

مجموعة «جي إف إتش المالية» تعين حمد آل خليفة رئيساً تنفيذياً لشركتها العقارية



الشيخ حمد آل خليفة



هشام الرئيس

مشاريع رائدة من حيث التصميم والنوعية والابتكار. وسيكون فريقاً قادراً على دعم مساندة الأهداف الاقتصادية لرؤية البحرين الاقتصادية 2030 وغيرها من مبادرات تنمية في أسواق القيمة الأخرى نعمل فيها. الشيخ حمد بن محمد آل خليفة حاصل على درجة الماجستير في الإدارة الهندسية من جامعة جورج واشنطن الأمريكية. تخصص التمويل وعلم الاقتصاد وتكلفة العمليات الهندسية. كما يحمل الشيخ حمد درجة البكالوريوس في علم هندسة تحليل الأنظمة من جامعة جورج واشنطن الأمريكية.

في ابتكار وبناء وتسيير المشاريع العقارية التي تفيد المجتمعات التي نعمل فيها. ويشمل ذلك مستثمرينا ومساهميننا وشركائنا. وتتلخص قدمنا لاستكمال والاستمرار في إعادة تطوير عدد من مشاريعنا العقارية القائمة تحت إدارته والاستفادة من رؤيته في إطلاق مشاريع تطويرية جديدة تخلق قيمة للبحرين ولأسواق أخرى نستثمر فيها. بدوره، قال الشيخ حمد بن محمد آل خليفة: «يسرني الانضمام لشركة جي إف إتش العقارية وإدارة فريق العمل المتميز بتقديم أعلى مستويات الكفاءة والتفاني والنجاح في تطوير وإطلاق

مجلس التنمية الاقتصادية، حيث كان مسؤولاً عن دراسات الجدوى والتخطيط الوطنية وغيرها من المشاريع الرئيسية التي نفذت لدعم المخطط العام لمملكة البحرين 2016. كما سبق للشيخ حمد العمل كمدير الاستثمار العقاري في شركة تمتلك البحرين القابضة، حيث كان يشرف على تصميم وتطوير وإطلاق مشاريع تجارية كبرى، إضافة إلى تمثيل مصالح الصندوق السعودي لعدد من المحافظ العقارية. كما تولى الشيخ حمد مناصب استراتيجية أخرى في مجال التطوير العقاري إضافة نوعية للمجموعة وجهدنا المتواصلة

صرح شريك شركة جي إف إتش العقارية - السراخ العقارية لمجموعة جي إف إتش المالية - عن تعيين الشيخ حمد بن محمد آل خليفة رئيساً تنفيذياً لها. ينضم الشيخ حمد إلى المجموعة بخبرة تزيد على 20 عاماً في التخطيط العمراني وتطوير المشاريع. في إطار مهام منصبه الجديد كرئيس تنفيذي لشركة جي إف إتش العقارية، سيكون الشيخ حمد مسؤولاً عن الإشراف على استمرارية المجموعة في إنجاز مشاريع عالمية الطراز في مدينتي البحرين وأسواق إقليمية مختارة. قبل انضمامه لمجموعة جي إف إتش المالية، شغل الشيخ

للشغل المناصب القيادية في مختلف المجالات المهنية، وتعتبر قدراتهم المهنية مبنياً أن تلك الدورات التدريبية تأتي في إطار التزام الشركة بتطبيق سياساتها الحرس على تطوير موظفيها الاجتماعيات بتدريب وتنظيف منسوبيها وأيضاً بما يتناسب مع قطاع النقل الجوي التجاري والذي يعد من أهم قطاعات الدولة في تنمية اقتصادها، واختتم الشيخ حمد تصريحه بالتأكيد على سعي المجموعة الحيوية الكويته للتواصل مع طلبة طلبة في مركز تدريب كامل يقوم بشكل متواصل بتنظيم وإقامة ورش عمل ودورات تدريبية للموظفين، وإضافة العنصر أن المجموعة الحيوية الكويته، تقدمها بجزييل الشكر ووافر الاستحسان لمدكشور/ فهد الكراد على جهوده المتميزة في توجيه المناصب القيمة للموظفين.

تحت عنوان التطوير الإداري والبناء الذاتي «الخطوط الكويتية» تقيم دورة تدريبية لموظفيها



بإمام المحمي ووائل الحساوي يكرم فهد الكراد

في إطار جهودها المتواصلة لتطوير وتدريب موظفيها، أقامت شركة الخطوط الجوية الكويتية دورة تدريبية تحت عنوان التطوير الإداري والبناء الذاتي - MODEL C في المقر الرئيسي للشركة، حيث حضر في الدورة الدكتور/ فهد حمد الكراد، والذي سلط الضوء على طريقة منهجية وعلمية تساعد للتدريب ورواد الأعمال على تطوير وتمكين طاقاتهم المهنية من خلال 23 خطوة تنظيمية عبر خارطة طريق موديل «سي».

استعرض الدكتور للحضور التطبيق الفعلي لخارطة الطريق الإيجابية ونجيب سليمان العمل التي تعارض مع أخلاقيات المهنة الإدارية وكيفية معالجتها بالطرق العلمية السليمة، هذا بجانب استخدام الوسائل المناسبة للتواصل والتعامل مع الموظفين بأساليب صحيحة تحفزهم على زيادة الإنتاجية

والإخلاص في العمل ودفع عجلة النمو في المؤسسة. وبهذا الصدد، قال مدير دائرة العلاقات العامة والإعلام فايز العنزي أن الخطوط الجوية الكويتية تحرس كل الحرس على تطوير موظفيها من خلال المحورات التدريبية وورش العمل التي تساعد في صقل مهاراتهم وتحسين أدائهم المهني بطرق علمية وعملية وبما يزيد من كفاءتهم وإنتاجيتهم للعمل وذلك بما يعود بالنفع والمصلحة العامة على الشركة، مشيراً إلى أن لدى الشركة مركز تدريب كامل يقوم بشكل متواصل بتنظيم وإقامة ورش عمل ودورات تدريبية للموظفين، وإضافة العنصر أن المجموعة الحيوية الكويته، تركز على تدريب جميع كوادرها وخاصة الشبابية بكافة قطاعات الشركة سواء الإدارية أو الميدانية وذلك لتأهيلهم بالشكل المناسب

«هاواي» تطلق أحدث هواتفها الذكية «Nova 5T» في الكويت



جانب من حفل



تلقت جماهيرية للمستهلكين خلال حفل الإطلاق

عن لائحة الاستثمار في الأبحاث والتطوير الصناعية الصادرة عن استثمارات هواوي في الأبحاث والتطوير، وقامت بإنشاء 14 مركزاً للبحوث في جميع أنحاء العالم. ومن ضمن هذه المرافق مركز هواوي لأبحاث الجاليات في باريس. كما قامت هواوي بإنشاء مركز جديد للأبحاث والتطوير في «مختبر ماس بيريك لابنتكار» في مدينة فنتسار في ألمانيا، حيث تتشارك هواوي وشركة «لايكا» في مجال الأبحاث التكنولوجية لتطوير كاميرات الأجهزة المحمولة وجودة الصور.

الرنية الثانية في العالم من حيث حجم شحنات الهواتف الجواله. وقد انعكس النمو السنوي الكبير الذي تحققت الشركة في النورس الكبير الذي حققته علامة هواوي والذي جعلها واحدة من العلامات التجارية الرائدة على مستوى العالم. ففي عام 2018، احتلت هواوي المرتبة 48 ضمن قائمة «براندز» لأفضل 100 علامة تجارية عالمية، والمرتبة 79 ضمن قائمة «العلامات التجارية الأكثر قيمة» والتي أصدرتها مجلة «فوربس». وأنتقت هواوي 13.23 مليار دولار على الأبحاث والتطوير في عام 2017، أي ما يعادل 14.9% من إجمالي إيرادات العلامة. كما ارتفعت قيمة هواوي من حيث خيار الشراء المفضل في مختلف أنحاء العالم من 37% عام 2016 إلى 44% عام 2017. فضلاً

18 ديسمبر ولغاية 25 ديسمبر 2019، على أن يطرح الهاتف للبيع المباشر بتاريخ 26 ديسمبر 2019. ويبلغ سعر Huawei Nova 5T الأنيق 114.900 دينار كويتي، وسيوفر في متجر هواوي الإلكتروني وجميع متاجر التجزئة الرائدة في دولة الكويت. وتعتبر مجموعة هواوي لأعمال المستهلكين واحدة من ثلاث مجموعات أعمال منضوية تحت مظلة شركة هواوي، وتوفر مجموعة متنوعة من المنتجات بما فيها أجهزة الهواتف المحمولة، والأكسسوارات الرقمية، والأجهزة اللوحية، والحواسيب المحمولة، وتتوفر منتجات وخدمات هواوي في أكثر من 170 بلداً، وتستخدم من قبل ثلث سكان العالم. وفي عام 2018، حلت المجموعة في

أطلقت مجموعة هواوي لأعمال المستهلكين في دولة الكويت أحدث هواتفها الذكية من الفئة المتوسطة Huawei Nova 5T، في فعالية خاصة أقيمت في متجر هواوي الإلكتروني في مجمع الأنفون في المرحلة الرابعة، قسم الكراء، يوم الخميس 19 ديسمبر 2019. ويعتبر Huawei Nova 5T الإضافة الأحدث لسلسلة الهواتف الذكية لدى المستهلكين، وهاتفاً مميزاً ضمن الفئة المتوسطة، وتم تزويد سلسلة Nova بخصائص تصميمية ووظيفية رائعة واستثنائية، حيث استلهمت هواوي اسم سلسلة nova الذي يوفر للمستخدمين مجموعة واسعة من التطبيقات المفضلة في هاتف قوي. وتبدأ فترة الطلب المسبق لهاتف Huawei Nova 5T اعتباراً من

عصرية وسهلة، منوهاً بأن استراتيجية «بيتك» في التحول الرقمي أطلقت تحت شعار «جيل جديد من الخدمات المصرفية السهلة»، وبالفعل جسدت ذلك الشعار بطرح خدمات مصرفية فريدة وسهلة وذات كفاءة عالية ومواكبة لتطلعات العملاء. وأضاف مندوبي أن حرص «بيتك» على تطوير الخدمات المصرفية الرقمية والإنترنت بطرح حلول مالية مبتكرة يمكن إنجازها عبر قنوات الخدمة الذاتية من خلال الموبايل أو عبر البرمجيات التفاعلية، وتقنيات الروبوت، والذكاء الاصطناعي وأجهزة الـ ATM، وفروع الـ KFH الذكية، مما ساهم بإضافة قيمة متميزة إلى تجربة العملاء الذين يتطلعون إلى خدمات مصرفية بسيطة وسريعة وسهلة، وزاد من حجم الأقبال على استخدام خدمات KFHOnline، وذكر مندوبي بعض الحلول المالية التي أطلقها «بيتك» مثل: خدمة «KFXpress» للتحويلات المالية الغورية عبر الحدود، وخدمة التحويلات المالية الغورية باستخدام شبكة «RippleNet» ريبيل، وخدمة إيداع الشيكات عبر الموبايل، وخدمة Skiplino لحجز المواعيد إلكترونياً في الفروع المصرفية، والسحب النقدي دون بطاقة من خلال

أكثر من 100 مليون عملية مصرفية عبر «KFHonline» خلال سنة مندني: «الرقمنة» ركيزة محورية في إستراتيجية «بيتك»



وليد مندني

بلغ عدد العمليات المصرفية الإلكترونية التي نفذها عملاء بيت الكويتي «بيتك» عبر (KFHonline) على الموقع الإلكتروني أو عبر تطبيق الموبايل، أكثر من 100 مليون عملية خلال الأشهر الـ 12 الماضية حتى نوفمبر 2019. بنسبة نمو تفوق الـ 25% مقارنة بنفس الفترة من العام السابق. وشملت العمليات المصرفية الإلكترونية: تسجيل الدخول، والتحويلات المالية المحلية والخارجية، وإنشاء ودائع، وإضافة مستفيدين، واستلام عن رصيد، وطلب دفتر شيكات، وفتح حساب الذهب، وإجراء عمليات بيع وشراء وتداول الذهب، وطلب التحويل، وفتح حساب، وطلب بطاقات الخصم، وعرض الوثائق السري الخاص بالبطاقات الائتمانية وطلبات السحب الآلي، وتفعيل البطاقات المصرفية الجديدة، والتبليغ عن بطاقة مفقودة سواء كانت اتتمانية أو سحب الس، وسحرة الائتمانات المالية وعدد الأقساط، وغيرها الكثير من الخدمات المصرفية الإلكترونية.

وقال رئيس الخدمات المصرفية للأفراد والخدمات الخاصة للمجموعة في «بيتك» وليد خالد مندني، إن نمو استخدام الخدمات المصرفية الإلكترونية عبر كفاءة خدمات «بيتك» الإلكترونية، والريادة في توفير الخدمات المصرفية عبر الموبايل والقنوات البديلة تمكن العملاء من إنجاز معاملاتهم المصرفية على مدار الساعة ومن أي مكان داخل وخارج الكويت. وأشار مندني إلى أن الأرقام تؤكد أيضاً أن «بيتك» يعزز تقدمه في التحول الرقمي التي قطع فيها أشواطاً كبيرة جعلت منه خياراً رئيسياً للعملاء الباحثين عن خدمات مصرفية إلكترونية

أعلن بنك وربة عن أسماء الفائزين الخمسة في سحب السبيلة الأسبوعي الثامن والتجارة والصناعة وموظفي بنك وربة. وبالنسبة للعملاء الذين حافظهم الحظ خلال سحب السبيلة الثامن والأربعين، فقد توج 5 رابحين من عملاء بنك وربة حصل كل منهم على 1000 دينار كويتي وهم: محمد حبيب سلمان الدراج

بنك وربة يعلن أسماء الرابحين بسحوبات «السبيلة»

يسحب الـ Mega Draw الأخير لعام 2019 بإضافة سيارتي لاند كروز من نفس الفئة. وفيما يتعلق بفرص الربح، فسحب لكل عميل فرصة لدخول السحب مقابل كل 10 دنانير في الحساب. هذا وقدم بنك وربة حلاً استثمارياً آخر باسم «ربحة كويتي»، وأربعة رابحين بسحوبات Land Cruiser VXR. ولتحصل العملاء المزيد من الفرص للربح، قام بنك وربة بزيادة الجوائز

تحقيق المصلحة والفائدة الأكبر لعملائه ونظراً لتفاني قاعدة عملائه والتجاوب الكبير الذي لقاءه الحساب، يعيد بنك وربة إطلاق حساب «السبيلة» بحلة جديدة ومثيرة في 2019 لتلوي في نوابها جوائز نقدية وعينية أكبر، حيث قام بتعديل وتيرة الجوائز النقدية والعينية التي يحصل عليها العملاء لتصل إلى أكثر من مليون دينار كويتي!

العازمي، مجيد احمد عبد العزيز القطان، جمال عبد الله جاسم التويان، نادية محمد علي حيدر، وعبد الرزاق فاخر عبد الله السهيل الطبري، يمثل حساب السبيلة الخيار الأمثل لكل الراغبين بتوفير الأموال وتحقيق عوائد مالية ثابتة على أرصدهم في الوقت نفسه بالإضافة إلى فرص للفوز بجوائز نقدية طوال العام، وتماشياً مع رغبته بتطوير وتحديث خدماته وحلوله المصرفية بما يتوافق مع

أعلن بنك وربة عن أسماء الفائزين الخمسة في سحب السبيلة الأسبوعي الثامن والتجارة والصناعة وموظفي بنك وربة. وبالنسبة للعملاء الذين حافظهم الحظ خلال سحب السبيلة الثامن والأربعين، فقد توج 5 رابحين من عملاء بنك وربة حصل كل منهم على 1000 دينار كويتي وهم: محمد حبيب سلمان الدراج

أعلن بنك وربة عن أسماء الفائزين الخمسة في سحب السبيلة الأسبوعي الثامن والتجارة والصناعة وموظفي بنك وربة. وبالنسبة للعملاء الذين حافظهم الحظ خلال سحب السبيلة الثامن والأربعين، فقد توج 5 رابحين من عملاء بنك وربة حصل كل منهم على 1000 دينار كويتي وهم: محمد حبيب سلمان الدراج