بحضور نخبة من أبرز رواد الأعمال والمستثمرين المحليين والعالميين

«MEVP» تستضيف مؤتمرها السنوي للمستثمرين

جانب من المؤتمر

نظمت شركة Middle East Venture Partners (MEVP)، الرائدة في استثمارات رأس المال المخاطر في منطقة الشرق الأوسط والتي تستثمر في الشركات المبتكرة الناشئة أو التي ما زالت في مراحل النمو، مؤتمرها السنوي للمستثمرين، وذلك يوم 28 فبراير في دبي. واستقطب الحدث أكثر من 200 من كبار المستثمرين ورواد الأعمال من مختلف أنحاء العالم، لمناقشة مؤهلات منظومة العمل التكنولوجية في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، ودراسة الفرص الآنية للاستثمارات المشتركة.

وأعلنت MEVP خلال المؤتمر عن التزامات إضافية لشركاء محدودين بقيمة 65 مليون دولار، ترفع قيمة صندوقها الثالث لرأس المال المخاطر في الشرق الأوسط Middle East Venture Fund III (MEVF III) إلى 125 مليون دولار. كما أكدت الشركة أيضا وصولها مراحل متقدمة من النقاشات مع صناديق ثروة سيادية إقليمية ومؤسسات حكومية للوصول إلى الحجم المستهدف للصندوق والبالغ 200 مليون دولار.

واستثمر صندوق MEVF III حتى اليوم 12 مليون دولار في 5 شركات هي: One Click، الشركة التقنية المتخصصة بتزويد الخدمات اللوجستية حسب الطلب؛ The LuxuryHYPERLINK "https://theluxurycloset.com/" Closet، أكبر المتاجر الإلكترونية الرائدة في مجال بيع وشراء المنتجات الفاخرة المستعملة؛ Eat App، مزود البرمجيات كخدمات للمطاعم والحجوزات؛ Sarwa، الرائدة في المنطقة في مجال الاستشارات المالية المنظمة عبر الإنترنت؛ Nana، منصة التسوق والتوصيل الخاصة بالمقاضي المنزلية والتي تتخذ من المملكة العربية السعودية مقرا لها. كما وصلت MEVP إلى مرحلة متقدمة في تنفيذ استثمار لـ 2 مليون دولار إضافيين في سوق إلكترونية لتوصيل البضائع والأغذية في باكستان.

وفي معرض حديثه على هامش المؤتمر، قال وليد حنا، المؤسس والمدير العام التنفيذي في MEVP: "تشهد منظومة العمل التقنية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا مرحلة تحولية، وهو ما يبدو جليا في القفزات النوعية التي حققتها شركات حصلت على التمويل قبل أعوام قليلة فقط، ونبدي اليوم نضجا كبيرا رسخ مواقعها الرائدة إقليميا في قطاعاتها. وتتسم فلسفتنا الاستثمارية في البساطة: الارتقاء بالمشاريع الناشئة ضمن أي قطاع لتصبح رائدة في السوق على مستوى المنطقة. ومع تنامي اهتمام المستثمرين بأصول رأس المال المخاطر في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، والقوة الشرائية الهائلة للمستهلكين المهتمين بمواكبة أحدث التطورات التكنولوجية في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي، فإننا سنواصل الاستثمار في الشركات الناشئة، وتنميتها، ومن ثم التخارج منها، وتوفير عائدات كبيرة على استثمارات شركائنا المحدودين".

وتضمن مؤتمر MEVP السنوي للمستثمرين عروضا توضيحية وجلسات نقاشية بمشاركة نخبة من أبرز الشخصيات في منظومة ريادة الأعمال والتكنولوجيا، غطت مواضيع هامة بما في ذلك التحديات والفرص لتوسيع نطاق الأعمال في المنطقة، والمبادرات اللازمة لدعم أداء الشركات التقنية التي ما زالت في مرحلة النمو. وسلط المتحدثون الرئيسيون الضوء على أحدث التوجهات الرقمية العالمية، وتأثيرها على المنطقة، متطرقين أيضا إلى التغيرات الأخيرة في المشهد الاستثماري.

تكريما لدورهم في حفظ الأمن خلال عطلة الأعياد الوطنية

البنك التجاري يوزع الورود و الهدايا على رجال الأمن والمرور

جانب من الفعالية

في إطار برنامجه الذي أعده للاحتفال بمناسبة الذكرى لليوم الوطني ويوم التحرير، والتزاما بدعم الأنشطة المجتمعية بما يعزز ترسيخ تميزه في تحقيق المسؤولية الاجتماعية وإبراز الدور الوطني، ولاسيما ان هذه الفعالية المميزة تأتي بمنزلة رسالة في حب الكويت وتعبيرا عن الاحتفالات بالأيام الوطنية.

قام فريق عمل البنك التجاري بزيارة رجال الأمن والمرور الذين ينظموا حركة المرور على شارع الخليج ، وذلك تقديرا لجهودهم المبذولة في الحفاظ على سلامة المواطنين خلال احتفالهم بالأعياد الوطنية، وتأتي هذه الزيارة في إطار التواصل الذي يحرص عليه البنك مع جميع شرائح المجتمع، واهتمامه الكبير بجهود القائمين على الأمن بمختلف قطاعات وزارة الداخلية.

وفي هذا السياق، صرحت نائب المدير العام – قطاع التواصل المؤسسي في البنك التجاري الكويتي أماني الورع قائلة: تأتي زيارة البنك التجاري لرجال الأمن والمرور في إطار الأنشطة والفعاليات المجتمعية التي ينظمها البنك على مدار العام وللاحتفال معهم بالأعياد الوطنية انطلاقا من إيمانه بأهمية دعم رجال الأمن تقديرا وعرفانا لجهودهم وإخلاصهم وعطائهم المستمر في كل الأوقات من أجل حماية وطننا الغالي الكويت.

وفي ختام الزيارة، عبر رجال الأمن عن شكرهم العميق وتقديرهم لإدارة البنك التجاري على هذه المبادرة التي حرص على القيام بها وما لها من أثر في نشر الوعي الاجتماعي وثقافة المشاركة بين فئات المجتمع الكويتي، مشيدين ببصمة التجاري الواضحة في هذا المجال التي تتجسد من خلال دعمه لكل القطاعات القائمة على خدمة الوطن والمواطن.

«دو» تطلق باقات اتصال دولي مميزة كلياً لعملاء الدفع المسبق

فهد الحساوي

تواصل دو، التابعة لشركة الإمارات للاتصالات المتكاملة، التزامها بالوفاء بوعد علامتها التجارية والمتمثل بتعزيز التواصل بين الناس سواءً كانوا داخل الدولة أو خارجها، حيث أعلنت الشركة، اليوم، إطلاقها باقات اتصال دولي استثنائية وجديدة كليا لعملاء الدفع المسبق تتيح لهم إجراء مكالمات دولية بشكل سلس ومريح دون القلق حول انقطاع الاتصال أو نفاد الرصيد. وتهدف دو، الشركة الرائدة في مجال خدمات الاتصال في دولة الإمارات، من خلال طرح باقات الاتصال الدولي الجديدة إلى تعزيز تواصل عملائها مع أصدقائهم وأفراد عائلاتهم الذين يعيشون خارج الدولة.

وسيتمكن عملاء الدفع المسبق من دو عبر باقات الاتصال الدولي الجديدة من التواصل مع أحبائهم وإجراء مكالمات تصل مدتها إلى 1000 دقيقة إلى 5 أرقام مفضلة في أحد البلدان التالية: الهند وباكستان ونيبال والفلبين وإندونيسيا وأفغانستان. وسيستمتع عملاء دو من خلال باقات الاتصال الدولي الجديدة بمستوى عالٍ من المرونة والراحة، وهو ما تسعى إليه دو التي أطلقت في الآونة الأخيرة العديد من العروض المميزة التي تنسجم تماما مع متطلبات عملائها.

«التواصل مع العائلة والأصدقاء أسهل من أي وقت مضى»

وتعليقاً على إطلاق الباقات الجديدة، قال فهد الحساوي، نائب الرئيس التنفيذي لشركة الإمارات للاتصالات المتكاملة، خدمات الاتصال – دو: «نؤمن في دو بأن خدمات الاتصال تمثل حاجة أساسية في وقتنا الحالي لا سيما لأولئك الذين يعيشون بعيداً عن أصدقائهم وعائلاتهم. ونحن حريصون على إطلاق باقات مخصصة تتمحور حول تطلعات ومتطلبات العميل في العصر الحالي، حيث ندرك أن توجهات العملاء تغيرت، وعلينا كمزودين أن نواكب هذا التغير. ونسعى من خلال إطلاق باقاتنا الجديدة إلى إتاحة المجال أمام عملاء الدفع المسبق للتواصل مع عائلاتهم وأصدقائهم بشكل سلس ومميز وبمستوى جديد من المرونة والراحة كما لم يحدث من قبل. ونحن ملتزمون بمواصلة تزويد عملائنا بخيارات مفتوحة ومتنوعة من خدمات الاتصال التي يتم تصميمها وفقاً لمتطلبات واحتياجات العميل أولاً».

«خيارات متعددة وقيمة إضافية» توفر باقات الاتصال الدولي الجديدة خيارات متعددة للعملاء تنطوي جميعها على قيمة إضافية ومستوى مميز من المرونة، حيث يمكن للعملاء الذين يختارون الاتصال بالهند أو باكستان أو نيبال الاشتراك في باقة شهرية والحصول على 1000 دقيقة ابتداءً من 69 درهماً إماراتياً، وهو ما يعادل 7 فلس في الدقيقة، حيث يمكنهم للاتصال بـ 5 أرقام في بلدهم الأصلي. كما يمكن للعملاء الاشتراك في إحدى الباقات الأسبوعية المميزة بقيمة 20 درهما إماراتيا والحصول على 200 دقيقة دولية. وبالمثل، يمكن للمستخدمين الراغبين بالاتصال بالفلبين أو إندونيسيا أو أفغانستان الاشتراك في باقة شهرية والحصول على 1000 دقيقة مقابل 79 درهما إماراتيا.

خلال ملتقى عالم الهاتف النقال 2019 في برشلونة

هواوي «Mate 20 Pro» يفوز بلقب «أفضل هاتف ذكي»

جانب من التكريم

فازت مجموعة هواوي لأعمال المستهلكين خلال ملتقى عالم الهاتف النقال 2019 في برشلونة بجائزة تسلمتها من منظمي الفعالية GSMA، وحصل هاتف HUAWEI Mate 20 Pro على لقب «أفضل هاتف ذكي» وأشيد بأدائه الخارق ونظام الكاميرا المذهل وطول عمر بطاريته وحلول الشحن المبتكرة وتصميمه الجذاب. ويمثل هذا التكريم المرموق شهادة على تفوق تقنيات هواوي الرائدة والتزامها بتقديم أفضل المنتجات وتجارب المستخدم للمستهلكين في جميع أنحاء العالم.

ومن جانبه قال كيفن هو، رئيس قسم الهواتف النقالة في مجموعة هواوي لأعمال المستهلكين: «نودّ أن نتقدم بجزيل الشكر لمؤسسة GSMA على تكريمنا والإشادة بهاتف HUAWEI Mate 20 Pro. ورثت سلسلة HUAWEI Mate 20 نهج الشركة في الابتكار والحداثة وتقديمها لأبرز التقنيات الرائدة التي توفر للمستهلكين تجربة المستخدم الأفضل على الإطلاق. وتدلنا إحصائيات المبيعات القوية على فوز هاتف HUAWEI Mate 20 Pro أيضاً بمحبة وثقة المستهلكين حول العالم. ونلتزم من خلال تقديم التقنيات الرائدة بجلب أفضل المنتجات والتجارب للمستهلكين».

تم ترشيح هاتف HUAWEI Mate 20 Pro في البداية ثم منحته GSMA لقب «أفضل هاتف ذكي»، وهو اليوم أحدث هاتف ذكي رائد قدمته شركة هواوي، ويمثل هذا الهاتف ذروة الابتكار والتقنيات الرائدة لدى شركة هواوي لاحتوائه على Kirin 980 أول معالج بقياس 7 نانومتر مدعم بالذكاء الاصطناعي في العالم، والذي يوفر أداء فائقا وعمرا أطول للبطارية، كما يتميز بخاصية الشحن السريع من هواوي بقدرة 40وات وهي أحد أسرع حلول شحن الهواتف الذكية في السوق. ويتضمن الجهاز أيضاً خاصية الشحن اللاسلكي بقدرة 15وات والشحن اللاسلكي المعاكس المبتكر الذي يتيح للمستخدمين شحن الهواتف الأخرى والأجهزة الإلكترونية لاسلكيا. ويوجد في الجزء الخلفي من الهاتف نظام Matrix Camera الذي يتضمن عدسة كاميرا لايكا ذات الزاوية الواسعة للغاية التي تمكن المستخدم من التقاط الصور بزاوية أوسع وعن قرب. وزود HUAWEI Mate 20 هاتف Pro بنظام EMUI 9.0، وهو نظام تشغيل مخصص استوحته «هواوي» من نظام تشغيل الأندرويد، يقدم ميزة تصفح الهاتف بالإيماءات بالإضافة إلى مجموعة من الميزات الجديدة الأخرى التي تمنح المستخدمين الحد الأقصى من الإنتاجية على هواتفهم.

تمثل فعاليات GSMA مساحة لالتقاء وتواصل مشغلي شبكات الهاتف المحمول في جميع أنحاء العالم، وتجمع بين ما يزيد عن 750 مشغل وأكثر من 350 شركة تعمل في مجالات الهواتف النقالة الواسعة. كما تنظم GSMA فعاليات ملتقى عالم الهاتف النقال الرائدة في المجال والتي تقام سنوياً في برشلونة ولوس أنجلوس وشنغهاي، بالإضافة إلى سلسلة المؤتمرات الإقليمية موبايل 360. تلتزم هواوي انطلاقاً من شعارها «للمستهلك أولاً» بتمكين جميع الناس من الاستمتاع بمزايا الحياة الرقمية. وتعتبر «هواوي» مع ظهور تقنيات الجيل الخامس 5G واحدة من الشركات القليلة القادرة على تطوير مجموعة كاملة من منتجات الجيل الخامس وتوفير تجربة مستخدم متكاملة. وكشفت «هواوي خلال ملتقى عالم الهاتف النقال 2019الذي أقيم في مدينة برشلونة عن هاتف HUAWEI Mate X، أول هاتف قابل للطي من الجيل الخامس تقدمه الشركة، بالإضافة إلى أجهزة HUAWEI MateBook X Pro و HUAWEI MateBook 14 و HUAWEI MateBook 13، فضلاً عن راوتر HUAWEI 5G CPE Pro.

«Visa» تتعاون مع «PayMate» لتوسيع نطاق المدفوعات بين شركات المنطقة

أعلنت شركة Visa العالمية الرائدة في مجال تكنولوجيا المدفوعات عن توسيع نطاق تعاونها مع شركة PayMate الهندية الرائدة في مجال المدفوعات بين الشركات، لتمكين عملاء Visa من المؤسسات المالية المصدرة لبطاقات Visa في منطقة وسط وشرق أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا من استخدام منصة مدفوعات PayMate لتلبية احتياجات المدفوعات لعملائهم من الشركات. وتأتي هذه الخطوة في أعقاب الإطلاق الأولي للشراكة بين الطرفين في الهند في عام 2017. وتقوم منصة PayMate القائمة على السحابة برقمنة الدورة الكاملة للشراء وتحصيل المدفوعات بين الشركات، وتساعد المؤسسات الكبيرة والشركات الصغيرة والمتوسطة على الانتقال من أشكال الدفع البطيئة والمكلفة تقليديا مثل المبالغ النقدية والشيكات إلى المدفوعات الرقمية مباشرة وبكفاءة عالية. وتتميز المنصة بتصميمها الذي يساعد العملاء من الشركات على أتمتة وإدارة مدفوعات التجار بسلاسة (الدفعات المستحقة) ومدفوعات العملاء (الدفعات المستلمة) وإصدار الفواتير، وبالتالي تحسين كفاءة العمليات وتعزيز شفافية التدفقات النقدية. وفي هذا السياق، قال راكيش خانا، نائب الرئيس، ومدير قطاع حلول الأعمال في Visa لمنطقة وسط وشرق أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا: «انطلاقا من تركيزها الكبير على رقمنة المدفوعات بين الشركات، تحرص في Visa على التعاون مع الشركات الرائدة مثل PayMate للمساهمة في تبسيط تدفقات الدفعات المستلمة والمستحقة للشركات من مختلف الأحجام. وقد أثمر تعاوننا الأولي مع PayMate في الهند عن تحول العديد من المؤسسات والشركات الصغيرة والمتوسطة إلى سداد المدفوعات باستخدام بطاقات Visa التجارية وعبر شتى قطاعات الأعمال، مما ساهم في نمو ملحوظ في حجم المدفوعات بين الشركات في الهند. ويسعدنا توسيع نطاق هذا التعاون البناء مع شركة PayMate لتمكين عملائنا من المؤسسات المالية في منطقة وسط وشرق أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا من تعزيز انسيابية المدفوعات بين الشركات لعملائهم من المؤسسات. أضف إلى ذلك أننا نعمل على تقديم مدفوعات رقمية آمنة وسريعة وعالية الكفاءة لمساعدة التجار على تحسين تدفقاتهم النقدية».