

برأس مال مدفوع قدره 100 مليون دولار

«دبي للاستثمار» ومجموعة من المستثمرين يطلقون «بنك الأركان»

يعد المبادرة

الأولى من القطاع

الخاص لدعم رؤية

دبي لتصبح عاصمة

للإقتصاد الإسلامي

خلاله معياراً جديداً للعمليات المصرفية الإسلامية، ما يساعدنا على الاستفادة من الطلب المتزايد من الأسواق العالمية على الخدمات المصرفية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية. إن الإعلان عن البنك يعكس مدى التزامنا إزاء تقديم حلول التحويل المصممة حسب الطلب، والمنتجات المتطابقة مع أهداف عملائنا المهنية وتوقعاتهم. مع الالتزام بأعلى معايير الحوكمة ومبادئ الشريعة».

يشير إلى أن شركة أبواب المستثمر الاستراتيجي لبنك الأركان، وهي شركة خدمات مالية تركز على الاستثمارات والخدمات الاستثمارية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وتعمل وفق النظم الصادرة عن سلطة دبي للخدمات المالية.



محمد الحجاري



خالد بن كلبان



عبدالله العور

أول بنك تجاري

في الإمارات يتقدم

بطلب تأسيس

كمؤسسة مالية

إسلامية

أعلنت دبي للاستثمار (د.س.ع)، الشركة الرائدة متعددة الأنشطة الاستثمارية والمدرجة في سوق دبي المالي، عن خططها لقيادة مجموعة من المستثمرين لإطلاق بنك الأركان، وهو بنك إسلامي متكامل مختص في تقديم الخدمات المصرفية التجارية برأس مال مدفوع قدره 100 مليون دولار ورأس المال المصرح به 500 مليون دولار أمريكي.

وستقدم بنك الأركان إلى سلطة دبي للخدمات المالية لتقديم طلب تأسيس البنك كمؤسسة مالية إسلامية بترخيص الفئة 5 وهو أول ترخيص لبنك إسلامي جديد من سلطة دبي للخدمات المالية ليعوم بتقديم الخدمات المصرفية التجارية الإسلامية محلياً وسيكون هذا أول بنك إسلامي محلي يعمل من مركز دبي المالي.

العالي ويسهم بنك الأركان في ترجمة وتنفيذ رؤية صاحب السمو الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم، نائب رئيس الدولة رئيس مجلس الوزراء حاكم دبي، لصنع دبي عاصمة الاقتصاد الإسلامي، ومركزاً للتمويل الإسلامي.

سوف يقدم البنك سلسلة متكاملة من الخدمات المصرفية والمنتجات الاستثمارية التنافسية وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية بما يلبي احتياجات وعطلات الأفراد ذوي المساهمة المالية العالية والشركات والمؤسسات. ولهذا الغرض، يخطط البنك

لإنشاء أربعة قطاعات أعمال رئيسية وهي الخدمات المصرفية للشركات، إدارة الأصول والوقف، الخدمات المصرفية الاستثمارية والخزائن. ويعتزم بنك الأركان أيضاً إدراج أسهمه في «ناسداك دبي» في غضون 12 شهراً من تأسيسه، مع مراعاة الوفاء التام بالأحكام العامة للإدراج، والحصول على كافة الموافقات التنظيمية من الجهات المعنية.

ويستعد نطاق عمله، بما ضمن سهولة الوصول إليه والاستفادة من خدماته عبر خطوط عملياته للاستثمار، ومؤسس ورئيس مجلس إدارة بنك الأركان: «يأتي إطلاق بنك الأركان في وقت مناسب للمشهد المصرفي الإسلامي في دولة الإمارات، كما وضع البنك كافة الاستعدادات التي تؤهله لتحقيق درجة عالية من النجاح، لاسيما وأنه سيكون أول بنك إسلامي تجاري يعمل (Wholesale Bank) في الإمارات. وسوف يركز البنك مبدئياً على منطقة دول مجلس التعاون الخليجي، وبعد ذلك سيتمتع نطاق عمله، بما ضمن سهولة الوصول إليه والاستفادة من خدماته عبر خطوط عملياته

للتجارة، وما يقدمه من منتجات متنوعة، فضلاً عن اتساق نطاق أنشطته الجغرافي، ليصبح بنك الجلة الإسلامي الأبرز في المنطقة والعالم أجمع. وإلى جانب الأسواق العامة القوية والصكوك وعمليات الدمج والاستحواظ، يبدو مستقبل البنك مشرقاً، ومن ذلك على سبيل المثال توافقه مع رؤية دبي لتصبح عاصمة الاقتصاد الإسلامي».

لنكون عاصمة الاقتصاد الإسلامي، خاصة وأنها تعد أول مبادرة من نوعها تنطلق من القطاع الخاص. إن دبي تبدل جهوداً حثيثة لتحقيق هدفها المنشود لكي تتحول إلى أبرز مركز عالمي للتمويل الإسلامي. واعتقد بقبنا أن إطلاق هذا البنك يبعث برسالة متفائلة للقطاع المصرفي الإسلامي الذي شهد مستوى استثنائياً من النمو السريع في المنطقة بقوى أي مكان آخر في العالم. وتتماشي الخطوة ذاتها مع استراتيجية دبي لدعم تطوير الأعمال المصرفية المتوافقة مع أحكام

«ايكوي» ترعى مشروع «طالب» المبادرة الوطنية للتنمية والتعليم الإلكتروني



جانب من المؤتمر الصحفي

تستثمر شركة إيكوي لتكنولوجيا المعلومات، الجهة العالمية الرائدة في إنتاج المبتكرات التعليمية، تقديم دعمها للمبادرات والشارع المجتمعية التي من شأنها فصل الموهبات والمعرفة لدى فئة الشباب وكذلك تسليحهم بالمهارات التي تمكنهم من مواكبة تحديات العالم. إذ أعلنت اليوم عن رعاية المبادرة الوطنية للتنمية والتعليم الإلكتروني، والمعروفة باسم «طالب».

«جنرال إلكترو» تطلق منصة

Reservoir المبتكرة لتخزين الطاقة

أطلقت شركة «جنرال إلكترو» المدرجة في بورصة نيويورك بالرمز (GE)، منصة شاملة لتخزين الطاقة تحت اسم Reservoir بهدف توفير مجموعة من حلول التخزين المخصصة للمساعدة العملاء على معالجة التحديات والاحتكام الفرص الجديدة في شبكات الطاقة الكهربائية التي تشهد تحولا سريعاً باتت معه أكثر تنوعاً وكفاءة في التوزيع، وتندرج هذه الخطوة ضمن إطار التزام الشركة بتوفير مصادر الطاقة الكهربائية على نحو أكثر نظافة وموثوقية في المناطق التي هي باس الحاجة إليها.

وتعتبر منصة التخزين Reservoir من «جنرال إلكترو» من الحلول التقنية المناسبة لمناطق الشرق الأوسط وشمال أفريقيا التي تتخاض فيها حصة الطاقة المتجددة من مزيج الطاقة، ولا سيما الطاقة الشمسية. كما تساهم هذه المنصة في خفض سيرة «جنرال إلكترو» الممتدة لعدد سنوات في مجال تخزين الطاقة بالاستناد إلى الشبكات والبنية التحتية.

وستلبي «جنرال إلكترو» الضوء على منصة Reservoir خلال مؤتمر الشبكة الذكية وتخزين الطاقة الذي تنظمه هيئة كهرباء ومياه دبي بالتعاون مع شركة كهرباء فرنسا وتقام فعالياته

أعلنت شركة Visa المدركة في بورصة نيويورك تحت الرمز (NYSE: V)، عن تعيين مارشيلو باريكوردو مديراً عاماً لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. ويضم فريق باريكوردو مسيرة مهنية طويلة في Visa، وخبرة واسعة في قطاع الدفعات، ويأتي خلفاً لإيهاب أيوب الذي يقاد الشركة لأسباب شخصية.

وسيحل باريكوردو تحت إشراف أندرو ثوري، الرئيس الإقليمي لمنطقة وسط وشرق أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا (سيميا)، والتي تدير Visa عملياتها فيها انطلاقاً من مقر عملياتها الرئيسي في دبي. وسيولي باريكوردو مسؤولية كافة عمليات Visa في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

إذ تعمل شركة الدفعات الرقمية الرائدة إقليمياً وعملياً على الربط بين مختلف بقاع العالم عبر شبكة مدفوعاتها الأكثر ابتكاراً وموثوقية وأماناً، لتتبع بذلك عجلة النمو والازدهار للأفراد والشركات والاقتصادات حول العالم.

وتعليقاً على منصبه الجديد، قال باريكوردو: «تشهد المنطقة توجهاً متسارعاً نحو التحول إلى التجارة الرقمية والخليوي، مدفوعة بالابتكارات الحكومية الاستراتيجية والمهنية، والتجار والمؤسسات المالية الفاضلة على

الابتكار. إلى جانب المستهلكين المتمرسين باستخدام التكنولوجيا. ومن هذا المنطلق، فإنني أطلع دعماً للمساهمة في دفع عجلة هذا التوجه بالاستفادة من العلاقات الممتدة التي تربط Visa من خلالها مع المؤسسات المالية، والتجار، والحكومات، والهيئات التشريعية المعنية بقطاع الدفعات، وغيرهم من الشركاء في القطاع».

وكان مارشيلو باريكوردو قد انضم إلى فريق Visa في لندن

عام 2009 لتبذل منصب مدير الاستراتيجية لمنطقة وسط وشرق أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا (سيميا)، وانتقل بعدها إلى دبي ليشتغل منصب المدير العام في دولة الإمارات العربية المتحدة، حيث تولى أيضاً إدارة الحسابات العالمية للشركة في المنطقة، ومؤخراً، شغل باريكوردو منصب نائب الرئيس لتخطيط الأعمال وعمليات المبيعات لمنطقة وسط وشرق أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا،



مارشيلو باريكوردو

وهو أيضاً عضو في مجلس الإدارة الإقليمي للمنطقة. من جهته، قال أندرو ثوري، الرئيس الإقليمي لمنطقة وسط وشرق أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا لدى Visa، «يأتي تعيين مارشيلو باريكوردو في منصبه الجديد خلال فترة بالغة الأهمية بالنسبة للمنطقة ولشركتنا على حد سواء، وسيستغل له الاستفادة من المكانة المتميزة التي رسختها Visa في المنطقة، ومن المعلومات الغنية

التي نتجج لها مساهمة شركائنا على اغتنام فرص النمو السالحة، والوصول إلى الفوائد الاجتماعية والاقتصادية التي تسهم المدفوعات الرقمية في تحقيقها لجميع سكان منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. ومن خلال خبرته الواسعة في قطاع الدفعات والمنطقة ككل، سيعمل باريكوردو إلى جانب فريقنا وشركائنا على طرح المنتجات الجديدة والحلول التقنية والخدمات المتميزة في السوق. علاوة على توسيع نطاق تبني المدفوعات الرقمية بين المزيد من فئات التجار، وتحسين تجربة حاملي البطاقات لتسريع مسيرة التحول إلى مجتمع لا نقدي عبر الابتكار». وقبل انضمامه إلى Visa، عمل مارشيلو باريكوردو في شركة «فرست داتا إنترناشيونال» الإيطالية التي تولى فيها مسؤولية تطوير الأعمال لدى كبرى البنوك الإيطالية. وأضفي قبل ذلك ستة أعوام شغل خلالها منصب مدير أول في «إيه تي كيرني» حيث انصب تركيزه على قطاع المدفوعات ومساعدة كبرى المؤسسات الدولية الكبيرة على تطوير استراتيجيات دخول الأسواق. ويمتلك باريكوردو خبرة تقرب من عشرين عاماً، عمل خلالها في ميادين الخدمات المالية، وعمليات البيع، والمنتجات، والاستراتيجيات، وعمليات الاندماج والاستحواذ.

يواصل حملته التسويقية في «سيتي سنتر السيب» خلال مارس الجاري

«مزاي ريزيدانس الموالج» ينتهي من مشاركة ناجحة في معرض عمان العقاري

من رجال الأعمال والمستثمرين والمهنيين بالشأن العقاري، والذي كان لنا بمبادرة نفعه التقاء وتعارف وتعزيز علاقات مع العديد من الشخصيات والجهات المؤثرة في سلطنة عُمان. كما تعززت أهمية المعرض من خلال اللقاءات التي تم إبراها على هامش المعرض والمنطقة في إنشاء وتطوير مدينة خزان، ومعرفة تفاهم دراسة وتطوير الخطط السكنية النموذجية وهو ما يعكس واقع الشراكة الحقيقية والإيجابية ما بين القطاعين العام والخاص الذي تعيشه السلطنة، واختتم الصباح بتقديم الشكر والعرفان لأصحاب المعالي والسعادة وشركة أعمال المعارض العماني (عمان إكسبو) والجمعية العقارية العماني على خلاوة الاستقبال وحسن الضيافة وعلى ما أبدوه وقدموه من تعاون خلال هذه المشاركة.

للمواطن العماني الراغب بالتملك في المشروع تصورا حقيقيا لنمذّل المستقبل بكافة تفاصيله الانشائية والتشبيبية والتصميمية. وتعليقاً على هذه المشاركة، قال الشيخ مبارك الصباح، المدير التنفيذي للتسويق والمبيعات في مجموعة المزاي: «لقد أسعدنا كثيرا المشاركة في معرض عمان العقاري (أوريكس)، المنصة الأهم والأكبر ضمن القطاع العقاري العماني، وتنتمى للمشاركة في نسخة القادمة إن شاء الله. كما نبارك للجهة المنظمة هذا النجاح والتميز الذي عايشناه على مدار أيام المعرض الثلاثة، والذي كان بحق واحداً من أنجح الفعاليات العقارية على مستوى المنطقة».

وقال الصباح: «إن الأهمية التي إسنأها على نسخة هذا العام من معرض أوريكس عكستها أيضاً مشاركة الرسمية لأصحاب المعالي والسعادة الحضور إلى جانب نخبة

في ولاية السيب بمنطقة الموالج، ومخصص بالدرجة الأولى للمواطنين العماني، وكافة أبناء دول مجلس التعاون الخليجي. حيث كان التوجه من قبل زوار المعرض جلباً نحو البحث عن سكن يلائم متطلبات العائلة العمانية ويبيي كافة الاحتياجات والتطلعات، أو البحث عن فرص استثمارية ضمن القطاع العقاري الواعد، تحقق عوائد مجدية إلى جانب المحافظة على رأس المال المستثمر وتعظيمه مستقبلاً. ومع اختتام المعرض، قامت المزاي بتنظيم جولة ميدانية في موقع المشروع أطلع خلالها الزوار على مجريات العمل الإنشائية على أرض الواقع والتعرف على القسام المشروع المختلفة والتوقيت الزمني لجاهزية كل قسم، إلى جانب زيارة شقة العرض الجاهزة والمفروشة بالكامل من مركز هوم سنتر المختص، وذلك لإعطاء

أعلنت شركة المزاي الفاضلة عن انتهاء مشاركتها في معرض عمان العقاري (أوريكس) بنجاح كبير، والذي عُقد بمركز عمان للمؤتمرات والمعارض خلال الفترة من 12 - 14 مارس 2018، قامت خلاله المزاي بالتسويق لوحدة مشروعها للتقنين في سلطنة عمان «مزاي ريزيدانس الموالج» بمرحلة الأولى، إلى جانب اطلاع الجمهور مطلع التغير من قبل الجمهور العماني الزائر، الراي على مراحل تطوير المشروع من الناحية الانشائية والجدول الزمني الخاص بالتسليم. وقد لاقى المشروع خلال المعرض اهتماماً متطلع التغير من قبل الجمهور العماني الزائر، والذين أبدوا اهتمامهم بالتملك في المشروع إما لغايات السكن أو لغايات الاستثمار، في الوقت الذي يعد فيه مشروع «مزاي ريزيدانس الموالج» مجمع سكني متكامل يقع في أهم المناطق الحيوية في العاصمة مسقط،