

2.2 مليون دولار في مجال الأدوية صفقات عربية برازيلية متوقعة بقيمة 121 لقاء تجاريًا في ساو باولو وبمشاركة عربية واسعة

من قبل المشاركون». وبدوره قال الدكتور ميشيل حلبي، الأمين العام والمدير التنفيذي لـ«الغرفة التجارية العربية البرازيلية»، «عقب التحاج الكبير الذي حققه سلسنة اللقاءات التجارية في البرازيل، متوقع أن تشهد العلاقات العربية البرازيلية تطوراً إيجابياً خلال السنوات القادمة، بينما أن المصاعن البرازيليين والتجار العرب ينظرون بعيق المقاول إلى تنامي هذه اللقاءات التي تتخلل إضافة نوعية إلى العلاقات التجارية المتينة بين الشركات العربية والبرازيلية. وتنتمي في هذا السياق على جيوبه Abiquihi في تنظيم هذه المبادرة الهامة التي ستحرص على منافعها مجرياتها في سبيل تحقيق أفضل النتائج المرجوة. ونحن نتطلع فيما دفع مثل هذه القعائد في المستقبل تماشياً مع التزام «الغرفة التجارية العربية البرازيلية» بترسيخ علاقات التعاون بين البرازيل والمنطقة العربية».

الملكة العربية السعودية والامارات العربية المتحدة والمملكة العراقية والسودان. وفي مقابلة لها مع وكالة الانباء البرازيلية العربية (ANBA)، أفتتحت ناتاليا بورتو، المدير العالمي للمشاريع في Abiquiif، على أن تتابع اللقاءات كانت إيجابية. لافتاً إلى أن الإطار الزمني لإبرام الصفقات المتوقعة بين المصانع البرازيليين والتجار العرب يعتمد في المقام الأول على مدى تقديم المفاوضات الجارية. حيث من المتوقع أن تتطلب بعض الصفقات تحضيراً ملحاً طويلاً وذلك بناءً على الاطر التنظيمية التي تعمل بها الدولة المستوردة فيما يتعلق بتسجيل المنتجات الوطنية.

وأضافت بورتو: «تشغل هذه اللقاءات خطوة أولى في سبيل توطيد العلاقات التجارية بين الطرفين، خاصة وأن حركة التصدير من البرازيل إلى الدول العربية لا تزال تسير بمععدلات متواضعة. ويسعدنا القول أن هذه المساعدة قد حققت نتائج إيجابية ولا تزال إيجابية كبيرة.

نشادت «الفرقة التجارية البرازيلية» بالنجاح الكبير الذي حققه سلسلة اللقاءات التجارية التي أقيمت في مدينة ساو باولو البرازيلية وشارك فيها عدد من كبار المسؤولين والمتخصصين من الشركات العربية والبرازيلية الرائدة في صناعة الأدوية، حيث من المتوقع أن يتمخض عن هذه اللقاءات توقيع صفقات تجارية لاحقة بقيمة 2.2 مليون دولار أمريكي خلال الأشهر الائتني عشر القادمة. وكانت «الفرقة التجارية» قد قدمت الدعم الكامل لهذه اللقاءات التي تم تنظيمها من قبل «الجمعية البرازيلية لصناعة الأدوية والمنتجات الكماوية الصيدلانية» (Abiquiif)، وذلك في خطوة تهدف لfrance خلالها إلى ترسیخ اواصر العلاقات التجارية الثنائية التي تبية بين البرازيل والدول العربية.

وشارك في هذه اللقاءات التي بلغ عددها 121 لقاءاً في ساو باولو، تسعه من كبار المستثمرين واليونيون من الأردن ومصر

«بيتك» يطلق بطاقة «فيزا انفينيت» للسحب الآلى بمزايا استثنائية



مسنون - دوستکار و فردا میتوانند هم دریافت و ایجاد

مشيرا الى ان "بيتك" يسرّع امكاناته لمواكبة آخر التطورات على الساحة المصرية والاستفادة مما تقدمه التكنولوجيا الحديثة للتوظيف، في زيادة الكفاءة وتطوير اسلوب وآلية العمل بما يحافظ على ريادة وتميز "بيتك".

من جانبها، أعرب مدير عام فنادق في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، أيهاب أبو بكر، عن سعادته بالتعاون مع "بيتك" لإطلاق بطاقة "فنادق الفنت" لعملاء الخدمات المalleة الخاصة، مشيرة الى تطلعه الى تعزيز التنسيق والتعاون مع البنك لت تقديم منتجات اثنياناراً لحاملي البطاقات المصريين.

حال اي ضرر او حادثة حيث تصل النقطة الى 5,000 دولار امريكي لكل سلعة.

وأوضح وبيلش ان بطاقة "غير اتفاقيت" للسحب الالكتروني تمنح عجائب العلاماء الاولوية حيث تسرى صلاحيتها لمدة 5 سنوات يتم تحديدها تلقائياً بعد انتهاء المدة.

لاقتنا الى ان "بيتك" سيواصل جهوده في تقديم الخدمات الاستثمارية والمصرفية لعملائه، كما سيواصل سياساته في الاحتفاظ بالعميل واستقطاب علاوة جديدة عن طريق الابتكار والتجدد في طرح الخدمات والمنتجات وتقديم عروض تنافسية ومميزات فريدة،

للبسارات المتعددة.

اضاف بيلش: "غير اتفاقيت" تقدم الاستفادة من عمليات الشراء تضمن حماية المشتريات في

A photograph showing a group of men in traditional white robes and headgear (ghutras and agal) gathered around a table. The man in the center is wearing a patterned shemagh and has his hands clasped near his chin. On the table in front of them are several small, shallow bowls. The setting appears to be an indoor room with curtains and a sofa visible in the background.

المعلم مكتبة المغير الباكتري

المضف إلى الإمارات للالتقاء مع المؤسسات الاستشارية العالمية

مناقشة البداول التمويلية التي تساهم في تحقيق الغياب عن ميزانية الدولة وتضمن استدامة القدرة التمويلية للبيك.
وأوضح المشرف أن معظم دول مجلس التعاون الخليجي تو جمعتها شتارك في ملامح الأزمة الاسكانية ، كما تعامل على ايجاد افضل الحلول والبداول التمويلية لها.

وقال المشرف : انطلاقاً من هذا الحرص وننسسساً عليه رأينا أن من الضروري أن تقوم إدارة البيك بالالقاء بالجهات المسؤولة عن توفير تلك الرعاية في دول الخليج العربي للاطلاع على انتظامها التمويلية بالإضافة إلى المؤسسات الاستشارية العالمية مثل (ماكنزي / ديلويت / بلاك وورل / محمد الاسكان للمبس . وغافها)

الستنمر الكويتي تقصه معلومات عن البيئة الاستثمارية ومشاريع ذات جدوى الاقتصادية في باكستان، وقد أفاد القائم أن الغرفة مستعدة لتسخر كافة إمكاناتها للسفارة الباكستانية خاصة فيما يتعلق باستقبال الوفود الاقتصادية بالإضافة إلى التزويد بالعلومات التجارية والاستثمارية. ومن جانبها أكد السفير الذي يزور الغرفة للمرة الأولى على عمق العلاقات السياسية التي تربط بين الكويت وباكستان موضحاً أن بلاده مقبلة على مرحلة جديدة من الاستقرار السياسي، الأمر الذي ستنشره الحكومة في التوجيه إلى توثيق العلاقات التجارية والاستثمارية من خلال استخدامات بيته الاقتصادية جلدية للمستثمر الأجنبي، وفي نهاية اللقاء قدم القائم هدية تذكارية للسفير الباكستاني، متمنيا له كل النجاح والتوفيق في مهامه كسفير الجمهورية الباكستانية لدى دولة الكويت.

استقبل علي محمد نيان القائم - رئيس غرفة تجارة وصناعة الكويت بمكتبه محمد إسلام خان - سفير جمهورية باكستان لدى دولة الكويت، حيث حضر اللقاء رياح عبدالرحمن الرياح مدير عام الغرفة. ويأتي هذا اللقاء بهدف زيادة التعاون الاقتصادي بين دولة الكويت وجمهورية باكستان ويبحث سبل تعزيز العلاقات الاقتصادية بين البلدين الصديقين، وقد أكد على القائم بأن الغرفة حريصة على تعزيز العلاقات الاقتصادية المشتركة، موضحاً أن تلك العلاقات ليست بالمستوى المأمول وذلك بالمقارنة بين الفرص الاستثمارية والتجارية الهائلة التي تمتلكها باكستان في مجالات المواد الغذائية، مواد البناء، والأنجدة من جهة، ومن جهة أخرى المسؤولية المالية الوفيرة لدى القطاع الخاص الكويتي مؤكداً أنها عوامل أساسية في تقوية العلاقات المشتركة، وأضاف القائم أن

المضف إلى الامارات للالتقاء مع

Fig. 4. (continued)

Digitized by srujanika@gmail.com

دعاة شركة يو ام اس العقارية

يتشرف مجلس إدارة شركة يوم امس العقارية بدعوة المساجدين لحضور اجتماع الجمعية العمومية غير العادية المزمع عقدها يوم 17/11/2014 الموافق يوم الاثنين في تمام الساعة 11 صباحاً في وزارة التجارة والصناعة مبنى مجتمع الوزارات القاعة (ب) وذلك لمناقشة جدول الأعمال التالي:

أطلق بيت التمويل الكويتي "بيتك" بطاقة "فيرا الفينيت" للسحب الآلي لعملاء الخدمات المالية الخاصة الاولوية في "بيتك" يعززها استثنائية وذلك في إطار حرص البنك على منح عملاء الاولوية خدمات وميزات حصرية لرقمي لسلوكي تطلعاتهم وتعزز تفههم بـ "بيتك" المؤسسة المالية الإسلامية الرائدة عالمياً، وكذلك تعزز كفاءة "بيتك" وسمعته وقدره على الاستمرار بإبتكار خدمات ومنتجات عصرية تتضمن قيمة للعمل المصرفي الإسلامي ولعملاء "بيتك".

وقال مدير عام الخدمات المالية الخاصة في "بيتك" ماثيو ويتش إن بطاقة "فيرا الفينيت" للسحب الآلي صممت خصيصاً لشريحة عملاء الاولوية حيث يخصصن لكل عميل مدير حسابات متخصص للتنسيق والعمل على اصدار البطاقة الخاصة به مع الحرص على تزويده بالخدمات المتميزة التي تتمنع بها البطاقة بالإضافة إلى الخدمات المصرفية الأخرى التي يتطلبه العمل.

وأشار في تصريح صحافي إلى أن البطاقة تمنح العميل ارقي وأفضل الخدمات المتاحة بكل سهولة ويسه في أي مكان يتوسيع نطاق الاختيارات المتنوعة بين سفر وتسوق ومطاعم للاستمتاع بأسلوب حياة معمر، آذوه وينش إلى أن "فيرا الفينيت" تمنح

بهدف تعزيز قطاع وساطة التأمين في شرق إفريقيا والمحيط الهندي

مجموعة «جي إم إل» وشديد كابيتال توقيع اتفاقية شراكة إستراتيجية



www.3g4g.com

الخدمات البحرية وغيرها . وبدوره قال الكسندر زيمار كركر، المدير التنفيذي لشركة كريد كابيتال: "نحن سعداء بنجاح شركة كريد في الجمع ما بين شركة وساطة التأمين وإعادة التأمين الأسرع نمواً في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا وإحدى أهم انتصارات الشركات التجارية في موريشيوس وأفريقيا . وأضاف: "نشهد منذ عام 2007 اهتماماً متزايداً بالقاراء الأفريقيين . ونرى في هذا المشروع إنجازاً هاماً ورائداً وداعياً في سياق توقعات بزيادة المبادرات التجارية المستدامة بين منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا والقاراء الأفريقيين عموماً ."

الدخول في أسواق مربحة في شرق إفريقيا بالاعتماد على خبرة شركة شميد وتواجدها في هذه السوق الجيدة، بالإضافة إلى غنى موريشيوس بالموهوب والموارد الوفيرة والبنية التحتية الجيدة، وهي جوانت لا يمكن إغفالها".

ومن الجانب الآخر، غير فريد شميد، مؤسس شميد كابيتال ورئيسها التنفيذي عن سعادته بحال هذه الشراكة طوبية الاسم مع مجموعة جي إم الـ" وقال: "نحن متحللة شرق إفريقيا والحيطاني . وغير أرزو لا جيس، الرئيس التنفيذي لمجموعة "جي إم الـ" ، تفاؤله حيال الفرض الواهن تحملها هذه الشراكة، قائلاً: "خر يتوحيد جهودنا مع شركة المرموقة في مجال وساطة التأمين وإعادة التأمين . ونتطلع إلى "جي إم الـ" خبرة كبيرة للإعمال في القارة الأفريقية . تحوز حالياً على اهتمام كبير، مما يفتح لنا المشروع الواعد الجديد

وقدت مجموعة "جي إم إل" (GML) للمجموعة الأولى في موريشيوس التي تتنبئ بحضور على، مؤخرًا في دبي، اتفاقية شراكة إستراتيجية مع شديد كابيتال (CHEDID CAPITAL)، الشركة القائمة العاملة في مجال وساطة التأمين وإعادة التأمين الحائزة على عدة جوائز في هذا المجال، بهدف تأسيس مشروع مشترك مناصفة بينهما، من شأنه أن يلعب دوراً محورياً في قطاع وساطة التأمين في منطقة شرق إفريقيا والمحيط الهندي. وتجمع الشركة الجديدة التي أطلق عليها الطرفان اسم "جي إم إل - شديد آند آسو شيبتس GML - Chedid | Associates East Africa Ltd" ما بين حضور "جي إم إل" الاقتصادي القوي وخبرة شديد كابيتال الواسعة في مجال التأمين وإعادة التأمين.

وبموجب بنود الاتفاقية، التي تم صياغتها من قبل شركة الاستشارات الإستراتيجية والمالية كريد كابيتال (Creed Capital)، سيم تأسيس "جي إم إل - شديد آند آسو شيبتس شرق إفريقيا المحدودة". وحددت "جي إم إل" و"شديد كابيتال" سبل التعاون التي يمكن اعتمادها من أجل تقديم خدمات وساطة تأمين وآفة