«أجيليتي» تحجز 1000 شاحنة كهربائية من «Hyliion»

طارق سلطان

■ سلطان: تقنية Hyliion ستغير قواعد اللعبة وستضطر معها جميع الشركات للتغيير

■ هيلي: الشركة تمهد الطريق نحو قطاع نقل يعتمد على استخدام الكهرباء

أعلنت Hyliion ، الشركة الرائدة في توفير حلول المحركات الكهربائية للشاحنات التجارية من الفئة 8، عن إطلاقها Hypertruck Electric (Range Extender (ERX ، وهي وحدات كهربائية لنقل الحركة مخصصة لشاحنات المسافات الطويلة وتوفر أداء فائقاً، وتخفض من الانبعاثات الكربونية وتساعد على خفض التكاليف لصناعة النقل العالمية. وقد عززت أجيليتي وهي واحدة من أكبر الشركات اللوجستية العالمية وتعمل في 100 دولة بإجمالي إيرادات سنوية تبلغ 5.2 مليار دولار أمريكي من إطلاق Hypertruck ERX ، حيث قامت الشركة بالمصادقة على طلب مسبق لعدد يصل حتى 1000 شاحنة، كما وافقت أيضاً على الاستثمار في الاكتتاب الخاص الذي ستقوم به شركة Tortoise Acquisition (Corp. (NYSE: SHLL بعد عملية الدمج التي أعلنت عنها مع Hyliion مؤخراً.

وبهذه المناسبة أوضح توماس هيلي الرئيس التنفيذي والمؤسس لشركة Hyliion: « تمهد Hyliion الطريق نحو قطاع نقل يعتمد على استخدام الكهرباء. إن حلنا العملي يعالج أهم احتياجات أساطيل النقل والتي تتمثل في توفير التكاليف، وخفض الانبعاثات، وبنية تحتية أساسية للوقود يمكنها دعم السفر لمسافات طويلة. ونحن نشهد بالفعل اهتماماً ملحوظاً بـ Hypertruck ERX من قبل الشركات، مثل أجيليتي، ممن يبحثون عن حلول كهربائية يمكن دمجها بسهولة.»

وبفضل مجموعة نقل الحركة الكهربائية ومولد يعمل بالغاز الطبيعي لإعادة شحن البطارية، تستطيع شاحنات Hypertruck ERX السير لمسافات تتجاوز الـ 1000 ميل. كما تقوم وحدة التحكم المبتكرة بإنتاج الكهرباء ضمنياً وبتكلفة أقل بنسبة 30 بالمائة تقريباً من متوسط تكلفة الشبكة، مما ينتج عنه توفير ما يقارب تكاليف الملكية لمدة 7 سنوات ولا يضاهيها في ذلك أي من الشاحنات التي يتم تطويرها من الفئة 8 وتعمل بالديزل أو بالبطاريات الكهربائية (BEV) أو بخلايا وقود الهيدروجين (FCEV).

وفي هذا الصدد قال طارق سلطان، نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لأجيليتي: «سوف تغير تقنية Hyliion قواعد اللعبة لدرجة ستضطر معها جميع الشركات، وخاصة شركات البضائع الاستهلاكية، التكيف مع هذا التغيير. إنه نجاح ثلاثي يتمثل في حماية البيئة وضمان رضا العملاء وتعزيز الفائدة للمساهمين من خلال تحسين الربحية. ونحن نتطلع إلى تحقيق وفورات كبيرة في التكاليف من خلال استخدام هذه التقنية وزيادة الكفاءة لصالح عملائنا «. وجديراً بالذكر أنه وبفضل وجود أكثر من 700 محطة عامة في الولايات المتحدة الأمريكية، تتمتع Hypertruck ERX ببنية تحتية قوية للتزود بوقود الغاز الطبيعي. كما أنها الشاحنة الكهربائية الوحيدة من الفئة 8 التي يمكنها تحقيق صافي انبعاثات سلبية من خلال استخدام الغاز الطبيعي المتجدد . كما يمكن لـ Hypertruck ERX السفر لمسافة 25 ميلاً بالاعتماد الكلي على الطاقة الكهربائية وبما يتوافق مع المدن التي تطبق مبادرات «مناطق الانبعاثات الصفرية». إن تقليل البصمة الكربونية للمركبة يعتمد على التعلم الآلي لتحسين كفاءة الطاقة والانبعاثات والأداء وجداول الصيانة الوقائية.

جدير بالذكر أن العلاقة طويلة الأمد التي تجمع ما بين Hyliion وشركة Dana Incorporated (NYSE: DAN) سوف تمكن Hypertruck ERX من الاستفادة من تقنيات المحركات الكهربائية وتكنولوجيات المحولات والمحاور التابعة لشركة Dana Incorporated . كما تخطط شركة Dana من إتاحة إمكانات التصنيع الحديثة التابعة لها لدعم Hyliion في تحقيق إنتاج كمي لأنظمة وحدات نقل الحركة الكهربائية. وسيتم تسليم مركبات Hypertruck ERX التجريبية للعملاء في عام 2021 وستتوفر كميات كبيرة منها للتصدير في عام 2022.

«آسن تك» تحدد مسار تعافي الصناعات الكيميائية في الكويت

بايج ماري مورس

أوضح تقرير اقتصادي متخصص لمدير تسويق صناعة المواد الكيميائية لدى «آسن تك» بايج ماري مورس، أن هناك العديد من المبادرات قصيرة الأمد التي تستطيع شركات إنتاج المواد الكيميائية الكويتية تطبيقها، أو التي باتت تُطبقها بالفعل، كي تتغلب على حركة الأسواق المتقلبة وغير المستقرة التي تشهدها حالياً، وكي تستعد بالشكل الأمثل لاستقبال موجة الانتعاش الاقتصادي مستقبلاً.

التكيّف مع الحالة

باستثمارك لتقنية التوأم الرقمي ستتمكن من إنشاء توأم (نسخة طبق الأصل) من الأصول الموجودة لديك حالياً، وذلك من أجل رسم حدود طاقة الإنتاج الجديدة، وتحديد المواقع البديلة المحتملة، وفي الوقت ذاته ستتمكن من دمج مستويات الأمان مع مخاوف الشركة إزاء التكاليف ضمن خطة موحدة. وبإمكان تقنية التوائم الرقمية أيضاً العمل على ربط المنشآت الصناعية مع شبكة الإنترنت بوتيرة أسرع، وتدريب المشغلين على معالجة التحديات الطارئة وغير المتوقعة التي تواجه عملية التشغيل.

تحسين معدل الإنتاج

تعمل أنظمة التحكم المتقدم بالعمليات APC في يومنا هذا على ترسيخ ودعم استقرار العمليات في إطار الهدف الجديد المحدد، وذلك وفقاً لاختلاف معدلات الطلب، وذلك عبر دمج قدرات الأصول لتحديد ظروف التشغيل الأمثل. وبالنسبة للعديد من الأقسام، بالإمكان إجراء هذا التحسين بشكل ديناميكي من أجل ضمان الكفاءة التشغيلية، حتى إذا كانت معدلات الإنتاج منخفضة.

مثال: تطلق شركة «فاكر شيمي» للمنتجات الكيميائية على أنظمة التحكم المتقدم بالعمليات APC مصطلح «حجر الزاوية للعمليات الرقمية»، فهي تعتبر هذه الأنظمة بمثابة الأساس الحيوي للحفاظ على الهوامش، بما فيها ترشيد استهلاك الطاقة، واستخدام البرامج الحيوية لإدارة حالات التوقف عن العمل.

تحسين مستوى جودة المنتج

تقوم عمليات التحليل متعددة المتغيرات بتحديد أسباب تغير العملية، كما أنها تحاكي الظروف المثلى من أجل تحسين مستوى جودة المنتج، والقدرة الإنتاجية، ومعدل الإنتاج. وتتحلى عمليات التحليل هذه بقيمة متميزة وخاصة عندما تنعكس حالة الأسواق غير المستقرة على العمليات لتخرج بأنظمة جديدة وغير متوقعة، ما يساهم بدرجة كبيرة على تحديد الظروف «المثلى الجديدة».

تطوير آلية تخطيط مرنة للإنتاج

يجب الاستفادة من البرامج الجديدة من أجل تعزيز مستوى التوافق ما بين سلاسل التوريد، ومستوى التشاركية بين فرق العمل ضمن المواقع النائية، حتى في ظل موجات التغير السريعة التي تضرب توقعات السوق. كما أن تمكين إجراء المراجعات السريعة لسيناريوهات التشغيل والإمداد البديلة سيساعد الموظفين على اتخاذ القرارات المدروسة حول العمليات والخيارات الاقتصادية البديلة، وذلك بهدف تحقيق وجني نتائج أفضل للأعمال. كما أن البرامج التشاركية المحسنة من شأنها المساهمة في تعزيز معدل إنتاجية الأفراد وفرق العمل على امتداد سلاسل التوريد والعمليات.

مثال: تقوم إحدى الشركات العالمية المتخصصة في مجال المنتجات الكيميائية بتشغيل العديد من السيناريوهات يومياً من أجل إنشاء مجموعة من «الخطط» لسلسلة التوريد، وذلك بهدف الاستجابة بالشكل الأمثل لظروف العرض والطلب، والقيود، والآثار الحالية والمستقبلية. وتقدر الشركة هذه المنهجية كثيراً في ظل التغييرات التي تعصف بمختلف البلدان التي تعمل في كنفها، كما أن حلول «آسن تكنولوجي» المرنة تساعدها في ضمان استمرارية أعمالها.

منصة «تطيب الإلكترونية» توزع مليون منتج وقائي وتوعوي لمواجهة «كورونا»

■ الشطي: المنصة مثل يحتذى في المسؤولية المجتمعية الحقيقية والانتماء الوطني

■ الدليجان: نقوم بكل ما يمكن لخدمة مجتمعنا والمحافظة على سلامته وصحته مادياً وتوعوياً

الدكتور الشطي مستقبلاً الدليجان

قال مدير منطقة الأحمدي الصحية مدير مشروع غراس للوقاية من المخدرات الدكتور أحمد خضر الشطي إن منصة "تطيب" للعطور بمبادرتها في توزيع مليون منتج وقائي وتوعوي تعكس حسها الوطني ومسؤوليتها الاجتماعية وتضرب مثلاً يحتذى به لجميع الشركات الأهلية والخاصة والأفراد في تحمل مسؤولياتهم المجتمعية والوقوف مع الحكومة والشعب في مواجهة فيروس كورونا المستجد - كوفيد 19 أو أي خطر آخر قد يداهم الدولة والمجتمع.

وأشاد د. الشطي خلال استقباله مؤسس منصة "تطيب" الإلكترونية عبدالله سليمان الدليجان بالمنصة ورسالتها في تحمل مسئوليتها المجتمعية والمساهمة في الواجب الوطني لحماية المجتمع من أية أخطار محتملة بكل الإمكانيات المتاحة، وختم بالشكر والتقدير لمنصة "تطيب" على تبرعها السخي وحملتها الهادفة والمدروسة.

بدوره، أكد مؤسس "تطيب" عبدالله سليمان الدليجان بأن المنصة حريصة على المشاركة في أية فعالية من شأنها المساهمة في تعزيز قدرة المجتمع على مواجهة مثل هذه التحديات حسب طبيعة عملها وإمكانياتها، مشدداً على أن منصة "تطيب" قامت باتخاذ كل الإجراءات المناسبة على المستويات الصحية والمجتمعية لمواجهة كورونا مثل اتباع توجيهات وتوصيات وزارة الصحة مع الاحتفاظ بكل موظفيها والوقوف معهم لمواجهة الظروف التي فرضها فيروس كورونا من انقطاع للعمل في كثير من المجالات، ومبيناً بأنها مستمرة في تسليم المواد الوقائية في حملتها لتوزيع مليون مادة وقائية وتوعوية من الكمامات والقفازات والمعقمات والمطبوعات من فلايرات توعوية وألعاب ألغاز توعوية للأطفال.

ومن الجدير ذكره بأن صاحب منصة "تطيب" الالكترونية للعطور الشرقية والغربية والبخور ودهن العود ومنتجات الرعاية الشخصية والإكسسوارات عبدالله سليمان الدليجان كان من أوائل المتبرعين لصالح "صندوق مواجهة كورونا" التابع لمجلس الوزراء لدعم جهود مؤسسات الدولة في مواجهة فيروس كورونا المستجد - كوفيد 19.

يذكر بأن منصة "تطيب" الإلكترونية انطلقت في النصف الثاني من عام 2018، وهي أول وأكبر منصة إلكترونية للعطور الشرقية والغربية والبخور ودهن العود ومنتجات الرعاية الشخصية والإكسسوارات لمؤسسها عبدالله سليمان الدليجان.

وتقدم منصة "تطيب" لعملائها وللباحثين عن العطور كل ما يتوقون إليه من العطور الشرقية والعربية والفرنسية ومواد العناية بالجسم والإكسسوارات عن طريق المنصة حيث يتم الاختيار والتوصيل للعميل الراغب في الحصول على هذه المنتجات بسرعة ودقة وفق أحدث التقنيات الرقمية المعروفة في العالم.

بالإضافة إلى 10 في المئة أسهم منحة

عمومية «المعامل» تقر توزيع أرباح نقدية 25 في المئة نقداً عن 2019

■ الصالح: الشركة حققت اجمالي ايرادات 74 مليون دينار خلال العام الماضي

■ 5 ملايين دينار صافي أرباح الشركة مقارنة بـ 4.2 ملايين خلال 2018

جانب من العمومية

■ ربحية السهم 51 فلساً عن السنة المالية المنتهية مقارنة بـ 43 للعام السابق

■ مصانع الشركة من أكبر المنشآت لإنتاج الخرسانة الجاهزة والإسفلت في الكويت

وافقت الجمعية العمومية للشركة الكويتية لبناء المعامل والمقاولات «المعامل» على كافة بنود جدول الاعمال وأبرزها الموافقة على توصية مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية بواقع 25%، من القيمة الاسمية للسهم الواحد بواقع 25 فلساً للسهم الواحد، بالاضافة الى اسهم منحة مجانية بواقع 10 % من رأس المال المدفوع والمصدر وذلك للمساهمين المقيدين في سجلات الشركة بيوم الاستحقاق.

وقال نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي في الشركة مؤيد الصالح إن حجم الأعمال التي نفذها قسم الخرسانة الجاهزة والإسفلت في الشركة خلال عام 2019 يقدر بمبلغ 29.5 مليون دينار، مشيداً بمصانع إنتاج الخرسانة والإسفلت الحاصلة على شهادة الجودة العالمية «الآيزو»، مؤكدا ان الشركة قامت بتطوير إنتاجية هذه المصانع من حيث النوعية والجودة، وكذلك كمية الإنتاج لتحقيق أهدافها الإستراتيجية

وأضاف الصالح خلال انعقاد الجمعية العمومية العادية للشركة، والتي انعقدت امس بنسبة حضور بلغت 78.87% أن «المعامل» استطاعت بفضل خبرة وكفاءة فريق العمل الوفاء بالوعود والانتهاء من معظم أعمال المشاريع والأنشطة المخطط لها، وكان أبرزها الإنتهاء من مشروع تطوير وتحسين دوار البدع وتسليمه إلى الهيئة العامة للطرق، مضيفاً أن خدمات وشبكات المشروع قد تم إختبارها وتسليمها للجهات الرسمية والوزارات ذات الصلة، وتم ربطها على الشبكات العامة، وتعمل بكفاءة متناهية منذ ربطها حتي الان .

اعمال الطرق

واوضح أن الشركة انتهت من حوالي 90% من أعمال مشروع الطريق الواصل بين الوفرة وميناء الزور وهي تمثل المرحلة الأولى والثانية والثالثة وجاري تسليمها للهيئة العامة للطرق وافتتاحها لإستعمال الجمهور ، على ان يتبقى المرحلة الرابعة والمتوقع الإنتهاء منها في اكتوبر القادم ، لافتا الى انه تم الإنتهاء من أعمال مشروع الطريق المستحدث من طريق سعد العبد الله إلى بوابة بحيث.

الإيرادات

وفيما يتعلق بالنواحي المالية للشركة افاد الصالح ان«المعامل» استطاعت أن تثبت مكانتها في السوق رغم ما شهده العام 2019 من ظروف اقتصادية صعبة وأوضاع جيوسياسية متباينة في المنطقة والتي انعكست على الجميع، غير أن الشركة تمكنت من أن يكون أداؤها المالي مستقرا وإيجابياً فحافظت على وتيرة عملها وعلى مستوى الخدمات التي تقدمها بما يحقق عوائد مجدية ومتنامية للمساهمين على المدى الطويل

وبيّن الصالح أن الشركة نجحت كذلك في تحقيق إجمالي أرباح بلغت قيمتها 10مليون دينار بنهاية 2019 مقارنة بمبلغ 9 مليون دينار لعام 2018 ،موضحا ان الشركة حققت صافي أرباح بلغت قيمتها 5 مليون دينار لعام 2019 مقارنة بمبلغ 4.2 مليون دينار كويتي للعام 2018 بربحية للسهم بلغت 51. (فلس للسهم) في عام 2019 مقارنة بـ 43 (فلس للسهم) في العام 2018

وأوضح أن شركة المعامل تحرص باستمرار على أن تكون متميزة في أدائها التنافسي وتحقيق الريادة على المستويين المحلي والإقليمي لاسيما الاستفادة من الفرص والمشاريع التي تم التخطيط لإنجازها مثل مشاريع التنمية المدرجة ضمن الخطة الاستراتيجية للكويت «رؤية 2035» من مشاريع البنية التحتية ومشاريع القطاع النفطي وغيرها، وكذلك المشاريع المطروحة في بعض الدول الخليجية خلال 2019 مما يعزز وجود «المعامل» ويثبته في قطاعي المشاريع والإنشاء.