

«إعمار مولن» تحقق 300 مليون دولار أرباحاً صافية خلال النصف الأول من 2018

نحو إيرادات النصف الأول بنسبة 29 في المائة لتبلغ 2.103 مليار درهم الأصول التابعة للشركة تسجل نتائج قوية مع استقبال 67 مليون زائر خلال الأشهر

الستة الأولى من السنة

معتمدة أحدث التطورات التقنية، لتكون
ملحقات اجتماعية مميزة في بيئات
عصيرية حديثة توافق أفضل الابتكارات
في عالم التكنولوجيا.

وتنضم الوجهات التجارية التي تطورها «أعماق» منطقة جديدة في «خور دبي» الممتد على مساحة 6 كيلومترات مربعة بجوار الخور التاريخي للمدينة، وعلى مقرية من محبي واس الخور للحياة الفطرية. وبتاليف «دبي سكوير»، الواقع بمحاذاة «برج خور دبي»، منطقة من 2.6 مليون متر مربع (أي نحو 30 مليون قدم مربعة) تضم مرفق مستقلية في مجالات تجارة التجزئة والسكن والضيافة.

ومن بين مشاريع «دبي سكوير»، ملعب لكرة القدم، مع 750 ألف متفرج (8.07 مليون قدم مربعة) من المساحات التجارية المخصصة للنافذات، مقدماً عبئوماً جديداً على مستوى تصميم وتخطيط الوجهات التجارية، ويساهم «دبي سكوير» في رسم الملامح المستقبلية لقطاع تجارة التجزئة في القرن الحادي والعشرين، حيث تكاد تختفي الحدود الفاصلة بين التسوق الفعلي والإلكتروني، وتنتمي المساحات الداخلية والخارجية في أجواء اجتماعية لا مثيل لها. وتم تصميم «دبي سكوير»

مدارسته، بما في ذلك الاحتفال بالعام الصيني الجديد، حيث احتفلت هذه الأنشطة الآلاف من السياح الصينيين.

وبما يعكس نجاح استراتيجية «أعمار مولز» في الاستثمار المنصات التقنية في قطاع تجارة التجزئة، حققت «نفسني»، التي استحوذت عليها «أعمار مولز» في أغسطس 2017، مبيعات عبر الإنترنت بقيمة 384 مليون درهم (105 مليون دولار) خلال النصف الأول من عام 2018، ينمو نسبته 22 بالمائة مقارنة بالفترة ذاتها من عام 2017.

بهذه المناسبة قال محمد العيار، رئيس مجلس إدارة «أعمار العقارية»، وعضو مجلس إدارة «أعمار مولز»: «أتثبتت «أعمار مولز» خلال فترة زمنية قصيرة قدرتها على تطوير وجهات تجارية عالمية المستوى تلبي تطلعات سكان دولة الإمارات العربية المتحدة وزوارها القادمين من كافة أنحاء العالم، على حد سواء. ونعمل في المرحلة الراهنة على الارتقاء بالشركة نحو مرحلة جديدة من النمو، يزداد فيها التركيز على استراتيجيات قنوات التسويق المتعددة (أومني تشنال)، بالتزامن مع تطوير وجهات جديدة ترسم الملامح المستقبلية لقطاع تجارة التجزئة، وتنسجم مع احتياجات الجيل الجديد من العملاء

للعام الثالث على التوالي.
وافتتحت «إعمار مولز» توسيعة منطقة الأزياء «فاشن آفينيو» في دبي مول، والتي أضافت أكثر من 150 علامة تجارية عالمية في مجال الموضة، إضافة إلى افتتاح «سوق البتابيع»، وجهة التسوق والترفيه العائلية التي تضم خيارات ترفيهية متنوعة والتي تضيف 850 ألف قدم مربعة من المساحات المخصصة للتسوق، ليصل إجمالي المساحات التجارية المخصصة للتسوق لدى «إعمار مولز» في دبي إلى أكثر من 6.7 مليون قدم مربعة. وواصلت وجهات «إعمار مولز» تحقيق معدلات عالية لإشغال الأصول بلغ 93% بثلاثة خالل النصف الأول من عام 2018.

استاد ادوارن من سام ٢٠١٦، واستقبلت وجهات «اعمار مولز» - التي تشمل «دبي مول» و«دبي مارينا مول» و«سوق البحار» و«مجمع الذهب والالماس» و«مراكز التسوق في المجمعات السكنية» - ٦٧ مليون زائر خلال النصف الأول من عام ٢٠١٨، بينما نسبته ٣ بالملة مقارنة بالفترة ذاتها من العام الماضي.

ورسخ «دبي مول» مكانته كوجهة التسوق والترفيه الأكثر استقطاباً للزوار في العالم مع استقباله ٤٠ مليون زائر خلال النصف الأول من العام، بفضل ما يقدمه من أنشطة وفعاليات متنوعة على

أعلنت «إعمار مولز»، شركة مراكز التسوق والتجزئة للدرجة في سوق دبي المالي تحت الرمز (EMAARMALLS) والتي تمتلك «إعمار العقارية ش.م.ع» (الدرجة في سوق دبي المالي تحت الرمز (EMAAR) حصة الأغلبية فيها، عن تحقيق نمو بنسبة 8 بالمئة في صافي الأرباح خلال النصف الأول (يناير إلى يونيو) من عام 2018 ليبلغ 1.102 مليار درهم (300 مليون دولار)، مقارنة بصافي أرباح النصف الأول من عام 2017 (278 مليون دولار) وحققت «إعمار مولز» خلال النصف الأول من 2018 إيرادات بلغت 2.103 مليار درهم (573 مليون دولار)، بينما نسبته 29 بالمئة مقارنة بإيرادات النصف الأول من عام 2017 والتي بلغت 1.624 مليار درهم (442 مليون دولار).

وخلال الربع الثاني (أبريل إلى يونيو) من عام 2018، حققت «إعمار مولز» صافي أرباح بقيمة 554 مليون درهم (151 مليون دولار)، بينما نسبته 15 بالمئة مقارنة بصافي أرباح الربع الثاني من عام 2017 والذي بلغ 482 مليون درهم (131 مليون دولار). ووصلت إيرادات الربع الثاني من عام 2018 إلى 1.065 مليار درهم (290 مليون دولار)، بينما نسبته 35 بالمئة مقارنة بإيرادات الربع الثاني من عام 2017 والتي بلغت 788 مليون درهم (215 مليون دولار).

وبما يعكس تركيز الشركة على تحقيق قيمة كبيرة للمساهمين، أعلنت «إعمار مولز» هذه السنة عن توزيع أرباح متقدمة على المساهمين بقيمة 1.301 مليار درهم (354 مليون دولار)، أي ما يعادل 10 بالمئة من رأس المال أسهم الشركة، وذلك

الفوتوغرافي المعزز بالذكاء الاصطناعي



A black and white photograph showing a group of people standing behind a long table. The table is covered with a large number of small glasses, each containing a clear liquid, presumably beer. The people are dressed casually, and one person in the center is holding a small trophy or award. In the background, there is a banner with the word "BREWERY" and some other text that is partially obscured.

تستخدم من قبل ثلث سكان العالم، وفي عام 2016، حلت الجموعة في المرتبة الثالثة في العالم من حيث حجم شحنات هواونف المتقدمة.

وقد انعكس النمو السنوي الكبير الذي تحقق للشركة في التهوض الكبير الذي حققه علامة هواوي والذي جعلها واحدة من العلامات التجارية الرائدة على مستوى العالم، وفي عام 2017، حللت هواوي في المرتبة 49 ضمن قائمة 'براندز' لأفضل 100 علامة تجارية عالمية؛ وفي المرتبة 88 ضمن التقييم السنوي لأعلى العلامات التجارية قيمة، والصادر عن مجلة 'فوربس'، والمرتبة 40 ضمن تصنيف 'براند فاينانس جلوبال' لأعلى 500 علامة تجارية قيمة في العالم، كما شار تصنف قائمة 'فورتشن 500' للعام الحالي إلى ارتقاء هواوي إلى المرتبة 83 في التصنيف، محققة قفزة كبيرة.

وعلاوة على ذلك، تتيح تقنية التعرف على المشهد المعززة بالذكاء الاصطناعي وقدرة التصوير الفوتوغرافي في شروط الإضاءة المنخفضة إمكانية التقاط صور مذهلة، بمجرد ضغطة واحدة.

كما أضاف وو: «نحن بصدّ إطلاق السلسلة التالية من ورش العمل قريباً. وتشجع عشاق التصوير الفوتوغرافي للانضمام إلينا بهدف الارتفاع بمستوى مهاراتهم في التصوير اعتماداً على كاميرا الهاتف الذكية».

وتعتبر مجموعة هواوي لأعمال المستهلكين واحدة من ثلاث مجموعات أعمال منضوية تحت مظلة شركة هواوي، وتتوفر مجموعة من المنتجات بما فيها الهواتف المتركرة، والإكسسوارات الرفقة، والأجهزة اللوحية، والحواسيب المحمولة. وتتوافق منتجات وخدمات هواوي في أكثر من 170 بلداً،

من خمس شهادات منذ شهر مارس هذا العام، بحيث عقدت آخر سلسلة من ورش العمل مؤخراً بالتعاون مع نادي «سعده» بالكويت. وتعاونت «مجموعة هواوي لاعمال المستهلكين» مع عبدالله الشايжи، المصوّر الفوتوغرافي الكويتي المعروف، لاستكشاف التقنية الاستثنائية للكاميرا التي استخدمتها هواوي في هواتفها. وخلال ورش العمل، تلقى الشايжи الدعم من زميله المصوّر الفوتوغرافي المساعد عبدالرحمن البادي، الذي قدم خبرته وتجاربه عبر استعراض المزايا التي تتناسب بها كاميرا «إيكَا» في هواتف هواوي المعززة بامكانات الذكاء الاصطناعي. وتتلاق هذه الهواتف الذكية بتوفير حلول التحميل المعززة بالذكاء الاصطناعي، والتي يمكنها التعرّف على العمر والجنس ولون البشرة لتحسين الجودة النهائية للصورة الملتقطة.

نظمت «مجموعة هواوي لأعمال المستهلكين»، العلامة العالمية في مجال تصنيع الهواتف الذكية المترموقة، مؤخرًا سلسلة ورش عمل في مجال التصوير الفوتوغرافي عبر الهواتف الذكية بهدف تزويد الشباب الكويتي من عشاق التصوير الفوتوغرافي بأحدث المهارات التي تتبع لهم التقاط أروع الصور عبر هواتفهم المحمولة. وحظي المشاركون في هذه الفعاليات بفرصة استثنائية لاختبار الخاص المذهلة التي تمتاز بها HUAWEI Mate 20 Pro HUAWEI P20 10 Pro HUAWEI Pro 2018 HUAWEI nova 3 المعززة بامكانيات الذكاء الاصطناعي. وبهذه المناسبة، قال بيتر وو، المدير العام لمجموعة هواوي لأعمال المستهلكين، في الكويت: «شهدت ورش العمل استجابة متميزة تفوقت بحضور كامل في كل جلسة. ونطحنا التزمت هواوي لأعمال المستهلكين».

على جانب آخر أعلن بنك برقان، ثاني أكبر البنك من حيث الأصول، عن إنشاء القائمين في السحبوبات اليومية على حساب يومي، وقد قاز كل واحد منهم بجائزة 5,000 د.ك وكان الحظ في هذه السحبوبات من نصيب:

- * منصور فخرى دايس
- * الرشيدى
- * فائز عايد عقيل
- * محمد عبدالله على
- * جراح عاير سعد داوده
- * محمد ناصر ميلس المثلان

بالإضافة للسحب اليومي، يتيح برقان توفير سحب ربع سنوي لحساب يومي، للفوز بجائزة تقدمة بقيمة 125.000 دينار كويتي، وللتناول للسحبوبات الربع سنوية يتغير على الفعلاء أن لا يقل رصيدهم عن 500 د.ك لمدة شهرين كاملين قبل تاريخ السحب و كما أن على 10 د.ك تتنزل فرصه واحدة لدخول السحب، وإذا كان رصيد الحساب 500 دينار كويتي وما فوق، سوف يكون صاحب الحساب مؤهل للدخول في كل من السحبوبات اليومية والربع سنوية.

ال الكويت، وسيقام اتحاد مصارف الكويت المسائي الاول من نوعه KBA Night Run لمسافة 5 كيلو متر مريع، وسيقام «وكالون» الشخص للتوعية بمعرض التوجه في الكويت من خلال مركز شراكة التوحد - الكويت ، إلى جانب رعاهة «ماراثون الانسان»، وهو مشروع شبابي تطوعي لدمج ثقافتي ذوي الاحتياجات الخاصة مع باجيزيائهم في المجتمع. وبطولة الكويت التاسعة المفتوحة للتنس، ومهرجان الكويت للخيول العربية وسباق الخيل التابع لنادي الصيد والغروسية وأخيراً مهرجان برقان (٢٤-٢٥) (festival) الذي أقيم على مدى يومين. وسيواصل بنك برقان المشاركة في العديد من الفاعليات الرياضية والاجتماعية في المستقبل من أجل المساعدة على زيادة الوعي الصحي بين ثبات المجتمع كافة في الكويت.

وتعالجها مع برنامج بنك برقان الاجتماعي الذي يحمل عنوان ENGAGE، مما ينكون التغيير». يسلط البنك الضوء على الجوانب المهمة للحافظة على اللقب من خلال هذه التدريبات المكثفة والدعم السنوي الذي يقدمه بنك برقان.

ولطالما كان بنك برقان داعماً للمبادرات الرياضية التي تحدث تغيير إيجابي وتحمل على زيارة الوعي العام في المجتمع وتعريف الجمهور على فوائد المحافظة على نعطف حياة أكثر صحة. كما يعمل البنك جاهداً لتوفير فرص جديدة تناسب مع متطلبات الشباب الكويتي الطموح. ويؤمن البنك بدء أهمية هذه المبادرات الرياضية ومساهمتها إيجابية عوائدها على الأفراد بالأشخاص وعلى المجتمع الكويتي بشكل عام، حيث تعتبر الرياضة منصة عالمية لنديها القوة على توحيد العقول الشابة والتأثير فيها على اختلاف ثقافتهم وخلفياتهم الاقتصادية، والعمل في الوقت ذاته على مساعدتهم في بناء ذاتهم وأحترام كل منهم الآخر.

كماتمثل الرياضة طريقة مناسبة لاظهار الميارة وتحسين الصحة البدنية، وتمكن الفرد من العيش بسعادة أكبر من خلال التفاعل مع الآخرين والتعايش الجماعي.