

«القصور الحديثة» قدمت عاماً مميراً ورائعاً لاقى قبول المستثمرين

فتحي لـ «الصباح»: السوق الكويتي يتمتع بقوة شرائية كبيرة للعقار العالمي

مشروع النرويج

عبارة عن تسويق وحدات عقارية متکاملة

وقت للشراء بسبب عوامل كثيرة من أبرزها تنافس الشركات العقارية على تقديم منتجات عقارية خالية من أي مشاكل تحدث للمستثمر العقاري بعد انتهاء عمليات البيع.

* معنى ذلك ان الشركة تقدم
مشاريع عقارية اقتصادية ؟
نعم ... نقدم افضل المشاريع
العقارية المناسبة لجمع
المستثمرين في الكويت، لاسيما
وانتا تسعى دالياً الى تقديم
خدمات ما بعد البيع للعملاء
والتواصل معهم حتى بعد
اجراء عملية بيع العقار، وان
هذا التواصل يعتبر سر نجاح
«القصور الحديثة» وابن تاون

* هل السوق العقاري الكويتي مازال يستوعب تسويق عقارات خارجية وتسويقه محلياً؟

السوق الكويتي يعتبر من أفضل الأسواق الخليجية، ولاسيما الأسواق العربية شراء العقارات الخارجية، وإن المستثمر الكويتي يقع في ترتيب متقدم في دول عدة بسبب شراء العقارات، وإن المستثمر الكويتي يعترف تماماً أن القطاع العقاري هو أفضل القطاعات التي تحقق استقراراً ونجاحاً خلال المفتراء الحالي مقارنة بالقطاعات

* وما النصيحة التي تقدمها المستثمر الكويتي خلال الوقت الراهن؟



مشروع شاليهات ديزرتوم ماركت



جائز من هيئة الشركة

المستثمر
العقاري الكويتي
يتوجب عليه شراء
عقارات في أماكن
آمنة تماماً وبعيدة
عن المخاطر

ال الأوروبي في مدينة روتردام في هولندا، وان الشركة تواصل تقديم تواجدها بشكل لافت في مملكة هولندا، ولاسيما بعدما طرحت العديد من المشاريع المميزة في هولندا بالسوق الكويتي.
وافتتاح فرع الشركة في هولندا يهدف إلى متابعة عملا الشركة الذين قاموا بمتلك الشاليهات والبيوت، وكذلك تنفيذ طلبات الشراء الجديدة وتوسيق عقارات البیع.

* هل لديكم مشروع آخر؟

لدينا مشروع بوسبارك في هولندا والذي يمتاز بأسعاره المميزة والتي تبدأ من 10 آلاف دينار، يغدو إيجار مباشرة، وان الشاليهات تتغير بأسعار مغرية وتحديدا للشباب الكويتي الباحث عن استئجار عقاري له، خصوصا وان الشاليهات تبدأ مساحتها من 40 مترا للشالية الواحد، وكذلك فربه من مدينة آرنهم الفريدة من حدوه الماينا.

٦٠٢١٣٥ - ٢٠٢٢ - ٢٠٢٢ - ٢٠٢٢



2

وقد يكون ذلك أيضاً من الخطط التي عملت عليها الشركة خلال الفترات الماضية.

* ما هو المشروع الأبرز لديكم؟

إنقررتنا من انتهاء بيع آخر مرافق مشروع شاليهات «دروoom بارك» في أمستردام، في حين أن عصاً مشروع «درووم بارك» تسلمواعقود الاستثمار مع المالك الهولندي مباشرة، وعقود الأرض، ومشروع «درووم بارك» يتميز بقربه من دامسكور، وجود أكبر أوتيليت في هولندا على بعد 4 كم من المشروع، متوفقاً في ظل هذه المميزات التي ينبع بها المشروع أن يحقق زيادة تقارب الـ 7% في المائة على سعر الشاليه الواحد مع نهاية العام ، مقارنة بالعام الماضي.

* عاداً قدم لكم الفرع الجديد للشركة الذي تم افتتاحه؟

افتتحنا فرعاً واسعاً في منطقة الاقليمي

على خطط سنوية، وتماشياً مع سياسة التسويق للعام الحالي تقوم الشركة على تسويقها في السوق المحلي، تمحك «القصور الحديثة» من مواصفات العروض المشوقة، وسلمت عقوداً ومقاتيحاً للشاليهات في مشاريع هولندا لعدد كبير من المستثمرين الكويتيين خلال الفترات الماضية، ونجحت بالفعل في بناء جسر ما بين العملاء في الكويت وبين الشركة، قائم على المصداقية، وتتنفيذ المشاريع، وتسليمها في المواعيد المحددة، لاسيما الالتزام بخدمة ما بعد البيع التي ساهمت وبشكل كبير في خلق حلقة وصل دائمة بين العملاء والشركة، وهذه تعتبر أفضل خطة تقوم بها سنوياً من أجل تحقيق التواصل المستمر مع العملاء.

في حين ان الشركة لديها فرع في هولندا من أجل خدمة العملاء

قدمنا أفضل
المشاريع
العقارية لجميع
المستثمرين في
الكويت

اما عن المشروع الثالث فهو
مشروع الترويج. عبارة عن
 تسويق وحدات عقارية متكاملة،
 وان الشركة تعتبر اول شركة
 تسويق عقاري في الكويت تقوم
 بتسويق عقارات في الترويج.
 * ما اسباب نجاح الشركة في
 تسويق المشاريع السابقة ؟
 تسعى «القصور» دائمًا إلى
 تقديم أفضل المنتجات العقارية
 في مختلف دول العالم وتحديداً
 لأسواق التي لم تقدم من قبل في
 السوق المحلي. وان الشركة ومنذ
 إنشائها قدمت مشاريع عقارية
 فريدة وحققت نجاحات تسويقة
 لم تتحققها شركات في نفس
 المجال، وذلك بسبب طرق البيع
 المتطورة والحديثة التي تقدمها
 الشركة والتي تتناسب مع مدخل
 الفرد في الكويت وتنتمي إلى
 جميع المستثمرين.
 * ما الخطأة التي تلومون على
 تنفيذها مستقبلاً ؟

لدينا مشروع
في ماستريخت
الهولندية بأسعار
مناسبة للجميع

تستعد مجموعة «القصور الحديقة» لإدارة وتطوير الأراضي والعقارات وشركة «آبي تاون كويت» العقارية الموسم العقاري باقى مشاريعها على الإطلاق منها مشاريع في هولندا وآخر في البروبيج.

وتقدم «القصور» خلال الربع الأخير من العام الحالي، مشاريع متقدمة تناسب الشرائح كافة من المهتمين بالاستثمار العقاري في أوروبا، والتي تحقق مكاسب جيدة، خلال فترة قليلة، وأيضاً بعيدة عن المخاطر.

وتشير «القصور» إلى أنها قدمت عاماً مميراً تحقق في تقديم مشاريع رائعة لاقت قبول المستثمرين العقاريين، بالإضافة إلى تسليمها الوحدات من شقق وشاليهات خلال الفترة المتفق عليها حسب العقود مع العملاء.

وتؤكد «القصور الحديقة» الشركة الرائدة في عالم تسويق العقارات الأوروبية أنها حققت خلال العام الحالي نجاحاً مميراً، وتعنى إلى أن تكون نموذجاً للشركات العقارية التي تقوم على تسويق العقارات الأوروبية في السوق المحلي بثقة وثبات.

وأكد رئيس مجلس الإدارة في الشركة محمد فتحي خلال مقابلة لـ«الصباح» أن العقارات الأوروبية تلقى إقبالاً كبيراً من قبل المستثمرين العقاريين في الكويت لعدة أسباب منها الأسعار المناسبة لجميع المستثمرين، وكذلك المشاريع التي تقدمها الشركة في بلدان تتمتع بثقة الكويتين وقليل المخاطر.

وبين فتحي أن الشركة تطرح مشروع عقاري في هولندا وآخر في البروبيج، لا تراهن الشركة على الاقبال للمشروعين في

الدولي: 200 رابح في حملة حساب الراتب «امسح واربح»



10

راتب نصف شهر يصل بحد أقصى لغاية 500 د.ل.، فضلاً عن دخول السحب النهائي على الجائزة الكبرى وهي سيارة لامبورجيني هوراكان، وبهذه المناسبة، صرّح المدير العام بالوكالة للإدارات المصرفية للأفراد في البنك، يوجن جاليجان، أن حملة "أمس واربع" لاقت نجاحاً كبيراً وحققت أصداءً واسعةً بين عملاء البنك الحاليين والجدد، وذلك بفضل اهتمافها الرامية لكافاتهم ومنظمه جوائز قيمة تدعم التزاماتهم المالية على اختلافها.

وضحاً أن الحملة صممت

بنك الأهلي المحدّد يحصل على جائزه أفضل بنك إسلامي في الكويت

العملاء وإخلاص موظفيه وتفانيهم في العمل.
وأكيد جروفس على رؤية البنك الأهلي المتقد المستقبلية المسعدامة التي تقوم على تقديم خدمات مميزة وذات قيمة مضافة، جنبا إلى جنب مع الاستثمار المتنامي في التكنولوجيا ورأس المال البشري والعمليات المصرفية التي تقسم بالسلاسة والتي تركز على توفير الخدمة للعملاء وبناء علاقات متينة معهم.

ال الكويت للعام 2017، من مجلة ذي بانكر. وأضاف رينشارد جروفس : نحن فخورون بحصولنا على عدد من الجوائز المرموقة في أقل من عام وهي إن دلت على شيء فإنما تدل وتأكد على ريادتنا في السوق المصرفي الكويتية وقدرتنا على تقديم منتجات مبتكرة تلبي مختلف احتياجات عملائنا، كما وتعكس هذه الجوائز المكانة والسمعة العالية للبنك، لافتا في الوقت ذاته أن النجاح المستمد للبنك أساسه ثقة

بنك الخليج يؤهل المشاركين من خلال تمارين أسبوعية

وتحلّب الأمل لرجال ونساء وأطفال
فقدوا كل حقوقهم دون أي ذنب.
معتبر «ماراثون بيك الخليج»
642، أول ماراثون كامل على
الطريق في الكويت، حيث تم خالله
اعتماد ثلاث فئات ذات المسافات
الطوبلة من قبل الجمعية الدولية
لسابقات الماراثون وسباقات
المسافات والاتحاد الدولي لألعاب
القوى، وبالتالي ولأول مرة في
الكويت تم إدراج هذه السباقات
في روزنامة سباقات الماراثون
العالية

نصف الماراثون للعدائين المحترفين
(مسافة 21 كيلومتر) وأخيراً سباق
الماراثون الكامل الأول من نوعه في
الكويت (مسافة 42 كيلومتر). ومن
 خلال ماراثون هذا العام، سيقوم
بنك الخليج مرة أخرى، بدعم حفلة
اللقوضية السنوية للأمم المتحدة
لشئون اللاجئين «صوت اللاجئين»،
بالتعاون فانلشاركين يقومون بضم
أعضائهم لهؤلاء المطاليبيين باختصار
إجراءات قوروية لإغاثة المحتاجين
للدعم والإسعاف داخل سوريا،
فمشكلة تهدىء الآلام، بينما

يوم السبت الموافق 18 نوفمبر 2017 في تمام الساعة السابعة صباحاً، حيث تبدأ العروض وتنتهي من سوق شرق، وسيمطر السباق أسام العديد من العالم البارزة في الكويت، ولتشجيع الجميع على المشاركة، سواء الرياضيين المحترفين أو المبتدئين وكذلك العائلاط، سوف يتضمن السباق مسافات ومستويات مختلفة تشمل: سباق العائلاط (مسافة 5 كيلومتر)، وسيمطر العدائين (مسافة 10 كيلومتر)، ومسافة

مع نادي Q8rundclub، أحد أكبر النوادي الرياضية في الكويت والمتخصص في رياضة الجري، بمنطقة السالمية مقابل مطعم بابل، في تمام الساعة السابعة والنصف مساءً، وسيتم الإعلان عن المزيد من التفاصيل والمعلومات حول التمارين الأسبوعية باستقطام من خلال حساب @GulfBank642 على موقع الاستفهام وغير قنوات التواصل الاجتماعي الأخرى الخاصة بالنادي، بينما يقام ماراثون الماء يوم السبت 16 ديسمبر

بالتعاون مع الأندية الرياضية الرائدة في الكويت، واستعداداً لـ«الماراثون السنوي»، ينظم بيته الخليج وبرو فيجن لإدارة الأحداث الرياضية تعازير الموكب أسبوعياً، لتدريب المشاركون وتأهيلهم قبل المشاركة وتقديم عضلات أجسامهم البالغة عددها 642 عضلة.

من المقرر إقامة تلك التمارين الرياضية الأسبوعية في عدة مواقع يسهل الوصول إليها، تبدأ