تتجه إلى دخول فترة من فتور النشاط

«جارتنر»: نمو عائدات أسواق أشباه الموصلات إلى 7 في المئة فقط خلال 2022

أشارت أحدث التوقعات الصادرة عن مؤسسة جارتنر للأبحاث إلى اقتراب مبيعات أشباه الموصلات حول العالم من تحقيق معدل نمو يصل إلى 7.4 في المئة خلال العام 2022، لتسجّل تراجعا عن معدل نمو العام 2021 والذي وصل إلى 26.3 في المئة، وجاء هذا النمو دون مستوى معدل نمو 13.6 في المئة والذي كان متوقعا في الأسواق خلال الربع الماضي.

وقال ريتشارد جوردون، نائب الرئيس لدى شركة «جارتنر»:» على الرغم من التحسّن في مستويات توفّر الرقائق في الأسواق، إلا أن أسواق أشباه الموصلات تتجه إلى الدخول في فترة من فتور النشاط، يمكن أن يستمر خلال العام 2023 والذي يتوقّع له أن يشهد تراجعا لعائدات أسواق أشباه الموصلات بمعدّل 2.5 في المئة. فلقد بدأنا بالفعل نشهد هذا التراجع في مستوى نشاط الأسواق على صعيد أشباه الموصلات، لا سيما تلك القطاعات المرتبطة بإنفاق المستهلك. فارتفاع معدلات التضخّم، والضرائب، وزيادة الفوائد البنكية، إضافة إلى ارتفاع أسعار الطاقة والوقود، تؤثر تأثيرا مباشرة على القوّة الشرائية وإنفاق المستهلك. وهذا بدوره ينعكس على حجم إنفاق المستهلك على المنتجات الإلكترونية مثل الكمبيوترات الشخصية والهواتف الذكية».

ريتشارد جوردون

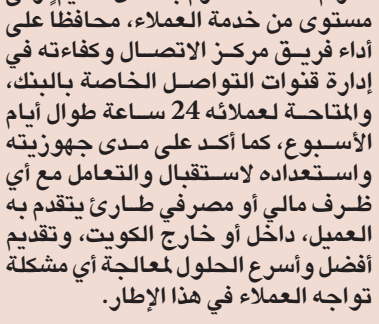
وبشكل عام، انخفضت توقعات عائدات أسواق أشباه الموصلات حول العام خلال العام 2022 بقرابة 36.7 مليار دولار، لتصل حاليا إلى قرابة 639.2 مليار دولار، لا سيما مع استمرار احتمالات أن تسوء الظروف الاقتصادية خلال العام (انظر الجدول 1). فقد تراجع الطلب على شرائح الذاكرة، مما تسبب في تراجع الأسعار، لا سيما في قطاع المنتجات الخاصة بالمستهلك مثل الكمبيوتر الشخصي والهواتف الذكية، مما يدفع بنمو الأسواق إلى مزيد من التراجع.

ومن المنتظر أن تتراجع شحنات الكمبيوتر الشخصي بمعدل 13.1 في المئة خلال العام 2022 بعد أن استمرت في تحقيق معدلات نمو إيجابية في العامين 2020 و2021. إذ تشير التوقعات إلى تسجيل عائدات أسواق أشباه الموصلات من الكمبيوتر الشخصي تراجعا بمعدل 5.4 في المئة خلال العام 2022. في حين أن عائدات أشباه الموصلات من الهواتف الذكية تتجه إلى تسجيل تراجع النمو ليصل إلى معدّل 3.1 في المئة في العام 2022، بعد أن وصل إلى 24.5 في المئة خلال العام 2021.

أما على صعيد قطاع المشاريع، فإن مستويات المخزون تتعافى بصورة متسارعة، مما يختصر من المدّة الزمنية لتلبية الطلب، ويؤثر بدوره على الأسعار التي بدأت بدورها في التراجع أيضا.

وأضاف جوردون:» إن أسواق أشباه الموصلات مقبلة على الدخول في مرحلة انحسار أنشطة الأسواق، وهو ليس بالأمر الجديد، بل سبق وأن تكرر مرار في السابق. وفي الوقت الذي سوف تتراجع في قطاعات المستهلك، فإن عائدات أسواق أشباه الموصلات من أسواق مراكز البيانات سوف تواصل ثباتها لفترة أطول (نمو بمعدّل 20 في المئة خلال العام 2022) بالنظر إلى استمرار استثمارات البنية التحتية لحوسبة السّحاب. إضافة إلى ذلك، فإن احتياجات صناعة السيارات من الرقائق سوف تواصل تسجيل معدلات نمو عشرية خلال السنوات الثلاثة المقبلة، لا سيما مع التوقعات بتوفّر المزيد من محتوى أشباه الموصلات ضمن هذه السيارات ليرتفع من 712 دولار في العام 2022 إل 913 دولار في العام 2025».

«KIB» يعزز جودة خدمة العملاء وتلبية احتياجاتهم المصرفية أثناء السفر


مصعب الشعلان

يواصل بنك الكويت الدولي (KIB) التزامه بتقديم خدمة عملاء متميزة كجزءٍ من تجربته المصرفية المتكاملة، مركزاً جهود مركز الاتصال على استمرار دعم عملائه أينما كانوا والاستجابة لاحتياجاتهم واستفساراتهم في جميع الأوقات، لاسيما في حالات الطوارئ المصرفية.

ومع استمرار موسم السفر لبضعة أشهر، يظل KIB حريصاً على مساندة عملائه أثناء فترة تواجدهم خارج البلاد، والتواصل معهم على مدار الساعة من خلال مركز الاتصال، وذلك عبر وسائل وقنوات عديدة متاحة من البنك، حسب ما يتناسب مع كل عميل، والتي تشمل الاتصال الهاتفي على الرقم: (965+ 22957300) المخصص للمكالمات الدولية، أو أي من خدمات التواصل الإلكترونية لديه – منها خدمة «live chat» و KIB» أون لاين» على موقع البنك الإلكتروني .www.KIB.com.kw، أو عن طريق الخدمة الهاتفية المرئية عبر تطبيق «KIB موبايل» على الهواتف الذكية، كذلك من خلال خدمة KIB عبر تطبيق «WhatsApp»، للاستفسارات العامة عن المنتجات والخدمات على رقم (866 866 +1)

وحول ذلك، نوه نائب مدير عام إدارة الخدمات المصرفية للأفراد في KIB، مصعب الشعلان، في تصريح له إلى الجهود التي يبذلها البنك في سبيل تأمين وحماية عمليات الشراء التي يجريها عملائه أثناء سفرهم خارج الكويت باستخدام بطاقاتهم الائتمانية، موضحاً أيضاً أنه يمكن للعملاء المسافرين التواصل مع KIB على الفور عبر القنوات المذكورة، أو بالاتصال المباشر مع مدراء العلاقات لعملاء شريحة «بلاك – Black»، للحصول على خدمة بدل فاقد لبطاقات الخصم/الائتمان بسرعة قياسية في حالة فقدانها في الخارج، وذلك عبر شركات النقل السريع المعتمدة والمؤمنة تماماً. كما لفت إلى بعض المزايا التي تحملها بطاقات KIB الائتمانية المتميزة لعملائه لضمان رحلة ممتعة، والتي تشمل خدمات التأمين المجاني للسفر وغيرها.

مشيراً من جانب آخر إلى الخدمات التي يوفرها البنك لعملائه في حالات الطوارئ، بما فيها خدمة الإصدار الفوري لأية بطاقات عبر فروع KIB المنتشرة في أنحاء الكويت، وذلك من خلال التواصل مع مركز الخدمة عن طريق الوسائل المذكورة.

وفي ختام تصريحه، أكد الشعلان التزام KIB الصارم بضمان تقديم أرقى مستوى من خدمة العملاء، محافظاً على أداء فريق مركز الاتصال وكفاءته في إدارة قنوات التواصل الخاصة بالبنك، والمتاحة لعملائه 24 ساعة طوال أيام الأسبوع، كما أكد على مدى جهوزيته واستعداده لاستقبال والتعامل مع أي ظرف مالي أو مصرفي طارئ يتقدم به العميل، داخل أو خارج الكويت، وتقديم أفضل وأسرع الحلول لمعالجة أي مشكلة تواجه العملاء في هذا الإطار.

«دلسكو» تعيّن رئيساً تنفيذياً جديداً لشركة «باريسيما تالنت»

تياغو كوستا

أعلنت مجموعة دلسكو، المزود الرائد للحلول المتكاملة في جميع أنحاء الإمارات العربية المتحدة، عن تعيين تياجو كوستا رئيساً تنفيذياً لـ «باريسيما تالنت»، الشركة المتخصصة في مجال استقطاب المواهب في الإمارات، والتي استحوذت عليها دلسكو مؤخراً.

وتسلم تياغو كوستا، الرئيس التنفيذي السابق لقطاع الاستعانة بمصادر خارجية وحلول التنسيب الدائم في شركة دلسكو، منصبه الجديد في باريسيما تالنت، منذ 18 يوليو الجاري، بهدف توسيع أنشطتها في المنطقة وتعزيز الخدمات التنافسية التي تقدمها الشركة على مستوى المنطقة بأكلمها في مجال دعم المواهب.

يتمتع تياغو بخبرة تزيد على 17 عاماً في حلول المواهب والتوظيف الدائم، حيث شغل سابقاً منصب مدير مجلس الإدارة والمدير القطري والإقليمي لدى عدد من أبرز وكالات التوظيف العالمية الأكثر شهرة في دول مجلس التعاون الخليجي وأوروبا، ومن خلال منصبه كمدير لقطاع الاستعانة بمصادر خارجية وحلول التنسيب الدائم في دلسكو، نجح تياجو في ترسيخ مكانة دلسكو، كمزود رائد لحلول التوظيف والتعهيد في جميع أنحاء الإمارات ومنطقة الخليج ككل، وسيواصل من خلال منصبه الجديد قيادة النطاق الكامل لخدمات حلول المواهب، مستعيناً في ذلك بسجله الحافل في تطوير استراتيجيات النمو المتميز والمستدام.

وتعليقاً على تعيين تياغو، قال ديفيد ستوكتون، الرئيس التنفيذي لشركة دلسكو: «أنا على ثقة تامة من أن تياجو كان اختياراً موفقاً لتولي هذا الدور، خصوصاً أنه كان مسؤولاً عن قيادة أعمال التعهيد والتوظيف الدائم لدينا، وأعتقد أن خبرته الواسعة في القيادة التشغيلية والتنفيذية، إلى جانب خبرته العملية، ستضيف قيمة كبيرة لشركتنا وتعزز نموها وتطورها في مجال خدمات التعهيد والتوظيف الدائم في المنطقة».

من جانبه، قال تياغو كوستا: «يشرفني أن أتولى منصب الرئيس تنفيذي لشركة باريسيما تالنت، وأتطلع إلى قيادة الشركة والانتقال بها إلى فصل جديد في رحلتها نحو التطور والنمو في فضاء حلول المواهب على مستوى المنطقة ككل».

في إطار حرصه على منحهم تجربة مصرفية شاملة

«الوطني» يوفر لعملائه خدمة حجز أجهزة السحب الآلي للفعاليات والمناسبات الخاصة

يحرص بنك الكويت الوطني على تلبية كافة احتياجات عملائه وتوفير أحدث الخدمات والمنتجات التي تلبي تطلعاتهم، وفي هذا الإطار، أعلن البنك عن توفير خدمة جديدة تتيح لعملائه حجز أجهزة الوطني للسحب الآلي المصممة خصيصاً للفعاليات والمناسبات الخاصة.

ويمكن لعملاء الوطني الاستفادة من هذه الخدمة عن طريق زيارة الموقع الإلكتروني للبنك والقيام بإجراء حجز جهاز السحب الآلي، وفور تسجيل الطلب عبر الموقع الإلكتروني يقوم فريق دعم أجهزة السحب «ATM» بالتواصل مع العميل لتأكيد الطلب وإجراء الترتيبات الأخرى اللازمة. كما سيقوم البنك بإرسال رد إلى العملاء من خلال البريد الإلكتروني لتأكيد طلباتهم.

ويشترط أن يكون طلب الحجز لجهاز السحب الآلي قبل 3 أيام من تاريخ طلب توريد الجهاز، على أن تكون أجهزة الصراف الآلي للسحب النقدي فقط، وتشمل الفئات التالية «5 دنانير كويتية، و10 دنانير كويتية، و20 ديناراً كويتياً».

ميثم السالم

وبهذه المناسبة قال مدير قنوات التحول الرقمي بمجموعة الخدمات المصرفية الشخصية في بنك الكويت الوطني، ميثم السالم: «يسعى بنك الكويت الوطني إلى أن يكون الأقرب دائماً لعملائه ومشاركتهم كافة المناسبات من خلال التواصل المستمر معهم والتعرف على تطلعاتهم وتلبية احتياجاتهم بما يساهم في حصولهم على تجربة مصرفية شاملة واستثنائية تناسب احتياجاتهم وأنماط حياتهم المتنوعة».

وأضاف السالم: «يسعدنا دائماً أن نشارك عملاءنا الاحتفال بجميع المناسبات ونحرص على تسخير إمكانات البنك لتلبية احتياجاتهم وإثراء تجربتهم المصرفية باستمرار من خلال خدماتنا الاستثنائية والمبتكرة».

ويفخر بنك الكويت الوطني بنجاحه على مدار السنوات الماضية في الحفاظ على تقديم أعلى مستوى من الخدمات المصرفية المميزة، كما يسعى البنك باستمرار إلى توفير تجربة مصرفية أكثر ابتكاراً لعملائه تتماشى دائماً مع احتياجاتهم المتزايدة والمتغيرة وهو ما ساعده في الحفاظ على موقعه الإقليمي الرائد.

يمتلك بنك الكويت الوطني أكبر شبكة فروع منتشرة بكافة أرجاء البلاد فضلاً عن أكبر شبكة لأجهزة السحب الآلي والإيداع النقدي، تخدم مجمل حاملي البطاقات المصرفية المحلية والعالمية، بالإضافة الى أجهزة الإيداع النقدي والصراف التفاعلي وأجهزة خاصة لذوي الاحتياجات الخاصة.

«معجزة الشفاء»: سم النحل يعزز مقاومة التهاب الأعصاب

أكدت مستشارة التغذية بـ«معجزة الشفاء » وإستشارية العلاج الغذائي د.هدى أحمد خلال تصريح صحفي لها ، أن سم النحل يعزز مقاومة أمراض إلتهاب الأعصاب ومكافحة التصلب الضموري ، علماً بأنه يستخدم منذ القدم في علاج التهاب المفاصل والكثير من الالتهابات الأخرى ويشمل ذلك التهاب الأعصاب وما يتبعه من ضمور العضلات وفقد القدرة على الحركة .

وأضافت أحمد : كثير من الأبحاث المختبرية اكدت فاعليته في ذلك مثل الدراسة البحثية التي تمت في المعهد الكوري لأبحاث الطب الشرقي في اكتوبر2010 ، حيث قام بها الطبيبان إيون يانج و جنج جيانج وأجريت على مجموعة من حيوانات التجارب المصابة وكشفت التجربة عن قدرة سم النحل على منع تضرر الأعصاب الحركية الناتج عن وجود مورثات من الحمض النووي تسبب قصور تنفس الخلايا العصبية وتجعلها عرضة للأكسدة و قصور عوامل إعادة نمو الأعصاب المتضررة عند مرضى التصلب الضموري.

وأردفت : اظهر سم النحل قدرته كمضاد للالتهابات والأكسدة ومضاد لحدوث الطفرات الجينيه الممرضة في الخلايا العصبية ونتج عن ذلك تحسن حالة الأعصاب وتحسن القدرة على الحركة عند المشاركين في التجربة البحثية.

وإختتمت : سم النحل يعزز آمال الشفاء لمرضى التصلب الضموري والتهاب الأعصاب ، حيث يحتوي على مكونات فريدة ، أهمها الميلتين وأبامين وأدولابين، والتي تتميز بخصائصها المضادة للإلتهابات، بجانب كونها تخفف من حدة الالتهابات في الجسم أيضا .

«سابك» و«فورمولا إي» تطلقان شراكة إستراتيجية ابتكارية طويل الأمد

أعلنت سابك، الشركة العالمية الرائدة في مجال إنتاج الكيماويات المتنوعة، عن إطلاق صفقة رعاية طويلة الأمد وشراكة ابتكارية مع فورمولا إي، أول رياضة خالية من الانبعاثات الكربونية منذ إنشائها. تدخل الشراكة حيز التنفيذ اعتباراً من بداية عطلة نهاية هذا الأسبوع، إذ تقوم سابك رسمياً برعاية سباق الجائزة الكبرى للفورمولا إي لندن، في ExCeL والذي يضم سباقين مزدوجين من الموسم الحالي لبطولة «العالم إيه بي بي فورمولا إي» وذلك يومي 30 و31 يوليو 2022.

بهذه المناسبة قال البنيان، نائب رئيس مجلس الإدارة الرئيس التنفيذي لشركة سابك: «نحن متحمسون للشراكة مع فورمولا إي. إذ تعزز هذه الشراكة والرعاية من مستويات الرؤية العالمية لعلامة سابك التجارية ضمن الفعاليات والمناسبات والأحداث الرياضية الحماسية والمتنامية. كما أننا بصدد توطيد أسس التعاون بشكل وثيق مع فورمولا إي لدمج حلولنا المستدامة في أنظمتهم البيئية وعملياتهم المختلفة».

وأضاف: «تعد هذه الشراكة بالنسبة لنا فرصة مثالية لنقل ابتكاراتنا من فورمولا إي إلى صناعات السيارات والمركبات الكهربائية الأوسع، بهدف تعزيز تجربة عملائنا، وتوسيع قاعدة شركائنا، وإثبات قدرتنا على دعم انتقال العالمي نحو السيارات الكهربائية لمستقبل أكثر استدامة».

شركة سابك

تتوافق الشراكة بشكل مميز مع إستراتيجية الاستدامة، التي تدعم رؤية الاقتصاد الكربوني الدائري، لتتراجع جميع سلاسل القيمة للمنتجات المحتوية على الكربون. كما تواءم هذه الشركة مع أسس الاعتماد على الطاقة الكهربائية النظيفة، أحد أهم المسارات الرئيسية التي حددتها شركة سابك تحقيقاً للحياد الكربوني.

صرح بدوره أليخاندرو أجاج، المؤسس والرئيس التنفيذي للفورمولا إي: «نرحب بشركة سابك، أحد شركاء النجاح، في بطولة العالم إيه بي بي فورمولا إي. إن رعاية سابك لسباق الجائزة الكبرى للفورمولا إي لندن، هي بداية شراكة تقدمية ومبتكرة سيكون لها تأثير إيجابي على مهمتنا المتمثلة في تحقيق مستقبل مستدام وخال من التلوث البيئي عبر بوابة السباقات الكهربائية».

توفر هذه الشراكة لسابك منصة فريدة لتمكين مشاركة الأعمال التي تخدم الوصول إلى الشركاء عبر سلاسل القيمة الخاصة بالسيارات والمركبات الكهربائية. وتتماشى الشراكة تماماً مع مبادرة BLUEHERO™، التي تم الإعلان عنها مؤخراً والتي تؤكد التزام شركة سابك بدعم التحول نحو الطاقة الكهربائية، مع توفير مواد وحلول من «البوليمر» لتحسين أنظمة بطاريات السيارات الكهربائية ليكون هذا أول محور للعمل الثنائي، ومجال رئيسي للتركيز والحرص على تحقيقه.