

يستمر حتى 8 إبريل ويقام في الريعيني

معرض إفرست العقاري المصري ينطلق اليوم بمشاركة 35 شركة

سرينا) الذي يصل حجم الإستثمار في الي نصف مليار جنيه عبارة عن مرحلتين على مساحة 84000 ألف متر. ويتميز المشروع بكافة الخدمات من اكوا بارك و8 مامات سباحة وجميع به أحدث الأجهزة الرياضية ونادي صحي على اعلى مستوى وقد تم الانتهاء من المرحلة الاولى وتسليم أكثر من 120 عميل خلال الفترة الحالية لشاليهاث كاملة التشطيب ونشرت الشركة انه جارى تسليم باقي الشاليهاث حتى نهاية عام 2017، كما تم الانتهاء من المرافق العمومية للمنتجع من كهرباء ومياه وصرف وجارى حاليا العمل بالمرحلة الثانية والتي يتم الانتهاء منها بنهاية عام 2019 ، كما تقدم الشركة مشروعاتها بالقاهرة والتي تتمثل في مشروع ديار الاندلس بالنتجع الخامس والذي يقع وسط اكبر التجمعات المميزة ويتميز بموقعه المميز للغاية وبتصميماته الحديثة والتي تناسب جميع الانواق . ويمتاسية مرور أكثر من 20 عام على انشاء الشركة تقدم الشركة تسهيلات وخصومات تصل الي 10% وتامل الشركة في تقديم المزيد من النجاحات والإنجازات للعلاء.

تتعدى ٢٠ ٪ من المساحة، ويشاطي خاص متميز بطول ٢٦٠ متر. وتابع * يتكون الكمياوند فيلات وعمارات، في حين ان فيلات تنقسم إلى فيلات توين هاوس، فيلات منفصلة، قصور، والعماراتكونة من اربعة ادوار وتحتوي على فيلات دوبلكس وشقق منفصلة. وتابع * يوجد بالكمياوند مول تجاري متكامل ، نادي صحي رياضي متكامل تحت إشراف شركة المانية متخصصة ، حمام سباحة ، منطقة نصف اولمبي مغلي و مدفي *.

الديار للتعمير وأعلنت شركة الديار للتعمير عن مشاركتها في المعرض وهي إحدى الشركات الرائدة في المجال العقاري منذ أكثر من 20 عاما وقد نمت الشركة خلال هذه الفترة بوتيرة سريعة كمطور ورائد عقارى وتسعى الشركة جاهدة في تحقيق المزيد من النجاحات من خلال تقديم افضل المشروعات والخدمات لتلبية متطلبات عملائها من خلال مشروعاتها التي تتواجد في الساحل الشمالي (منتجع



يوسف موند

للاستثمار والتنمية السياحية في المعرض بمشروع مميز، حيث أكد يوسف موند أن الشركة ستقوم بطرح مشروع كمباوند إعمار وهواكورة مشروعات الشركة.

ولفت موند أن كمباوند إعمار يتميز بموقعه الفريد على شاطئ البحر الأبيض المتوسط بمدينة دمياط الجديدة حيث يتوسط منطقة الدلتاويبلغ حجم استثمارات المشروع ستمائة مليون جنيه. وذكر أن الكمباوند علي مساحة ٢٢ فدان، ويتميز بالمسطحات الخضراء الشاسعة بنسبة ٨٠٪ من المساحة الإجمالية ونسبة مبانى لا



محمد المرشدي

مكتفية ذاتياً تمزج بين المعلومات الأساسية للمعيشة الرغدة والتخطيط العلي والفعال لاستغلال البنية التحتية لخدمة السكان. وبين زكي أن المشروع يوفر تصاميم مميزة للوجهات الخارجية ومساحات مختلفة للوحدات السكنية لتلبي مختلف الاحتياجات وترضي جميع الانواق، فضلاً عن بوابات دخول وخروج لتأمين السكان، مسطحات خضراء خلابة، ممرات حركة ومناطق جلوس عامة لينعم قاطنيها بكل مميزات الكمباوند. وإعمار للاستثمار وتشارك شركة إعمار



خالد زكي

المرحلة الثالثة الكورية هايتس، إذ يقع المشروع في مدينة هليوبوليس الجديدة ويمتد على مساحة وتبلغ 12000 متر مربع ليضع مفهوماً غير مسبوق للتميز العقاري، محققاً رؤية شمولية فريدة حديثة متكاملة المرافق ذات موقع متميز وجذاب يربطها بوسط المدينة. وقال رئيس مجلس الإدارة في الشركة الدكتور خالد زكي أن المشروع يعد الانطلاقة الأولى للمجموعة والتي كرست جهودها وخبراتها الواسعة بالتعاون مع خبراء في مجال الإسكان والتخطيط لوضع أسس حضارية وعمرانية للمشروع، لتكون مدينة



محمد عادل

يجمعها التصميم الرفاعي والتكنولوجيا المتكاملة لتوفير نمط الحياة العصرية بجمع بين عدة مشروعات سكنية وإدارية وتجارية . ويعتبر سماتر لايف تاون يضم كومباوند سماتر لايف ريزدن، كومباوند ايزي لايف، كومباوند فيلات لايف فيو ولايف جيت مول . مطوري هليوبوليس وتشارك مجموعة مطوري هليوبوليس وهي شركة مساهمة مصرية تم انشاءها سنة 2012 في المعرض بطرح عدد من المشروعات السكنية والإدارية في منطقة التجمع ومدينة هليوبوليس الجديدة منها

مع الخطط الحكومية الرائدة، حيث تميزت معمار المرشدي عن تنظمه شركة إفرست لتنظيم المعارض بالتعاون مع " سماتر سلوشن " الكويتية خلال الفترة من 5 إلى 8 إبريل الجاري في فندق الريعيني. وتشارك مجموعة كبيرة من الشركات العقارية المصرية الرائدة في مصر يصل عددها 35 شركة، تطرح خلال المعرض أفضل القرص العقارية الموجودة، مع تسهيلات مقدمة خلال فترة المعرض. معمار المرشدي وتشارك شركة معمار المرشدي في المعرض، إذ تشير الشركة أنها مع بداية إنشائها منذ عام 1983، وهي تحكف على وضع استراتيجية شاملة لمستقبل المعمار في مصر. وتعتمد الشركة على الدراسات العلمية والتكنولوجيا المتطورة التي تواكب النهضة العقارية العالمية، وهو الهدف الأول الذي تضعه صوب اعينها منذ البداية، مما جعلها تسعى وبقوة لتحقيق هذا الهدف من أجل أحداث تطور معماري غير مسبوق في مصر. ومن هذا المنطلق نجحت الشركة في أن تكون لها الريادة في مجال تنمية وتطوير القطاع العقاري المصري بما يتوافق

برعاية رسمية من شركة «الخليج» لصناعة القوارب

برنامج عبدالعزيز بن حميد لإعداد القادة يختم مرحلته التدريبية السادسة



جانب من الندوة

الصلة مع الجيل الأصغر، ووضّح هويداي أيضاً أهمية وجود مكتب للعائلة في توجيّه العائلة نحو اتجاه موجه عبر الأجيال، وبالتالي ترسيخ أصول العائلة وممتلكاتها والحفاظ عليها، وتمكين ثروة العائلة بشكل عام من النمو مع مرور الوقت. في نهاية هذه الفعالية تمت استضافة المتحدث من بنك UBS جيسون هويداي ، والمتحدث من شركة RSM سرحان - إضافة إلى رجل الأعمال الكويتي جميل الصانع - رئيس مجلس الإدارة والمدير التنفيذي لمجموعة عبدالرزاق الصانع وأولاده ، إضافة إلى حسني سلامة الشريك في شركة RSM البزيع للاستشارات ، بهدف الرد على أسئلة الحاضرين.

ومن أبرز ما جاء في مداخله جميل الصانع، أنه وبعد وفاة والده المرحوم عبدالرزاق الصانع ، قام بعمل اجتماع مع أفراد العائلة وطرح عليهم ضرورة الاتفاق بشأن مصير الشركة العائلية ؛ هل نستمر في أعمال المجموعة كشركة عائلية، أو نتخارج ويحصل كل منا على حصته من الميراث. ولدى اجتماع العائلة اتفق الجميع على ضرورة الاستمرار في أعمال المجموعة كما قاموا جميعاً بإصدار توكيل عام لجميل الصانع ، لتمكينه من الاستمرار في القيام ب مهامه نيابة عن الأسرة .

المتغيرات التي تساهم في ازدهار أو انهيار الشركة، وتشتمل تلك المتغيرات على: عدم وجود خطة شاملة لاستراتيجية الشركة، وقرارات توزيع الأرباح مقابل إعادة استثمارها، ورواتب ومزايا أفراد العائلة العاملين، ومعضلة " غموض الرؤية على المدى القصير"، واستراتيجية التخارج، والتقييم...إلخ. وقد تناول مصطفى سرحان مع المشاركين التحديات الرئيسية التي تواجه الشركات العائلية في المنطقة، والتي تعد تقاطعاً بين العائلة والملكية والإدارة، مما يؤدي إلى قضايا مثل عدم وجود هيكل تنظيمي ووصف وظيفي وجدول صلاحيات للشركة، وسياسة واضحة لتوظيف وتقييم ومكافأة أفراد العائلة، وبيان حقوق والتزامات أفراد العائلة، وعدم وضوح مبدأ "العدالة"، ثم وضع مصطفى سرحان ، إطاراً للحلول الممكنة في مواجهة هذه التحديات، والتي تشمل: إقامة أفضل هيكل ملكية مناسب، ووضع دستور للعائلة، ووضع إطار حوكمة للشركة ، وإنشاء مكتب للعائلة، وترسيخ مبادئ المراجعة والتطوير المستمر. وقدم جيسون هويداي تحليلاً شاملاً للتحديات الرائدة التي تواجه الانتقال المنظم للثروة داخل هيكل الشركات العائلية، مع واحدة من التحديات الرئيسة كونها قضية وضع الثقة في الخلفاء المحتملين، والحفاظ على

نظمت شركة RSM البزيع للاستشارات ، وهي جزء من RSM العالمية سادس أكبر شبكة مستقلة متخصصة في التدقيق والضرائب والاستشارات، نوهت الخالدة عن الأعمال العائلية لأكثر من 120 شخص من الشركات العائلية في دولة الكويت في فندق الريعيني.

واستناداً إلى الإحصائيات التي تشير إلى أن الشركات العائلية تشكل أكثر من 80% من مجموع الشركات حول تحقيق المشاركين عن أهمية تطبيق أفضل الممارسات والاستراتيجيات التي من شأنها تعزيز فرص استثمارية الشركات العائلية، وقدم الندوة مصطفى سرحان، مدير الخدمات الاستشارية للشركات العائلية في شركة RSM البزيع للاستشارات الذي يتمتع بخبرة تقو الـ 10 سنوات كمستشار للشركات العائلية إلى جانب جيسون هويداي، المدير التنفيذي للخدمات الاستشارية للشركات العائلية في بنك UBS لإدارة الثروات والذي يتمتع أيضاً بخبرة طويلة تقارب الـ 15 عاماً كمستشار لبعض الشركات العائلية.

الشركات العائلية في المنطقة والعالم التي استطاعت الوصول إلى الجيل الثالث فإن عملية تعاقب الملكية والإدارة تعتبر مرحلة أساسية في دورة حياة الشركات العائلية، والتي يمكن أن تسفر عن العديد من

البخت للقاء محمد حسين الشعالي، رئيس مجلس إدارة شركة الخليج لصناعة القوارب، والذي اصطحب المشاركين بجولة لشرح تفاصيل بناء كل بخت، والعملية المعقدة منذ البداية وحتى نتج في النهاية بمبدأ بخت فاخر جاهز للإبحار. كما شرح لهم التحديات المختلفة التي تلتقي عليها الشركة والفرض التي يمكن أن تأتي خلال أصعب الاوقات.

وركزت ورشة العمل الأخيرة على إجراءات وبروتوكولات محددة مثل إرساء قواعد احترام الأسبقية، وآداب السلوك، وقواعد وأطر السلوك في الأعمال التجارية. كما قدمت ورشة العمل خطط لأجل التنمية الذاتية، وأكدت على أهمية الالتزام بالمواعيد، وسياغة الأهداف، وتحصل مسؤولي

وقالت شخبة علي النعيمي، مديرة الاتصال المؤسسي في مؤسسة عبدالعزيز بن حميد: «نشر بالرضي والإرتياح عندما نشهد نمو المشاركين الشباب، واليوم لا يمكن الاستهانة بأهمية التوجهات العالمية، والقيادة المتكيفة مع التغيرات، وشبكات الأعمال، والآداب المهنية، كما يمثل البروتوكول عصباً مهماً في الممارسة الدبلوماسية المرتبطة بالتاريخ، والمراسم الملكية، والدين، والثقافة، واللغة، ويحتل بأهمية خاصة كونه يشكل مجموعة من الضوابط والأطر التي تحدد الآداب والقواعد التي يجب احترامها وتطبيقها في العلاقات التجارية والاجتماعية، ويسرني أن أغتنم الفرصة للتوجه ببالغ الإستان للفتنق فيرمونت عجمان على استضافة المرحلة الختامية من البرنامج».



فئة جمعية للتسوقين

قيادة التغيير، وحاجتها إلى عقلية مختلفة، فقد أكدت هذه الجلسة على أهمية وجود القائد القادر على تهيئة مؤسسته لتتكيف مع التغيرات خلال فترات التحول. وقدمت ورشة عمل الشبكات التجارية التي أقيمت في الرابع عشر من مارس استراتيجيات لتنمية فرص تحقيق المبيعات وتطوير قوائم جهات الاتصال وبناء على الإحالة والتعريف، وركزت ورشة العمل على مبادئ وتقنيات شبكات الأعمال من خلال مختلف الخدمات، واختتمت فعاليات هذا اليوم بزيارة ميدانية إلى مصنع شركة الخليج لصناعة القوارب (جلف كرافت)، حيث شهد المشاركون عملية بناء بخوت فاخرة. كما انتجت لهم فرصة الاستمتاع برحلة بحرية على متن

تحقيق النجاح الطويل الأمد». وأقيمت في أعقاب كلمة الشعالي ورشة عمل حول التوجهات الكلية العالمية، تناولت قضايا الابتكار، والأسواق الناشئة، والتكنولوجيا النظيفة، وتمكين الأفراد والجمعاعات، وسلطت ورشة العمل الضوء على أهمية الأتمتة، أو التكنولوجيا الذكية، مع زيادة معدلات استخدام الآلات والروبوتات في قطاع العمل، وكيف يمكن لاعبين العالميين بناء الثقة باستراتيجيات المسؤولية الاجتماعية للشركات. وركزت الجلسة التي عُقدت في الثالث عشر من مارس على قيادة التغيير، وتناولت بالتفصيل القوى الدافعة وراء التحول واسع النطاق، ورؤية هذا التحول وكيفية إنجاز، ونظراً لمتطلبات

القوارب (جلف كرافت)، الراعي الرسمي للمرحلة الأخيرة من برنامج عبدالعزيز بن حميد لإعداد القادة والتي أقيمت تحت عنوان «عالم». وألقت الشعالي كلمة ملهمة للمشاركين تناولت مسيرتها المهنية الحالية بالنجاحات، وتطرفت إلى بعض العنوايت التي تمتعت من التغلب عليها لتقديم نموذجها الخاص للقيادة والابتكار، وقالت الشعالي في تعليق لها حول المبادرة: «يسرني أن نتاح لي فرصة تبادل الرؤى، والأفكار، وأفضل الممارسات الدولية مع هذا الحضور النوعي الذي يضم نخبة من القيادات الشاب، ويتوجب على رواد الأعمال خلال المراحل الأولى من مسيرتهم المهنية إيلاء الاهتمام بالتوجهات الرافعة بما يضمن



جانب من حفل التكريم

«مول 360» كرم شركاءه التجاريين خلال ملتقى المستثمرين السنوي

خلال اللقاء السنوي الذي أقيم مؤخراً في مول 360 – وجهة التسوق الرائدة التابعة لشركة التمدين لمراكز التسوق، تم تكريم نخبة من شركاء مول 360 التجاريين والرائدين في مجال قطاع التجزئة، وذلك لأدائهم المميز والاستثنائي في المبيعات لعام 2016. وتم تكريم 21 شريكاً تجارياً

مؤخراً في مول 360 – وجهة التسوق الرائدة التابعة لشركة التمدين لمراكز التسوق، تم تكريم نخبة من شركاء مول 360 التجاريين والرائدين في مجال قطاع التجزئة، وذلك لأدائهم المميز والاستثنائي في المبيعات لعام 2016. وتم تكريم 21 شريكاً تجارياً