القطاع يتأقلمون ويتسابقون لضمآن حصولهم

على الوضع الأمنى الصحيح و في المكان المناسب". ويضيف قائلاً: "ومع ذلك، إنه ليس الوقت المناسب للشعور بالرضاعن أنفسنا، فمن الواضح أن هناك فرصة للشركات لإثبات قدراتها الأمنية في المستقبل من خلال تحسين مهارات الفرق الأمنية و توفير تدريب منظم لحموعة واسعة من الموظفين. فقد كانت هناك زيادة مقلقة في الهجمات الإلكترونية مع بدُّء الحائجة، وكثير منها حدث نتيحةً خطأ بشري. لذلك لا بمكننا إغفال أهمية التدريب والتقييم السنوي

المخصص لذلك "."

«نسان» تطلق خطة رقمية جديدة لتعزيز تجربة العملاء في المنطقة



ويعتمدالاستبيان الرقمي القصيرة وإرسال رابط نهجاً شاملاً لتحسين لهم مخصص للمشاركة فی استبیان رقمی قصیر في الوقت والمكآن الذي يناسبهم. كما سيسمح البرنامج لوكلاء نيسان بالاستماع إلى آراء العملاء والرد على ملاحظاتهم من خلال حلول مخصصة للحفاظ على تجربة إيجابية ومستويات رضا

في هذا الإطار، قال تبيري صباغ، المدير التنفيذي لنيسان الشرق الأوسط: ليبقى عملاؤناً في نيسان محور اهتمامتنا حث نسعى إلى الاستماع إليهم وتلقى ملاحظاتهم القيمة باستمرار من أجل تلبية احتياجاتهم بشكل أفضل. فالاستبيان الرقمى الجديد يعزز الثقة في صفوف العملاء في المنطقة ويثبت أن نيسان علامة تجارية تستمع لعملائها وتهتم حقا بهم. ومن خلال معالجة الجوانب الرئيسية لتجرية العملاء وتطبيق الملاحظات السريع، نبقى على اطلاع دائم على تفضيلاتهم

المتغيرة ونواصل الابتكار

السريع لإعادة تصميم

تجارب مميزة لهم. "

خدمة العملاء ويتيح للمستخدمين فرصة تقديم ملاحظات كمية ونوعية من خلال مقياس مكون من 10 نقاط حول جوانب مختلفة من تجربتهم، بما فى ذلك الوكيل أو ورشة العمل التي تمت زيارتها أو مستشاري المبيعات أو الخدمة الذين تفاعلوا معهم، وجودة الخدمة التي

واعتمدت نيسان أيضاً نظام تنبيه جديد في الاستبيان يمنع تحوّل المشاكل المحتملة إلى شكاوي، ويتيح الحل السريع للمشاكل ويحرص على تَأكّد العملاء بِأنَّ آراءهم تؤخذ بعين الاعتبار ويتم النظر بها خلال 48

ويتجاوز أحدث ابتكارات نيسان الرقمية توقعات العملاء في المنطقة حيث ىعدّ دليلًا على جودة الخدمة التي تقدمهاً. وتركّز نيسان على تعزيز تجارب العملاء وتحرص على أن يكون كل تفاعل معهم ممتعا ويبقى محفورا في