

خلال مشاركتها في معرض «العقارات الكويتية والدولية»

«الديار العقارية» تطلق مشاريع في البوسنة وتركيا بالريجنسي

عامّة ويشتمل على جودة مما جعل الإقبال كبير على شراء وحداته، حيث تم تجاوز أكثر من 98% من المبيعات ولله الحمد في فترة قياسية، وذلك بسبب تميز موقعه وخدماته وكذلك تميز أسعار الوحدات السكنية المباشرة، الأمر الذي دفع الشركة إلى توسيع مساحة المشروع - في المرحلة المقبلة - وذلك لكي يصل مجموع مساحة المشروع أكثر من 200 ألف متر مربع.

وأشار إلى أن الشركة تقدم لعملائها كل ما هو جديد ومميز وتطرح الشركة لأول مرة بالمعرض مشروع - مجمع نهر أوسيك السكني - وهو عبارة عن مجمع راقى يتكون من 28 شقة (4600 مترًا باطلالة مباشرة لجميع الوحدات صف أول على نهر زويتانيا وموقع المشروع المتميز داخل منطقة ألعاب للأطفال وحديقة ومساحات خضراء ومواقف سيارات.

نادي رياضي، حمام سباحة داخلي، مطعم ومقهى في الديوانية وسيتّم توفير خدمات توصيل من المطار ووكالة سياحية ومركز تأجير السيارات وإدارة الأعمال، وأكد الهذال أن المشروع الذي تقوم الشركة بتسويقه وتطويره - وهي المالكة له - منتجع المنزه - الجبا - وهو بمساحة إجمالية تقدر بـ 120 ألف متر مربع وهو يقع في منطقة الجبا إحدى مناطق وضواحي العاصمة سراييفو، لافتًا إلى أنه يتميز بموقع المشروع بقرية من الخدمات الرئيسية ومراكز السوق ونوع البوينة الشهير، وكذلك قربه من المطار، حيث يبعد عنه مسافة لا تزيد عن 4 كم.

وأشار إلى أن منتجع المنزه يتميز أيضًا بإطلالته الخلابة وباحتوائه على جميع الخدمات الأساسية مثل المسجد - سوبر ماركت - نظام أمنّي متكامل على مدار الساعة - مشفى داخلي - نادي صحي متكامل - ديوانيات ملاعب رياضية - خدمات صحية - مكتب خدمات سياحية.

وأضاف - تشجع الوحدات السكنية بين قُلل منفصلة وفلل مزدوجة وشقق وبيلوكسات بأحجام متنوعة وبمناخات مختلفة متطورة تتناسب مع متطلبات السوق الكويتي والخليجي بصفة



عقيل الهذال

ان قُلل وشقق منتجعنا ستبلي جميع احتياجاتك. وتابع - عند اكتمال منتجع (نؤلؤة الجبا) سينعم ساكنيه بخدمات ووسائل راحة ذات مقاييس عالمية - مركز ترفيهي

يتردد على أكثر من 65.000 متر مربع من المساحات الخضراء والشوارع الواسعة وبحيرة صناعية على مساحة 2000 متر مربع ولذلك إن كنت تبحث عن ملاذ صيفي للإسترخاء والراحة فتأكد

أعلنت شركة الديار العقارية عن مشاركتها في معرض العقارات الكويتية والدولية الحدث العقاري الأكبر والأبرز في الكويت على الإطلاق ومن تنظيم شركة إكسبو سيتي للتطوير العقاري والتأثيرات خلال الفترة من 5 إلى 8 مارس المقبل في الراجسي. وقال المدير الإقليمي في الشركة عقيل الهذال أن « الديار العقارية، أصبحت ضمن كبرى الشركات العقارية التي تقوم بتسويق وتطوير المشاريع الخارجية وخصوصًا مشاريع البوينة وتركيا، وذلك بفضل الإمكانيات الإدارية المتطورة التي تملكها من خلال فريق تسويقي وتطويري مؤهل بشكل كبير واختصاصها لأفضل المشاريع المتميزة في مواقعها وتضامنها وأسعارها، إضافة إلى مشاركتها في المعارض العقارية المقامة في الكويت وكذلك دول المنطقة، وإستخدامها للادوات التسويقية الفاعلة.

وبين الهذال أن بعد انتهاء 98% من مبيعات منتجع (المنزه الجبا) لنرحب شركة الديار العقارية المالكة والمتطورة لأحدث مشاريعها في سراييفو بجبا منتجع (نؤلؤة الجبا) ثم طرحه للعملاء وبعد المنتجع من المشاريع المتميزة في المنطقة، هذا المنشأ المعماري الجبلي

البنك التجاري يوضح حقيقة محاولة «الاختراق»



البنك التجاري

ويجسد البنك تصميمه لعملائه الكرام من حاملي البطاقات المصرفية بضرورة تغيير الرقم السري الخاص ببطاقتهم بشكل مستمر، وذلك

عبر أجهزة السحب الآلي، كما يهيب بعملائه الكرام بالتواصل مع مركز الاتصال فور ملاحظة أي عملية غير طبيعية تمت على حسابهم.

وأجبه البنك التجاري الكويتي لمحاولة اختراق خارجي للدخول على عدد محدود جدًا من الحسابات، وقد بادر البنك على أثر ذلك إلى اتخاذ كافة الإجراءات لضمان عدم تمكن المخترقين من الوصول إلى حسابات العملاء.

وقد أظهرت عملية المراجعة الأولية محدودية الحسابات التي قد تكون تعرضت لهذه المحاولة كما أن مبالغ هذه العمليات تعتبر بمبالغ زهيدة، هذا وقد تمّ التواصل مع الجهات الأمنية لكي تتخذ من جانبها الإجراءات اللازمة في مثل هذه الحالات.

هذا، ويؤكد البنك التجاري الكويتي على اتخاذ كافة الإجراءات اللازمة لضمان عدم المساس بحقوق عملائه وضمان سلامة حساباتهم وأموالهم لدى البنك، وأنه يحتفظ بالأنظمة الرقابية وحماية متطورة وفق أفضل الممارسات.

بمشاركة 400 متسابق

«علي عبدالوهاب المطوع» تختتم الموسم الخامس من تحدي «ذي نورث فيس»



جانب من التحدي

السياق خلال 1:24:02، أما عن فئة السيدات فقد حصلت على الميدالية الذهبية السيدة / درة السباعي بمدة السباق بـ 1:54:01. وقال المدير العام في شركة علي عبدالوهاب المطوع التجارية، علي فيصل المطوع: «في البداية أود أن أهني الفائزين في هذا الموسم من تحدي «ذي نورث فيس». لقد بدأ تحدي «ذي نورث فيس» في العام 2013 بمشاركة 70 متسابقًا، وها نحن اليوم نختم الموسم الخامس من هذا التحدي بمشاركة 400 متسابقًا من الشباب والرياضيين الباحثين عن رياضات مفعمة بالتحدي والإثارة في بيئة الكويت وتضاريسها الصحراوية الوعرة. ولا شك أن هذا التزايد يجعلنا أكثر التزامًا في شركة علي عبدالوهاب المطوع التجارية في إقامة المزيد من المسابقات الرياضية والتحديات التي نتطلع من خلالها إلى تعزيز الأنشطة الخارجية والتشجيع على حياة أكثر حيوية ونشاطًا».

أعلنت شركة علي عبدالوهاب المطوع التجارية والعلامة التجارية «ذا نورث فيس»، واحدة من أبرز العلامات التجارية الأمريكية المتخصصة في تصنيع الملابس والمعدات الخاصة بالرياضات الخارجية، عن اختتام الموسم الخامس من تحدي «ذي نورث فيس» والإعلان عن أسماء الفائزين في أصعب المسابقات الرياضية متعددة التدرجات والتي أقيمت في الرابع من شهر فبراير 2017 في صحراء المطلاع الواقعة شمال البلاد. شارك في هذا الموسم من تحدي «ذي نورث فيس» 400 مشاركًا من عشاق التحدي والرياضات الخارجية الصعبة من أكثر من 39 دولة تحداً أنفسهم والتبارين الآخرين في ظل أجواء حماسية مفعمة بالروح الرياضية.

نقطة انطلاق التحدي كانت صحراء المطلاع حيث بدأ المتسابقون من الرجال والنساء سباق الجري لمسافة 17 كلم. وقد استحق المركز الأول عن فئة الشباب السيد / معالي بياكير الذي أنهى

لمناقشة تأثيرها على قطاعي التجزئة والسيارات بالكويت

«كي بي إم جي» تعقد ندوة حول ضريبة القيمة المضافة



كي بي إم جي

تتضمن الندوة للحضور لمحّة عامة عن أسس ومبادئ ضريبة القيمة المضافة وفقًا للتشريعات المعمول بها في الكويت. وستنضم شركة كيو بي إم جي إلى سلسلة من الندوات التي تنظمها الشركة بالتعاون مع وزارة المالية الكويتية، وذلك على إعلان مجلس الوزراء السعودي في 30 يناير 2017 في جلسته برئاسة الملك سلمان عن الموافقة على ضريبة القيمة المضافة التي سيتم تنفيذها في عام 2018.

تتضمن الندوة للحضور لمحّة عامة عن أسس ومبادئ ضريبة القيمة المضافة وفقًا للتشريعات المعمول بها في الكويت. وستنضم شركة كيو بي إم جي إلى سلسلة من الندوات التي تنظمها الشركة بالتعاون مع وزارة المالية الكويتية، وذلك على إعلان مجلس الوزراء السعودي في 30 يناير 2017 في جلسته برئاسة الملك سلمان عن الموافقة على ضريبة القيمة المضافة التي سيتم تنفيذها في عام 2018.

«باناسونيك أفينيوكس» تفتتح مقرها الجديد في «دافزا»

نائب الرئيس لـ «باناسونيك أفينيوكس» في منطقة الشرق الأوسط ووسط وجنوب آسيا وأفريقيا، تمثل منطقة الشرق الأوسط ووسط وجنوب آسيا وأفريقيا بيئة حاضنة لعدد من أبرز الأسماء الرائدة والمبتكرة في عالم الطيران، الأمر الذي دفعنا إلى افتتاح مقرنا الإقليمي الجديد الموجه لتوفير أعلى مستويات الدعم لقاعدتنا المتنامية من العملاء الاستراتيجيين، وبتنظر بقية حيال هذه الخطوة التي تمثل دفعة قوية لنا لإنجاح خططنا التوسعية الطموحة ضمن الأسواق الإقليمية وثلبية الاحتياجات المتنامية لعملائنا من كبرى شركات الطيران، لا سيما في ظل اللقومات التنافسية المتاحة لدى «دافزا» التي تبرز كاجدى المناطق الحرة الأكثر تطورًا في الشرق الأوسط والعالم».



باناسونيك أفينيوكس

إلكترونيات الطيران الإقليمي الذي يشهد تطورًا لافتًا ونموًا مطردًا، وتتمثل من جانبنا إلى توفير بيئة محفزة على النمو والتميز والابتكار لتمكين «باناسونيك أفينيوكس» وغيرها من الشركات الدولية ومعددة الجنسيات ضمن قطاع الطيران من الدخول بقوة إلى الأسواق الإقليمية من بوابة «دافزا»، التي تيسر بخطى ثابتة لتحقيق رؤيتها المتمثلة في أن تكون منطقة حرة لنمو النوقعات».

من جهته، قال نيل جيمس، مدفوعة بالترامها المستمر بتوفير متكامل يضم أكثر من 300 موظف من ذوي الكفاءة العالية في مختلف التخصصات، بما فيها الهندسة والتصميم والمصادر البشرية والخدمات التقنية والتصنيع، وقال سعادة الدكتور محمد البرعوني، مدير عام «دافزا»: «يمثل افتتاح المقر الإقليمي لشركة «باناسونيك أفينيوكس» إضافة هامة لمسيرة الإنجازات النوعية والنجاحات الملاحقة التي تقودها «دافزا»

على الفريق المتطور فريق عمل متكامل يضم أكثر من 300 موظف من ذوي الكفاءة العالية في مختلف التخصصات، بما فيها الهندسة والتصميم والمصادر البشرية والخدمات التقنية والتصنيع، وقال سعادة الدكتور محمد البرعوني، مدير عام «دافزا»: «يمثل افتتاح المقر الإقليمي لشركة «باناسونيك أفينيوكس» إضافة هامة لمسيرة الإنجازات النوعية والنجاحات الملاحقة التي تقودها «دافزا»

كجزء من برنامج «الخبرة العملية» مركز «سلطان» يستضيف طالبات نادي «سنيا»

شاركين بهذه الزيارة حيث اكتسبن خبرة مباشرة حول ماهية العمليات اليومية التي تجري في الفرع وقد أبدى اهتمامهم الكبير لمعرفة المزيد عن قطاع تجارة التجزئة وقصة نجاح مركز سلطان. وفي تعليقه على هذه المبادرة، قالت السيدة ليلى الغريب - مديرة التسويق في مركز سلطان-: «لقد حرص مركز سلطان منذ تأسيسه، وكجزء من

من ضمنها لتقليل الرغوف، التعاون مع مركز خدمة العملاء، بالإضافة إلى تعلم آلية المحاسبة ودفع ثمن للشرقيات وكل ذلك تم تحت إشراف فريق مركز سلطان. وعلى مدار اليوم، تفاعلت الفتيات بشكل حيوي مع العملاء وأضافوا جواً من الحماس والبهجة على الفرع وعلى تجربة التسوق أيضاً. هذا وقد استفادت الطالبات اللواتي

استضاف مركز سلطان عدداً من طالبات نادي سنيا والذي يضم فتيات تتراوح أعمارهن ما بين 9-13 ربيعاً. يحثوي النادي على برنامج «الخبرة العملية» والذي يهدف لفتح المجال أمام الفتيات للاختراط في الحياة العملية وتعلم الخبرات في مختلف المجالات. إلى مجموعات صغيرة تؤدي كل منها مهمة مختلفة داخل فرع مركز سلطان

استضاف مركز سلطان عدداً من طالبات نادي سنيا والذي يضم فتيات تتراوح أعمارهن ما بين 9-13 ربيعاً. يحثوي النادي على برنامج «الخبرة العملية» والذي يهدف لفتح المجال أمام الفتيات للاختراط في الحياة العملية وتعلم الخبرات في مختلف المجالات. إلى مجموعات صغيرة تؤدي كل منها مهمة مختلفة داخل فرع مركز سلطان