توشيبا تعتزم إدماج ميزات «آي فاي كونيكتد» في الجيل التالي من «فلاش إير»

أعلنت شركة "توشيباكوربوريشن" (المدرجة في بورصة طوكيو تحت الرمز: TOKYO: 6502) اليوم أن الأجيال القادمة من "فلاش إير"، وهي بطاقة ذاكرة "إس دي" بخاصية اتصالات مدمجة للشبكة المحلية اللاسلكية ستتضمن خصائص "آي فاي كونيكتد" التي حصلت الشركة على الترخيص لاستعمالها من شركة "آي فاي" التي تتخذ من الولايات المتحدة مقرا رئيسيا لها. وتنوي "توشيبا" طرح "فلاش إير" مع خصائص "آي فاي كونيكتد" خلال السنة المالية 2016.

توفر كاميرات "آي فاي كونيكتد" مجموعة من الميزات المتقدمة، بما في ذلك القدرة على تشغيل وإطفاء الربط اللاسلكي بـ"فلاش إير"، بالإضافة إلى ميزات تحول دون إطفاء الكاميرا أثناء نقل البيانات. تتوفر ميزات "آي فاي كونيكتد" في أكثر من 300 نموذج كاميرا لأكثر من عشرة من مصنعي الكاميرات الرائدين عالميا، بما في ذلك "كانون" و"نيكون" و"سوني".

وتجدر الإشارة إلى أن تطبيق "آي فاي موبي" الذي يتوافق ونظام تشغيل "آي او إس" و"اندرويد" و"او إس إكس" و"ويندوز"، سيعزز دعم بطاقات ذاكرة "فلاش إير كلاس 10" التي يتم شحنها حاليا وذلك اعتبارا من أغسطس 2016. كل ما على عملاء "فلاش إير" القيام به هو تثبيت تطبيق "آي فاي موبي" على أجهزتهم للاستمتاع بنقل فوري لصورهم وإعداد نسخة احتياطية لصورهم على سحابة "آي فاي".

«كيروي بتروليوم» تطلق شاحنة النتروجين مرتفعة الحرارة والضغط للمساعدة على زيادة فعالية إزالة البرافين

KERUI
KERUI PETROLEUM
«كيروي بتروليوم»

أعلنت شركة «كيروي بتروليوم» بأن أول عملية لإزالة البرافين بواسطة أحدث شاحنة نتروجين مرتفعة الحرارة والضغط لديها والمطورة بشكل مستقل، تمت بنجاح في حقل كاراماي النفطي في شينجيانغ، حيث تم إحياء ثمانية آبار مسدودة بالبرافين بواسطة شاحنة النتروجين الجديدة. وأثارت الشاحنة، التي تتميز بإمكانية التبديل الحر بين النتروجين العادي والنتروجين مرتفع الحرارة والضغط، إعجاب العميل بفضل الطيف الواسع من التطبيقات التي يمكنها أن تخفض التكلفة في نهاية المطاف.

هنا وتم تطوير شاحنة النتروجين مرتفعة الحرارة والضغط خصيصا لإزالة البرافين وإزالة الانسدادات واستخراج النفط الثقيل. ويشتهر النفط في شينجيانغ بكثافة محتواه من البرافين، والذي لا يزال السبب الرئيسي لانسداد آبار النفط وتراجع إنتاجه. وتتميز كل طريقة من الطرق الرئيسية الثلاثة المستخدمة حاليا لإزالة البرافين بسلبياتها. فالإزالة الميكانيكية للبرافين تعتبر فعالة من حيث الوقت وتحقق نتائج فعالة؛ وفي حين أن الإزالة الكيميائية للبرافين تتميز بمخاطر عالية للانفجار ولا تعتبر فعالة من حيث التكلفة؛ وتؤدي إزالة البرافين بواسطة البخار إلى زيادة المحتوى المائي في النفط وخفض جودته، بالإضافة إلى تآكل خطوط الأنابيب. وبهدف التغلب على التحديات التي تواجه العميل، أرسلت شركة «كيروي بتروليوم» فريقاً من الخبراء إلى شينجيانغ لتفحص ظاهرة ترسب البرافين. واستنادا إلى حقيقة أن النتروجين- الذي يعتبر من الغازات الخاملة الواقية- لن يتسبب بتآكل معدات إنتاج النفط أو يؤثر على جودة النفط، اقترح مهندسو شركة «كيروي» الحل المتمثل في النتروجين مرتفع الحرارة والضغط وقاموا بابتكار شاحنة النتروجين مرتفعة الحرارة والضغط التي حصلت على براءة الاختراع الوطنية للأدوات النموذجية.

ويمكن تعديل درجة الحرارة الناتجة لشاحنة النتروجين مرتفعة الحرارة والضغط بطريقة غير متدرجة بين 50 و300 درجة مئوية، في ظل الضغط العادي البالغ 35 ميجاباسكال. وهذا يعني أن المعدات يمكن أن تنتج حرارة عادية وضغطا مرتفعا للإنتاج بالرفع الغازي، والتصريف مختلط الرغوة وعمليات غسل الآبار بالأنابيب الملفوفة، والنتروجين مرتفع الحرارة والضغط للعمليات الصعبة مثل إزالة البرافين والاستخراج الحراري للنفط الثقيل. وبالإضافة إلى ذلك، يشكل الانتقال الحر بين الحرارة العادية والحرارة المرتفعة عامل جذب بالنسبة للعملاء من شمال شرق الصين ومنطقة شينجيانغ ذاتية الحكم والعديد من دول الشرق الأوسط لخفض التكاليف وزيادة الأرباح.

وقال منج كياولينج، مدير المشروع: «تعتبر معدات توليد النتروجين وخدمات النتروجين في حقول النفط من العروض الرئيسية التي تقدمها "كيروي بتروليوم"، التي خضعت لعمليات تطوير وتعزيز استمرت عقداً من الزمن. فالعروض التي تقدمها "كيروي" تتجاوز معداتها وخدماتها الحالية. نحن نبحث بشكل أعمق في طلب العملاء الحقيقي بناء على ظروفهم الخاصة ونتوصل إلى حل شامل ومخصص. وتتمثل مهمتنا في مساعدة عملائنا على حل مشاكلهم بأقل تكلفة وبأقصر وقت، مما يجعلهم يشعرون بأن "كيروي بتروليوم" هي أكثر من مجرد مزود، إنما أيضا شريك موثوق يساهم في تسهيل نجاحهم».

«سلطان» يقدّم لعملائه تشكيلة رائعة من مستلزمات الدراسة

سلطان، يقدم لعملائه تشكيلة رائعة من مستلزمات الدراسة

لبدء العام الدراسي بتميز واناقة، يقدم مركز سلطان تشكيلة كاملة ومتنوعة من مستلزمات الدراسة يهدف من خلالها الى مساعدة الطلاب على التحضير الى عام دراسي ملئ بالمتعة والحماسة.

ومع بدء العد العكسي للعام الدراسي الجديد، فإن مركز سلطان يعد عملاءه بان يكون وجهة التسوق المثالية لاحتياجات الدراسة حيث يقدم مجموعة رائعة من حقائب المدرسة، صناديق الطعام، الدفاتر والاقلام وصولا الى الآلات الحاسبة واقلام التلوين. إن مركز سلطان يحرص على توفير آخر مستلزمات الدراسة العصرية التي من شأنها ان تمنح الطلاب عودة الى المدارس تتميز بالعصرية والاناقة.

فمن بين تشكيلة غنية من حقائب الظهر التي تحمل رسومات ميني ون، فروزن وستار وارز كما رابطة الابطال بالإضافة الى حقائب خالية من الرسومات تحمل تواقيع ماركات عالمية مثل اكسبورت، جانسبورت وايست باك. فلا شك أن الطلاب سوف يجدون اوسع تشكيلة متنوعة من الحقائب ذات الجودة العالية بالإضافة الى مجموعة متكاملة من صناديق الطعام وقناني المياه الحافظة للحرارة لكل من البنات والصبية من كافة الفئات العمرية.

أما بالنسبة للقرطاسية، فإن مركز سلطان يوفر مجموعة منها لتلبي متطلبات كل من المدارس الخاصة والعامة وتتضمن تشكيلة من الفاير كاستل لأدوات التلوين والكتابة واقلام من بيك وزيبرا ذلك بالإضافة الى تنوع واسع وغني من الدفاتر الملائمة لكافة المواضيع، وهي تتضمن مجموعة مركز سلطان من دفاتر يوريكا التي تحتوي على أوراق مختلفة في القياس والألوان. كما سوف يجد الاهالي ايضا مجموعة ملونة من الأوراق الفاصلة التي لا شك بانها سوف تناسب كافة الاعمار.

إن مركز سلطان حريص على أن يجعل من موسم العودة الى المدارس اكثر سهولة على الأهالي عبر تقديمه لرزم متكاملة تحتوي على حقيبة الظهر، القرطاسية بالإضافة الى الإكسسوارات المطلوبة والتي يمكن الحصول عليها من أي من أفرع مركز سلطان في الكويت.

وبحسب مكرم ملاعب، مدير العمليات التشغيلية والتجارية، في مركز سلطان: «انه الوقت المناسب للطلاب لتحضير حقائبهم المدرسية والعودة الى المدارس. وربما قد تكون مسألة غير سهلة بعد ما اختبروه من حرية في فصل الصيف والعطلة الدراسية إلا اننا في مركز سلطان نحرص على ان نجعل هذه العودة أكثر حماسة لهم عبر ما نقدمه لهم من ادوات دراسية مستوردة لهم من الولايات المتحدة الأمريكية، المانيا والعديد من الدول الأخرى»؟

أن مركز سلطان يدعو كافة عملائه الى زيارة أفرعه اليوم للاطلاع على التشكيلة الغنية من الأدوات الدراسية.

إيماناً بأهمية دعم الشباب ونقل الخبرات والمعلومات لأجيال المستقبل

«Ooredoo» تنظم ورشة عمل خاصة لطلبة برنامج الـ Protégés

استضافت Ooredoo الكويت، إحدى شركات مجموعة Ooredoo العالمية للاتصالات، طلبة برنامج الـ Protégés الخاص بتطوير قدرات الشباب، وذلك في حلقة نقاشية بحضور ومشاركة مدير أول إدارة الموارد البشرية لدى الشركة عمر البسام وذلك في مقر الشركة الرئيسي، والدكتورة فاطمة الموسوي مديرة مشروع Spread the Passion التطوعي وهو الشريك الرسمي لبرنامج Ooredoo الشبابي التطوعي.

بدأت الحلقة النقاشية مع عمر البسام، الذي استهل حديثه بتوجيه أسئلة للطلبة بهدف كسر الحواجز، ومن ثم بادر بالحديث عن خبرته الحياتية على الصعيدين الشخصي والمهني، متيحاً المجال أمام الطلبة لطرح الأسئلة للتعرف أكثر على الدور الحيوي الذي تلعبه إدارة الموارد البشرية وأهميتها بالنسبة للشركة. وتطرق البسام إلى البرامج التدريبية الداخلية التي تقيمها الشركة لموظفيها على مدار العام بهدف إثراء مهاراتهم، كما تطرق إلى البرامج التدريبية الصيفية التي تقيمها الشركة للطلبة حديثي التخرج.

وعبر البسام عن سعادته باستضافة الشركة لطلبة برنامج الـ Protégés وبالإلتقاء بمجموعة من الشباب الطموح والواعد الذي لديه رغبة قوية للاستفادة من خبرات الغير، متمنيا للطلبة دوام النجاح والتميز في مستقبلهم.

وبدورها قادت الدكتورة فاطمة الموسوي الجزء الثاني من الحلقة النقاشية، مشاركة الطلبة بخبراتها العملية في ومتحدثة عن تجربتها بالتعاون مع شركة Ooredoo ورعايتها لمبادرة «جربها»، وهي منصة إلكترونية قائمة على مفهوم مكافآت التمويل الجماعي تمكن أصحاب أفكار المشاريع من تنفيذها. ويكون الدعم عن طريق تقديم تبرعات باستخدام تطبيق أو موقع «جربها»، حيث يستطيع المستخدم دفع قيمة التبرع عن طريق الموقع، وتقدم كل جهة مكافآة للمتبرعين بحسب قيمة التبرع كنوع من التقدير.

إلى جانب مبادرة «جربها»، فقد تعاونت Ooredoo مع منظمة Spread the Passion لإطلاق برنامج «نعين وتعاون» التطوعي على مدار عامين متتاليين، بهدف تشجيع الشباب على العمل التطوعي والإنضمام للبرامج التطوعية. يمتد البرنامج التدريبي للمتطوعين لمدة شهر يتخلله العديد من المراحل التدريبية التي تتضمن تأهيل مكثف للمتطوعين يشمل ورشة عمل ومخيم تدريبي وفق معايير عالمية.

يذكر أن برنامج الـ Proteges قد إنطلق في عام 2010 لتدريب الشباب من عمر 16 إلى 24 على أيدي شخصيات محلية رائدة في مختلف المجالات. لمعرفة المزيد عن البرنامج، يمكنكم زيارة الموقع www.theproteges.org

«الاتحاد للطيران» تعرض جناحها الفريد من نوعه «الإيوان» في متجر «بلومينغديلز - دبي»

مضيفة جوية من الاتحاد للطيران إلى جانب روث جيمسون بوت، المدير العام لمتجر بلومينغديلز دبي

أعلنت الاتحاد للطيران، الناقل الوطني لدولة الإمارات العربية المتحدة، عن الدخول في شراكة جديدة مع متجر الأقسام المتعددة الراقي «بلومينغديلز - دبي» مع إطلاق متجر التجزئة الشهير حملته لموسم خريف 2016. وفي إطار هذه الشراكة، تعرض الاتحاد للطيران مقصورتها الأيقونية «الإيوان»، الجناح الفريد من نوعه في الأجواء، داخل متجر «بلومينغديلز» في دبي مول.

وسوف تتيح الاتحاد للطيران كذلك لعملاء «بلومينغديلز- دبي» الذين ينفقون ما يزيد على 1,500 درهم إماراتي في المتجر فرصة للدخول في سحب حصري يمتد على مدار أسبوعين مما فترة عرض المقصورة، يحصل من خلاله اثنان من الفائزين سعداء الحظ على تذكرتي سفر ذهاب وعودة لشخصين على متن درجة رجال الأعمال من أبوظبي إلى نيويورك لكل فائز مع إقامة لمدة ثلاث ليال في فندق «بلازا هوتيل» الشهير عالميا. وإضافة إلى ذلك، سوف يحصل كافة الزائرين لمنصة الشركة داخل المتجر على عروض حصرية على الرحلات وباقات العطلات، بما في ذلك الحصول على خصم بواقع 20 في المائة على الرحلات وخصم يصل إلى 60 في المائة على باقات العطلات باستخدام رمز ترويجي خاص.

ويأتي التعاون مع متجر «بلومينغديلز-دبي» في إطار استراتيجية الاتحاد للطيران لاستكشاف طرق تسويقية مبتكرة عبر التعاون مع العلامات الرائدة مع استمرار الشركة في وضع مفاهيم جديدة لتجارب السفر. وسوف تتيح هذه الشراكة الجديدة لعملاء بلومينغديلز من عشاق الموضة والأزياء الراقية فرصة فريدة لتجربة أحدث التطورات في عالم السفر الفخم عبر القيام بجولة في مقصورة «الإيوان»، التي تعدّ جناحا فائق الفخامة من ثلاث غرف، مع تمكين ضيوف الاتحاد للطيران في الوقت نفسه من اقتناء أحدث الصيحات في عالم إكسسوارات السفر الراقية قبل رحلاتهم القادمة.

وسوف يُتاح لعملاء بلومينغديلز-دبي تجربة مقصورة «الإيوان» التي تمتد على مساحة 125 قدمًا مربعًا داخل المتجر لغاية 3 سبتمبر 2016.

وتضم المقصورة الاستثنائية شاشة LCD كبيرة مقاس 32 بوصة في غرفة المعيشة وشاشة أصغر حجما مقاس 24 بوصة في غرفة النوم. وتتضمن مزايا السفر على متن مقصورة «الإيوان» توفير خدمة «المضيف الشخصي» المدرب وفق أعلى المستويات في «أكاديمية سافوي» والذي يتولى تلبية متطلبات ضيوف المقصورة طوال أوقات الرحلة.

وتتوفر مقصورة الإيوان على متن طائرات الاتحاد للطيران من طراز إيرباص A380 المخصصة لخدمة خمسة خطوط حصرية انطلاقا من مركز الشركة التشغيلي في مطار أبوظبي الدولي تشمل لندن، ونيويورك، وموميباي، وسيدني، وملبورن. وسوف يحصل العملاء الذين يحجزون مقصورة الإيوان من داخل المتجر على أميال جوية كافية لحجز تذكرة ذهاب وعودة على متن درجة رجال الأعمال إلى وجهات مختارة ضمن شبكة الشركة.

وبهذا الصدد، أفاد محمد البلوكي، نائب الرئيس للشؤون التجارية في دولة الإمارات العربية المتحدة بالاتحاد للطيران، بالقول: «يأتي التعاون بين الاتحاد للطيران وبلومينغديلز-دبي في إطار التزام الشركة المستمر بتقديم منتجات وخدمات مبتكرة ومتميزة لضيوفنا. ويعدّ متجر بلومينغديلز واحدا من أرقى المتاجر في العالم، لذا كان من الطبيعي أن نتعاون مع سلسلة التجزئة الرائدة التي تحظى بسمعة مرموقة على مستوى العالم نظرا للجودة والإبداع والتفرّد الذي تتميز به منتجاتها».

ويعرض متجر بلومينغديلز تشكيلة من إكسسوارات السفر الراقية في مقصورة «الإيوان» داخل المتجر، كما يوفر المتجر كذلك خدمة التسوق الشخصي والتي تتيح للعملاء الحصول على المساعدة من أحد الخبراء فيما يتعلق باختيار أحدث صيحات الأزياء والموضة الأكثر تناسبا مع العميل من أجل ضمان السفر بأناقة دوما.

وبدورها قالت دي ساراي، نائب الرئيس للشؤون التجارية في بلومينغديلز-دبي: «نتطلع في بلومينغديلز-دبي دومًا إلى توفير تجربة عالمية المستوى لا مثيل لها لعملائنا الكرام، ومن خلال شراكتنا الحصرية مع الاتحاد للطيران، سيتمكنون من التجوّل داخل أكثر الفضاءات فخامة ورقيًا في الأجواء، في الوقت الذي يحظون به بمتعة التسوق وسط علاماتهم التجارية المفضلة.»

وسيستمر عرض مقصورة «الإيوان» في متجر «بلومينغديلز-دبي» في دبي مول حتى 3 سبتمبر 2016. وسيتوافر فريق من أفراد طاقم الضيافة الجوية من الاتحاد للطيران وموظفين آخرين داخل المتجر لإجراء الحجوزات والرد على استفسارات العملاء. وللمزيد من المعلومات، يرجى زيارة الموقع الإلكتروني للاتحاد للطيران www.etihad.com.

تعيين رئيسين جديدين لـ «ساكسو بنك دبي» وتطوير الأعمال المؤسسية في الشرق الأوسط لقيادة النمو الإقليمي لمتخصصي التداول والاستثمار عبر الإنترنت

ماريو كامارا

أعلن "ساكسو بنك" البنك الرائد والمتخصص في التداول عبر الإنترنت، أمس عن تعيينات إدارية رئيسية جديدة في إطار جهوده الرامية إلى زيادة التنمية والاستثمار في عملياته على مستوى الأفراد والمؤسسات في كافة أنحاء منطقة الشرق الأوسط، ما يعكس أهمية المنطقة كمركز رئيسي لنمو أعمال "ساكسو بنك".

وتم الإعلان عن تعيين ماريو كامارا كرئيس لـ"ساكسو بنك دبي"، وهو صاحب الخبرة الكبيرة في القطاع والتي تمتد على مدى 20 عاما من العمل في مجال القوانين الناظمة والتمويل. ومن خلال عمله مع أهم الوسطاء والبنوك الدولية في الشرق الأوسط وآسيا منذ عام 2007 وعمله مع "سلطة مركز دبي المالي العالمي" كمسؤول عن تنسيق وصياغة ونشر اللوائح التنظيمية الرئيسية ووضع السجل التجاري. يمتلك ماريو كامارا القدرة اللازمة للإشراف على خطة نمو "ساكسو بنك" في منطقة الشرق الأوسط خلال المرحلة المقبلة.

كما وينضم أنوار أحمد، الذي يتخذ من لندن مقرا له، إلى "ساكسو بنك" كرئيس تطوير الأعمال المؤسسية للبنك في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. وسيلعب دورا مهماً في بناء العلاقات التجارية المؤسسية لـ"ساكسو بنك" في منطقة الشرق الأوسط بالاعتماد على خبرته التي تفوق 28 عاما في قطاع الخدمات المالية والتي شكلها خلال عمله في فروع نيويورك وطوكيو ولندن لدى "فونديمنتال بروكرز" و"كانتور فيتزجيرالد"، وبنك "مورجان ستانلي" خلال الـ 18 عاما الأخيرة.

وفي إطار تعليقه على التعيينات الجديدة، قال مانيو كاسينا، الرئيس العالمي لشؤون المبيعات: «يسعدنا أن نتابع توسعة فريقنا بجذب أهم وأعلى المواهب الموجودة في المنطقة، هذه المنطقة التي نرى فيها فرص مذهلة لتطوير الشراكات ولتنمية أعمال التداول والاستثمار. وأنا واثق كل الثقة أن مع النجاحات المذهلة التي حققها ماريو وأنوار في السابق ومع نظرتهما الاستراتيجية، يمكننا مواصلة تعزيز حضورنا في المنطقة والتي تعتبر مركزا مهما لأعمالنا الموجهة للأفراد والمؤسسات».

وفي إطار تعليقه على المهمة الموكلة إليه في "ساكسو بنك" قال ماريو كامارا: «يمتلك "ساكسو بنك" الأسس اللازمة لتحقيق النمو المستقبلي، حيث يتمتع البنك بسجل قوي على صعيد التداول العادل والامتثال الصارم، وذلك إلى جانب وجود منصة رائدة في القطاع متعددة الأصول للتداول عبر الإنترنت، فتوفر تلك الميزات لعملائنا تجربة تداول سلسة. بينما يمكن للمتداولين مراقبة محافظهم بشكل كامل وإدخال الأوامر من خلال شاشة واحدة، فإن منصتنا الرائدة عالميا تتيح للمتداولين والمستثمرين تداول أي منتج في أي مكان إلى جانب التحكم والتحسين بمحافظهم المتنوعة».

وقال أنوار أحمد في إطار تعليقه على منصبه الجديد: «تمكّن "ساكسو بنك" من تحقيق نجاحات مذهلة في تقديم الحلول التقنية" للمصارف والمؤسسات المالية حول العالم، حيث يمتلك 120 شراكة استراتيجية بالعلامة البيضاء. ويتمثل هدفنا الأهم في المنطقة بالتحوّل إلى الخيار الأول لمختلف المؤسسات سواءً من البنوك أو المكاتب العائلية أو مديري الأصول ومديري صناديق التحوط المؤسسية في المنطقة، والساعين للتوصّل إلى سبل فعّالة وكفؤة لإدماج حلول الاستثمار والتداول الخاصة بهم في منصاتهم الحالية. ولا يقتصر أثر هذه المنهجية على تمكين المتداولين من مواكبة التطورات التقنية، بل تمكنهم أيضا من خفض التكاليف والحفاظ على العملاء حيث أمكن».

ومنذ انطلاق العمليات من مكتب الشركة في بيت العملات في مركز دبي المالي العالمي، وحصولها على الترخيص من سلطة دبي للخدمات المالية عام 2009، وبدعم من ممثلي الشركة في أبوظبي والمرخصين من البنك المركزي في الإمارات منذ عام 2014، حقق "ساكسو بنك" تضاعفاً كبيراً في العائدات قدّر بثلاثة أضعاف. وبفضل هذا النمو الصحي، كان من المنطقي أن يعيد البنك استثماره في الإدارة العليا للشركة ليتولوا قيادة تنمية الشركة وتطورها خلال السنوات المقبلة، والحفاظ على أساستها القوية حاليا.