هانسن: تركيز سوق السلع يتحول إلى الشرق الأوسط بسبب «اليمن»

أكد أولي سلوث هانسن، رئيس استراتيجية السلع في ساكسو بنك أن تركيز سوق السلع تحوّل إلى الشرق الأوسط هذا الأسبوع مع تصدر اليمن لقائمة الأحداث بتحولها إلى ساحة حرب بين المتمردين الشيعة والمملكة العربية السعودية التي تقود تحالفا مكونا من 10 دول بقيادات سنية. حيث زادت المخاوف حول حدوث بعض الاضطرابات في العرض كون اليمن تقع بمحاذاة السعودية التي تعد أكبر مصدر للنفط في العالم وكون موقعها الاستراتيجي على مضيق باب المندب رابع أكبر خط شحن بحري للنفط الخام في العالم.

وكنتيجة لذلك، تلقى قطاع الطاقة دفعة مع احتلال خام غرب تكساس الوسيط وخام برنت لصدارة الجدول وساعدت تدفقات الملاذ الآمن والإشارات المسالمة من الاجتماع الأخير للجنة السوق الفيدرالية المفتوحة الأمريكية على انتعاش المعادن النفيسة أكثر مع تحقيق الذهب أكبر سلسلة من الأرباح منذ أغسطس 2012.

انخفضت المعادن الصناعية بتصدرها النيكل، بينما تلقى النحاس دفعة على المدى القصير من اضطرابات المناجم في التشيلي قبل أن ينخفض مجددا في حين انخفضت العقود المستقبلية لخام الحديد في الشرق الأقصى بنسبة 4% يوم الجمعة جراء المخاوف المتعلقة بتخمة العرض العالمي من المنتجين الكبار مما يستمر في وضع الشركات الصغيرة تحت الضغط.

كان قطاع الزراعة متفاوتاً مع استعداد المحاصيل الرئيسية كالقمح وحبوب الصويا والذرة لتلقي تقرير كبير بتاريخ 31 مارس. حيث سيلقي تقرير «زراعة المحاصيل المحتملة» من وزارة الزراعة الأمريكية الضوء على ماهية وكمية ما ينوي المزارعون الأمريكيون زراعته خلال الموسم القادم. في حين رزح القطاع تحت الضغط لغاية هذا الوقت من العام مع ارتفاع الدولار ووفرة العرض العالمي مما يفرض ضغطا هبوطيا على أسعار المحصول الأمريكي للمنافسة في السوق العالمي.

النفط الخام: اضطرابات الشرق الأوسط ضد التوريدات الأمريكية القياسية

إن التركيز الحالي للأسعار السلبية على ارتفاع التوريدات العالمية لا سيما في الولايات المتحدة يشكل موقعا ثانويا بالمقارنة مع الأحداث الجارية في اليمن حيث أجبر المتمردون الشيعة الحوثيون الرئيس اليمني عبد ربه منصور هادي على مغادرة العاصمة أوائل هذا الأسبوع ما أدى إلى رد فعل قوي من تحالف الدول السنية العشرة بقيادة المملكة العربية السعودية، إذا قاموا بشن ضربات جوية قائلين بأنهم بصدد الدفاع عن الحكومة الشرعية برئاسة الرئيس هادي بينما قالت الولايات المتحدة بأنها تقدم دعما «لوجستيا واستخباراتيا».

تدخل الجيش السعودي يدق المزيد من الأوتاد في صراع الشرق الأوسط

لماذا يشكل الصراع في اليمن مشكلة بالنظر إلى توريدات البلد التي لا تتجاوز 0.2% من ناتج النفط العالمي؟ بسبب زيادة المخاوف من حدوث بعض

أولي هانسن

الاضطرابات في العرض كون اليمن تقع بمحاذاة السعودية التي تعد أكبر مصدر للنفط في العالم وموقعها الاستراتيجي على مضيق باب المندب رابع أكبر خط شحن بحري للنفط الخام في العالم.

بالإضافة إلى ذلك، فإن قصف اليمن يصعد التوترات الحالية في الشرق الأوسط بين المعسكر الشيعي متمثلا في إيران وسوريا وبقية الدول التي تحكمها في الغالب قيادات سنية وعلى رأس ذلك يأتي دعم كل من روسيا والولايات المتحدة أطرافا مختلفة في الصراع.

قفز النفط الخام، والذي سبق أن ارتفع بعد ضعف الدولار الحالي، جراء الأخبار الواردة لكنه فشل في الحفاظ على الأرباح التي حققها، في حين كانت استجابة خام غرب تكساس الوسيط قوية جدا بعيداً عن ارتفاع ضخم آخر في المخزونات الأمريكية. ويمكن تفسير ذلك بمواقف المضاربة التي تملكها صناديق التحوط في السوق الآجل.

خلال الأسبوع الذي انتهى بتاريخ 17 مارس، وصل موقف المضاربة القصير في خام غرب تكساس الوسيط إلى 178.000 حصة أو 178 مليون برميل بينما وقفت في خام برنت عند 95.000 حصة فقط. وتنسب معظم الحركة الحالية بالتالي إلى التغطية القصيرة في المقام الأول جراء المخاوف حول احتمال حدوث اضطرابات في العرض لا سيما بالنظر إلى مدى العرض في السوق العالمي في الوقت الراهن.

يتم تداول العقود الآجلة لخام غرب تكساس الوسيط الخاصة بتسليم شهر مايو في هذه الأونة ضمن نطاق 10 دولار بين 44 دولار و54 دولار. ويجب أن يتخذ هذا تصعيدا إضافيا ليتسنى للسعر الوصول إلى النهاية العظمى من هذا النطاق مع التوقعات بارتفاع العرض العالمي أكثر مما هو عليه في الأسابيع القادمة.

الذهب بحاجة إلى الاندماج لشحن انتعاش آخر

استمر الزخم باتجاه الذهب في التحسن بعد الرفض الثالث تحت 1150 دولار منذ نوفمبر حيث حصل الرفض الأخير جراء التصريحات المسالمة الفجائية بعد آخر اجتماع للجنة السوق الفيدرالية المفتوحة بتاريخ 18 مارس. ومنذ ذلك الوقت شهدنا انخفاض الدولار وعائدات السندات، وإلى حد ما الأسهم، حيث كانت هذه الأحداث الثلاثة داعمة لذلك الرفض.

ساعدت التغطية القصيرة من مدراء المال هؤلاء الذين امتلكوا بتاريخ 17 مارس مواقف قصيرة قريبة من الرقم القياسي على دفع الانتعاش وساعدت الأزمة اليمنية على الوصول إلى ارتفاع للأسبوع الثالث عند 1220 دولار في حين استمر المستثمرون الذين يستخدمون المنتجات المتداولة بالبورصة لتحقيق انكشاف على الذهب في هذه الأثناء في تخفيض الأرصدة مما تبعه زيادة كبيرة بمعدل 85 طن في شهر يناير والتي تم إطلاق معظمها فوق 1250 دولار ونتج عن عمليات البيع الشرهة التالية بعيدا عن الإنتعاش الحالي بيع 60 طن مجددا.

تدبرت الفضة مرة أخرى أمرها في الاستفادة بدرجة أكبر من المعادن الأخرى وبقيت أفضل المعادن أداءا إلى هذا الوقت من السنة فهي الآن أعلى بنسبة 8% وكنتيجة لذلك، تقارب النسبة إلى الذهب 70 مرة أخرى مع اختراق أدنى من ذلك يشير إلى المزيد من تفوق الفضة على المدى القريب.

بينما عاد الذهب إلى الزخم الإيجابي، قد يشير الرفض الثابت عند المقاومة بمعدل 1223 دولار إلى الحاجة إلى بعض الاندماج الإضافي. إن الحقيقة حول عدم قدرة قوة اليورو مقابل الدولار الحالية على الصمود فوق 1.10 قد تشير كذلك إلى أن الدولار قد يستعيد انتعاشه بعد الاندماج خلال عدة أسابيع.

على الرغم من أن الدولار هو المحفز الوحيد للمعادن النفيسة في الوقت الحالي، يمكن أن تؤدي بعض القوة المتجددة بعضا من جني الأرباح على الذهب واحتمال هبوطه باتجاه 1172 دولار.

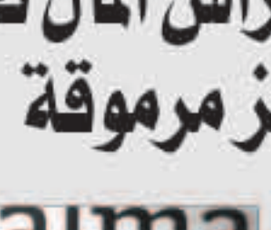
تقديراً لتميزها في الريادة والإبداع

سيتا تفوز بجوائز إير ترانسبورت نيوز 2015

للمرة الثانية خلال السنوات الثلاثة الماضية، تختار احتفالية توزيع جوائز إير ترانسبورت نيوز Air Transport News Awards(ATN) شركة سيتا، الشركة المتخصصة في تكنولوجيا المعلومات لقطاع الطيران، كأفضل شركة لتكنولوجيا المعلومات للعام. جاءت جائزة 2015 بناءا على ريادة سيتا وإبداعها المؤثرين وحلولها وإنجازاتها الجديدة ومسؤولياتها الاجتماعية وأدائها المالي ومساهماتها لمجتمع قطاع الطيران.

وقد تسلم ديف باكر، رئيس شركة سيتا في أوروبا، الجائزة نيابة عن فرانشيسكو فيولانتي، المدير التنفيذي لشركة سيتا، في احتفالية خاصة أقيمت بجنيف في 21 مارس الجاري. وتعليقا على ذلك قال «نشعر سيتا بالفخر لتسلمها هذه الجائزة التي اختصتنا بها زملائنا. نحن نعمل تقريبًا مع جميع خطوط الطيران والمطارات بالعالم، ونتعاون لخلق قيمة لمجتمع قطاع الطيران، وفي ذات الوقت نبتكر أساليب تكنولوجية جديدة من شأنها أن تساعد في رسم مستقبل القطاع.»

في السنوات الأخيرة، أحدثت التكنولوجيا تغييرات جوهرية


ديف باكر

في كل من تجربة المسافرين وعمليات القطاع. لذا، تقدم شركة سيتا المجموعة الأوسع من الحلول للقطاع الطيران في جميع أنحاء العالم، استجابة منها لاحتياجات مجتمع قطاع الطيران. ومن هذه الحلول التي قدمتها سيتا iBorders لإدارة الحدود، وهي مجموعة من الخدمات المتكاملة كليًا لإدارة الحدود تساعد الحكومات على تحديث أنظمة حماية الحدود وفي الوقت نفسه تسهيل تجربة السفر. ومنها أيضا AIRCOM FlightTracker الذي يضمن توفير تحديثات منتظمة لمواقع الطائرات حتى يتم تتبع الرحلات الجوية للطائرات دون عمل أي تعديلات على الطائرة.

تعمل سيتا OnAir مع خطوط الطيران لتحقيق الإمكانيات الكاملة للطائرات المتصلة، بما في ذلك وضع الأساس لحلول فعلية للطائرات المتصلة تغطي جميع أجزاء الطائرة لكل من خطوط الطيران والمسافرين. ويقوم قسم أبحاث التكنولوجيا الاستراتيجية بالشركة، SITA Lab سيتا، بتطوير حلول إبداعية نيابة عن مجتمع قطاع الطيران، كما يعمل مع العملاء لتوجيه التكنولوجيات الناشئة مثل التقنيات والأجهزة الذكية التي يُمكن ارتداؤها وتحديد الأماكن الجغرافية والبيانات الضخمة.

ومن جانبه صرح باكر قائلاً «تعد سيتا مملوكة لقطاع الطيران بنسبة 100%، لذا، تقوم بعمل استثمارات استراتيجية وتطوير حلول جديدة واستكشاف الأفكار الإبداعية لتحقيق المنفعة لمجتمع قطاع الطيران بأكمله، وتعد هذه الجائزة بمثابة تأييد حقيقي لتوجهنا وقيادتنا ومجالات التركيز الاستراتيجية الخاصة بنا وشكر وعرفان لموظفينا وشركائنا، الذين يسعون باستمرار لابتكار طرق جديدة لإضافة قيمة أكبر.»

دلما لإدارة رأس المال تحصد ثلاث جوائز مرموقة

تم تكريم شركة «دلما» لإدارة رأس المال المحدودة («دلما كابيتال») بحصولها على ثلاث جوائز في إطار «جوائز الاستثمار البديل 2015» التي تنظمها مجلة «وبلث اند فاينانس إنترناشيونال»، وذلك عن عملية إدارة الصناديق خاصتها في مركز دبي المالي العالمي، والمحفظة الوقائية الخاصة التي تحمل علامة «دلما» وتقوم الشركة بإدارتها.

وقد أعلن عن الجوائز التي فازت بها «دلما» لإدارة رأس المال وهي كما يلي:

- أفضل منصة لإدارة الصناديق - الإمارات العربية المتحدة
- أفضل صندوق عائدات معدلة المخاطر - الإمارات العربية المتحدة
- الصندوق الأكثر ابتكاراً في الإمارات العربية المتحدة

وتفاعلاً مع هذا الإنجاز، قال هوارد ليدهام، الرئيس التنفيذي لشركة «دلما لإدارة رأس المال»: «أنا مسرور لفوز فريق 'دلما' بهذا التقدير ولأن شركتنا تساهم في سمعة مركز دبي المالي العالمي ودولة الإمارات في نموها كمركز لإدارة الصناديق والابتكار. نحن في شركة 'دلما كابيتال' نؤمن بأن صندوق العائد الموحد من 'دلما' يمثل الجيل التالي من المحافظ الوقائية، بالتالي، فإن جائزة الابتكار وجائزة أفضل عائد معدل المخاطر يساهم في إثبات ذلك الإعتقاد». وأضاف ليدهام «لقد كنا مدركين تماماً بأن جائزة أفضل منصة صناديق الإستثمار المدارة كانت تحظى بمنافسة قوية، لذا فهي تشكل تقديراً لنا مصداقية كبيرة بالنسبة لفريق 'دلما'، كوننا تغلبنا على المنافسة في هذا المجال». وقد لا يشكل الحصول على هذه الجوائز مفاجئة لأولئك الذين كانوا يراقبون تطور شركة «دلما كابيتال»، التي تنظمها هيئة دبي للخدمات المالية كمدير للأصول. وخلال عام 2014 أعلنت الشركة عن اتفاقية تبرع هي الأولى من نوعها مع مؤسسة الإمارات تدعم فيها تنمية الشباب الإماراتي، وقد أعلنت الشركة في بداية عام 2015 أن رجل الأعمال المخضرم ونائب رئيس مجلس إدارة مجموعة «كانو»، مشعل كانو، قد انضم إلى مجلس إدارة «دلما». وقال ليدهام في معرض تعليقه: «بدأ عام 2015 كعام استثنائي بالنسبة لشركة 'دلما'، كما نجح الصندوق الفائز بجوائز بتخطي كافة التوقعات. حتى توقعاتنا شخصيا. وتحن نلتمن بالطبع ضرورة أن يُعامل أي استثمار بحسب مزاياه الخاصة، لكني سعيد جدا بالصندوق الحائز على جوائز وبمشاريع 'دلما' الأخيرة. ونأمل أن تؤدي هذه الجوائز، مقرونة بجودة فريقنا، وسؤوليتنا الاجتماعية المؤسسية وأدائنا إلى أن تصبح 'دلما' لإدارة رأس المال شركة متكاملة لإدارة الصناديق في مركز دبي المالي العالمي وفي دولة الإمارات».

هوارد ليدهام

« دار الكوثر العقارية الإماراتية » تفتتح مقرها في دبي

افتتحت شركة دار الكوثر العقارية إحدى شركات المجموعة الخليجية للتنمية والاستثمار مقرها في دبي تحت إسم " دار الكوثر الإماراتية " بشارع الشيخ زايد، ليقوم بتسويق مشاريع الشركة في الإمارة ومتابعة المشاريع العقارية التابعة للشركة.

أعلن ذلك نائب رئيس مجلس الإدارة في الشركة احمد الصفار الذي اكد ان الشركة ماضية في التطوير سواء على صعيد فتح مكاتب لها في البلدان التي ترى انها سوقا مميزا لتسويق مشاريعها ومتابعة أعمالها، مشيرا إلى أن مكتب دبي سيقوم بطرح جميع مشاريع الشركة التي تقوم بتسويقها حاليا سواء مشاريع دبي أو مشاريع الدول الخليجية التي تقوم بتسويقها الشركة.

وقال الصفار ان فرع الشركة في دبي يقوم حاليا بتسويق مشاريع بوابات السيليكون 1 و 2 و 3 و 4 في دبي، البالغ كلفته 350 مليون دولار.

ولفت الصفار إلى إن هذا المشروع عبارة عن مجمع كامل ويضم 836 شقة سكنية واسعة تشمل شققا مكونة من استوديو، وغرفة نوم واحدة، وغرفتين، وثلاثة غرف، صممت جميعها لتلائم أذواق عشاق البيئة الطبيعية المحيطة بالسيليكون جيت.

واضاف " المجمع يجمع ما بين المعمار الحديث للسكن العصري في ضواحي المدن، وبين الأسلوب العربي التقليدي، لافتا إلى أن المجمع تحيطه من كل جانب حدائق خضراء خلابة، ومساحات كبيرة تؤمن الحرية في المشي والحركة لجميع السكان، بالإضافة إلى أنها تتيح الفرصة بالاستمتاع بالهدوء والراحة ".

ولفت إلى أن جميع الشقق صممت لتضم شرفات واسعة مباشرة تطل على المناظر الخلابة للحياة البرية، وصممت من الداخل باحدث الوسائل التي تعبر عن الحداثة والطراز العصري في اسلوب السكن، وتشمل تقنية رقمية عالية، واضاءة صممت خصيصا

أحمد الصفار

لتتناسب مع الأجواء الداخلية للشقق، واسقف عالية وشرفات كبيرة وواسعة.

وأشار الصفار إلى أن المشروع يتميز بعدة مميزات أهمها وجود 4 بركة سباحة داخلية وخارجية وسباحة للاطفال، وناديين صحيين وصالة رياضة، ومنتجع صحي جاكوزي وسبا، ومحلات تجارية للتسويق، ومقهى كوفي شوب، ومنطقة العاب للاطفال، وحضانة مطلة على الحديقة، وخدمة تاجير السيارات، وغيرها من المميزات الكثيرة التي لا تتوافر في مجمعات مشابهة في دبي، وخدمات اخرى استثنائية يعلن عنها لاحقا.

وذكر الصفار ان الأسعار في مشاريع الجيت تبدا من 29 الف دينار للشقة الواحدة، في حين ان جميع العرض المقدمة شاملة موقف سيارة خاص بالشقة.

وبين الصفار ان فرع الشركة في دبي سيقدم مشاريع متميزة في دبي وصالة وتركيا، واصفا بانها ستكون مشاريع مميزة ستلقى اهتمام كبير من قبل المهتمين بالاستثمار العقاري الخليجي.

لفت الصفار إلى ان الفرع سيقوم بتسويق مشروع عقاري مميز بشقق التمليك في صالة نظرا للطلب الكبير على هذا النوع من الاستثمار العقاري من قبل شريحة كبيرة من الكويتيين والخليجيين.

وبين ان الشركة تسعى حاليا لتنويع استثماراتها العقارية والدخول في استثمارات عقارية جديدة وفتح فروع لها في الخليج نظرا لتنوع متطلبات السوق العقاري خلال الوقت الراهن، لافتا إلى ان مشروع الصفاة للشقق السكنية للتمليك في صالة هو مشروع من ضمن المشاريع الجديدة التي تقوم الشركة بطرحها حاليا.

ولفت الصفار إلى ان المشروع يقع في منطقة الدعاريز بصالة العاصمة الادارية لمحافظة جلفار وهي المدينة الرئيسية وتقع على الساحل الجنوبي لسلطنة عمان، مشيرا إلى أن المشروع يتمتع بمميزات كثيرة منها اطلالة مميزة على المزارع وساحل البحر، وكذلك التشطيبات المميزة والفاخرة للوحدات السكنية.

وبين الصفار أن الشركة تقوم بدعم مشاريعها التي تقوم على طرحها من خلال فروعها في الكويت والإمارات، وذلك بطرح خدمات مصاحبة مثل خدمة السداد المرن التي توفر خيارات مرنة لانظمة الدفع واسعارا خاصة لنظام الدفع النقدي.

جارتنر: المدن الذكية ستستعين بـ 1.1 مليار وحدة من «الأشياء» المتصلة بالشبكة خلال 2015

تلقي مشاريع التوسع العمرانية بظلالها، وبشكل غير مسبوق، على رؤساء البلديات في المدن من أجل تحقيق التوازن الدائم ما بين التحدي المتمثل بالقيود المفروضة على الموارد، والنقاط القلقة المتعلقة الاستدامة البيئية. وتشير توقعات مؤسسة الدراسات والأبحاث العالمية جارتنر إلى أن 1.1 مليار وحدة من الأشياء المتصلة بالشبكة ستصبح قيد الاستخدام من قبل المدن الذكية خلال العام 2015 ، التي سترتفع إلى 9.7 مليار وحدة بحلول العام 2020.

وستمثل المنازل الذكية والمباني التجارية الذكية ما نسبته 45 بالمائة من إجمالي وحدات الأشياء المتصلة بالشبكة المستخدمة خلال العام 2015، وذلك بسبب فرص الاستثمار والخدمات، التي سترتفع وفقاً لتقديرات مؤسسة جارتنر إلى 81 بالمائة بحلول العام 2020. في هذا السياق قالت بيتينا تراتز-ريان، نائب رئيس الأبحاث لدى مؤسسة الدراسات والأبحاث العالمية جارتنر «تشكل المدن الذكية فرص استثمار مربحة وهائلة لشركات التقنيات ومقدمي الخدمات TSPs، لكن مقدمي الخدمات بحاجة للبدء بتخطيط ومشاركة وطرح عروضهم من الآن».

من جهة ثانية، تعرّف مؤسسة جارتنر المدينة الذكية باعتبارها منطقة توسع عمراني تتضافر فيها جهود مختلف القطاعات من أجل تحقيق النتائج المستدامة، وذلك عبر عمليات التحليل المقارن، ومشاركة المعلومات ضمن الزمن الحقيقي بين أنظمة المعلومات والتقنيات التشغيلية في بعض القطاعات المحددة.

وتتابع بيتينا تراتز-ريان حديثها قائلةً «معظم عمليات إنفاق المدن الذكية على تقنيات إنترنت الأشياء IoT تعود للقطاع الخاص، وهو أمر جيد بالنسبة لشركات التقنيات ومقدمي الخدمات TSPs، نظراً لأن القطاع الخاص يتميز بدورات شراء أقصر وأكثر دقة من القطاع العام والمدن».

إقبال كبير وترحيب بالمزايا التي يقدمها «بيتك» في مهرجان الأثاث

تلقى المزايا التي يقدمها بيت التمويل الكويتي "بيتك" في مهرجان الاثاث الأول المستمر حتى نهاية مايو. ترحيبا كبيرا واقبالا من العملاء . حيث تساعد في تحقيق مصلحة العميل والتاجر من خلال تمكين العملاء من اقتناء ما يحتاجونهم من الأثاث والمطابخ والالكترونيات لدى الموردين بأقساط مرنة وتسهيلات ائتمانية كبيرة ، مما يزيد من حجم مبيعات التجار ويحرك عجلة السوق. ويمنح "بيتك" العميل مميزات تصل الى 15 الف دينار تمويل و6 شهور لاستحقاق القسط الأول و5 سنوات الحد الأقصى لفترة السداد .

ويضم مهرجان الاثاث الذى يشارك فيه " بيتك " كراع رسمي، اكثر من 40 شركة مشاركة تقدم جميعها خدمة بيع بالاقساط المريحة، كما تقدم اكثر من 35 شركة في المهرجان عرض اقساط بسعر الكاش لغاية 5 سنوات بالتعاون مع " بيتك "، تعزز ما يحرص "بيتك" عليه من بناء علاقات استراتيجية قوية مع الموردين لضمان تقديم افضل العروض والخصومات للعميل. ويساهم بتحريك عجلة المبيعات في السوق، ودعم التجار، وتنشيط الإنتاج، وتنويع تمويل منتجات "بيتك" من التمويل المقسط والسلع المختلفة، حيث يعزز المهرجان مكانة "بيتك" وسمعته في السوق وريادته في سوق الأثاث والأجهزة الذي يقدم فيه خدمات تمويلية مميزة من خلال فروعه المنتشرة في جميع انحاء الكويت. ويعتبر مهرجان الاثاث هذا الاول في الكويت بنسبة عدد مشاركيه وهو من اهم الفعاليات التي تعنى بقطاع الأثاث وتحقق رواجا له وتسعى إلى خدمة العملاء من خلال سلسلة الخصومات والحملات التي ستقام على هامش المعرض وكذلك من خلال توفير باقة متنوعة من الشركات التي تعرض منتجاتها وتوسع افاق الاختيار لدى العميل في بيئة تنافسية. ويحرص "بيتك" على مواصلة دعم السوق المحلي وتكوين الشراكة مع مختلف الشركات والمؤسسات في أكثر من قطاع، ويتمتع "بيتك" بعلاقة استراتيجية مع جميع قطاعات السوق المحلي سواء في سوق الأثاث والأجهزة الالكترونية والمطابخ او في سوق المواد والأعمال الإنشائية، أو الركبات وذلك بهدف تحقيق المصالح التبادلة وتمكين العملاء من اقتناء ما يرغبون به بأفضل المميزات.

«Ooredoo» تطلق باقة Xpat Xpress مسبقة الدفع

أطلقت Ooredoo الكويت، إحدى شركات مجموعة Ooredoo العالمية، باقة Xpat مسبقة الدفع والتي تقدم للعملاء خدمات ذات قيمة عالية مقابل 5 دنانير شهريا فقط.

تراعي الباقة وجود العديد من الوافدين الذين يعملون في الكويت، والذين هم بحاجة للتواصل مع أهلهم وأصدقائهم في موطنهم الأصلي، لذا تركز الباقة الجديدة على حاجتهم للتواصل مع أهلهم وأحبائهم خارج الكويت، حيث تقدم لهم مكالمات ورسائل دولية شهريا، بالإضافة إلى مكالمات ورسائل محلية وباقة إنترنت بسعة إجمالية 4 جيجابايت مقسمة إلى باقة رئيسية وباقة ليلية.

تتناسب الباقة مع احتياجات العملاء الذين يبحثون عن باقات ذكية شاملة تلبي مختلف احتياجاتهم، خاصة التواصل مع أقاربهم بالخارج. ويستطيع العملاء استخدام مكالماتهم الدولية للاتصال بـ 23 دولة من بينها جميع دول مجلس التعاون الخليجي بالإضافة إلى الهند وبنغلاديش وباكستان ومصر ولبنان وكندا والولايات الأمريكية المتحدة والفلبين.