

خلال حلقة نقاشية ضمن برنامج "تمكّن"

الفليج للشباب: استعدوا لمستقبل يهيمن عليه الذكاء الاصطناعي وعلم تحليل البيانات

استثمروا في أنفسكم ولا تخافوا من الفشل فهو بداية طريق النجاح

المناصب فالشباب هم جزء من نجاحنا على الصعيد المؤسسي فهم يخدمون عملاءنا ومجتمعنا، ويبنون التكنولوجيا، ويتخذون معنا القرارات الاستراتيجية، ويديرون المخاطر، ويقودون الابتكار ووجودهم يضمن ازدهارنا الآن وفي المستقبل.

وحول النصيحة التي يقدمها للشباب في بداية حياتهم العملية، قال الفليج: "عليكم بالاستعداد جيدا لمستقبل تهيمن فيه التكنولوجيا والتقنيات الرقمية على مناحي الحياة وهو ما يتطلب تغييراً في أولويات التعليم لتتضمن برمجيات الذكاء الاصطناعي والروبوتات وعلوم تحليل البيانات".

وطالب المتدربين بان يجعلوا طموحهم عنان السماء ويستفيدوا من البرامج التدريبية المميزة مثل برنامج تمكّن لصقل مهاراتهم بالمعرفة والاحتكاك بسوق العمل ومتطلباته وهو الأمر الذي سيساعدهم في اتخاذ القرارات الصائبة في مستقبلهم المهني.

وأكد الفليج على أن الصناعة المصرفية تتغير بسرعة فحزّن الآن نعيش في عصر أصبح فيه "فرعك في جيبيك" وتستطيع اتمام كافة معاملاتك المصرفية بضغطة زر وهو ما يتطلب معه العمل الدؤوب لمواكبة هذا التطور بطريقة تفرّي تجربة العملاء.

الإصلاح في التعلم وطالب الفليج المتدربين بصقل مهاراتهم بالبرامج التدريبية التي تحاكي متطلبات سوق العمل والسعي أصبح سريع التطور، موضحاً أنه ينصح أبنائه دائماً بضرورة الإصلاح في طلب المعرفة والتعلم والقراءة تحديداً، مشيراً إلى أن الاكتفاء بالشهادة الجامعية فقط في هذا الزمن أصبح غير مجدي ويعني أن العالم يتحرك ويتطور فيما نتأخر في اللحاق بهذا التطور ونهبر الفرص الثمينة لصياغة مستقبل أفضل.

وشدد الفليج على المتدربين قائلاً "ارفعوا سقف طموحاتكم للوصول إلى أعلى

البحث عن فريق عمل يتمتع بالشغف والطموح يشكل الهاجس والتحدي الأكبر لأي قيادي

يجسد متطلبات الشباب الكويتي. وأشار إلى أن التحديات تشمل أيضاً الرؤية الاستراتيجية والخطوات المستقبلية التي يجب أن نخطوها للخمس سنوات المقبلة فالناس تحتاج إلى البونك من أجل 3 أمور هي: عمليات إبداع وتحول الأعمال والحصول على الاقتراض عند الحاجة لذلك يقع علينا عاتق تطوير هذه الخدمات وتقديمها بأسرع وأفضل الطرق للعملاء.



صلاح الفليج

يشكل الهاجس والتحدي الأكبر لأي قيادي. وأضاف أننا دائماً ما نبحث عن الأشخاص الذين يتمتعون بالتفكير الإبداعي والبحث عن الحلول المبتكرة وهذا يجسد فريق عمل كويتي واصل الليل بالنهار، وحقق مؤخرًا إنجازاً كبيراً في رحلتنا نحو التحول الرقمي بإطلاق "ويبي" كأول بنك رقمي

والمهني والوظيفة الخطأ، وطالبهم في الوقت ذاته بتحدي أنفسهم وذلك للوصول إلى طموحاتهم وأحلامهم في المستقبل.

البحث عن المبدعين ويسؤاله حول التحديات التي تواجهه كرئيس تنفيذي، قال الفليج إن إيجاد الأشخاص المبدعون والأكفاء وفرق العمل عالية الأداء التي تتمتع بشغف وطموح كبيرين يتأكدوا بأنهم في المكان

عليكم بالإلحاح في طلب التعلم والمعرفة فهما مفتاحا التطور الشخصي والمهني

الحياة المهنية، مشيراً إلى أن هذا التطور لا يتوقف في عالم سريع التغير خاصة وأننا نعيش في عصر البيانات الضخمة ونتعلم الآن كيف يمكن الاستفادة من هذا البيانات التي أصبحت ثروة يتحقق من ورائها عائدات هائلة.

وتفاعل شباب تمكّن مع حديث الفليج الذي أكد للمتدربين على أنهم إذا لم يذهبوا إلى عملهم كل يوم وشعروا بأنهم يستمتعون بما يقومون به فعليهم أن يتأكدوا بأنهم في المكان

ولكنني اتجهت إلى دراسة الهندسة التي تتقارب إلى حد كبير مع عالم المال والأعمال فيما يخص لغة الإرقام، حيث التحقت بكلية الهندسة في جامعة ميامي الأمريكية.

وأوضح أن مسار تطوره المهني مع بداية التحاقه بالبنك كان حافلاً ومليئاً بالإصرار والتحدى من خلال دراسة الماجستير والتقليل بين إدارات البنك المختلفة والانتقال للعمل في فرع نيويورك في قسم الائتمان، ثم العودة إلى إدارة الخزينة والتي سرعان ما تعلق بها بسبب طبيعة عمل هذه الإدارة الديناميكية والتي تشكل حلقة الوصل بين البنك والأسواق المالية المحلية والدولية ثم الانتقال إلى الاستثمار وإدارة الأصول في شركة الوطني للاستثمار والعودة إلى البنك مرة أخرى كرئيس تنفيذي.

وأكد الفليج على أن دوافع التطور كانت دائماً هي المحرك والطاقة الإيجابية التي تعطي زخماً لمزيد من التقدم في

استضاف برنامج "تمكّن" التدريبي الذي يأتي برعاية ودعم إستراتيجي من بنك الكويت الوطني، حلقة نقاشية حاضر فيها الرئيس التنفيذي لبنك الكويت الوطني-الكويت صلاح الفليج، قدم خلالها نصائح عديدة للمتدربين حول أفضل السبل لتطوير مسارهم المهني كما شارك معهم في نقاش مفتوح خبراته الطويلة في العمل المصرفي.

وتحدث الفليج عن رحلة انضمامه إلى القطاع المصرفي التي بدأت منذ قرابة 40 عاماً، حيث التحق في أوائل الثمانينيات بالوطني كفترة تدريب لفترة 6 أشهر، إلا أنه وخلال تلك المدة الوجيزة وجد شغفاً كبيراً وحبا دفعه لاتخاذ قرار بتغيير مسار حياته المهني والاتجاه نحو العمل المصرفي.

عشق الرياضيات وقال الفليج: "لدي عشق خاص بالرياضيات منذ الصغر وكنت أطلع لخوض غمار التدريس في هذا المجال،

الشركة تواصل التوسع في خدمة القطاع التعاوني «طلبات الكويت» توقع اتفاقية شراكة مع «تعاونية العدلية»



محمد العمر



بدر الغانم

الغانم: توفير عشرات الآلاف من الأصناف لسكان المنطقة والمناطق المحيطة بها

العمر: نقلة نوعية للجمعية في كيفية تلبية حاجات وطلبات زبائننا

خلال ٤٥ دقيقة فقط" نقلة نوعية ومن جانبه، قال رئيس مجلس إدارة جمعية العدلية التعاونية محمد العمر إن الانضمام الرسمي لجمعية العدلية بشكل رسمي مع منصة طلبات يعتبر نقلة نوعية للجمعية في كيفية تلبية حاجات وطلبات زبائننا، لما ستوفره منصة طلبات من دعم تقني ولوجستي من خلال فريق المناولة وشبكة السائقين وضمان وصول الطلبات بأسرع وقت ممكن وبأعلى جودة"

وقال إن التغيير السريع في سلوك المستهلك والاعتماد على المنصات الإلكترونية للتسوق دفعنا للتوسع من فتح قنوات جديدة لتقديم المنتجات والأصناف المتوفرة لدينا بالطريقة التي تتناسب مع أسلوب التسوق بنفس حيث سنوفر هذه المنتجات بنفس الأسعار الموجودة في السوق التقليدي ونضمن توفير جميع العروض والخصومات على منصة طلبات والسوق التقليدي".

أضاف العمر: "عرب العمر عن تقديره للعاملين في «طلبات» على الجهد لتفعيل الاتفاق بأسرع وقت ممكن مشيداً، في الوقت ذاته، بدور العاملين في جمعية العدلية لإتمام هذه الاتفاقية والتي من شأنها تكون مثالا يحتذى به للشراكة بين القطاع التعاوني والقطاع الخاص.

كشفت شركة «طلبات»، الشركة الرائدة في التجارة السريعة وتوصيل الطعام في المنطقة، عن توقيع اتفاقية انضمام جمعية العدلية التعاونية إلى منصة طلبات بهدف طرح وتوصيل جميع المنتجات والسلع إلى زبائن الجمعية.

وبهذه المناسبة، قال المدير الإداري لـ «طلبات الكويت» بدر الغانم، في تصريح صحفي إننا نشعر بالفخر أن نعلن عن انضمام جمعية العدلية التعاونية بشكل رسمي إلى منصة «طلبات» وتوفير منتجاتها لتكون نافذة لتحويلها لتقديم أصنافها ومنتجاتها إلكترونياً.

وأضاف الغانم: "ستقوم «طلبات» بتوفير فريق عمل مدرب وذو خبرة عالية للعمل داخل جمعية العدلية لتجميع طلبات الزبائن واختيار الأصناف والتأكد من تطابقها مع المواصفات والجودة، لا سيما في ما يتعلق بالمنتجات الطازجة والخضروات والفاكهة واللحوم بمختلف أنواعها لضمان حصول الزبائن على أجود الأصناف".

وتابع الغانم قائلاً إن الموقع الاستراتيجي لمنطقة العدلية سيجعلنا نقدم خدماتنا ونوفر عشرات الآلاف من الأصناف والمنتجات المتوفرة في الجمعية لسكان العدلية والمناطق المحيطة بها

على هامش مؤتمر "LEAP" التقني الدولي

«هواوي» تفتتح متجرها الجديد في الرياض بمساحة 2000 متر مربع

السعودية الذي يمثل بالذكاء واسع الانتشار ويظهر كيف يمكن لتقنية هواوي أن تعزز الحياة اليومية للمستهلكين في المملكة.

هذا ويمكن لزوار المتجر الاستمتاع بتجارب ذكية عبر خمسة سيناريوهات: المنزل الذكي، المكتبة الذكية، اللياقة البدنية والصحة، سهولة السفر وأيضاً الترفيه. وبالإضافة إلى ذلك، سيكون هناك أكثر من 40 مستشار مبيعات متاح لتقديم المشورة لهم خلال الزيارة. وقد تم اختيار المستشارين الذين يأتون من خلفيات متعددة ولديهم نقاط قوة خاصة بهم وخبرات في عدد من الجوانب مثل الرياضة والموسيقى أو حتى من خلفية مدونين. سوف يتشارك هؤلاء المستشارين مع العملاء اهتماماتهم وهو أياهم بالإضافة إلى تزويد الزوار بالافترحات والدعم الفني.

سيتمكن المستهلكون خلال زيارتهم للمتجر من تجربة أحدث أجهزة هواوي بما في ذلك الهاتف الأحدث الذي تم إطلاقه مؤخراً HUAWEI P50 Pro وأيضا HUAWEI MateBook E والتمتع بالمشاهدة الأخرى.

وتم إطلاق متجر هواوي الرئيسي الجديد من خلال التعاون الوثيق مع شركة كان للاستثمار، المالكة لواجهة الرياض، والتي توفر أيضاً منتجات عقارية تتناسب مع متطلبات الشركات العالمية.



جانب من افتتاح المتجر

كأولوية قصوى. ولقد تجاوزت تعاملاتنا التي بنيناها مع عملائنا مجرد عمليات البيع والشراء؛ إذ نمتلك علاقة أعمق معهم. ولقد أنشأنا هذا المتجر في الرياض كمكان مخصص للقاء للمستهلكين ومحبي التقنية وتجربة أحدث التطورات في تكنولوجيا المستهلك. كما قامت هواوي بإنشاء منطقة خاصة في المتجر للحياة السلسة للذكاء الاصطناعي، ما يتيح للعملاء فرصة لاستكشاف هذه الحياة التي تبشر بها الاتصالات وإنترنت الأشياء".

يقع المتجر في قلب مجمع واجهة الرياض المذهل وهو مجاور للمحلات التجارية الفاخرة. ويتوضع بالتحديد ضمن ساحة ترفيهية مع مساحات خضراء واسعة وميزات مائية. وبمجرد أن يدخل العملاء يتم الترحيب بهم بتصميم داخلي أنيق وأبيض نقي مع مجموعة من أحدث منتجات وخدمات

من الأعمال، وتمكين نقل المعرفة المستمر والمساهمة في تطوير قطاع التجربة في المملكة.

وفي حديثه في الافتتاح الكبير، أشار معالي وزير الاستثمار المهندس خالد الفالح: "خلال كلمته الافتتاحية "أن حكومة المملكة العربية السعودية مستمرة في مواصلة جهودها الداعمة لتحول الاقتصاد الرقمي بوتيرة سريعة، وذلك على مستوى الجهات الحكومية والقطاع الخاص والأفراد، والاستفادة من المزايا التي تمتلكها المملكة من خلال موقعها الجغرافي المميز والقدره التنافسية والتنوع الثقافي والحضاري، وعلى ضوء ذلك، ترحب المملكة بشركة هواوي وتتوسع نواحيها محلياً وإقليمياً".

بدوره، لفت السيد بابو نينغ، رئيس مجموعة هواوي لأعمال المستهلكين في الشرق الأوسط وأفريقيا، إلى أنه "كنا دائماً في هواوي نقدر مشاركة المستهلكين

على هامش مؤتمر LEAP التقني الدولي في واجهة الرياض افتتحت مجموعة هواوي لأعمال المستهلكين، العلامة التجارية الرائدة عالمياً في مجال التكنولوجيا، أبوابها لمتجر الشركة الجديد في الرياض في المملكة العربية السعودية، والذي يعتبر أكبر متجر رئيسي دولي تم الافتتاح الكبير للمتجر الذي يقع ضمن واجهة الرياض على طريق الملك سلمان وشارع المطار في 2 فبراير 2022 بحضور وزير الاستثمار المهندس خالد الفالح، ووزير الاتصالات وتقنية المعلومات المهندس عبدالله السواحة، وصاحب السمو الملكي الأمير فيصل بن بندر بن سلطان رئيس الاتحاد السعودي للرياضات الإلكترونية، ورئيس مجموعة هواوي لأعمال المستهلكين في الشرق الأوسط وأفريقيا بابو نينغ، والرئيس التنفيذي لشركة هواوي تك إنفستمنت العربية السعودية السيد أريك يانغ، وعدد من كبار المدراء التنفيذيين.

تبلغ مساحة المتجر أكثر من 2000 متر مربع ويتميز بتصميم بسيط. وسيتمكن زوار متجر هواوي الرئيسي الجديد من الاستمتاع بتجربة غنية كاملة العالم مع عروض غامرة لأحدث الأجهزة والتقنيات الذكية من هواوي في شبكة الجيل الخامس والذكاء الاصطناعي والسحابة. وتتماشى رؤية هواوي الاستراتيجية مع رؤية حكومة المملكة العربية السعودية لجذب المزيد

البحر: «أرزان» تطلق خدمة التداول بالهامش «الأولى» في السوق الكويتي



طلال البحر

جليه إن كان من الناحية التشريعية والتنظيمية أو البنية التحتية للسوق والذي أسفر عن وضع بورصتنا في جغرافية الاستثمار العالمي بعد التوقيع بثلاث ترقيات متتالية في أهم المؤشرات العالمية.

ومواكبة العمل الدؤوب التي تقوده مشكورة هيئة أسواق المال وكل من بورصة الكويت و الشركة الكويتية للمقاصة و بنك الكويت المركزي بهدف تطوير سوق المال ومنظومة التداول الأمر الذي شهدنا نتائجه

الإطلاق لهذه الخدمة. وقد صرح طلال بدر البحر- نائب الرئيس التنفيذي بان أرزان قدمت هذه الخدمة وفق استراتيجيتها القائمة على تطوير المنتجات الحالية واستحداث أخرى بما يتناسب مع نموذج أعمالها وتطلعات عملائها

أطلقت مجموعة أرزان المالية خدمات التداول بالهامش "المارجن" كحدث منتجاتها هذا العام وأول شركة استثمار تقدم هذه الخدمات بعد تنظيمها من قبل هيئة أسواق المال وتكون الأولى في الإعداد والتطوير والرائدة في

أطلقت مجموعة أرزان المالية خدمات التداول بالهامش "المارجن" كحدث منتجاتها هذا العام وأول شركة استثمار تقدم هذه الخدمات بعد تنظيمها من قبل هيئة أسواق المال وتكون الأولى في الإعداد والتطوير والرائدة في