

حقق أداءً استثنائياً خلال 2021 رغم التحديات

الحمد: «الوطني» بصمته راسخة ومكانته رائدة في إدارة الثروات بالمنطقة

وأيضاً فئة العقارات متعددة الوحدات السكنية واستراتيجية كور بلس". وحول خطط إدارة الثروات نحو تبني استراتيجيات جديدة أو تلبية دعوة استثمارية محددة في العام 2022 أكد الحمد على أن إدارة الثروات تتطلع لإطلاق صناديق تستهدف استثمارات البنية التحتية العالمية بالإضافة إلى صناديق لاستثمارات الملكية الخاصة الثانوية تركّز على الأسواق المتقدمة وخاصة الأمريكية في النصف الثاني من العام الجاري.

وأكد الحمد أن أحدث تطورات مجال إدارة الثروات ومشهد الأعمال المصرفية الخاصة في الكويت بين الحمد أن الاتجاهات الحالية في الكويت تتمثل في أن قاعدة عملاء أصبحت أصغر سناً وأكثر ديناميكية وتتميز بالثقافة والوعي بالإضافة إلى أن التوجه السائد أضحى هو البحث عن الحلول القائمة على التكنولوجيا بالإضافة إلى البحث عن حلول شاملة بالتعاون مع مدير علاقات المستثمرين لتوفير استشارات عامة والتوصيل إلى حلول استثمارية والابتعاد عن السعي لشراء المنتجات فقط.

وقال الحمد إن إدارة الثروات للمجموعة تستهدف في المقام الأول العملاء من ذوي الملاءة المالية العالية في دول مجلس التعاون الخليجي مع التركيز بصفة رئيسية على السوق المحلية في الكويت وأسواق النمو والتي تتمثل في السعودية.

وأوضح أن غالبية العملاء هم من الأفراد ذوي الملاءة المالية العالية بينما وعلى الجانب المؤسسي تشكل الكيانات السيادية والمؤسسات شبه الحكومية أبرز العملاء، مشيراً إلى أن الفرق الخدمات المصرفية الاستثمارية وإدارة الأصول متواجدين في الكويت ودبي فيما يتواجد فريق العمليات المصرفية الخاصة بشكل أساسي في الكويت وجنيف والمملكة العربية السعودية ولندن.

الاتجاهات الحالية لقاعدة العملاء في الكويت أصبحت أصغر سناً وأكثر وعياً وديناميكية

نستهدف العملاء ذوي الملاءة العالية في دول الخليج والتركيز على الكويت وأسواق النمو الرئيسية

نعمل على زيادة النمو في حجم الأصول المداره عبر التوسع في أسواق جديدة وتعزيز العلاقات مع عملائنا

بالحفاظ على وتيرة ثابتة للاستقطاع الموجه للاستثمار، وأن يكون لديه استثمارات تمثل أكثر لأسهم القيمة بدلاً من أسهم النمو. وأوضح أن هناك فئات أصول معينة مثل الدخل الثابت طويل الأجل، والتي من المحتمل أن تنصح عملائنا بإيجاد بدائل عنها داخل محافظهم الاستثمارية، حيث تعتبر السندات طويلة الأجل في هذه البيئة التضخمية فئة أصول صعبة، إلا أنه واعتماداً على العوائد وتفضيلات العميل، فإننا نرى فرصاً متنوعة في السوق المتقلب الذي نشهده حالياً.

الأصول البديلة وحول الأصول البديلة والاستثمارات التي يميل العملاء إلى تفضيلها أشار الحمد قائلاً: " بصفة عامة، نميل نحو الأصول التي تتميز بالتحوط الطبيعي ضد التضخم والتي تنقسم بخصائص الخصفية الذاتية أي التي تدر دخلاً يغطي تكاليف الأصل. حيث أن قطاع العقار يعتبر دائماً نقطة تركيز للمستثمرين الإقليميين، خاصة في أجزاء من أوروبا وكذلك الاستثمارات ذات الصلة بالتوجه نحو تبني معايير الحوكمة البيئية والاجتماعية والمؤسسية



فيصل الحمد

الأصول التي توفر أفضل فرص الاستثمارات البديلة التي تشمل الائتمان الخاص واستثمارات الملكية الخاصة الثانوية والعقار بجانب البنية التحتية المنتجات الهيكلية وصناديق الاستثمار المتداولة للسلع، مشيراً إلى أن شركة إن بي كيه كابيتال بارتنرز وهي وحدة الاستثمارات البديلة التابعة لشركة الوطني للاستثمار تعتبر رائدة في إدارة الاستثمارات البديلة في منطقة الشرق الأوسط. أسواق الأسهم وحول مدى تفاؤله حيال أسواق الأسهم، أكد الحمد على أن هناك فرص محددة في أسواق في دول مجلس التعاون الخليجي مثل المملكة العربية السعودية والإمارات فعلى سبيل المثال يمكن أن يكون القطاع المصرفي جذاباً نظراً لبيئة أسعار الفائدة وقدرتها على زيادة الرفاهية التشغيلية. وأشار إلى أن الأسواق

وإضافة إلى أن المهم أيضاً في بيئة كهذه هو التأكد من أن تحديد المخاطر والأهداف الاستثمارية لعملائنا مترابط بشكل وثيق. ولكن هناك شيء واحد مؤكد وهو أنه لا يوجد نهج واحد يناسب الجميع وأن إنشاء المحفظة يعتمد حقاً على ملف تعريف العميل. وأوضح الحمد أنه وعلى سبيل المثال إذا كان العميل يتطلع إلى التقاعد في مرحلة ما خلال السنوات الخمس إلى العشر القادمة، فإننا ننصح بالابتعاد عن المخاطرة والبحث عن المنتجات التي يمكن أن تمنحه عائداً بالإضافة إلى بعض الحماية لرأس المال. وبالمثل إذا كان العميل في أوائل الثلاثينيات من عمره ولديه آفق زمني طويل للاستثمار، فإننا ننصح

بالحفاظ على وتيرة ثابتة للاستقطاع الموجه للاستثمار، وأن يكون لديه استثمارات تمثل أكثر لأسهم القيمة بدلاً من أسهم النمو. وأوضح أن هناك فئات أصول معينة مثل الدخل الثابت طويل الأجل، والتي من المحتمل أن تنصح عملائنا بإيجاد بدائل عنها داخل محافظهم الاستثمارية، حيث تعتبر السندات طويلة الأجل في هذه البيئة التضخمية فئة أصول صعبة، إلا أنه واعتماداً على العوائد وتفضيلات العميل، فإننا ننصح عملائنا بالتوسع في حلول شاملة بالتعاون مع مدير علاقات المستثمرين لتوفير استشارات عامة والتوصيل إلى حلول استثمارية والابتعاد عن السعي لشراء المنتجات فقط.

تتطلع إلى إطلاق صناديق تستهدف البنية التحتية العالمية والملكية الخاصة في النصف الثاني من 2022

الأصول المدارة من المجموعة تجاوزت 17 مليار دولار بفضل قوة علامتنا التجارية

نمو قوي في صافي التدفقات الجديدة وأداء منتجاتنا تفوق على المعايير والمؤشرات القياسية

إقبال متزايد من العملاء الذين يتطلعون إلى تنويع استثماراتهم بعيداً عن التركيز التقليدي للأصول العالمي وبالإضافة إلى ذلك تفرص الحرب الأوكرانية آثاراً مضاعفة على السلع وكذلك على المخاطر الجيوسياسية في جميع أنحاء العالم". وأشار إلى أن التضخم بشكل أيضاً تحدياً حيث أن التوقعات بأن جميع البنوك المركزية ستبدأ في تقليل التيسير الكمي وزيادة أسعار الفائدة، موضحاً أنه على الرغم من وجود الكثير من المخاطر فمن المؤكد أنه يمكن التحوط منها من خلال التنويع داخل المحفظة.

وقال الحمد: "نحن على ثقة من قدرتنا على إدارة الدفعة بما يراعي مصلحة عملائنا وتوجيه استثماراتهم خلال فترة التقلبات، هذا إلى جانب تركيزنا على تقديم حلول مصممة خصيصاً لتتوافق مع احتياجاتهم. ويعتبر فتح قنوات الاتصال وترسيخ العلاقات الوثيقة مع عملائنا من أبرز العوامل الرئيسية التي تساعدنا في التأكد من مدى تحمل المخاطر وفقاً لوضع كل عميل والحرص على تقديم المشورة المناسبة لتجاوز التقلبات التي ننوقها". وأشار إلى أن هناك

وأضاف الحمد أن التحديات كذلك تشمل إيجاد منتجات تتميز بعائدات توفر نوعاً من السيولة إضافة إلى العمل على توعية وتنقيف العملاء حول كيفية تنويع استثماراتهم خارج نطاق السوق المحلية والتصرف بعقلانية بعيداً عن العواطف عند اختيار الاستثمار المناسب هذا

قال الرئيس التنفيذي لإدارة الثروات لمجموعة بنك الكويت الوطني فيصل الحمد، إن إدارة الثروات في مجموعة بنك الكويت الوطني سجلت في 2021 أداءً قوياً بامتياز وذلك على الرغم من التحديات التي فرضتها الجائحة واستمرار المخاوف المتعلقة بالتضخم والتي تزايدت بقوة بنهاية العام الماضي. وأكد الحمد أن قيمة الأصول المدارة من قبل المجموعة تجاوزت 17 مليار دولار في عام 2021، إضافة إلى أصولاً للعملاء ضمن أمانة الحفظ في منصة الوساطة المالية وكذلك الأصول التي تأتي تحت مظلة منصة الاستثمارات فيما يتوزع الجزء الأكبر من أصولنا بين الانتشار الإقليمي والدولي.

وأوضح الحمد أن نمو حجم الأصول المدارة يأتي بفضل قوة العلامة التجارية للبنك والتي يثق بها العملاء من ذوي الملاءة المالية العالية في داخل الكويت وخارجها، موضحاً أن إدارة الثروات شهدت تسجيل صافي تدفقات جديدة بمعدلات جيدة وتميز أداء منتجاتها بل وتفوق على المعايير والمؤشرات القياسية العالمية.

وأشار إلى أن منصة إدارة الثروات العالمية والتي تم تأسيسها مؤخراً وتجمع تحت مظلة واحدة ما بين الأعمال المصرفية الخاصة وإدارة الأصول، تمتلك كفاءة وفريق عمل احترافي يمتلك للخبرات المتميزة التي تدعم ترسيخ مكانتنا الريادية إقليمياً هذا إلى جانب زيادة حصتنا السوقية في إدارة الأصول وتوسيع قاعدة عملائنا الحالية في الكويت مع التوسع أيضاً في الأسواق الإقليمية التي تشمل السعودية.

إدارة الدفة وحول أداء العام 2022، توقع الحمد أن يكون عاماً متقلباً في ظل الحرب الدائرة في أوكرانيا والتحديات التي خلفتها الجائحة والرياح المعاكسة المتطفلة بكونفيد19-. وأضاف الحمد قائلاً: "اعتقد أنه لا يزال لدينا مخاطر تتعلق بالوباء

وفقاً لالتزامه بالبنود البيئية ضمن الاتفاق الدولي للأمم المتحدة

«KIB» يصدر بطاقات مصرفية صديقة للبيئة



ديمه المليفى

البنك، حيث أفادت المليفى بأن البطاقات الصديقة للبيئة ستأتي بتصاميم فريدة وجذابة، وستتيح لمستخدميها فرصة الحصول على سلسلة الخدمات والعروض المعنقدة التي يقدمها البنك على حساباتها بشكل دوري.

كما يجدر الذكر بأن KIB طالما اتخذ خطوات جادة وسباقية في سبيل إحداث أثر إيجابي يساهم من خلاله في معالجة مختلف القضايا الاجتماعية والبيئية والصحية غيرها، وإيماناً بأن دوره في المجتمع لا يقتصر على التقدم والتميز في توفير الخدمات المصرفية فقط، بل وفي ابتكار وتنظيم المبادرات المجتمعية التكنولوجية والهادفة، والتي وضعها كجزء من استراتيجيته المتكاملة والمرتبطة بتعزيز نطاق برنامجه الراشد للمسؤولية الاجتماعية بأهداف وتوجهات أكثر شمولاً.

المسؤولة التي أقدمت على تنفيذها أكبر المؤسسات المالية المصرفية حول العالم، ارتأينا أنه من الضروري أن نواكب، وبشكل سريع، النهج الدولي المؤسسي المتبع من قبلها، في استجابة سريعة منا للحاجة الملحة إلى المحافظة على البيئة، والمساهمة جدياً في نشر التوعية بها وتعزيز المبادرات المعنية بها، وذلك، باعتبارنا كياناً

لتنمتج البطاقات الجديدة Go Green ذات الإصدار الحصري بتصميمها المميز بأعلى وأرقى مستوى من الجودة التي تراعى أفضل معايير إصدار البطاقات المصرفية في العالم، فضلاً عن محافظتها في الوقت ذاته على البيئة، كما ستسمح تلك المكونات أيضاً بإعادة تدوير هذه البطاقات بعد انتهاء صلاحيتها، كحل بديل يغني مستخدمي البطاقة عن التخلص منها بالطرق المعتادة، علماً بأنها قابلة للتحلل على أي حال، ذلك، ويعتزم KIB إصدار كل من بطاقات الائحة (Debit cards)، وبطاقات حساب "بلاك" ضمن بطاقاته الخضراء والصديقة للبيئة. وفي معرض تعليقه على هذا الإنجاز البيئي، قالت المدير التنفيذي لخدمات البطاقات في KIB، ديمه المليفى: "بعد دراسة مكثفة حول المبادرات البيئية، والمتعلقة بالممارسات

في خطوة إستراتيجية تؤكد مدى التزامه الجاد بتحقيق الاستدامة المؤسسية والبيئية على أوسع نطاق، باعتباره عضواً له دور رئيسي وفعال ضمن الاتفاق الدولي للأمم المتحدة (UN Global Compact)، أعلن بنك الكويت الدولي (KIB) عن إصدار مجموعة من بطاقاته المصرفية مصنوعة من مواد معاد تدويرها وقابلة للتحلل، لتكون بطاقات صديقة للبيئة، مساهماً بدوره بذلك في الحد من الانبعاثات الكربونية، كجزء من ثقافة عمله وممارسته السبؤولة ضمن إدارة البيئة والمجتمع وحوكمة الشركات (ESG)، وتماشياً مع التوجهات العالمية الراهنة لإنقاذ البيئة والكوكب بأكمله.

هذا، وقد قام KIB بتوظيف مجموعة من المكونات المعاد تدويرها في عملية تصنيع بطاقاته "وتشكيلها كبطاقة مصرفية يسهل استخدامها ،

«بوسطن كونسلتينغ» تعين بابلو مارتينيز

مديراً لأعمالها في الشرق الأوسط

ومتكرر، ويعتمد نجاح نهج الذكاء الاصطناعي على الالتزام بنموذج (10-20)، الذي ينص على أن تحقيق 10% من الجهود المبذولة والموارد المتوفرة لإنشاء خوارزميات جديدة، و20 % منها لتطوير منصات التكنولوجيا الأساسية وتشغيلها، و70 % منها في الاستثمارات ذات الصلة بتنمية الأفراد وتحسين العمليات وتطوير المؤسسة - ويتميز بابلو بخبرة واسعة في مجال سلسلة التوريد على مستوى المنطقة، ما سيسهم بالتأكيد على تحفيز هذا التغيير على نحو متكامل." وعقب بابلو على تعيينه في منصبه الجديد، قائلاً: "نعد هذه المرحلة الجديدة في شركة بوسطن كونسلتينغ جروب بقيادة شركة بوسطن كونسلتينغ جروب خطوة في غاية الأهمية، وأتطلع لقيادة أعمال الشركة في المنطقة، كما يسعدني الوفاء بالتزاماتي تجاه موظفينا وعمالنا، متطلعاً إلى استشراف مستقبل أفضل للشركة على نحو مرضٍ ومستدام."

المستهلكين مركزاً على مجالي السياحة والسفر، وقد تمكن بابلو منذ ذلك الحين من بناء قسم متين يقوده فريق متميز من ذوي الخبرات والكفاءات العالية، والتعاون مع مختلف العملاء الراغبين من القطاعات العام والخاص في الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية وقطر. وتعليقاً على تعيين بابلو، قال ماتياس توير (الرئيس الإقليمي لشركة بوسطن كونسلتينغ جروب في أوروبا والشرق الأوسط وأمريكا الجنوبية وأفريقيا): "نذكر أهمية تزامن جهود دفع عجلة تحقيق القيمة في المنطقة مع جهود تسريع تحقيق الأهداف المناخية - حيث تتمتع شركة بوسطن كونسلتينغ جروب بمكانة ريادية تمكنها من ربط الجهود المتنوعة ذات الصلة بموضوعات المناخ على مستوى مختلف الوظائف والشركات والقطاعات والمبادرات، كما نتميز بجمعنا بين الخبرات العميقة والتطبيقات المتطورة المدعومة بالذكاء الاصطناعي لقياس مستوى الانبعاثات على نحو شامل ودقيق

أعلنت شركة بوسطن كونسلتينغ جروب (BCG) عن تعيين بابلو مارتينيز مديراً لأعمال الشركة في منطقة الشرق الأوسط اعتباراً من مايو 2022م. وسيرأس بابلو ما يقارب 800 موظف من 76 جنسية على مستوى أربعة مكاتب موزعة في الرياض ودبي وأبوظبي والدوحة، ما يجعل فروع الشركة في منطقة الشرق الأوسط إحدى أكثر الفروع تنوعاً. كما شهدت الشركة نمواً استثنائياً على مستوى الإقليمي، مدفوعاً بتبني نهج التحول الرقمي على نحو متزايد أكثر من أي وقت مضى. ويعود بابلو من المساهمين الجالبيين في الشركة، حيث قدم خدماته ودعمه لمجموعة كبيرة من العملاء في جميع أنحاء الشرق الأوسط وأوروبا، ومنذ انضمامه إلى الشركة في منطقة أميربيا عام 2002، أسهم في تعزيز الجهود الرامية إلى توسيع قاعدة عملاء الشركة من المستهلكين وشركات الطيران الأوروبية، ثم انتقل قبل تسع سنوات إلى منطقة الشرق الأوسط لتوظيف خبراته في أعمال شؤون