

فرص استثمارية مميزة في أغلب دول العالم

«هومز» و«أموال الكويت» و«القصور الحديثة» و«آفاق» شركات جديدة في «العقارات الكويتية والدولية»



محمد زياد الحجار



هانى يوسف



محمد فتحي



فاتح المطيري

والمشروع جاهز للتسليم الفوري وأسعار الوحدات تبدأ من 20 ألف دينار كويتي.

واختتم المطيري تصريحه قائلاً: «شركة أموال الكويت ليست مجرد شركة تسويق، بل هي المالك والمطور لجميع مشاريعها، وتعرض مشاريع قائمة وجاهزة للبيع والتسليم، واستطعنا خلال سنوات عملنا الممتدة داخل السوق الكويتي من تكوين قاعدة عملاء كبيرة وسمعة وأصبحت علاقة العملاء بالشركة علاقة ثقة ومصداقية سواء حول المشاريع وجاهزيتها أو حول تسديد الإيجارات للمالك قبل موعدا بشكل منظم، فننتظر زوارنا في المعرض هدايا فورية قيمة وسيارات حديثة بالإضافة إلى تقديم عرض خاص بالعرض وتسهيلات غير مسبوقة في الدفع».

آفاق المستقبل العقارية

وأعلن المدير التنفيذي في الشركة محمد زياد الحجار أن شركة آفاق العقارية تشارك خلال المعرض بمجموعة مشاريع متميزة منها مشروع برج «فيلا سويت» الواقع في منطقة الجفير بمملكة البحرين، وهو أحدث مشاريع المؤسسة والتي تفتح خلال سنين عملها السابقة في تشييد وتسويق 4 أبراج سكنية مميزة في عدة من مناطق المملكة وهي أبراج ناصر 1 و 2، و برج فينا، و برج آفاق، و هي الأبراج التي تم بيعها بالكامل، فضلا عن تسويقها و تاجيرها و توزيع عوائدنا على المستثمرين.

و تابع الحجار «بأنكس برج «فيلا سويت» من 26 دور تضم مجموعة متنوعة من الشقق التي يبلغ عددها 290 شقة بمساحات مختلفة بدءاً من (سولودي، غرفة وصالة، غرفتين و صالة)، إلى جانب صالة استقبال وقاعة حفلات ومواقف سيارات وحمام سباحة خارجي وصالة رياضية مجهزة بالكامل.

وبمنازل «فيلا سويت» بموقعه الذي يبعد 10 دقائق من مطار البحرين الدولي، و 25 دقيقة من جسر الملك فهد حيث يعتبر اختياراً ذكياً للمسافرين و التزلاء الذين سيكون بإمكانهم الوصول إلى وجهاتهم بسهولة عبر طرق سهلة وخدمات لا مثيل لها.

وقال: «بمنازل المشروع بقرية من الحي التجاري، و مركز التجارة العالمي بالبحرين، و المنطقة الدبلوماسية وجميع مراكز التسوق الرئيسية، و متحف البحرين الوطني و لواقع ذات الأهمية التاريخية».

واختتم الحجار «بأن قصة إنشاء مؤسسة آفاق المستقبل العقارية في 2013 و مقرها الكويت، وتمتلك فرع آخر في مملكة البحرين و تتميز المؤسسة بأنها تقوم بتطوير وتسويق العقار و ليس فقط التسويق، حيث تمكّن المؤسسة أصول عقارية خاصة بها في مملكة البحرين وأولها «أبراج ناصر» الكائنة في منطقة البستان حيث تتكون من 100 شقة بكامل الخدمات، ثانياً «مشروع برج فينا» و هو كائن في منطقة الجفير و يتكون من 118 شقة مختلفة المساحات و الأشكال، ثالثاً مشروع «برج آفاق» الكائن في منطقة الجفير و يتكون من 187 شقة مع كافة الخدمات، وهي ملك يوسف ناصر العبد الجليل كما أن تمتلك المؤسسة مجموعة متنوعة من الموظفين و الإداريين ذو كفاءات و خبرات متميزة في المجال العقاري.

أموال الكويت العقارية

قال المدير التنفيذي والشريك في شركة أموال الكويت العقارية فاتح المطيري أن الشركة تسعى من خلال هذا المعرض إلى مواصلة التعريف بمشاريعها المتنوعة والتواصل المباشر مع العملاء وتطرح خلاله مجموعة من مشاريعها العقارية الضخمة داخل وخارج الكويت، وأضاف «أموال الكويت من أكبر الشركات العقارية في الكويت واكتسبت ثقة عملائها بمصداقية مشاريعها الجاهزة للتسليم الفوري وعينها المتنوعة».

سبتم عرضها خلال المعرض قال المطيري: «نطرح خلاله مشروعنا المميز في دولة الكويت بالإضافة لمشاريعنا الضخمة في كل من جمهورية مصر العربية والجمهورية التركية وجمهورية البوسنة والهرسك بالإضافة إلى جديد مشروعنا في اسبانيا في مدينة برشلونة وبالتحديد جميعها مشاريع قائمة وجاهزة للتسليم الفوري».

وخل مشاريع تركيا قال المطيري «نطرح 4 مشاريع مميزة في محافظة طربزون التركية ذات الطبيعة الساحرة والتلالية، وهي محافظة في شمال تركيا كمدينة الخدمات وتنتميز بطقس رائع في أحضان الطبيعة الجميلة، ومشروعنا عبارة عن مجمعات سكنية متكاملة وتحوي على مجمع تجاري ضخمة وملاعب واسواق وتشتمل على جميع الخدمات وتوفر الحراسة على مدار الساعة وتوجد مساحات مختلفة من الوحدات السكنية حيث نطرح بشكل حصري وخاص في هذا المعرض وحدات جاهزة للتسليم الفوري لتكون من غرفتين وصالة مؤثثة ومفروشة بالكامل بأسعار تبدأ من 15 ألف دينار كويتي».

وعن مشروع الشركة الجديد في جمهورية مصر العربية قال المطيري «نطرح كذلك مشروع مميز في مصر هو مشروع جنوب الجزيرة، مساحة المشروع الكاملة 6 ألف فدان ونفّذ حالياً المرحلة الأولى منه على مساحة 1550 فدان وهي جاهزة للتسليم الفوري، المشروع عبارة عن فلل متميزة، كل فيلا مكونة من طابقين وتحوي على عدد 7 غرف أربع غرف منهم ماستر بالإضافة إلى مطبخ أميركي في الطابق الأرضي ومطبخ تحضيري في الطابق الأول، بالإضافة إلى غرفة خادمة وغرفة غسل ومنطقة شواء على السطح، ولكل فيلا حمام سباحة خاص بمساحة 5×10 متر وكل المساحة المحيطة بالفيلات مزروعة بالكامل».

وأضاف «يتميز للمشروع بموقع ممتاز حيث يبعد 15 دقيقة فقط عن مدينة 6 أكتوبر ويبعد عن مطار القاهرة 60 كيلو متر وعن اهرامات الجيزة 45 كيلومتر وعن مدينة زويل 40 كيلومتر وعن بحيرة قارون 20 كيلومتر وعن نهر النيل 15 كيلومتر، وأسعار الفلل تبدأ من 47 ألف دينار كويتي».

وعن مشروع شرم الشيخ قال المطيري أن المشروع عبارة عن فندق على أعلى مستوى فندقي، ويتكون الفندق من وحدات فندقية وأجنحة وأجنحة أميرية والمشروع جاهز للتسليم الفوري.

وعن مشروع اسبانيا قال أن المشروع عبارة عن مجمع سكني متكامل الخدمات في مدينة برشلونة الساحرة

مشيراً إلى أنها عبارة عن شقق مؤجرة وفيلات وشاليهات بمساحات ثلاثم جميع الأنواع في منتجعات سياحية ومجمعات سكنية راقية.

وبين يوسف بأن مشروع الفلل الملكي عبارة عن مجمع سكني لشقق فندقية يتم إدارته تحت إشراف مجموعة هلثون العالمية يصفها اسم لامع في هذا المجال، المجمع السكني في موقع متميز ومن أرقى أحياء مكة المكرمة وجاهز للشكك ومؤجر بالكامل لإدارة مجموعة هيلثون، المجمع السكني مقام على ربوة مرتفعة تطل على ساعة الحرم الملكي ويتميز بقرية من الحرم حيث يبعد عنه 3 كيلو فقط ويقع داخل حدود الحرم الملكي على الدائري الثالث مباشرة بجوار هيئة تطوير مكة.

أما عن مشروع أبراج الصفاة أوضح يوسف بأنه أول مشروع يطرح في الكويت وحدات وشقق للبيع بنظام الشكك الحر في مكة المكرمة، لافتاً إلى إطلاقها على ساعة الحرم والشطيبات الفاخرة وأنوع مساحات الشقق بين 4 غرف و 5 غرف وفيلات دوبلكس وأحجام ثلاثم جميع الشرائح والأنواع.

وتابع «المشاريع تقع في منطقتي الخالدية والعكبة اللتين تعتبران من أرقى أحياء مكة المكرمة، إضافة إلى قربها من طريق إبراهيم الخليل والطريق الدائري الثالث، حيث تبعد عن الحرم 3 كيلومترات والوقت التقريبي للوصول للحرم الملكي بالسيارة 5 دقائق فقط».

وعن مشروع «بهشة كنت» في تركيا، قال يوسف إنه انضم مشروع سكني في اسطنبول وهو جاهز للتسليم ومتكامل الخدمات ويضم من الحكومة التركية مع تسهيلات في السداد لـ 10 سنوات، مشيراً إلى أنه يقع في منطقة بهشة شهيرة وهي واحدة من المناطق الأسرع نمواً في اسطنبول حيث يبعد على مساحة 119 ألف متراً مربعاً.

وتابع «يتميز للمشروع بأنه محاط بالطبيعة الخلابة، كما أن جميع الشقق في هذا المشروع تتميز بالمناظر الطبيعية ويتضمن العديد من الخصائص مثل حمام السباحة المكتشف والحديقة ذات التصميم المميز ومواقف سيارات لكل شقة وأماكن ألعاب للأطفال ومرمرات للمشاة وتقام ندوة مركزية وإضاءة في الطريق مع نظام حماية ومراقبة على مدار 24 ساعة».

وعن مشاريع الشركة في اسبانيا قال «لدينا في اسبانيا واحد من أجمل المشاريع السياحية الجميلة، وهو مشروع «ماريا لاجون» في منطقة ماريا ويبعد عن ماريا مسافة 15 دقيقة بالسيارة.

ولفت إلى أن المشروع يعتبر من أكبر المشاريع الموجودة في اسبانيا، وهو الأول من نوعه في أوروبا من حيث الفكرة، وهو أول مشروع يتم بناء بحيرة صناعية بين الجبال، كما أن المشروع مصمم على فكرة توفير الطاقة بحيث يعمل المشروع على الطاقة البديلة والتي من خلالها يتم توفير علي العميل مصاريف الكهرباء والماء.

وأضاف «المشروع يوفر أكثر من 100 وحدة سكنية مزودة على 2 و 3 غرف نوم وأبواب مطابخ ونرسات مطبوخة ذات إطلالة بحرية وجبلية وأيضاً إطلالة على البحيرة بالإضافة إلى حمامات السباحة ومناطق ألعاب للأطفال ومناطق خضراء شاسعة ومركز علاجي وسوبر ماركت ومطاعم وخراسات 24 ساعة ومواقف سيارات للمالك والزوار وحضانة أطفال».

لمشاريعها لاستقطاب عملاء جدد عبر العملاء الحاليين في الشركة وذلك يأتي من خلال التعاقبات مع شركات مميزة وتسليم مشاريع في الوقت المحدد وكذلك الإجراءات السليمة في تحويل ملكية العقار إلى العميل عبر مكتب العدل في البلد التي تعمل بها».

وعن المشاريع التي تقوم بتسويقها الشركة قال فتحي «تسوق الشركة 5 مشاريع في هولندا بإجمالي 1200 وحدة ما بين بيونا وشقق وشاليهات، وأن الشركة حققت السبق في السوق الكويتي من خلال تسليم الخمسين وثيقة وتسليمهم الوحدات في الوقت المحدد.

وبين فتحي أن الشركة تسعى لتسويق مشاريع مميزة في دبي كما هو الحال في مشاريعنا في هولندا، إذ قامت الشركة ببيع أراضي وحقت نسبة مبيعات عالية خلال وقت قصير، بالإضافة إلى أن الشركة استطاعت خلال العام الحالي، التعاقد مع شركات مطورة كبيرة ومميزة في دبي مثل شركة أعمار بصفة أن تكون الوكيل لها في الكويت وكذلك شركة دبي بروبريتز وشركة الجبلون وشركة شوبا هارلند وشركة دانوب بروبريتز وشركة تشام».

وتابع «في الوقت نفسه ركيز الشركة في تسويق مشاريع مهمة وكبيرة في دبي جاء بسبب إيمان الشركة بما يقدمه والمجهودات الكبيرة من قبل الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم الرجل الذي لا يد و إن ويفخر به كل عربي وتمتعه بعقلية كبيرة قام من خلالها بتطوير دبي».

وقال «نطرح في المعرض مشروع متميز في هولندا، وهو مشروع «دروم بارك سيارتفود» في مدينة استردام الهولندية، ويعتبر من المشاريع التي توصف بالتحفة المعمارية المميزية على أرض مملكة هولندا، لافتاً إلى أن المشروع يقع على بعد 10 دقائق من قلب مدينة استردام (DAM SQUARE) في جانب طابعها التقليدي الهولندي حيث المحلات والمطاعم وأماكن الترفيه بمختلف أنماطها.

وأشار فتحي إلى أن الرحلة الثانية من المشروع تتكون من 40 شالية مقسمة إلى نوعان هي (CUBE MAXIMAL، CUBE LA MER) بمتوسط مساحة للأرض 400 متر مربع، ومتوسط مساحة إنشائية للشالية 70 متر مربع، في حين تقسم من الداخل إلى 2 غرفة و 3 غرف.

ودعا فتحي جميع المهتمين بالاستثمار العقاري المتميز إلى زيارة جناح الشركة في المعرض للتعرف عن قرب على أبرز وأهم المشاريع العقارية في هولندا ودبي، والتي حققت نجاحاً وإقبالا كبيراً خلال العام الماضي.

هومز العقارية

كشف المدير العام في شركة «هومز العقارية» حاتم يوسف أن الشركة تتوجه لطرق أسواق جديدة وطرح مشاريع عقارية متميزة في عدة دول متنامية، مؤكداً عن عرض الشركة لمجموعة من مشاريعها المتميزة خلال مشاركتها في المعرض.

وأوضح يوسف أن المشاريع التي سوف يتم طرحها هي مجمع المنار للكي وأبراج الصفاة في مكة المكرمة، ومشروع بهشة كنت في تركيا، ومشروع ماريا لاجون في إسبانيا،

تستعد شركة إكسبوس سيني للتكثيف المعارض والمؤتمرات لإطلاق معرض العقارات الكويتية والدولية الحدث العقاري الأبرز والأكبر في الكويت على الإطلاق الأحد المقبل في الراجينس بمشاركة نحو 40 شركة محلية وخليجية ويستمر حتى 8 مارس الجاري.

وقال الرئيس التنفيذي في الشركة إيهاب جابر أن «إكسبوس سيني» وضعت خارطة طريق جديدة لها في عالم تنظيم المعارض العقارية في الكويت من خلال اختيار أفضل الشركات العقارية محلياً وخليجياً لعرض أفضل فرص استثمارية عقارية حول العالم خلال المعرض.

وأشار جابر إلى الإجراءات الصارمة التي وضعها وزارة التجارة والصناعة لتنفيذ أي معرض عقاري، مما يضمن أن كافة المنتجات المعروضة هي منتجات تم التدقيق عليها أكثر من مرة ومن خلال أكثر من جهة لضمان مصداقيتها وضمأن وجودها على أرض الواقع.

وأكد أن الشركة تدعم وبشكل كبير هذه الإجراءات وتحرص دوماً على مشاركة الشركات التي تلبى كافة متطلبات الوزارة ولها سمعة طيبة في السوق، لافتاً إلى أن معرض العقارات الكويتية والدولية يضم باقة من الشركات العقارية التي تقدم منتجات عقارية متنوعة تتناسب مع ظروف جميع الراجل وجميع المستثمرين.

القصور الحديثة

قال رئيس مجلس الإدارة في الشركة محمد فتحي أن «القصور الحديثة» تلمح من خلال مشاريعها في هولندا ودبي بالانتقال من شركة تسويقية للمشاريع العقارية إلى شركة تقوم على تطوير العقارات في بلدان عدة».

لافتاً إلى أن الشركة تعالقت مؤخراً على تسويق مشاريع عقارية كثيرة، وجددت بعض اتفاقيات مع بداية العام، ولفت فتحي إلى أن «القصور الحديثة» استطاعت أن تصل إلى مرحلة الريادة والمكانة المرموقة في أسواق عدة منها السوق الهولندي على وجه الخصوص.

وبين أن الشركة وقعت مؤخراً 4 اتفاقيات تسويقية إقليمية حصرياً في هولندا من خلال أربع مدن في المملكة هي أرنهيم و روتردام و ماستريخت و أمستردام وقصنا بالتنوع من الفكر التسويقي للمجموعه من خلال طرح بيوت وشقق وشاليهات.

ولفت فتحي إلى أن الشركة تعالقت مع أكبر أسماء من الشركات المخورة في عالم العقار سواء في هولندا أو دبي، منها شركة بيور باركس والتي تعتبر من الشركات الكبيرة لتسويق مشروع بيور فان أمستردام، وكذلك شركة سينا روماناً بمشروع رائع في مدينة روتردام وأيضاً شركة نو باركن التي تعالقت معها من خلال مشروع فالكنبيرج، وشركة دروم بارك التي قصنا بتجديد عقداً معها باتفاقية تسويقية على مدار العام الماضي لتسويق مشروع دروم بارك سيارتفود

وأكد فتحي أن المجموعه تعمل على أن يكون عملناها يتمتعون بنسبة أمان كبيرة من خلال وثيقة ملكية صادرة من مكتب العدل في هولندا، بالإضافة إلى فتح مكتب تابع للمجموعه في روتردام بهدف إدارة جميع الأمور العقارية التي تخص العملاء.

وتابع «تهدف الشركة من خلال التسويق المتميز

تقديراً لتمييزها بتوفير بيئة عمل نوعية

«أبني الكويت» تفوز بشهادة أفضل مكان للعمل



علاء طوسون

أعلنت شركة أبني عن فوزها بالحصول على شهادة من مؤسسة Top Employers تقديراً لتوفيرها أفضل بيئة عمل للموظفين. وقد أعلنت المؤسسة نتائجها لهذا العام والتي بينت على إبحاث تفحص أحوال الموظفين في شركات ريادةية حول العالم، وبموجبها توافرت حالة المواصفات المطلوبة في شركة أبني الكويت للحصول بذلك على شهادة «أفضل بيئة للعمل».

وإد أعرب علاء طوسون، المدير العام لشركة أبني في الكويت، عن فخر أبني بحصول فرع الكويت على هذه الشهادة من جهة عالمية موثوقة، لقد قال: «يسرنا أن يتم اختيارنا كشركة ريادةية في التوظيف والحصول على شهادة أفضل بيئة للعمل 2017. ونحن نرى في ذلك إنجازاً جديداً مبنياً على التزام شركة أبني بتوفير شروط وتسهيلات ممتازة للموظفين في الوقت الذي تعمل من خلاله على تطوير المواهب والكفاءات المهنية من مختلف التخصصات في الشركة ونحن مستمرون في نهجنا هذا الرامي إلى تطوير مهارات موظفينا».

تجدر الإشارة إلى أن شهادة «أفضل بيئة للعمل» تبني وفق

معايير بحث دقيقة وتتطلب توفير المستويات المطلوبة للحصول عليها، ولتعزيز مسار البحث، يتم تحليل أجوبة الاستبيان بدقة مما يعني أن شركة أبني قد استوفت كافة الشروط للحصول على هذه الشهادة المرموقة التي تعتبر تأكيداً على جودة بيئة العمل التي تؤمنها الشركات الفائزة بالموظفين.

في ذلك، عمدت المؤسسة إلى تقييم التقديمات التي توفرها شركة أبني لموظفيها تبعاً للمعايير التالية: استراتيجية المهارات، التخطيط للقرى، العناية، التطوير والتدريب، إدارة المهارات، تطوير القيادات

واختيار الموظفين بالإضافة إلى المهنة والتعاقب الإداري، التسعويشتات والصوافر والثقافة.

من جهته، قال دايك بيليك، الرئيس التنفيذي لمؤسسة Top Employers: «إن تطوير بيئة العمل للموظفين يضمن قدراتهم على تطوير مهاراتهم على الصعيدين الشخصي والمهني. وبناء على أبحاثنا المعمقة، فإن شركة أبني تقدم بيئة عمل رائعة مع عدد من الجوائز المتميزة من الفوائد الثانوية التي بيئة العمل وصولاً إلى برامج إدارة الأداء المطلوبة وهي تتماشى بامتياز مع ثقافة الشركة».

«مايكروسوفت» تعلن رئيساً جديداً لمنطقة الشرق الأوسط وإفريقيا

وقد تسلم أبو لطيف مقاليد منصبه الجديد خلفاً لثائب رئيس مايكروسوفت على فرماوي الذي ترأس المنطقة لمدة 13 عاماً، في القابل سنولي فرماوي دوره العالمي الجديد كرئيس لمنظمة التحول الرقمي للأسواق الناشئة التي أعلنت مايكروسوفت عن تأسيسها مؤخراً.

وسوف تركز المنظمة الجديدة في المقام الأول على بناء القدرة في الأسواق الناشئة لدفع تبني التقنيات السحابية والمساهمة في تحقيق النمو المستدام، والابتكار، والمرونة، والشراكات الاستراتيجية، و نماذج الأعمال الحديثة، وبناء المهارات السحابية لشركاء مايكروسوفت، كل هذه الأمور سيركز عليها طاقم فريق مايكروسوفت داخل هذه المنطقة.

لا يقتصر فقط على جلب أحدث التقنيات الحديثة إلى السوق، ولكن أيضاً في تعزيز وجودنا في جميع أنحاء المنطقة، تطوير النواصير المحلية والتزامنا العميق للمجتمعات التي نعمل بها».

ويتمحور الجزء الرئيسي من دور أبو لطيف الجديد حول المساهمة في دفع أجندة أعمال التحول الرقمي بالمنطقة في كل من الدوائر الحكومية والمطووين والمؤسسات في مختلف قطاعات الأعمال، بالإضافة إلى المواصلة في دعم جهود مايكروسوفت في تعزيز التزامها في تمكين الأفراد والشركات وترك أثرًا إيجابياً في المجتمعات، فضلاً عن دعم بناء اقتصاد قائم على المعرفة والإبداع في الشرق الأوسط وإفريقيا.

والموسطة وريادة الأعمال لتعزيز القدرة التنافسية العالمية وتحقيق التطوير في المنطقة، كما لعب أبو لطيف دوراً رئيسياً في تطور نمو الشركة في منطقة الخليج ودعم نظام مايكروسوفت عبر أكثر من 1400 من الشركاء.

تضمن رؤيته لمايكروسوفت في الشرق الأوسط وإفريقيا في المساهمة في التنمية الاقتصادية والاجتماعية داخل المنطقة، حيث أعرب سامر أبو لطيف قائلاً «بمكث الشرق الأوسط وأفريقيا إمكانات هائلة تتميز بتنوع غني في جميع أنحاء المنطقة، إضافة إلى ذلك النمو السريع والمحتوظ في جبل الشباب وروح الابتكار يفتح فرص كبيرة، لدينا في مايكروسوفت دور هام تقوم به

بنك الخليج يقدم «خدمات الكونسيرج» لعملاء الخدمة المصرفية المميزة

وهي خدمة سريعة من خلال مكتب الهجرة في المطار، والمساعدة في إصدار التأشيرات واستلام الأمتعة.

خدمات الضيافة الأخرى: تنظيم وإدارة فعاليات أو حفلات معينة الحجز في مطاعم مختارة. أضاف إلى ذلك، خدمة استلام وتسليم المراسل إلى مكان وجوكم من خلال سائق أمين، وخدمة إرسال الزهور أو هدايا إلى أحبائكم. خدمة المساعدة في الطريق: المتوفرة 24 ساعة في اليوم، 7 أيام في الأسبوع، لسحب السيارات، بالإضافة إلى الوريعة، المتكاملة لإصلاح السيارة.

والتي تشمل خدمة الفحص الفني للسيارة أو خدمة تسجيل المركبات أو دفع الفواتير أو تجديد التراخيص أو إجراء المعاملات الحكومية أو للمستندات القانونية.

خدمة الليموزين: توفير سيارة ليموزين فخمة لكافة احتياجات العملاء في السفر والانتقال من وإلى مطار الكويت الدولي.

خدمة إيفاف السيارة: وهي خدمة جانبية في العديد من مراكز التسوق والمطاعم في الكويت ومن بينها «ولمارينا» خدمة الترحاب والاستقبال في المطار:

الشخصي في الكويت وفي الخارج والتي تشمل: خدمات المساعد الشخصي: يقدمها موظفون من ذوي الخبرة الواسعة والمؤهلين لتلبية كافة الطلبات بالغتين (العربية/الإنكليزية) على مدار الساعة وطيلة أيام الأسبوع. حجز بطاقات العروض والحفلات أو العشاء في أماكن معينة أو تنظيم رحلات السفر والإقامة في الفنادق التي يختارها العملاء

خدمة المراسل: وهي خدمة سريعة للقيام بلهازم اليومية للعملاء، مع توفير أقصى درجات السرية والخصوصية،

يقدم بنك الخليج لعملاء الخدمة المصرفية المميزة مجموعة واسعة من خدمات المساعد الشخصي «الكونسيرج» من خلال شركة بيكوك كونسيرج، الرائدة في هذا المجال في الكويت، يمكن للعملاء الاستفادة بمجموعة من الخدمات من الدرجة الأولى عند استخدام بطاقتهم الائتمانية

وتتبع شركة بيكوك كونسيرج، لحاميل بطاقات فيزا إنفينيتي، وفيزا سينتشر، وماستركارد وورلد من بنك الخليج فرصة الاستفادة بمجموعة مختارة من خدمات المساعد