

خلال جلسة خضراء للبورصة

المؤشرات تواصل الصعود..و«العام» يرتفع 43.17 نقطة



■ جلسة خضراء للبورصة

لكل منهما 0.89 %، في حين استقر قطاع الرعاية الصحية وحيدا. وجاء سهم «أوريدو الكويت» على رأس القائمة الخضراء للأسهم المدرجة بارتفاع كبير نسبته 35.15 %، فيما تصدر سهم «صبلوخ» القائمة الحمراء مُتراجعا بحوالي 19.59 %. وحقق سهم «بيتك» أنشط سيولة بالبورصة بقيمة 8.07 مليون دينار مرتفعاً بنحو 0.51 %، تلاه سهم «أهلي متحد – البحرين» بقيمة 5.55 مليون دينار مرتفعاً بنسبة 1.27 %.

6. 21 مليون دينار (نحو 4. 73 مليون دولار). كما ارتفع مؤشر السوق الأول 16.3 نقطة ليبلغ مستوى 19. 9174 نقطة بنسبة ارتفاع بلغت 18ر0 في المئة عبر تداول 3. 90 مليون سهم في 6749 صفقة بقيمة 43 مليون دينار (نحو 2ر146 مليون دولار). وفي موازاة ذلك ارتفع مؤشر (رئيسي 50) 2. 35 نقطة ليبلغ مستوى 53. 6702 بنسبة ارتفاع بلغت 0.53 % في المئة عبر تداول 106.7 مليون سهم في 4026 صفقة نقدية بقيمة 6. 15 مليون دينار

أغلقت بورصة الكويت تعاملاتها أمس الخميس على ارتفاع مؤشر السوق العام 43.17 نقطة ليبلغ مستوى 8312.59 بنسبة ارتفاع بلغت 0.50 في المئة. وتم تداول مليون سهم عبر 12957 صفقة نقدية بقيمة 7. 64 مليون دينار (نحو 9. 219 مليون دولار). وارتفع مؤشر السوق الرئيسي 104.2 نقطة ليبلغ مستوى 6558.73 بنسبة ارتفاع بلغت 1.16 في المئة عبر تداول 125.5 مليون سهم في 6208 صفقة نقدية بقيمة

صندوق النقد العربي يعقد ورشة عمل حول خدمات التسوية باليورو



■ صندوق النقد العربي

للتحدث حول رؤيته للقيمة المضافة التي تقدمها منصة "بُني" للمدفوعات العربية على مستوى المنطقة العربية عبر توفيرها إمكانية الاستخدام السلس والآمن والفعال لليورو في المدفوعات عبر الحدود.تقدم الورشة أيضاً المزيد من التفاصيل حول خدمة الدفع الفوري لدى منصة "بُني للمدفوعات العربية"، حيث يتحدث في الورشة أحد كبار المدراء لدى البنك المركزي المصري عن الدور المهم لخدمات الدفع الفوري في تنمية المدفوعات عبر الحدود في المنطقة العربية. حيث سيبسط الضوء على المساهمة الفعالة لمنصة "بُني" للمدفوعات العربية في نشر التوعية حول أهمية المدفوعات الفورية عبر تعزيز استخدام هذه الوسيلة المتطورة في تنفيذ المدفوعات على مستوى المنطقة العربية.

عقد صندوق النقد العربي أمس الخميس ورشة عمل "عن بعد" تتناول استعدادات منصة "بُني" للمدفوعات العربية، التابعة للمؤسسة الإقليمية لمقاصة وتسوية المدفوعات العربية المملوكة من قبل الصندوق، لإطلاق خدمات التسوية باليورو. بمناسبة الإعلان عن بدء تشغيل خدمة المدفوعات عبر الحدود بالعملية الأوروبية، اليورو، من قبل منصة "بُني" للمدفوعات العربية، تستضيف الورشة متحدث من قبل "بنك ستاندرد تشارترد" لاستعراض دور البنك بوصفه المصرف المعين من قبل منصة "بُني" لتوفير خدمات التسوية باليورو، والحديث عن تنفيذ المدفوعات بهذه العملة الدولية عبر نظام "بُني". كذلك، يشارك في الورشة أحد كبار التنفيذيين لدى البنك المركزي الأوروبي

«فيتش» تؤكد تصنيفات «الأهلي» بنظرة مستقبلية مستقرة



■ البنك الأهلي

البنك بدرجة «a-». وأوضح «الأهلي» أن تصنيف الوكالة لا يوجد له تأثير كبير على البنك. كان البنك تحول للربحية في العام الماضي بقيمة 27.21 مليون دينار، مقابل خسائر بقيمة 69.68 مليون دينار في عام 2020. وتناقش عمومية البنك غدا السبت، توصية مجلس الإدارة بتوزيع 5% أرباحاً نقدية عن العام الماضي، وتوزيع أسهم منحة مجانية بنسبة 5% من رأس المال.

أكدت وكالة فيتش للتصنيف الائتماني تصنيفات البنك الأهلي الكويتي؛ مع نظرة مستقبلية مستقرة. وقال «الأهلي» في بيان للبورصة الكويتية، إن الوكالة أكدت تصنيف القدرة على السداد طويل الأجل للبنك بدرجة «A» مع نظرة مستقبلية مستقرة. كما أكدت «فيتش» تصنيف قدرة البنك على السداد قصير الأجل عند «F1»، وتصنيف القابلية للاستدانة عند الفئة «bb»، وتأكيد الدعم الحكومي

3.6 ملايين دينار أرباح «تعليمية» في 6 أشهر

ناتج شركات زميلة مقارنة بالفترة نفسها من عام 2021. كانت أرباح المجموعة ارتفعت بنحو طفيف نسبته 1.3 % خلال الربع الأول المنتهي في 30 نوفمبر 2021؛ لتصل إلى 1.87 مليون دينار، مقابل أرباح بقيمة 1.85 مليون دينار للفترة ذاتها من عام 2020.

أرباح الفترة 3.55 مليون دينار، مقابل أرباح الفترة المماثلة من العام الماضي البالغة 3.99 مليون دينار. وقالت الشركة في بيان للبورصة إن انخفاض الأرباح خلال فترات المقارنة يعود بشكل أساسي إلى انخفاض صافي حصص الشركة في

أظهرت البيانات المالية لشركة المجموعة التعليمية القابضة تراجع أرباح المجموعة 10.9 % بالسنة أشهر المنتهية في 28 فبراير 2022؛ وذلك على أساس سنوي. بحسب نتائج الشركة للبورصة الكويتية، أمس الخميس، بلغت

«Stc» تعزز نطاق حلولها المتنوعة لخدمة قطاع الأعمال في الكويت

الأكثر تقدماً التي طرحتها في السوق مستندة على شبكتها للجيل الخامس برعاية stc. وتمثل تكنولوجيا جزء من منظومة إنترنت الأشياء (IOT) والجيل القادم من تقنيات الاتصال حيث توفر اتصال آمن وموثوق للأجهزة الذكية وتسمح كذلك للأجهزة بتبادل المعلومات فيما بينها بشكل آلي وبدون أي تدخل بشري حيث يتم تحليل هذه البيانات للوصول الي قرار معين. في المقابل ساهم في إعادة تعريف العمليات التجارية التقليدية والتي عفا عليها الزمن. وتعمل هذه الحلول على تسهيل قنوات الاتصال بين الأجهزة باستخدام أجهزة الاستشعار، مما يتيح إمكانية للأنظمة لمراقبة نفسها والاستجابة تلقائياً للتغيرات داخل البيئة. وتدعم تكنولوجيا التطبيقات التقليدية بدءاً من نقاط البيع، وأجهزة الصراف الآلي، ونظم المراقبة، وخدمة الاتصال في السيارة، ومنتجات إدارة وسائل النقل والمواصلات وغيرها من الحلول.

حريصة وملتزمة بشدة بدعم الشركات المحلية الصغيرة والمتوسطة والشركات الناشئة، التي تشكل العمود الفقري لاقتصادنا. ومن هذا المنطلق اطلقنا العديد من المبادرات على مدار العام الماضي، بعضها بالتعاون مع شركائنا، لدعم الشركات التي تلعب على التحدى التي أحدثها الوباء. وقد وفر ذلك لنا فهماً أفضل لاحتياجات الشركات الصغيرة والمتوسطة في السوق، وساعدنا في تقديم حلول ذات قيمة مضافة يمكن أن تساعدكم في تقديم عملياتهم وتبسيطها». وتقديرًا للإنجازات والمساهمات التي حققتها، حصلت stc -solutions by stc على لقب 'أفضل مزود حلول تقنية' M2M في الكويت لعام 2021 من مجلة Finance International خلال حفل توزيع الجوائز الذي أقيم في دبي، الإمارات العربية المتحدة. وجاءت الجائزة تقديرًا لما تقدمه من تحسين وتطوير مستمر لحلول اتصال الأجهزة ولحلول الاتصال

لتعزيز جودة واتساع نطاق الحلول ضمن مجموعة عروضها. فضلاً عن ذلك، وجهت sol -solutions by stc تركيزها على حل بعض المشكلات التي كانت تواجهها الشركات، وخاصة الشركات الصغيرة والمتوسطة جراء الوباء. ففي الوقت الذي عانت فيه الشركات من الإغلاق في أوائل عام 2021، قدمت solutions by stc العديد من الباقات التي ساعدت الشركات في إدارة عملياتها عبر شبكات الإنترنت وتبسيط نماذج أعمالها من خلال التطبيقات الرقمية. بالإضافة إلى دعم الشركات المحلية، شاركت solutions by stc أيضاً في العديد من المبادرات الحكومية الموجهة نحو المجتمع، حيث ساهمت في إنشاء البنية التحتية لشبكة الإنترنت في الجزيرة الجنوبية بجسر جابر الأحمد الصباح للتطعيم السريع ضد فيروس كورونا لخدمة السيارت. وأضاف الحمد: "كانت solutions by stc



■ مشاري الحمد

مكنتم عملائها من أن يصبحوا رواداً في السوق». طوال عام 2021، دخلت solutions by stc في شراكة مع لاعبين دوليين مثل HUAWEI و Google و Cisco و Microsoft، بالإضافة إلى مزودين محليين

تخفيف بعض التداعيات على الأعمال بسبب تأثير الوباء. وعلى الرغم من الظروف غير المسبوقة، تمكننا solutions by stc بدعم من شركائها الاستراتيجية، من إدخال مفاهيم جديدة إلى السوق، وكذلك خدمات رقمية مبتكرة

السوق لتحقيق النتائج المرجوة التي تخدم قاعدة عملائها المتنوعة. وكخطوة في سبيل تمكين الشركات من المضي قدماً، تستثمر الشركة بنشاط في البحث والتطوير لاكتشاف وتصميم حلول رقمية مبتكرة لتواكب متطلبات العصر الرقمي وتحسين بيئة الأعمال. ومن جهته، قال مشاري الحمد، مدير عام - المبيعات وإدارة الحسابات - solutions by stc: «نعمل وفق نهج استراتيجي لاكتشاف التقنيات الجديدة والحلول المتقدمة التي من شأنها أن تساعد الشركات في تحويل وتطوير نماذج أعمالها الحالية. ومن خلال الشراكات التي عقدناها مع قادة السوق العالميين، ومشاركاتنا المتعددة في الأحداث والفعاليات الدولية، تمكنا من استكشاف طرقاً مبتكرة تمكنا من خلق قيمة إضافية لعملائنا. وأضاف الحمد: «كان عام 2021 عاماً محورياً للشركة وانصب تركيزنا على تعزيز العودة التدريجية إلى الحياة الطبيعية بالإضافة إلى

solutions by stc مدار السنوات لتصبح مركزاً حيوياً لتوفير حلول الأعمال وخدمات النواقل والمشغلون، بما يلبي احتياجات الكيانات الحكومية والشركات على الصعيد الوطني وفي جميع أنحاء المنطقة. وحققت sol -solutions by stc من الإنجازات في عام 2021 في إطار خططها الاستراتيجية لتوفير اتصال عالمي المستوى وحلول تكنولوجيا المعلومات لتمكين التحول الرقمي للأعمال والارتقاء برحلة العملاء نحو النمو والتطور ودعم البنية التحتية والمساهمة الفعالة في دعم استراتيجية ورؤية الكويت 2035 نحو التحول الرقمي. وبفضل رؤيتها المتعلقة بتمكين المؤسسات، تعمل s -lutions by stc لتسريع ونشر إنترنت الأشياء المتطور. بالإضافة إلى ذلك، عززت الشركة محفظة تكنولوجيا المعلومات الخاصة بها من خلال شراكات استراتيجية مع بعض كبار اللاعبين في

تواصل solutions by stc، ذراع شركة الاتصالات الكويتية stc المتخصصة في توفير الخدمات والحلول المخصصة للشركات، خطتها لتعزيز و توسيع نطاق خدماتها المتنوعة من الحلول المخصصة للقطاع الأعمال في الكويت من خلال إطلاق مفاهيم جديدة في السوق تستهدف عملاء المؤسسات والشركات الصغيرة والمتوسطة والاتصالات الحكومية. وذلك بعد ان نجحت الشركة في بناء سمعتها وترسيخ مكانتها كواجهة الأولى والشاملة لحلول الأعمال المتكاملة وكواحدة من اللاعبين الرئيسيين في سوق الاتصالات. من خلال رؤيتها الشاملة، وقائمة خدماتها للإنترنت الشامل، واتصالات البيانات، وتكنولوجيا المعلومات والاتصالات، وإنترنت الأشياء، وتكنولوجيا اتصال الأجهزة M -chine to Machine)، وحلول دعم الشبكات والبنية التحتية للمؤسسات واحتياجات التطبيقات، نمت sol -