خلال الفترة من 17 إلى 22 الجاري

معرض الكويت الدولي للعقار يستقطب «الكبار»

العتيبي: «أرض الجزيرة العقارية» تطرح مشاريعها المتميزة في البوسنة

ضيف الله نهار العتيبي

الفضلي: السلطنة العقارية تؤكد مشاركتها بنخبة من المشاريع السكنية والاستثمارية في سلطنة عمان

فيصل الفضلي

الدبوس: «أموال» تطرح مشروع «اب تاون سرايفو» الذي يبعد عن المطار 15 دقيقة

بدر أنور الدبوس

أعلنت مجموعة توب اكسبو لتنظيم المعارض والمؤتمرات عن اكتمال استعداداتها لاطلاق فعاليات معرض الكويت الدولي للعقار - التجمع العقاري المميز في الكويت- الذي تنظمه المجموعة بالتعاون مع شركة معرض الكويت الدولي في صالة رقم (8) بارض المعارض الدولية بمشرف خلال الفترة من 17-22 نوفمبر 2014 وبرعاية وكيل وزارة التجارة والصناعة عبدالعزيز مشعان الخالدي. وتشارك بهذا التجمع العقاري الكبير على مستوى دولة الكويت حوالي 73 شركة عقارية ومالية لتعرض اكثر من 250 مشروع عقاري باكثر من 15 دولة خليجية وعربية وعالمية. وقد أعلنت العديد من الشركات العقارية عن مشاركتها في هذا الحدث الهام. وقد استعرض عدد من الشركات المشاركة مشاريعها في المعرض والتي تشمل مشاريع من سلطنة عمان ومصر وتركيا والبوسنة بالاضافة الى استشارات قانونية وعقارية ومستشاري هجرة.

شركة أرض الجزيرة العقارية

أعلنت شركة أرض الجزيرة العقارية أول شركة كويتية تقوم بتنفيذ وتسليم مشاريع في سرايفو عن مشاركتها في معرض الكويت الدولي للعقار وقال رئيس مجلس الإدارة في الشركة ضيف الله نهار العتيبي ان الشركة ستقدم اقوى واضخم مشروع وحدات سكنية في سرايفو خلال مشاركتها المعرض. وبين العتيبي ان الشركة ستطرح اقوى المشاريع والذي تقوم بتسويقه في الكويت وهو مشاريع فلل في سرايفو والذي حقق اقبالا كبيرا وملحوظا في السوق الكويتي خلال العام الحالي والعامين الماضيين. وقال انه وبالرغم ان « أرض الجزيرة العقارية» هي الشركة الكويتية الأولى التي بدأت بتنفيذ مشاريعها في سرايفو فقد قامت بتسليم مشاريعها للعملاء خلال الموعد المحدد المتفق عليه، واستطاعت الشركة ان تلبي احتياجات العملاء في اقتناء افضل الفلل في سرايفو، وايضا ان تتبوء مكانة مرموقة في السوق الكويتي وتتميز بتسويق عقارات مميزة في سرايفو خلال 2014.

ولفت العتيبي إلى ان ارض الجزيرة ستقوم بعرض مشاريعها في المعرض وايضا من خلال مقر الشركة، وانها حققت نجاحات مبهرة من خلال تسويق نسبة كبيرة من المشروع وصلت إلى 95 في المئة. واضاف « أرض الجزيرة العقارية هي الشركة الأولى على المستوى المحلي التي قامت بتسويق وترويج مشروعات في سرايفو وايضا قامت بتسليم الفلل في مواعيد التسليم بحسب عقود العملاء».

ولفت العتيبي إلى ان الشركة تقوم على تسويق مشروع الاليجا المميز في سرايفو واثبت انه مشروعا مميزا من خلال حجم الاقبال والمبيعات التي وصلت خلال وقت قصير إلى نسبة 80 في المئة، مشيرا إلى ان ذلك المشروع تميز كثيرا عن المشروعات المشابهة كونه يتمتع بمواصفات عالية تناسب كافة الاحتياجات التي يتمناها المواطن الكويتي.

وفيما يتعلق بمشروع الاليجا كشف مدير العلاقات العامة محمد خليفة العبادي ان المشروع يتميز بوجوده في قلب مدينة الاليجا السياحية من حيث المصحات العلاجية والمقاهي والمطاعم والعديد من الاماكن الترفيهية . وعن مميزات لفت العبادي إلى انه يمتاز بقربه من مطار سرايفو الدولي ومحطة الباصات والمطاعم والمقاهي وقربه من البوسنة ويستطيع العميل الوصول إلى الاماكن المذكورة بدون حاجه إلى سيارة، اضافه الى ان المشروع عبارة عن مجموعه فلل بمساحات مختلفه ونموذج بناء موحد على دوربن بمساحه بناء 168 متر. واشار العبادي إلى ان الشركة ماضية في تسويق تلك المنتجات العقارية الناجحة بسبب نجاح مشروع الجزيرة سرايفو1 الذى قامت الشركة على تسويقه في الكويت.

شركة السلطنة العقارية

قال فيصل الفضلي - مدير عام شركة السلطنة العقارية بان الشركة من خلال مشاركتها بالمعرض ستقوم بطرح مجموعة من المشاريع السكنية والاستثمارية في سلطنة عمان في مدينة صلالة وبمشروع المروة 5 مبينا انه عبارة عن شقق تمليك فاخرة التشطيب في منطقة القنطرة التي تتميز بموقعها الحيوي والمميز . ويتميز المشروع بقربه من جميع المراكزالحيوية والخدماتية والسياحية وبقربه من مطار صلالة الدولي .

كما صرح الفضلي بأن المشروع سوف يكون ميسرلجميع طبقات المجتمع وذلك من خلال طرحه بنظام الأقساط وسوف يكون القسط ابتداء من 335 دينار كويتي وانه ولله الحمد قد تم البدء بأعمال الحفر علما بان هذا المشروع هو المكمل لسلسلة مشاريع المروة1 ، 2 ، 3 ، 4 ومشروع بناية افنان واضاف الفضلي انه بحمد الله وفضله قامت بتسليم مشروع المروة 2 في شهر اغسطس/2014 وجاري العمل في تجهيز مشروع المروة 3 وبقية المشاريع الخاصة بالشركة .

وايضا ذكر الفضلي ان الشركة ستطرح مشروعا خاصا للعملاء الراغبين بالخصوصية والتميز وهذا المشروع عبارة عن فلل الأصالة السكني في مدينة صلالة بمنطقة صحنوت الشمالية بمساحات مختلفة وبنماذج معمارية وتصاميم مبتكرة تتناسب مع جميع المستثمرين بتسهيلات بالدفع . وتتميز صحنوت الشمالية بقربها من مطار صلالة الدولي وجامعة ظفار والعديد من المناطق السياحية مثل (وادي دربات - عين صحنوت - عين ارزات - عين جرزيز) ومن جبال ظفار التي تتميز بجمال الطبيعة واجوائها الرائعة .

وتابع الفضلي أن الشركة ستطرح ايضا ما تبقى من مشروع برج الأميرة2 الذي لم يتبقى منه إلا عدد قليل وهو عبارة عن شقق تمليك فاخرة التشطيبات في مسقط وتحديدا في منطقة المعبيلة التابعة لولاية السيب والتي تعتبر من اكثر المناطق احتواء اعلى الكثافة السكانية في الوقت الحاضر وان مشروع الأميرة2 فرصة مميزة للمستثمرين الباحثين عن الدخل الثابت حيث إن الدخل المتوقع تقريبا 10% سنويا لكون المشروع يتميز بوجوده في قلب الأحياء العمرانية وايضا بالقرب من جامعة السلطان قابوس والجامعة الألمانية ومطار مسقط الدولي والمنطقة التجارية والصناعية ومركز سلطان ووكلات السيارات وجامع تيمور بن فيصل .

اموال الكويت العقارية

اكد مدير عام شركه اموال الكويت العقارية بدر انور الدبوس ان الشركة تسوق حاليا اكثر من مشروع في كل من تركيا وسرايفو وعمان حيث تتنوع مشاريعها مابين سكني وتجاري واستثماري وتلبي كافة احتياجات عملائها فهي تستهدف جميع الشرائح الاستهلاكية العقارية لافتا ان الشركه تستحوذ على مشاريعها بشكل حصري وتقوم بتسويقها عبر الوسائل والطرق المختلفة حيث تعتمد الشركة على فريق عمل محترف مدرب على كيفية التعامل مع العميل ومتابعته في جميع مراحل البيع والشراء.

واوضح الدبوس بان مشروع اب تاون سرايفو من اقوى مشروعات الشركة التي تقوم حاليا بتسويقها وهو عبارة عن فلل بمساحات مختلفة تلبي كافة احتياجات العملاء وهي كاملة الخدمات وعلى اعلى مستوى من التشطيبات النهائية التي صنعت من أجود الخامات حسب المعايير الاوربيه مبينا بان المنطقة هناك تتميز بمناظر خلابة وهدوء يبعث على الطمانينه بالنفس والمساحات الخضراء منتشرة في المنطقة المحيطة بالفلل ولكل فيلا حمام سباحه وحديقة وممرات خاصة لها كما ان المشروع قريب من المطار ويبعد عنه 15 دقيقة فقط ، وتتميز المنطقة بارتفاع نسبة الأكسجين بها مما يساعد على التنفس الصحي وعن درجات الحرارة قال انها لا تزيد عن 30 درجه بالصيف . والشتاء يتميز بهواء نقي جدا وبرودة متوسطه ومن ضمن الخدمات التي تقدم للعميل في تلك الفلل امكانية إعادة تاجيرها له وتحقيق عائد استثماري جيد.

شركة اى ام جي العالميه العقاريه

تشارك شركة اى ام جي العالميه العقاريه وكلاء عامر جروب في المعرض وستعرض واحد من اقوي عروض مشروع بورتو اكتوبر بمدينه السادس من اكتوبر (مصر) هذا العرض يعتبر من اقوي العروض العقاريه والخاص بامتلاك فيلا او شقه داخل في بورتو اكتوبر و الاستمتاع بحياة البورتاوية كواحد من اكبر مشروعات المجموعة في مدينة 6 اكتوبر بمقدم حجز 10% و تسهيلات تصل الى 5 سنوات، حيث يقع المشروع على مساحة قدرها مليون و381 الف و925 متر مربع تقريبا ، ليصبح واحدا من المشروعات العملاقة في مصر، والذي تتحدي به مجموعة شركات عامر جروب المستحيل وتؤكد للجميع أنها الأفضل.

واضاف و اهم ما يميز الحياة في منتجع بورتواكتوبر عن غيرها هو تقديم مجموعة شاملة من الخدمات المتكاملة ، التي توفر الراحة والسعادة لكل ملاك الوحدات وعائلاتهم.لان فلسفة مجموعة شركات عامر جروب هي كيفية الجمع بين مفهوم الحياة الفندقية في مجتمع سكني مغلق ومؤمن دون تحميل العملاء اي تكاليف اضافية لنيل تلك الخدمات. من نظافة وخدمات امنية وخدمات الصيانة و الخدمات الفندقية للشقق بجانب الخدمات الترفيهية وبهذا المنتجع نضمن لملاك بورتو اكتوبر انهم سيجدون دوما ما يثري اوقاتهم ويشعرهم بطعم اخر للحياة لن يحصلوا عليه في اي مكان اخر .. انها حياة البورتاوية

وقد اكد إيهاب سعيد المدير الاقليمي لفرع الشركة بدولة الكويت انه من المتوقع ان يجذب العرض شريحه كبيره من المستثمرين في دولة الكويت نظرا لارتفاع معدلات الأستثمار واتجاه الحكومه تجاه مدينة السادس من اكتوبر خلال الفتره القادمه واضاف سعيد ان السوق العقاري المصري سيظل من أفضل الأسواق العقارية في المنطقة العربية ومنطقة الشرق الأوسط من حيث معدلات الإستثمار والشركة لديها الكثير والكثير سوف تطرحة في الأيام القادمة .

المشلوم: نعرض مشاريع في اسطنبول

أعلن محمد المشلوم - المدير العام لشركة مسلك العقارية أن الشركة تدرس حاليا فرصا توسعيه جديدة مشيرا الى أن هذه الخطة التوسعيه تأتي بالتزامن مع تنفيذ استراتيجية العام الجاري المتمثلة في تطوير ادائها وتسويق المشاريع الجارية وطرح مشاريع أخرى جديدة والتي تلبي احتياجات المواطنين والمقيمين .

وأكد المشلوم مشاركة الشركة في المعرض وذلك لأهمية المعرض واقبال العديد من الجمهور على زيارة المعرض. واشار الى ان الشركة سوف تطرح عدة مشاريع ضخمة بتركيا في اهم المناطق في اسطنبول الجانب الاوروبي وفي بورصة وايضا في مدينة كوشاداسي.

واعلن المشلوم بانه سوف يتم انطلاق المشروع الأول بمشاركة شركة مسلك العقارية مع شركة كلورس التركية في المعرض تحت اسم لوفت مسلك في مودنيا - بورصة وهو يعتبر المشروع الاول الخاص بشركة مسلك العقارية .وقد اشار المشلوم الى اطلاق شركة مسلك العقارية - ابوظبي لتكون احدى الفروع لشركة مسلك العقارية - الكويت وسوف تتخصص بتسويق العقارات التركية .

الجزاف: بيوتير بروبرتي تشارك في المعرض باراض عمانية

وحول مشاركة شركة بيوتير بروبرتي العقاري قال مدير عام الشركة عبدالله الجزاف ان شركة بيوتير بروبرتي العقاري والتي هي شركة كويتيه تضامنية مرخصة مختصة في بيع و شراء الاراضي العمانية ستستغل فرصة المعرض لعرضوبيع مجموعه من اراضي التمليك في سلطنه عمان بمناطق مختلفة متفرقة (صحار- صحم- خابوره- بركاء - مسقط - صلاله). واضافان الشركة سبق وشاركت في عدد من المعارض العقارية خلال السنوات الماضية تحت اسم شركات عمانية (شركة الزعيم وأميال الخليج) منذ العام 2005، حيث حظيت مشاركتها بقبول كبير من قبل العملاء وزوار المعرض، فيما تشارك ولاول مره بالمعرض باسم جديد بيوتير بروبرتي.

سلامة: أي ليد للحلول المتكاملة تطور مستوى أعمالها

اعلنت شركة «أي ليد» للحلول المتكاملة عن مشاركتها في المعرض وبهذه المناسبة قال مدير تطوير الأعمال والخدمات بالشركة يوسف سلامة ان شركة «أي ليد» حريصة على التواجد في مثل هذه الفعاليات الضخمة لتكون جنبا إلى جنب مع كافة الشركات العقارية المشاركة والتي تاتي من داخل وخارج الكويت لتعرض مشاريعها العقارية المختلفة، حيث يأتي دور «أيليد» ليوفر ما تحتاجه هذه الشركات من خدمات ومنتجات رائدة في مجال صناعة وتطوير تكنولوجيا المعلومات في القطاعين العام والخاص.

واضاف ان الشركة نجحت خلال السنوات القليلة الماضية في إجتذاب شريحة واسعة من الشركات الكبرى في منطقة الخليج العربي والشرق الأوسط بفضل تخصصها الفريد في هذا القطاع، لا سيما وانها توفر حلولا متكاملة تتناسب واحتياجات كافة القطاعات من برامج الأرشفة الالكترونية، برامج تسيير الأعمال (Workflow)، المراسلات، وبرامج إدارة موارد الأعمال (ERP) وذلك باسعار تنافسية نظرا لان جميع ما تقدمه الشركة هو من إنتاج القوى الموظفة محليا.

ومضى سلامة يقول ان «أي ليد» إستطاعت مؤخرا الولوج إلى عدد من اسواق دول الخليج والشرق الأوسط وشمال افريقيا وآسياوكذلك أوروبا، متوقعا أن تتضاعف مبيعات الشركة مع نهاية العام الجاري 2014.

جدير بالذكر أن آي ليد للحلول المتكاملة هي شركة كويتية رائدة في مجال الحلول البرمجية المتكاملة في منطقة الخليج العربي، وتمتلك خبرة واسعة في تقديم الحلول البرمجية والخدمات الخاصة بالبرامج من خلال التقنيات المتعددة، حيث قامت بطرح سلسلة جديدة من حلول الأعمال التي تم تصميمها بهدف زيادة إنتاجية الأعمال وتخفيض التكاليف عن طريق تعزيز ودعم عمليات البيع، التسويق وخدمات العملاء.

توب اكسبو تجدد استضافة المحامية التركية زليخة بابوجو

ضمن سياستها في توعية العميل قانونيا وتهيئته لمعرفة ما له وما عليه وبالنظر الى ان حجم المشاريع التركية المعروضة بالمعرض تمثل النسبة الاكبر وتصل الى حوالي 40% من حجم المشاريع المعروضة وبعد استفادة اعداد كبيرة من زوار المعرض من خدماتها تجدد مجموعة توب اكسبو لتنظيم المعارض والمؤتمرات مرة ثانية وضمن فعاليات معرض الكويت الدولي للعقار على ارض المعارض الدولية بمشرف وبجناح مستقل بالمعرض، استضافة المحامية التركية المتخصصة في شئون قوانين التملك العقاري زليخة جوزدن بابوجو التي جاءت لتؤكد على أهمية وجود محامي لأي مواطن او مستثمر يرغب بالاستثمار او التملك العقاري في تركيا، ولتقدم النصائح للراغبين في الشراء في تركيا والرد على استفساراتهم القانونية.

وفي هذا الخصوص قالت بابوجو ان اي مواطن عربي يرغب بالتملك العقاري في تركيا يجب عليه الاستعانة بمحامي متخصص يساعده على التعرف على القوانين التركية بالدرجة الاولى، خاصة إذا ما كان المستثمر أو المواطن بصدد شراء عقار تحت الانشاء، لا سيما وأن شراء هذا النوع من العقارات فيه خطورة نسبية نوعا ما، وإن كانت تمتاز بعوائدها الكبيرة.

واضافت أن أهمية المحامي تكمن في أنه سيكون قادرا على إجراء التحريات اللازمة حول وضع العقار وسلامته من الناحية القانونية، والتأكد من ملكيات الاراضي وطبيعة المشروع، من خلال مراجعة إدارات البلدية المتخصصة، وقراءة المخططات المطروحة، بالإضافة إلى التأكد من الملاءة المالية للمطور ومنفذ المشروع، ودراسة تاريخه المهني وسابقة أعماله ومشاريعه ووضعه المالي في وقت تنفيذ المشروع.

بارفيزيان: برامج متنوعة للهجرة لامريكا وكندا واوروبا والكاريبي

المستشارة ميشيل افاج بارفيزيان المدير العام لوكالة صن لخدمات الهجرة وهي وكالة للهجرة تقع في كندا ويقع مقرها الرئيسي في مدينة تورونتو في مقاطعة اونتاريو، ولديها مكاتب في الكويت وإيران، قالت بانها تمارس اعمال الهجرة منذ العام 1997 وهي عضو مسجل لدى المجلس التنظيمي الكندي لاستشارات الهجرة (CCRC). واضافت ونحن نوفر التمثيل والاستشارة للأفراد والعائلات المهتمين بالحصول على إقامة دائمة أو مواطنة (جواز سفر) من بلاد متعددة مثل الولايات المتحدة الأمريكية وكندا والدول الأوروبية ودول الكاريبي، ويعتبر عملاؤنا الأساسيين من الشرق الأوسط. وتبين سجلاتنا المهنية الخاصة بنا الدقة والأمانة في القيام باداء أعمالنا فنحن نهتم بالتعامل مع كل ملف بكل اهتمام وفي الوقت المناسب، ونحن نشعر بالمسئولية عن السرية الخاصة بعملائنا ومتطلباتهم.

واضافت وتتضمن مهامنا مجالات متنوعة للهجرة منها تأمين البطاقة الخضراء للولايات المتحدة الأمريكية بواسطة برنامج EBS، والإقامة الدائمة في كندا وعدد من الدول الاوروبية التي يمكن الحصول على الاقامة الدائمة فيها ومن ثم الجنسية مقابل استثمار مبلغ محدد في تلك الدول حيث تقدم المملكة المتحدة والبرتغال وبلغاريا والمجر وقبرص إقامة دائمة للمستثمر.

واضافت تعرض سينت كيتس ونيفيز وكذلك انتيجوا وباربودا وكونتوث دومينيكا المواطنة للمتقدمين بطلباتهم وكذلك لأطفالهم المصاحبين لهم والذين هم تحت سن 25 عام، وكذلك للوالدين المرافقين للمستثمر، ولا يوجد التزام بالإقامة. وطريقة الاستثمار هي إما بشراء عقار أو الإسهام لمرة واحدة. وتعطى تأشيرة سفر مجانا لكثير من البلاد بما في ذلك المملكة المتحدة والاتحاد الأوروبي.

واشارت الى ان تواجدها بالكويت ومن خلال هذا المعرض يأتي لعرض خدماتها للشريحة المهتمة بالحصول على اقامة دائمة او جنسية في اي من تلك الدول وكذلك للتواصل مع عدد من عملائها في الكويت حيث تمكنت الوكالة من انجاز ملفات عدد لا بأس به للمستثمرين من الكويت وتهدف ايضا الى استقطاب عملاء جدد للوكالة.

خلال الأشهر التسعة الأولى لعام 2014

«الخطوط الجوية التركية» تسجل 723 مليون دولار أرباحاً صافية

شركة الخطوط الجوية التركية

أعلنت شركة «الخطوط الجوية التركية» عن تقديم بياناتها المالية المجمعة للأشهر التسعة الأولى من عام 2014 إلى بورصة اسطنبول للأوراق المالية. ومقارنة بالفترة ذاتها من عام 2013، ارتفعت إيرادات المبيعات بنحو 15% لتصل إلى 8.5 مليار دولار أمريكي.

وسجلت «الخطوط الجوية التركية» أرباحاً تشغيلية بلغت 536 مليون دولار أمريكي في الربع الثالث لعام 2014 محققة بذلك زيادة بلغت 22% مقارنة بالفترة ذاتها من عام 2013. ولتستكمل الأشهر التسعة الأولى من العام بأرباح تشغيلية بلغت 641 مليون دولار أمريكي. كما بلغت الأرباح الصافية للشركة في الربع الثالث 635 مليون دولار أمريكي بنسبة زيادة 72% لتحقق 723 مليون دولار أمريكي خلال الأشهر التسعة الأولى لعام 2014.

وخلال الأشهر التسعة الأولى من عام 2014، قامت «الخطوط الجوية التركية» بنقل 41.4 مليون مسافر، أي بزيادة قدرها 14% في عدد المسافرين. وارتفعت عائدات المقعد المتوافر لكل كيلومتر وعائدات الكيلومترات التي قطعها المسافرون بنسبة 17%، ما أدى إلى استقرار معدل إشغال المقاعد بنسبة 79.7%. وارتفع عدد المسافرين الذين يواصلون رحلاتهم من وإلى وجهات عالمية بنسبة 23% ليصل إلى حصة قدرها 43% من المسافرين حول العالم.

كما حققت «التركية للشحن»، التي تعتبر من أسرع شركات الشحن الجوي نمواً على مستوى العالم، زيادة في حمولتها بنسبة 20%؛ حيث نقلت 491 الف طن خلال الأشهر التسعة الأولى لعام 2014. وحازت «التركية للشحن» على جائزتي «أفضل ناقلة شاملة للعام»، و«أفضل ناقلة متعددة المهام للعام» ضمن جوائز مجلة «بايلود آسيا» لعام 2014. وتقوم «الخطوط الجوية التركية اليوم بتسيير رحلات جوية منتظمة إلى 45 وجهة محلية و219 وجهة دولية في 261 مدينة، و264 مطاراً في 108 بلدان حول العالم. وتشغل «الخطوط الجوية التركية» واحداً من الأساطيل الجوية الشابة في أوروبا، ويتكون من 260 طائرة تتضمن 198 طائرة ذات الجسم الضيق، و53 طائرة ذات الجسم العريض فضلاً عن 9 طائرات شحن.

وبعد نمو حصتها في السوق العالمية بثلاثة اضعاف خلال السنوات العشرة الأخيرة، تواصل «الخطوط الجوية التركية» الحائزة على جائزة «أفضل شركة طيران في أوروبا» في 2014 للعام الرابع على التوالي، تعزيز جودة خدمتها والحفاظ على وضعها المالي القوي؛ من خلال التركيز على النمو المربح.

جوزيف غصوب يُكرّم بجائزة «المساهمة المتميزة» للعام 2014

جانب من تسليم الجائزة

حصل جوزيف غصوب، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة «ميناكوم»، على جائزة «المساهمة المتميزة» للعام 2014 وذلك خلال توزيع جوائز «أريبيان بزنس للإنجازات». ويأتي هذا التكريم تقديرا للدور البارز الذي لعبه غصوب في قطاع الاتصالات التسويقية في المنطقة، وإنجازاته الاستثنائية في هذا المضمار.

وتم تكريم غصوب بهذه الجائزة المرموقة إلى جانب 14 شخصية أخرى من نخبة رجال وسيدات الأعمال في المنطقة، بمن فيهم جيمس هوغن الرئيس التنفيذي لـ «الاتحاد للطيران»! وحمد بوعميم، مدير عام «غرفة تجارة وصناعة دبي»! وبدر جعفر، العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لشركة «الهلال للمشاريع».

وفي معرض تعليقه على الفوز بالجائزة قال جوزيف غصوب: «إنه لشرف كبير لي أن يتم تكريمي بهذه الجائزة المرموقة، وأنا فخور للغاية بالنمو المتواصل والإنجازات الكبيرة التي حققتها مجموعة 'ميناكوم' على مدى العقدين الماضيين، إذ يعكس هذا النجاح التفاني والجد في العمل الذي يميز موظفي الشركة، والقيادة الرشيدة لدولة الإمارات العربية المتحدة التي قدمت الكثير من الدعم لقطاع الأعمال ووفرت مناخ عمل مثالي اتاحت لنا النمو والازدهار على مر السنين».

وأسس غصوب مجموعة «ميناكوم» (والتي كانت تعرف باسم «المجموعة القابضة» سابقا) في عام 1996. وشهدت المجموعة تحت قيادته نموا متسارعا لتتصدر قطاع الاتصال في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا، إذ يعمل فيها أكثر من 900 موظف على امتداد شبكتها التي تتألف من 37 مكتبا توفر خدمات الاتصالات التسويقية في 12 دولة عبر منطقة الخليج العربي والمشرق العربي وشمال افريقيا.