

تماشياً مع خط النمو القوية

«أدنوك للحفر» تسرع تنفيذ برنامجها الطموح لتوسيع أسطول حفاراتها

برنامج الشركة للاستحواذ على الحفارات يشهد تسارعا في التنفيذ مع نمو أسطول الحفارات

في شهر أكتوبر 2021، قامت أدنوك للحفر بتوسيع أسطولها من الحفارات ليرتفع من 96 إلى 104 حفارة تملكها الشركة مع نهاية الربع الأول من العام 2022. ويعزز هذا الاستحواذ قوة الشركة ومكانتها كأكبر شركة حفر وطنية في الشرق الأوسط من حيث حجم الأسطول، كما اعتمدت الشركة خطاً آخرى للتوسع مدعومة ببرنامج إنفاق رأسمالي كبير. تم تصميم الحفارتين الجديدتين المتطورتين اللتين تم الاستحواذ عليهما من شركتي "ويل تارغت فايف ليميتد" و "ويل تارغت سيكس ليميتد"، من قبل شركة غوستو إم إس سي، وتم تجهيزها بقوائم وبرج حفر منفضلين مما يعزز كفاءة عملهما. يشار إلى أنه أعلن في مارس 2022 عن انضمام شركة أدنوك للحفر إلى الأعضاء المؤسسين لمؤشر "فوتسي راسل" لسوق أبوظبي للأوراق المالية 15 " (فاداكس 15)، وهو مؤشر جديد تم تطويره بموجب شراكة استراتيجية لسوق أبوظبي للأوراق المالية مع فوتسي راسل، مما يمثل إنجازاً بارزاً آخر في تاريخ الشركة. وقد صمم هذا المؤشر بشكل فريد لتتبع أداء أكبر وأقوى الشركات المدرجة في سوق أبوظبي للأوراق المالية.



شركة أدنوك للحفر

مستثمرينا ودولة الإمارات. ومنذ إدراجها في سوق أبوظبي للأوراق المالية

بحلول الربع الثالث من 2022، وهو ما سيسهم في تحقيق إيرادات كبيرة لأدنوك للحفر لصالح

انضمام الحفارات الجديدة إلى أسطول أدنوك للحفر وبدء عملياتها التشغيلية

تحقيق ما التزمتم به أدنوك للحفر بتقديم عوائد قوية باستمرار للمساهمين. ومن المخطط

أعلنت شركة أدنوك للحفر، عن توقيع اتفاقية بيع وشراء للاستحواذ على حفارتين بحريتين إضافيتين منظورتين. ويعتبر هذا الاستثمار خطوة أساسية ضمن استراتيجية الشركة للتوسع، وهي جزء من خططها للاستثمارات الرأسمالية للسنوات الثلاث المقبلة. ويعزز برنامج أدنوك للحفر للتوسع السريع استمرار الشركة في مسار تطورها ونموها، ويدعم خطط "أدنوك" الإنتاجية من النفط الي 5 ملايين برميل يوميا وتحقيق الاكتفاء الذاتي من الغاز لدولة الامارات، بالإضافة الى

عوائد أكبر للمساهمين. وقال عبد الرحمن عبد الله الصغير، الرئيس التنفيذي لشركة أدنوك للحفر: "يسعدنا انضمام عميلة الاستحواذ على هاتين الحفارتين المتطورتين، والتي ستعزز مكانتنا الرائدة إقليمياً في مجال الحفر، وتدعم أسطولنا من الحفارات البحرية عالية المستوى. وتعد هذه الصفقة خطوة مهمة أخرى في برنامجنا السريع للتوسع والنمو، ولتلبية الطلب المتنامي لتحقيق أهداف أدنوك الطموحة في زيادة سعنها الإنتاجية من النفط وتحقيق الاكتفاء الذاتي من الغاز لدولة الامارات، بالإضافة الى

«مصرف الإمارات» يسلط الضوء على حواره التمويلية التنموية في قمة «ميا فاينانس»



أحمد النقبى

لأهداف الأولويات الاقتصادية الرئيسية للدولة عبر تحسين الكفاءة التشغيلية والاستدامة والإنتاجية وجودة المنتجات. وقال النقبى في هذا الإطار: "يقدم مصرف الإمارات للتنمية التمويل اللازم لتحفيز الاستثمار في تقنيات الثورة الصناعية الرابعة، مع سقف مرتفع للتمويل يصل إلى 90 في المائة لمدة أقصاها 12 عاماً وفترة سماح تصل إلى 18 شهراً. بالإضافة إلى ذلك، يشكل مدى اعتماد الشركات الطالبة للتمويل على التكنولوجيا المتقدمة أحد المعايير التي نستخدمها في مقياس الأداء التنموي لتقييم أهليتها للحصول على التمويل، مما يؤكد التزامنا بتعزيز الأثر الاقتصادي لدولة الإمارات".

المالية المرنة والمخصصة للشركات الكبيرة والمتوسطة والصغيرة، التي تعمل في القطاعات الخمسة ذات الأولوية وهي الصناعة، والتكنولوجيا المتقدمة، والبنية التحتية، والرعاية الصحية، والأمن الغذائي. وأضاف النقبى: "يتطلب تحقيق أهداف المصرف التنموية عقد شراكات مع جهات من القطاعين العام والخاص في الدولة لتسهيل وتسريع توفير التمويل للأفراد والشركات الناشئة والصغيرة والمتوسطة الآن لإطلاق الأعمال بسرعة، إذ يوفر لها وصولاً فورياً إلى مجموعة شاملة وسريعة وآمنة من الخدمات المصرفية على مدار الساعة، بما في ذلك إمكانية إنشاء حساب مصرفي فنانها بالكامل في غضون 48 ساعة مع إمكانية الوصول إلى حلول التمويل".

شارك مصرف الإمارات للتنمية، المحرك المالي الرئيسي لأجندة التنوع الاقتصادي والتحول الصناعي في دولة الإمارات، في قمة "ميا فاينانس" للتكنولوجيا المتقدمة، المصرفية 2022، حيث سلط الضوء على سبل تبني التقنيات الجديدة في القطاع المصرفي والمالي، مستعرضاً حلوله التمويلية وغير التمويلية الفريدة التي تدعم تسريع تبني التكنولوجيا المتقدمة في القطاع الصناعي بدولة الإمارات وتعزيز القابلية المصرفية للمشاريع والشركات ذات الأثر التنموي على اقتصاد الدولة. وشارك أحمد محمد النقبى، الرئيس التنفيذي لمصرف الإمارات للتنمية، مع عدد من قادة الأعمال المصرفية والتكنولوجية بالمنطقة في حلقة نقاش بعنوان "المنافسون والبائعون والشركاء: اختفاء الخطوط الفاصلة". وخلال الجلسة، استعرض النقبى تجربة مصرف الإمارات للتنمية في تطوير حلول مالية تركز على النمو وتواكب المستقبل وتوفر منتجات مرنة ومتخصصة، كما سلط الضوء على منهجية المصرف في تبني منتجات التكنولوجيا المالية المتطورة، بالإضافة إلى تطوير أدوات جديدة مثل "مقياس الأداء التنموي" لتقييم المشاريع بناءً على تأثيرها التنموي على الاقتصاد الوطني.

وقال أحمد النقبى: "في إطار استراتيجيته الجديدة، يضاعف مصرف الإمارات للتنمية بدور فريد ومهم في أجندة التنمية الوطنية، من خلال توفير الحلول

«بيت.كوم»: التسويق والخدمة «العسكرية» و«المصرفية» أكثر 3 قطاعات توظيفاً للخريجين الجدد

قام بيت.كوم، أكبر موقع للتوظيف في الشرق الأوسط، ويوجوف، المنظمة الرائدة المتخصصة بآليات السوق، بإجراء استبيان "الخريجون الجدد في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا 2022" للكشف عن أكثر القطاعات جاذبية للخريجين الجدد في المنطقة، وتسلط الضوء على التحديات التي يواجهها الباحثون عن عمل الشباب عند البحث عن وظيفة.

وعندما سُئلوا عن خططهم في حال عدم العثورهم على وظيفة مناسبة في الدور الوظيفي/ القطاع المستهدف، قال نصف الخريجين الجدد في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا بأنهم سيواصلون البحث حتى يحصلوا على الوظيفة التي يفضلونها، بينما قال 29 ٪ إنهم سيبدأون في البحث عن وظيفة في دور وظيفي/ قطاع آخر.



علاء حداد

ومن جهته، قال ظافر شاه، مدير الأبحاث في يوجوف: "يوفر استبيان الخريجون الجدد المعلومات اللازمة لتعزيز جهود خبراء التوظيف عند البحث عن الخريجين الجدد في المنطقة، كما يظهر الاستبيان توجه المزيد من أصحاب العمل لتوظيف الخريجين الجدد، ما يمثل تحولاً كبيراً في متطلبات الشركات في ظل العالم الرقمي المتسارع. تم جمع بيانات استبيان "الخريجون الجدد في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا" عبر الإنترنت خلال الفترة الممتدة ما بين 9 مارس وحتى 16 أبريل 2022، بمشاركة 1,141 شخصاً من الإمارات، وقطر، وعمان، والبحرين، ولبنان، والأردن، والعراق، وفلسطين، وسوريا، ومصر، والمغرب، والجزائر، وتونس، وليبيا، والسودان وغيرها.

ويمكن لجميع الخريجين الجدد استخدام الأدوات المختلفة المتوفرة على بيت.كوم من أجل بناء سيرتهم الذاتية، وتطوير مهاراتهم وتعزيز معرفتهم المهنية. أكثر المهارات طلباً في سوق العمل برزت مهارات الحاسوب (61 ٪) كأكبر المهارات أهمية للنجاح في سوق العمل اليوم، تليها المهارات الشخصية/ العمل ضمن فريق (46 ٪) ومهارات التواصل (32 ٪). من ناحية أخرى، قيم المديرون مهارات الموارد البشرية في العمل ضمن فريق (94 ٪)، ومهارات التواصل (91 ٪)، والمرونة/ القدرة على التكيف مع التغيير (90 ٪) بمستوى "جيد" أو "جيد جداً". فرص العمل يشعر معظم خريجي

غيرهم، فيما يعتقد 35 ٪ بأن السبب وراء ذلك يتمثل في التزام الخريجين الجدد واتباعهم للتعليمات. وفي منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، برزت قطاعات الإعلان/ التسويق/ العلاقات العامة (23 ٪) والخدمات المصرفية/ المالية (21 ٪) كأكثر جاذبية للخريجين الجدد من وجهة نظر مهنية، يليها قطاع استشارات الأعمال (20 ٪). وتعلقاً على الاستبيان، قالت علا حداد، المديرية الإدارية للموارد البشرية في بيت.كوم: "يكشف استبيان الخريجون الجدد عن تصورات الباحثين عن عمل الشباب والخريجين الجدد حول سوق العمل والقطاعات الأكثر جاذبية، بالإضافة إلى توقعاتهم المتعلقة بمستقبلهم المهني.

ومن المثير للاهتمام أن أكثر من 8 من 10 خريجين جدد (83 ٪) في المنطقة راؤون عن جودة التعليم العالي الذي تلقوه، كما قال 71 ٪ أن التعليم الذي تلقوه قام بإعدادهم للحصول على وظيفة في القطاع الذي يطمحون للعمل فيه. أكثر القطاعات توظيفاً يتوفر للخريجين الجدد في هذا العام العديد من فرص العمل عبر مختلف القطاعات، مع ظهور الإعلان/ التسويق/ العلاقات العامة (24 ٪) والخدمة العسكرية/ الدفاع/ الشرطة (17 ٪) والخدمات المصرفية/ المالية (15 ٪) كأكثر القطاعات توظيفاً للخريجين الجدد في المنطقة. ووفقاً لـ 41 ٪ من المديرين، لتوجه بعض القطاعات الجدد لتوظيف الخريجين الجدد نظراً لأن توقعاتهم عن الراتب تكون أقل من

لتصميم برامج ثقافية فريدة وخلق تجارب مبتكرة

منصة «OKX» تبرم اتفاقية شراكة مع «Everdome» لدخول عالمها الافتراضي

نحو ترسيخ ريادتها بين منصات تداول العملات الرقمية في منطقة آسيا والعالم بأسره، لتكون أحد أكثر منصات تداول العملات والأصول الرقمية استقطاباً للاهتمام على الإطلاق. ومؤخراً، أعلنت OKX منصة عن توقيع اتفاقية شراكة مع نادي مانستستر سيتي لكرة القدم، وفريق كلابين لسباقات فورمولا 1، وسائق فورمولا 1 الذي يحظى بشعبية كبيرة دانييل ريكاردو، بهدف إنشاء تجارب الجمهور وتقفيهم حول أسس الاستثمار المسؤول. وفي هذا السياق، قال حيدر رفيق، مدير التسويق في منصة OKX: "يسعدنا في OKX إبرام شراكة

وخلق تجارب مبتكرة ستساعد المتضمنين إلى منصة Everdome، وترسيخ إدراتهم للعملات الرقمية ومنظومة ويب 3.0 بالكامل. واحتفاءً بدخولها إلى عالم الميتافيرس، ستقوم منصة OKX بمنح خمس أراض ضمن عالم Eve-dome الافتراضي لقاعدة جمهورها الواسعة. وباعتبارها أحد منصات تداول العملات الرقمية المصنفة من الفئة الأولى بحجم تداول يومي يصل إلى 1.5 مليار دولار، تعتبر منصة OKX أحد اللاعبين الرئيسيين في سوق العملات الرقمية. وبقيادة مدير التسويق الجديد حيدر رفيق، وجهت المنصة تركيزها

وأعلنت منصة تداول العملات الرقمية العالمية، OKX، اليوم عن استحواذها على قطعة أرض كبيرة ضمن Everdome، أكثر تجارب العالم الافتراضي (ميتافيرس) واقعية على الإطلاق، لتتوج أول دخول لها إلى عالم الميتافيرس. ومع انضمامها لقائمة شركاء Everdome، تدخل المنصة تحالفاً عالمياً طموحاً يهدف إلى دفع حدود الابتكار في العوالم الافتراضية إلى آفاق جديدة كلياً. وستتعاون منصة OKX مع فريق عمل Everdome لاستقطاب شركائها إلى جانب أطراف أخرى إلى عالم الميتافيرس لتصميم برامج ثقافية فريدة

وخلق تجارب مبتكرة ستساعد المتضمنين إلى منصة Everdome، وترسيخ إدراتهم للعملات الرقمية ومنظومة ويب 3.0 بالكامل. واحتفاءً بدخولها إلى عالم الميتافيرس، ستقوم منصة OKX بمنح خمس أراض ضمن عالم Eve-dome الافتراضي لقاعدة جمهورها الواسعة. وباعتبارها أحد منصات تداول العملات الرقمية المصنفة من الفئة الأولى بحجم تداول يومي يصل إلى 1.5 مليار دولار، تعتبر منصة OKX أحد اللاعبين الرئيسيين في سوق العملات الرقمية. وبقيادة مدير التسويق الجديد حيدر رفيق، وجهت المنصة تركيزها

وخلق تجارب مبتكرة ستساعد المتضمنين إلى منصة Everdome، وترسيخ إدراتهم للعملات الرقمية ومنظومة ويب 3.0 بالكامل. واحتفاءً بدخولها إلى عالم الميتافيرس، ستقوم منصة OKX بمنح خمس أراض ضمن عالم Eve-dome الافتراضي لقاعدة جمهورها الواسعة. وباعتبارها أحد منصات تداول العملات الرقمية المصنفة من الفئة الأولى بحجم تداول يومي يصل إلى 1.5 مليار دولار، تعتبر منصة OKX أحد اللاعبين الرئيسيين في سوق العملات الرقمية. وبقيادة مدير التسويق الجديد حيدر رفيق، وجهت المنصة تركيزها