

«بوينج» و«الاتحاد للطيران» تعززان تحالفهما في مجال الاستدامة بقطاع الطيران

■ قاعدة الاختبار ستقيّم طرق تقليل الانبعاثات والوضوءاء أثناء الطيران باستخدام الوقود المستدام

بالوضوءاء وإمكانية خفض صوت معدات الهبوط المعدلة لتوفير تجربة طيران أكثر هدوءاً. إضافة إلى ذلك، سيتم القيام برحلة يستطيع من خلالها الطيارون ومرافقو الحركة الجوية ومركز عمليات شركة الطيران مشاركة المعلومات الرقمية في وقت واحد لتحسين كفاءة التوجيه وتعزيز معايير السلامة من خلال تقليل عبء العمل وازدحام الترددات البيئية للطيران بشكل كبير. ومن المتوقع أن يستمر برنامج الاختبار أربعة أسابيع قبل أن تدخل الاتحاد للطيران طائرة بوينج 787-10 قيد التشغيل.



طيران الاتحاد

الاستدامة مع الاتحاد للطيران من خلال إجراء اختبار التقنيات الواعدة التي من شأنها تقليل الانبعاثات، كما تساعد الطيران التجاري على تلبية أهدافنا المناخية وتسمح للقطاع بالنمو بطريقة مسؤولة تحترم كوكبنا وتحافظ على موارده الطبيعية». ستتعاون كل من بوينج والاتحاد للطيران مع الشركاء الرائدة في القطاع، بما فيهم وكالة ناسا و«سافران لاندينغ سيستمز» لإجراء القياسات الصوتية على متن الطائرة وعلى الأرض. وستتحقق هذه القياسات من صحة عمليات التنبؤ

التجارية لإجراء اختبار التقنيات التي يمكن أن تجعل الطيران ابتكار الحلول الفعالة لمواجهة تحديات الاستدامة الرئيسية التي تواجه قطاع الطيران. فقد صُمم برنامج ecoDemonstrator على أسس الابتكار والاستدامة وهي القيم الأساسية لشركة الاتحاد للطيران وإمارة أبوظبي ودولة الإمارات. وترى كل من الاتحاد للطيران وبوينج فرصة كبيرة في مواصلة التعاون وتبادل الخبرات لتقليل تأثير قطاع الطيران على البيئة». هذا وسيستخدم برنامج ecoDemonstrator

الاستراتيجية الناجحة بين الاتحاد للطيران وبوينج، التي تركز على ابتكار الحلول الفعالة لمواجهة تحديات الاستدامة الرئيسية التي تواجه قطاع الطيران. فقد صُمم برنامج ecoDemonstrator على أسس الابتكار والاستدامة وهي القيم الأساسية لشركة الاتحاد للطيران وإمارة أبوظبي ودولة الإمارات. وترى كل من الاتحاد للطيران وبوينج فرصة كبيرة في مواصلة التعاون وتبادل الخبرات لتقليل تأثير قطاع الطيران على البيئة». هذا وسيستخدم برنامج ecoDemonstrator

بهدف تعزيز المحتوى المحلي للخدمات والمنتجات ورفع الكفاءة التشغيلية

«توال» توقع 4 اتفاقيات شراكة مع موردين محليين لتطوير البنية التحتية

إلى طرف ثالث، والذي سيساعد على إنجاز المشاريع بمهنية عالية، وبشكل أسرع، وبأفضل المواصفات والمعايير العالمية، وبأقل تكلفة، وفقاً للمتطلبات والاشتراطات التي وضعناها، وبالتالي سينعكس إيجاباً على عملائنا بحصولهم على خدمات متميزة بجودة أفضل وأسعار منافسة.

الجدير بالذكر أن «توال» تتبنى سياسة متميزة في التعامل مع شركائها الموردين، تقوم على مزيج يجمع بين الشركاء المحليين والدوليين لإيجاد حلول جديدة ومبتكرة تجعل عملياتها أكثر فعالية وكفاءة، حيث تم اعتماد نظام «iSupplier» وهو نظام يخدم الموردين ويسهل عليهم عمليات الشراء والتعاقد والفوترة، وتدعو «توال» جميع الموردين المحليين والدوليين للتسجيل في النظام الموجود على موقعها الإلكتروني للحصول على فرص للعمل معها مستقبلاً.



شركة «توال»

أنتاركز في «توال» على تعزيز الخدمات المقدمة لعملائنا، لتكون أكثر كفاءة وفعالية، مما يدعم إدارة المشاريع القائمة بصورة مباشرة دون الحاجة

وزيادة المنافسة في السوق السعودي». ومن جانبه، أوضح الأستاذ سعود بن محمد الطعيمي رئيس القطاع المالي لـ«توال»،

المحلي، وتحقيق الاكتفاء الذاتي في عدد من القطاعات الحيوية، لدعم مسيرة الاقتصاد الوطني. وكذلك ستساهم هذه الخطوة في دعم الموردين المحليين،

وقعت «توال» الشركة

السعودية الرائدة في مجال البنية التحتية للاتصالات وتقنية المعلومات أربع اتفاقيات شراكة مع مجموعة من الموردين المحليين، للقيام ببناء مواقع جديدة لأبراج الاتصالات، وتطوير خدمات مشاركة البنية التحتية للشركة مع شركات الاتصالات بجودة عالية، وأكثر فاعلية، بهدف منح عملائها بنية تحتية موثوقة وفعالة من حيث التكلفة والكفاءة التشغيلية.

وقال المهندس محمد بن عبدالعزيز الحقباني الرئيس التنفيذي لشركة «توال»: «إن توقيع مثل هذه الاتفاقيات مع الموردين المحليين يأتي انطلاقة من حرصنا الدائم على تعزيز المحتوى المحلي للخدمات ودعم الشركات الوطنية، لتمكين الصناعات ومقدمي الخدمات المحليين من مضاعفة مساهماتهم في المحتوى المحلي، وفقاً لأهداف رؤية المملكة 2030 الرامية إلى تنمية المحتوى

«ديجي وولد» تواكب مستقبل الذكاء الاصطناعي والتحول الرقمي بإطلاق «ويزو»



الروبوت «ويزو»

الاحتياجات التي تم اتخاذها قد وجدت لتبقى، إذ أن الحد من الاتصال البشري سيساهم بشكل طرّح روبوتات «ويزو» عند نقاط الدخول أو مكاتب الاستقبال أو لغرض تنفيذ مهام محددة للمساهمة في تحقيق كفاءة العمل، والأهم من ذلك، سيساعد في الحفاظ على سلامة الأفراد. كلنا يعلم تمام العلم بأن الروبوتات هي جزء من المستقبل. وقد بدأ المستقبل بالفعل».

يعدّ هذا الإصدار الجديد من روبوتات «ويزو» (WIZO) النسخة الثالثة من الروبوتات التي طورتها شركة «ديجي وولد». تجدر الإشارة إلى أنه تمّت طباعة الإصدارين الأولين باستخدام تكنولوجيا الطباعة ثلاثية الأبعاد وجرى تصنيعهما بالكامل من قبل الشركة، بما في ذلك جميع الأجهزة والبرمجيات ذات الصلة. وتهدف شركة «ديجي وولد» من خلال إطلاق روبوت «ويزو» (WIZO) الجديد إلى خفض التكاليف وتوفير وقت التصنيع وزيادة الجودة، مما دفع بها إلى اختبار مصنع موثوق في مجال الروبوتات للعمل معه وتطوير الميزات الذكية.

استدامة تستفيد من ميزات الذكاء الاصطناعي. سيكون للروبوت «ويزو» (WIZO) النسخة الجديدة تأثير إيجابي على طريقة تسير الأعمال وسيساهم بتحسين التجربة البشرية. بالتالي، بفضل إمكانية تفويض بعض المهام إلى الروبوت، يمكن للموظفين التركيز على أداء المهام المهنية التي تسمح لهم بالتميز والازدهار».

يتميز الروبوت «ويزو» (WIZO) بأنه يتخطى حدود وقيد الروبوتات الخدمية الأخرى، من حيث تحليل البيانات الكبيرة وإدارتها، ونظام التحكم المركزي، وقاعدة بيانات آمنة ومأمونة، والتفاعل متعدد الوسائط. علاوة على ذلك، يتمتع الروبوت الجديد بمرونة حركة الذراعين، وهو مزود بخاصية التعرف على الوجه، ومحرك الكلام، وتكنولوجيا خرائط المواقع المتزامنة عالية الدقة (SLAM) للتقليل الذاتي، وخاصة الإرساء وإعادة الشحن التلقائي.

وفي هذا السياق، قال المهندس بلال الزعبي، المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة ديجي وولد: «تهدف «ديجي وولد» إلى ابتكار حلول

«هالبرتون» تخسر 1.7 مليار دولار في الربع الثاني



شركة هالبرتون

ووفقاً لليبيا، خفضت شركة «هالبرتون» في الربع الثاني من العام الجاري من توزيعات الأرباح الفصلية بنسبة 75 بالمائة بعد خفض توقعات الإنفاق الراسمالي إلى النصف. كما قامت الشركة الأمريكية بخفض شامل للقوى العاملة وتخفيضات في رواتب المديرين التنفيذيين، كما تستهدف تخفيضات أخرى في التكاليف. وتعرضت شركات خدمات حقول النفط ل تراجع حاد في إيراداتها بفعل انخفاض أسعار النفط عالمياً واتجاه شركات التنقيب لوقف نشاط الحفر.

هي الثالثة على التوالي. وباستثناء البنود غير المتكررة، بلغ نصيب سهم «هالبرتون» من الأرباح 5 سنت في الربع الثاني من العام الجاري، متجاوزاً تقديرات التي كانت تتوقع خسائر 11 سنت للسهم الواحد. وفيما يتعلق بالإيرادات، سجلت «هالبرتون» مستوى 3.196 مليار دولار في الربع الثاني من العام الجاري، مقابل 5.930 مليار دولار في نفس الفترة العام الماضي. وأبلغت الشركة عن تدفق نقدي حر قدره 456 مليون دولار، متجاوزاً توقعات المحللين بشكل ملحوظ.

خسرت شركة «هالبرتون» نحو 1.7 مليار دولار في الربع الثاني من العام الجاري، وسط تراجع في أسعار النفط وانتهاء نشاط التنقيب عن الخام في أمريكا الشمالية. وكشفت نتائج أعمال الشركة الأمريكية العاملة في خدمات التنقيب عن النفط، تسجيل صافي خسائر 1.676 مليار دولار (1.91 دولار للسهم الواحد) في الثلاثة أشهر المنتهية في يونيو الماضي، مقابل صافي أرباح بنحو 75 مليون دولار (9 سنتات للسهم) في نفس الفترة من عام 2019. وتعتبر الخسائر الفصلية المسجلة لشركة «هالبرتون»

«كينفستون تكنولوجي» تشتري حصة «فايزون» في «سولوشنز»

أفضل. وحقق هذا المشروع المرونة لخدمة قاعدة عملائها المتنوعة حول العالم، فضلاً عن تعزيز الاستراتيجيات والموارد بين كينغستون سولوشنز وشركتها الأم كينغستون تكنولوجي. وستحافظ فايزون على مكانتها المميزة لدينا كشريك استراتيجي طويل الأمد، حيث ستواصل وحدات التحكم التي توفرها تشغيل الكثير من منتجات كينغستون بما في ذلك أقراص الحالة الصلبة SSD ووسائط التخزين USB وبطاقات الذاكرة".

يشار إلى أن قيمة الصفقة قد بلغت 1.781.640.000 دولار تايواني.

أفضل. وحقق هذا المشروع المشترك بين شركتين ناجحا لافتاً، وأدى الغرض المنشود منه والمتمثل بتسهيل اعتماد ذواكر eMMC، وستحافظ فايزون على التزامها الراسخ بتقديم ذات المستويات الرفيعة من الدعم الفني إلى شركة كينغستون سولوشنز، و عملائها الذين يفضلون الذواكر المدمجة". بدوره، قال داروين تشين، رئيس مجلس إدارة شركة كينغستون سولوشنز: "نحن سعداء بإتمام هذه الصفقة في وقت نعتبره محالاً لها، حيث شهدت شركتنا والقطاع عموماً تطوراً كبيراً خلال الأعوام العشرة الماضية. وستمنح هذه

التي تتمتع بها فايزون في مجال تقنيات التحكم، إلى جانب الكفاءة التشغيلية العالية لشركة كينغستون، في حلول الذواكر لتصبح بسرعة إحدى الشراكات الرائدة في قطاع الذواكر المدمجة. وبهذه المناسبة، قال كاين سين بوا، الرئيس التنفيذي ورئيس مجلس إدارة فايزون: "تعد كينغستون من أهم شركاء فايزون، وقد لعبت هذه الشراكة دوراً محورياً في نمو شركتنا. ولا شك أننا سنواصل هذه الشراكة القوية بعد إتمام الصفقة، التي تهدف إلى إتاحة الفرصة لنا للتركيز على تطوير تقنياتنا الأساسية، وتحديد أهدافنا التجارية بشكل

التركيز على التكنولوجيا وجهود البحث والتطوير، وتقديم أفضل مستويات الدعم والخدمات إلى كينغستون. وتأسست شركة كينغستون سولوشنز في عام 2010 كمشروع مشترك بين فايزون وكينغستون بهدف تسريع وتيرة اعتماد حلول ذواكر بطاقة الوسائط المتعددة المدمجة Embedded Multi-Media Card عبر دعم جهود التصميم وتسريع دورة تصميم المنتجات. وأتاح هذا المشروع المشترك لكلتا الشركتين القدرة على نشر منتجاتهما في السوق بوتيرة أسرع. ووظفت كينغستون سولوشنز الخبرات الواسعة

أعلنت كينغستون تكنولوجي أوروبا المحدودة، الشركة التابعة لـ"كينغستون تكنولوجي"، وهي إحدى الشركات العالمية الرائدة في تصنيع منتجات الذواكر الإلكترونية والحلول التقنية، اليوم عن عزم شركة فايزون (الدرجة في بورصة تايبه تحت الرمز 8299: TPEX) بيع حصصها في شركة كينغستون سولوشنز، المشروع المشترك مع كينغستون تكنولوجي، إلى شركة كينغستون، التي ستصبح بموجب الصفقة المساهم الأكبر في شركة كينغستون سولوشنز. بينما ستواصل شركة فايزون