

46 متدرباً استقبلهم البرنامج من بداية العام للتدريب على العمل في الفروع

«يلا وطني» يستقبل الدفعة الثالثة من متدربي الفروع في 2018

■ العبدلاني:
«الوطني» في صدارة مؤسسات القطاع الخاص التي دأبت على فتح أبوابها للخريجين الجدد

استقبل برنامج «يلا وطني» لتأهيل الشباب من الكوادر الوطنية للعمل في القطاع المصرفي، الدفعة الثالثة من الخريجين الجدد من حملة المؤهلات العليا والمتوسطة لتدريبهم على العمل في فروع بنك الكويت الوطني. ويعد هذا البرنامج الذي يشارك فيه 13 متدرباً ومتدربة لفترة أربعة أسابيع، ويأتي البرنامج في إطار حرص بنك الكويت الوطني على دعم الخريجين من الكوادر الوطنية، وكجزء من مسؤوليته الاجتماعية تجاه الشباب. ويتضمن البرنامج التدريب على العديد من جوانب العمل المصرفي مثل: المبادئ المصرفية، بطاقات الائتمان، القروض، خطابات الضمان، التأمين، مخاطر الاحتيال، تقييم القروض، كما يتضمن تدريباً على تطوير المهارات الذاتية مثل: تعزيز الثقة بالنفس والتقييم الذاتي، بناء الأداء المتميز، التغيير والابتكار، علم الإدارة والاتصال الفعال، أخلاقيات العمل والسلوك، العمل بروح الفريق الواحد.



لمحة جماعية للمتدربين مع المسؤولين

وكان في استقبال المتدربين قاريبو البنك، في مقدمتهم مدير عام الموارد البشرية لمجموعة بنك الكويت الوطني عماد أحمد العبدلاني ومدير إدارة التوظيف عبدالله الجاسم. ويهدف المناسبة، قال عماد العبدلاني «بواصل بنك الكويت الوطني تكريس موقعه الريادي في صدارة مؤسسات القطاع الخاص التي دأبت على فتح أبوابها للكوادر الوطنية الشابة، إيماناً منه بدوره وأجابه الوطني في توظيف الشباب الكويتي وتمتعة قدراته، وبضرورة استقطاب الكفاءات الوطنية وتشجيع الشباب على دخول القطاع الخاص». وأضاف أن «يلا وطني» يأتي ضمن البرامج التدريبية التي يطلقها البنك الوطني سنوياً بهدف استقطاب الكفاءات

وأوضح أن البرنامج يعتمد على أسلوب التدريب العملي بجانب التدريب النظري، فمن أول يوم يتم تدريب المشاركين في البرنامج بأسلوب عملي مكثف، حيث تستخدم إدارة التدريب نموذج لمحاكاة أحد فروع البنك الوطني في تدريب هؤلاء الشباب حتى يتم صقل مهاراتهم قبل أن يكونوا في مواجهة حقيقية مع العميل التذني قد يكون لها رهبتها لدى الموظفين الجدد. ومن جانبه قال مدير إدارة التوظيف عبدالله الجاسم «يحرص بنك الكويت الوطني دائماً على وضع مبدأ الاستثمار في الكفاءات الوطنية الشابة في مقدمة أولوياته، وذلك انطلاقاً من استراتيجيته التي تهدف إلى استقطاب الكفاءات الوطنية الشابة وفتح المجال أمامها لبناء مسيرة مهنية في أحد أفضل

■ الجاسم: مبدأ الاستثمار في الكفاءات الوطنية الشابة في مقدمة أولويات البنك

بنوك المنطقة». وذكر أن الوطني يحرص على توفير بيئة العمل التي تحقق الرضا والتطور الوظيفي وتشجع على المزيد من البذل والعطاء، حيث حرص البنك على تحفيز موظفيه بشكل مستمر عبر تهيئة بيئة عمل مالية تنافسية وخلق أجواء روح العمل الجماعي، وهو ما يتميز بها البنك على مستوى القطاع الخاص المحلي. ويحرص بنك الكويت الوطني على تقديم العديد من البرامج التدريبية الموجهة للخريجين والطلبة إلى جانب البرامج الاحترازية المتخصصة لموظفيه، منها برنامج التدريب الصيفي لطلبة المدارس والجامعات والمعاهد، و«أكاديمية الوطني» المتخصصة لحملة الشهادات على حرصنا على كوكبتنا الأرض، وخلال هذه الفترة تم إشعال الشموع أمام المدخل للمبنى الرئيسي للبنك، وذلك للحفاظ على الطاقة والحفاظ على البيئة خلال أنشطة البنك اليومية، وإداراته.

«تي جاردن» توقع عقد التوكيل حصرياً

نتالي بون: «بيت الشوكولاته لوكسمبورغ» في الكويت قريباً



جانب من توقيع العقد



جانب من توقيع العقد

هذا المكان الذي أصبح حديث المجتمع بعد أشهر قليلة من إنفتاحه، خاصة وأن هذا البيت قد حصده العديد من الجوائز منذ إنفتاحه وهذا ما سوف تقدمه نحن كوكلاء في الكويت. وأضاف أن «تي جاردن» تمتلك كافة الخبرات والإمكانات اللازمة، فهي شركة مرموقة لإدارة خدمات المطاعم والتجهيزات الغذائية، وتقدم خدماتها لنطاق واسع ومتنوع من العملاء في عدد من القطاعات العامة والخاصة، كالفنادق والمستشفيات والمرافق الحكومية، كما أنها قد تمكنت من عرض قدراتها المتميزة والمتفوقة من خلال التزاهي الشام والدائم مع عملائها.

لوكسمبورغ إنما يمثل إضافة جديدة للشركة، مشيراً إلى سعي «تي جاردن» الدؤوب نحو تطوير أعمالها من خلال ابتكار أفكار جديدة وإنشاء أفرع لها داخل وخارج الكويت. وأعرب سلمان عن سعادته لحيازة هذه الوكالة العربية التي تأسست في عام 2008، والتي أصبحت منذ ذلك الوقت مقصداً لمواطني مدينة لوكسمبورغ والسياح على حد سواء، مشيراً إلى أن هذه الشركة التي أسست على يد السيدة نتالي بون وعائلتها لم تعد مجرد بيت للشوكولاتة وإنما أصبحت بيتاً لكل من يقصدها، خاصة وأن السيدة بون قد وضعت كل خبرتها في مجال الشوكولاتة والكيك في

سلمان السلذان يشاركتنا الرؤية ذاتها والسعي لتقديم تجربة مميزة لزبائننا وكانهم في لوكسمبورغ. وأشار خورشيد إلى أن أفرع «نتالي بون» بيت الشوكولاتة، لوكسمبورغ، ستكون بمثابة مطعم وبيتك متكامل يقدم خدمات الطعام والشراب، إلى جانب تقديم أفرع أنواع الشوكولاتة والكيك والمشروبات الساخنة والباردة، ناهيك عن توفير تشكيلة خاصة ومميزة لخدمات الأعراس والمناسبات العامة والخاصة. بدوره أكد مدير عام شركة «تي جاردن» توفيق سلمان أن العقد الجديد مع شركة «نتالي بون» بيت الشوكولاتة»

عدة مجالات المتعلقة بالأغذية والمشروبات والخدمات كوكيل على شرف الإعلاميين في مطعم جينيتا المارينا ووك في توقيع عقد توكيل مع شركة نتالي بون انترناشيونال «بيت الشوكولاتة» لوكسمبورغ، لافتتاح أفرع لها في أهم وأقوى المجمعات التجارية في دولة الكويت. ويهدف المناسبة قال الرئيس التنفيذي لشركة «تي جاردن» أحمد خورشيد أن هذه الوكالة تأتي لتكمّل سلسلة الخدمات التي تقدمها الشركة وإلى مجموعة مطاعمها جينيتا اللبثاني وأسوديو كويت خاصة وأنشئت منذ تأسيسها في عام 2005 على توسيع نطاق خدماتها لتشمل

بيعها أو تملكها، مما يوفر عليهم الوقت والجهد والمال. كما تعد خدمة الإجابة التشغيلية الاقتصادية وتوفر للعملاء المال والوقت من خلال خدمات «الأناء» التي تضم باقة متكاملة من الخدمات مثل الصيانة الشاملة أثناء مدة العقد وتأمين زهني شامل وسيارة بديلة عند دخول السيارة للصيانة لمدة تزيد عن 24 ساعة أو في حالة الحوادث، إضافة إلى خدمة الطريق على مدار الساعة. هوندا أكورد الجديدة كلها 2018 أكورد 2018 هي الجيل العاشر من سيارات السيدان متوسطة الحجم والأفضل مبيعاً بشكل متواصل تتجها هوندا. وحازت على جائزة «سيارة العام لأمريكا الشمالية»، في تصميم جديد بالكامل، تتميز أكورد الجديدة ببنائها على منصة جديدة مع وفعة أكثر انخفاضاً وأعرض، هيكل بيئي من قطعة واحدة أخف وزناً وأكثر صلابة، إلى جانب شاسيه أكثر تطوراً وأخف وزناً، كفاءتها في الاقتصاد باستهلاك الوقود. أكورد تتحدى التوجه العام لكثافتها كسيارة سيدان متوسطة الحجم، لتوفر أداء أعلى ورفاهية وجاذبية، إلى جانب مقصورة أكثر راحة ورفقاً وأحدث جيل من تقنيات هوندا المتطورة للسلاسة ومساعدة السائق.

«أعيان» توقع صفقة كبرى مع الغانم بمليون دينار الحسينان: موديلات «هوندا» متوفرة في معارضنا بأسعار تنافسية



لمحة جماعية للمشاركين

أعلنت شركة أعيان الكويت للسيارات (أعيان أوتو) عن توقيع صفقة كبرى مع شركة هوندا الغانم لشراء مجموعة من موديلات هوندا 2018، وتأتي هذه الصفقة المميزة كموثر على متانة العلاقة التي تربط بين شركة أعيان أوتو وشركة هوندا الغانم والمتسعة منذ سنوات وتعزّزاً لها.

حيث شملت هذه الصفقة كل من هوندا أكورد الجديدة كلها 2018، وهوندا سيفيك الجديدة كلها 2018، وهوندا يابيلوت 2018، وتكاد قيمة الصفقة مليون دينار كويتي وتشمل موديلات هوندا المختلفة والتي ستوفر جميعها في معارض التاجير التشغيلي لدى أعيان في مقرها الرئيسي في الري وفرعها في منطقة الأحمدى بأسعار تنافسية وخدمات راقية وتفضيلية.

ولم تم توقيع الصفقة في حضور كل من مشاري الحسينان، الرئيس التنفيذي، وفريق الأنبي، مدير التاجير من شركة أعيان، فيما حضر من شركة هوندا الغانم كمال الزين مدير عام أول. ويهدف المناسبة أوضح مشاري الحسينان، أن الصفقة الجديدة تعتبر من أكبر الصفقات التي تبرمها أعيان مع وكالة الحسينان حرض أعيان القائم على بناء والمحافظة على علاقات استراتيجية قوية مع شركاء النجاح من كبار وكلاء السيارات في الكويت، مضيفاً أن ذلك يعزّز مكانة أعيان بين المنافسين ويبرز من حصتها في سوق التاجير المحلي طويل المدى. كما يبن أن خدمة التاجير التشغيلي التي تتميز بها أعيان توفر الكثير من المزايا للعملاء من الشركات والأفراد، فهي تنتج للشركات والأفراد إمكانية تغيير سياراتهم كل سنة أو سنتين دون عناء

في معارض الشركة وخدمة التاجير التشغيلي. وفي هذا السياق أوضح الحسينان حرض أعيان القائم على بناء والمحافظة على علاقات استراتيجية قوية مع شركاء النجاح من كبار وكلاء السيارات في الكويت، مضيفاً أن ذلك يعزّز مكانة أعيان بين المنافسين ويبرز من حصتها في سوق التاجير المحلي طويل المدى. كما يبن أن خدمة التاجير التشغيلي التي تتميز بها أعيان توفر الكثير من المزايا للعملاء من الشركات والأفراد، فهي تنتج للشركات والأفراد إمكانية تغيير سياراتهم كل سنة أو سنتين دون عناء