بنك الخليج يستقبل أحدث وأصغر مليونيرات «الدانة»

استقبل بنك الخليج عبيد سعد الرشيدي، أحدث وأصغر مليونيرات الدانة، الفائز في السحب السنوي على جائزة الدانة الكبرى البالغة قيمتها مليون دينار كويتي، حيث تسلمت عائلة عبيد الجائزة النقدية في مقر البنك الرئيسي. وقد تم الإعلان عن فوز عبيد خلال سحب مليونير الدانة الذي أجري في وقت سابق من هذا الشهر.

وقد استقبل عبيد وعائلته ممثلو الإدارة العليا في البنك، حيث قاموا بتهنئتهم وتسليمهم الجائزة. وتعليقا على اللقاء، قالت ليلى القطامي، مساعد مدير عام إدارة الاتصال المؤسسي في بنك الخليج: "سررنا للغاية بلقاء عبيد وعائلته وتهنئتهم بالفوز. من خلال اللقاء علمنا أن الوالدين قد قاما بفتح حساب الدانة لأبنائهم منذ عدة سنوات لكنهم لم يتوقعوا الفوز بالجائزة الكبرى مليونير الدانة. وقد احتفل بنك الخليج هذا العام بمرور 10 سنوات على صناعة المليونيرات ويسعدنا أن يكون عبيد أحد هؤلاء، أطيب تمنياتنا له ولعائلته."

ومازالت الفرصة متاحة أمام العملاء حتى نهاية مارس من العام الحالي للدخول في سحوبات الدانة اليومية، التي تقام خلال أيام العمل، على جائزتين قيمة كل منهما 1000 دينار كويتي، علما بأنه اعتبارا من أبريل القادم فصاعداً سيتم استبدال السحوبات اليومية بأخرى أسبوعية تتضمن فوز 5 عملاء بجوائز نقدية قيمة كل منها 1000 د.ك.

ويتضمن برنامج سحوبات الدانة المجدولة لعام 2018، السحب ربع السنوي الأول على جائزة نقدية قيمتها 200.000 دينار كويتي، والذي سيقام في 28 مارس، علماً بأنه سيتم تغيير قيمة جائزة السحب ربع السنوي الأول لعام 2019 إلى 150.000 دينار كويتي.

أما السحب ربع السنوي الثاني لعام 2018 فسيجرى في 27 يونيو 2018 على جائزة قيمتها 250.000 دينار كويتي، يليه السحب ربع السنوي الثالث في 26 سبتمبر 2018 على جائزة قيمتها 500.000 دينار كويتي، أما السحب الرابع والأخير فسوف يقام في 10 يناير 2019 وسيتخلل هذا السحب تتويج مليونير الدانة لعام 2018 الذي سيحصل على جائزة بقيمة مليون دينار كويتي، وهي أكبر جائزة نقدية مرتبطة بحساب مصرفي على مستوى العالم بحسب موسوعة غينيس للأرقام القياسية.

أصغر مليونيرات الدانة يتسلم الجائزة

ويشجع بنك الخليج عملاء الدانة على زيادة فرص فوزهم عن طريق زيادة المبالغ التي يتم إيداعها في الحساب، مباشرة عبر تحويل المبالغ من أي حساب محلي، بإستخدام خدمة الدفع الإلكتروني الجديدة المتاحة عبر موقع بنك الخليج الإلكتروني وتطبيق الهواتف الذكية.

كما يوفر حساب الدانة العديد من الخدمات المتميزة منها خدمة "بطاقة الدانة للإيداع الحصري" التي تمنح عملاء الدانة حرية إيداع النقود في أي وقت يناسبهم، إضافة إلى خدمة "الحاسبة" التي تمكن عملاء الدانة من احتساب ما لديهم من فرص للفوز في سحب الدانة.

هذا الحساب متاح للكويتيين وغير الكويتيين المقيمين في الكويت. ويتعين على العملاء إيداع حد أدنى للرصيد يبلغ 200 د.ك لفتح الحساب شرط الاحتفاظ بالمبلغ نفسه للتأهل تلقائياً للدخول في سحوبات الدانة المقبلة. وفي حال انخفض الرصيد إلى ما دون مبلغ 200 د.ك. في أي وقت، يتم خصم مبلغ 2 د.ك. من الحساب على أساس شهري لحين استيفاء الحد الأدنى للرصيد. أما بالنسبة للعملاء الذين يفتحون حساب الدانة أو يودعون مبالغ أكثر في الحساب، فيدخلون السحوبات اليومية في غضون يومين.

الرمحي: أسعار النفط العالمية مريحة لعمان والعالم

محمد الرمحي

قال وزير النفط والغاز العماني الدكتور محمد الرمحي إن واقع اسعار النفط العالمية مريح للسلطنة والعالم ويجعل وضع السلطنة مريحا اقتصاديا.

واضاف الرمحي في تصريح صحفي ان السعر التقديري 50 دولارا للبرميل الذي حددته السلطنة في اعدادها للميزانية العامة للدولة يساعد في التحوط من تقلبات النفط وهو ما يتيح لحركة صانع القرار الاقتصادي هامشا واسعا.

وتابع ان مستويات الاسعار عند 70 دولارا جيدة للدول المصدرة للنفط بما فيها السلطنة خاصة انها جاءت عقب انخفاض اسعار النفط الى مستويات متدنية قاربت 20 دولارا في عامي 2015 و2016.واوضح ان استمرار خفض الانتاج الذي اتفقت بشانه الدول المنتجة سيؤدي الى تلاشي فوائض المخزون النفطي في الاسواق العالمية لاسيما ان المؤشرات الاقتصادية تشي باستمرار النمو الاقتصادي العالمي وزيادة الطلب الى نحو 5ر1 الى 2 مليار برميل نفط خلال العام الحالي.وبين الرمحي ان العوامل المؤثرة في السعر العالمي للنفط هي عوامل جيوسياسية كالاستقرار السياسي للدول المصدرة للنفط.

وقال إن سعر صرف الدولار يأتي من العوامل المؤثرة على اسواق النفط مبديا تفاؤله بتوفر عوامل استقرار اسعار النفط.

وكانت سلطنة عمان خفضت انتاج النفط بمعدل 45 الف برميل يوميا عقب توصل منظمة البلدان المصدرة للنفط (اوبك) الى اتفاق مع المنتجين المستقلين خارج المنظمة.

وكان هذا الاتفاق اول اتفاق مشترك منذ 2001 لتقييد انتاج الخام وتخفيف تخمة المعروض في الاسواق من خلال خفض الانتاج بواقع 562 الف برميل يوميا.

نتيجة زيادة الطلب على طرازات الكروسوفر

«فورد» تسجل نمواً قوياً في مبيعات التجزئة بمنطقة الشرق الأوسط خلال 2017

سجلت فورد الشرق الأوسط نمواً قوياً في حصتها من سوق السيارات بمختلف فئاتها في منطقة الشرق الأوسط خلال العام 2017، وتجلى ذلك على وجه الخصوص ضمن فئة سيارات الكروسوفر متوسطة الحجم وسيارات السيدان بالحجم الكامل رغم التراجع الذي شهده القطاع بأكمله، حيث أكدت بيانات الشركة تسجيل معدلات طلب مرتفعة على سيارات فورد إدج وتوروس وغيرها، رغم تراجع حجم فئاتها ضمن القطاع.

وتضمّن هذا الأداء الإيجابي نمواً نسبته 4% في مبيعات التجزئة التي جمعت بين النمو في الفئات الأكثر ربحية مثل الشاحنات والسيارات الخدمية متعددة الاستخدامات، ما يعني أن علامة فورد التجارية حققت مكاسب مجزية في المنطقة رغم الصعوبات التي شهدها القطاع. وجاءت مؤشرات النمو الإيجابية هذه ثمرة لنجاح فورد في توفير المنتج الصحيح في الوقت المناسب، والتحسين المتواصل لشبكة وكلائها وتجربة التجزئة ككل، إضافة إلى توفير الحلول الأمثل لعملاء مبيعات الجملة.

وفي هذا السياق، قال تيري صباغ، المدير التنفيذي لدى فورد الشرق الأوسط: "واصلنا خلال الفترة الماضية تركيزنا التام على تنمية أعمالنا، ولذلك بادرنا إلى التعاون عن كثب مع وكلائنا لتزويدهم بالأدوات التي تساعدهم على مواصلة النجاح في تقديم خدماتنا ومنتجاتنا وتعزيز القيمة المالية التي يحظى بها العملاء، إضافة إلى تجربة البيع وما بعد البيع. ولا شك في أن أسدلنا الستار على العام 2017 بنتائج متميزة يوفر لنا قاعدة متينة للانطلاق بنجاح أقوى في العام الجديد 2018".

تعزيز شبكة الموزعين

يتوقع صباغ استقراراً ونمواً في قطاع السيارات في العام الجديد، ويؤكد على استعداد شركة فورد ووكلائها لاغتنام الفرص الواعدة فيه. ففي عام 2017، واصل وكلاء فورد استثماراتهم لبناء شبكة أقوى وأوسع عبر تأسيس مجموعة جديدة من مراكز الخدمة وصالات البيع في المنطقة. كما اختارت فورد شركة "الغانم أوتو" لتكون وكيلها الجديد لعلامتي فورد ولينكون في الكويت، إضافة إلى مجموعة القاصد، وكيلها الجديد في العراق.

منتجات أكثر قوة

كما واصلت تشكيلة منتجات فورد البناء على النجاح الكبير الذي حققته العام الماضي، لا سيما في فئة سيارات الكروس أوفر والخدمية، حيث سجلت مبيعات سيارة فورد إدج زيادة نسبتها 27% رغم أن هذه الفئة شهدت عموماً انخفاضاً بنحو 30%. وشهدت سيارة فورد توروس توجهات مماثلة حيث بقيت السيارة الأفضل مبيعاً في المملكة العربية السعودية.

وأعرب صباغ عن تفاؤله تجاه إطلاق سيارة إكسبيديشن الجديدة كلياً والرائدة في فئة السيارات الرياضية متعددة الاستعمالات، لتصبح مجموعة سيارات فورد ضمن هذه الفئة الأحدث والأكثر ابتكاراً بين منافساتها خلال عام 2018، وذلك بفضل ما تمتلكه من تقنيات متطورة يتطلع إليها العملاء. وتتوقع فورد نمواً في الطلب على هذه الطرازات الجديدة بدءاً من سيارة إيكوسبورت المدمجة إلى سيارة إكسبيديشن ذات الحجم الكامل والقدرات الفائقة التي تستحوذ على شغف عشاق السيارات.

تيري صباغ

ولم يتوقف هذا الزخم القوي عند سيارات فورد الرياضية متعددة الاستعمالات. فقد احتفظت شاحنات فورد F-Series بتراثها العريق الذي يزيد على 100 عام في مجال الشاحنات القوية التي تحمل شعار "تصميم فورد المتين"، بمكانتها لمدة 41 عاماً متوالياً كأكثر الشاحنات مبيعاً في الولايات المتحدة الأمريكية.

ويؤكد أداء شاحنات F-150 في الشرق الأوسط على نجاح شركة فورد بفضل فئة رايتر الأسطورية التي تواصل اجتذاب اهتمام عشاق السيارات في المنطقة.

وتابع صباغ: "احتفلت شاحنات F-150 بمرور 41 عاماً متوالياً على احتلالها المركز الأول كأكثر الشاحنات مبيعاً في الولايات المتحدة الأمريكية، ويتوّج تميزها الآن إطلاق طراز 2018 في صالات العرض بالمنطقة. لتواصل إرثها في تقديم أكثر المزايا تفوقاً ضمن فئتها، إضافة إلى قوتها الهائلة وسعتها الكبيرة. وفي الحقيقة، باتت قدراتنا في الابتكار والأداء والتقنيات أقوى من أي وقت مضى مع إطلاق العديد من المزايا الجديدة على غرار منظومة Sync3 ومحرك Ecoboost الحائز على الجوائز وتقنيات مساعدة السائق علاوة على المستويات التي لا تضاهى من الأمان والسلامة".

الكفاءة في استهلاك الوقود

في ظل ما تشهده منطقة الشرق الأوسط من توجه متزايد نحو الكفاءة في استهلاك الوقود والمحركات الاقتصادية، تشهد تقنيات فورد للمحركات ذات الشحن التوربيني الحائزة على الجوائز طلباً متنامياً من قبل العملاء، لا سيما بعد إدراكهم للفوائد الفريدة التي تقدمها محركات "EcoBoost" بكفاءتها في استهلاك الوقود دون الانتقاص من مستويات الأداء الفائق.

وتدعم محركات "EcoBoost" تشكيلة كبيرة من سيارات فورد في الشرق الأوسط، تشتمل على فوكس وتوروس الأكبر حجماً والسيارات الخدمية مثل كوجا وإدج وإكسبلورر وإكسبيديشن، وحتى الشاحنة الأسطورية F-150 رايتر. وتقف محركات "EcoBoost" خلف تميز ونجاح سيارة فورد GT ذات القدرات الفائقة والفائزة بسباق لومان.

السيارات التجارية

وساهم فريق فورد لمبيعات السيارات التجارية في الشرق الأوسط وأفريقيا بدور محوري في نمو الأعمال خلال عام 2017 عبر تطوير حلول فريدة لأساطيل السيارات ومبيعات الجملة وتأمين عقود كبرى في المملكة العربية السعودية ودولة الإمارات العربية المتحدة. حيث نجحت فورد ترانزيت، رمز براعة التصميم والاعتمادية في الأسواق في جميع أنحاء العالم بدخول مجموعة كبيرة من المؤسسات مثل مؤسسة دبي لخدمات الإسعاف التي تكشف عن "سيارة الإسعاف المستقبلية" الجديدة في إطار مشاركتها في معرض ومؤتمر الصحة العربي في دبي هذا الأسبوع.وإضافة لذلك، ترى الشركات المتوسطة والصغيرة في ترانزيت شريك نقل مثالي يلبي مختلف احتياجات أعمالها على مستوى القدرة والكفاءة في استهلاك الوقود ومزايا الأمان. كما قامت شركات كبيرة مثل "سوق دوت كوم" و"دي إتش إل" مؤخراً باختيار فورد ترانزيت لتعزيز أساطيلهما المتنامية.

مدير «النقد العربي» يشيد بتبني دول الخليج إستراتيجيات متكاملة للتنمية

عبدالله الحميدي

أشاد مدير صندوق النقد العربي عبدالله الحميدي بأهمية تبني دول الخليج العربية استراتيجيات متكاملة للتنمية بهدف تنويع اقتصاداتها.

جاء ذلك في تصريح للحميدي على هامش مؤتمر (الازدهار للجميع..تعزيز الوظائف والنمو للجميع في العالم العربي) الذي نظمه صندوق النقد الدولي بمراكش بالتعاون مع صندوق النقد العربي والصندوق العربي للانماء الاقتصادي والاجتماعي بمشاركة دول شمال افريقيا والشرق الأوسط.

واعتبر الحميدي أن التحديات التي واجهتها اقتصادات بلدان الخليج العربي لاسيما بعد انخفاض سعر النفط في الأسواق العالمية شكلت حافزا لها لوضع استراتيجيات للتنمية مبنية على مؤشرات دقيقة.

وأوضح أن نجاح هذه الاستراتيجيات من شأنه أن يؤدي إلى تنويع اقتصادات بلدان الخليج وزيادة مواردها بحيث لا تعود تعتمد على مورد النفط كمورد رئيسي للنشاط الاقتصادي بل يصبح النفط مجرد مورد ضمن موارد كثيرة.

وأكد أن لدى بلدان الخليج العربي كل المتطلبات التنموية لتحقيق رهان تجاوز مرحلة الاعتماد على النفط كمصدر أساسي والانتقال إلى مرحلة الاقتصاد المعرفي وزيادة مساهمات القطاعات الأخرى في الناتج المحلي الإجمالي.

«الأمان» تعين يوسف إبراهيم الغانم في منصب الرئيس التنفيذي

يوسف إبراهيم

أعلنت شركة الأمان للاستثمار عن تعيين يوسف إبراهيم الغانم في منصب الرئيس التنفيذي للشركة. ويتمتع الغانم بخبرة وكفاءة في الأسواق الإقليمية إلى جانب خبرته العريقة في السوق المحلي، التي تؤهله لتنفيذ الخطة الاستراتيجية للشركة.

وفي إطار مهامه كرئيس تنفيذي لشركة الأمان للاستثمار، سيتعاون يوسف الغانم مع مجلس إدارة الشركة وفريق القيادة بها لتطبيق وتعزيز أهداف الشركة وتعزيز مكانتها بين الشركات الاستثمارية في الكويت والمنطقة.

ويمتلك الغانم خبرة تزيد عن عشر سنوات في القطاع المصرفي والاستثماري ومعرفة عميقة بالأسواق المحلية والعالمية، وسيقوم من خلال منصبه كرئيس تنفيذي لشركة الأمان بقيادة استراتيجية الشركة والإشراف على سير العمليات فيها.

وقبل تعيينه في منصب الرئيس التنفيذي لشركة الأمان للاستثمار، شغل الغانم منصب الرئيس التنفيذي بالوكالة لسنوات عدة، حيث كان له دورا أساسيا في عملية إعادة الهيكلة الناجحة التي شهدتها الشركة، وتسوية التزاماتها مع البنوك، لتصبح ميزانيتها خالية من الديون.

إلى جانب منصبه الجديد، يشغل السيد الغانم منصب عضو مجلس إدارة المصرف الخليجي التجاري، وسبق له أن شغل مناصب تنفيذية عدة في القطاعين المصرفي والاستثماري، يذكر أن السيد الغانم يحمل شهادة البكالوريوس في المحاسبة من جامعة الكويت.

«نكست» تطلق تشكيلة جديدة بأسعار مميزة

أطلقت نكست تشكيلتها الجديدة لربيع وصيف 2018 التي تكشف من خلالها خيارات متعددة تناسب جميع الأذواق من الرجال والنساء والأطفال. وتتضمن التشكيلة مجموعة خاصة بالأطفال بأسعار مخفضة.

الأزياء النسائية

تتميز التشكيلة النسائية لهذا الموسم بتفاصيلها الدقيقة والمتقنة، وتلعب الأقمشة والقصات الفريدة دوراً هاماً في إكمال إطلالة المرأة الراقية والساحرة. ولا يزال الدنيم أحد أهم صيحات الموضة لهذا الموسم، بالإضافة إلى التصاميم الكلاسيكية العصرية كالحواف المهترئة، والتصاميم القصيرة والألوان الفاتحة التي يمكن تنسيقها مع الكنزات الصوفية الملونة أو التي-شرتات المزينة بطبعات كتابية أو الجاكيت الشامواه.

وتتضمن التشكيلة أيضاً قطعاً للمناسبات الخاصة والحفلات كالجينز المزين بكرات الـ Pom Pom والجمبسوت العملي التصميم والأنيق والبلوزات المطرزة. أما بالنسبة للألوان، فتطغى الدرجات الترابية كالكاكي والأحمر والبرتقالي والبني المصفر، والتي تزينها مجموعة من الخطوط المتداخلة، على أغلبية القطع. ولا تكتمل الإطلالة الأنيقة إلا بالإكسسوارات المميزة كالحقائب المنسوجة، والأحذية المزينة بالفيوتكات، والصنادل الملونة والأقراط الأنيقة.

الأزياء الرجالية

تتميز التشكيلة الرجالية لهذا الموسم بحلتها الجديدة كلياً والتي تجمع بين التصاميم المقلمة والمربعات والطبعات الجرافيكية والنقشات الموردة للأزياء العملية والرسمية. وركز "نكست" فيها على الأزرق النيلي والأحمر النّاري المستوحى من موسيقى روكابيلي لإضفاء لمسة مفعمة بالحياة على التصاميم. ولتكتمل الإطلالة، تضمنت التشكيلة أحذية بتصاميم مختلفة وتفاصيل مميزة كالسحاب والأشرطة. ويمكن تنسيق الدنيم مع قميص بتصميم مربعات وجاكيت منفوخ وحذاء طويل الساق لإطلالة عملية ومريحة.

أمّا بالنسبة للخياطة، فمازالت محط اهتمام العلامة هذا الموسم مع البدلات ذات القصة الضيقة، والبناطيل القطنية ذات الخصر المطاطي والتي يتم تنسيقها مع جاكيت ريترو لإطلالة مريحة. ولتكتمل الإطلالة، أضف لمسة من الألوان كالبنفسجي أو البرتقالي أو الأصفر مع جاكيت بومبر وحذاء رياضي لإطلالة أنيقة وعملية في الوقت ذاته.

أزياء الأطفال

تشكيلة أزياء البنات لهذا الموسم مستوحاة من الطبيعة والمغامرات البرية كالسترات المزينة بطبعات الزراقة والفهد مع لمسة من النقشات الموردة. وتطغى الألوان الباهتة البراقة مع لمسة من الرمادي الفاتح على أزياء التشكيلة. وتتميز مجموعة Aloe بقطعها المميزة والمزينة جميعها بطبعة الصبار. أما بالنسبة للقطع القطنية البيضاء، فبالإمكان تنسيقها مع القطع المقلمة باللونين الأسود والأبيض وجينز، مع إضافة لمسة من درجات اللون الأخضر والعسلي. وللأولاد نصيبهم أيضا من تشكيلة "نكست" المميزة للأطفال كمجموعة Copenhagen التي تتضمن قمصاناً قطنية مثالية للتنسيق مع بنطال رياضي لإطلالة مريحة. كما تطغى الطبعات الجيشية على معظم القطع لإطلالة عصرية أكثر عند تنسيقها مع قطع باللونّ الأبيض أو الألوان الترابية. وبالنسبة للأولاد محبي التحدي، فمجموعة Ready Set Go توفر لهم الجاكيتات المقاومة للمطر والكنزات المرحة لإطلالة جذابة لهذا الموسم.