بنك الائتمان يكرم موظفي مركز نظم المعلومات

نظم بنك الائتمان الكويتي «التسليف سابقا» حفلا لتكريم موظفي ومهندسي مركز نظم المعلومات ،اقيم الحفل تحت رعاية المدير العام للبنك صلاح مضف المضف الذي هنأ المكرمين بما حققوه من نجاحات وانجازات خلال الفترة الماضية.

وقالت رئيسة قسم العلاقات العامة فاطمة السجاري«إن الجهود التي بذلها المركز كان لها ابلغ الاثر في التقدم الهائل الذي حققه البنك على صعيد التحول نحو انجاز المعاملات الكترونيا على نحو يتزايد يوما بعد آخر؛ الأمر الذي يصب في نهاية المطاف باتجاه تحقيق مصلحة المواطنين من مراجعي البنك والمستفيدين من خدماته».

وأكدت السجاري في تصريح صحافي أن مركز نظم المعلومات مفخرة حقيقية للبنك وهو جزء اصيل واساسي في منظومة تطوير وتحديث اليات العمل وأدائه الأهم لاختصار الدورة المستندية وتوفير وقت وجهد المراجعين والنفاذ إلى عصر التعاملات الالكترونية وتحقيق التنافسية.

وأضافت «إن الاحتفال يأتي في أعقاب سلسلة من النجاحات الهامة التي تحققت خلال العامين الأخيرين؛ وشملت توسيع شبكة الربط الالكتروني التي باتت تضم كلا من: الهيئة العامة للمعلومات المدنية، ووزارة الكهرباء والماء، والمؤسسة العامة للرعاية السكنية، وجامعة الكويت، والهيئة العامة للتعليم التطبيقي والتدريب، والهيئة العامة لشؤون القصر، والهيئة العامة لشؤون ذوي الاعاقة، وادارة الفتوى والتشريع، وادارة نزع الملكية، ووزارة التجارة والصناعة، والمؤسسة العامة للتامينات الاجتماعية، ووزارة الشؤون الاجتماعية والعمل، وبرنامج اعادة هيكلة القوى العاملة والجهاز التنفيذي للدولة».

وأوضحت أن النجاحات لم تتوقف عند هذا الحد بل امتدت لتشمل: اطلاق البوابة الالكترونية الشاملة للبنك على شبكة الانترنت لإنجاز كافة الخدمات والمعاملات للمواطنين الكترونيا والذي تم بالتزامن مع مطلع العام الجاري (2015)، والانضمام إلى موقع بوابة الكويت الالكترونية الرسمية، وتدشين خدمة سداد الأقساط ببطاقات «كي. نت»، مؤكدة أن «هذه الخطوات اجمالا يسرت كثيرا على المراجعين ووفرت الكثير من الوقت والجهد».

وأشارت إلى أن مركز نظم المعلومات بلغ ذروة نجاحاته مع اطلاق خدمة «التوقيع الالكتروني للقرض الاجتماعي» لتلقي وحسم طلبات القرض الاجتماعي «الكترونيا» والتي دشنها البنك خلال حفل حضره وزير الدولة لشؤون مجلس الوزراء الشيخ محمد العبد الله ووزير الدولة لشؤون الاسكان ياسر ابل، وتبعها انجاز أول طلب للحصول على دفعات القرض الاسكاني الكترونيا وتاليا انضمام البنك إلى شبكة الربط الالكتروني التي يقيمها برنامج اعادة هيكلة القوى العاملة والجهاز التنفيذي للدولة ضمن مشروع «الشبكة الآلية للتحويلات النقدية للافراد».

ورأت السجاري انه لم يكن مستغربا ـ بعد كل هذه النجاحات التي حققها مركز نظم المعلومات ـ أن يفوز بنك الائتمان بجائزة «CIO100» التي تمنح لأكثر المواقع الالكترونية الخدمية تطورا واستجابة لحاجات ومتطلبات العملاء.

من جهته عبر مدير مركز نظم المعلومات المهندس طارق العصيمي عن شكره البالغ للمسة الوفاء والتكريم التي عبرت عنها الادارة العليا للبنك تجاه موظفي المركز، مؤكدا أن المركز ما كان له أن يحقق ما حققه لولا الدعم الدائم والتشجيع المستمر الذي يحظى به من ادارة البنك.

وقال العصيمي « إن هذا التكريم سيبقى مبعث فخر واعتزاز جميع العاملين في المركز»، وأوضح أن هذه الثقة تزيد من الأعباء الملقاة على كاهلهم، واعدا بان يبقوا عند حسن الظن بهم عملا واخلاصا وتفانيا في خدمة مراجعي البنك.

وفي ختام الحفل قام المدير العام للبنك / صلاح المضف بتوزيع الدروع التذكارية وشهادات التقدير على المكرمين.

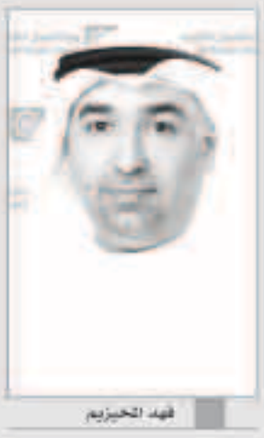
جانب من التكريم

«بيتك» يشارك في ورشة عمل المجلس الأعلى للبنوك الإسلامية

يشارك بيت التمويل الكويتي «بيتك» في ورشة عمل المجلس الاعلى للبنوك والمؤسسات المالية الاسلامية التي ستعقد بضيافة ورعاية «بيتك» في الكويت من 13-15 ابريل المقبل وتتمحور حول الخدمات المصرفية الإسلامية».

وقال مدير عام الاستراتيجية والعلاقات المؤسسية في «بيتك» فهد خالد المخيزيم، ان ورشة العمل هذه التي يقدمها المجلس الأعلى تهدف إلى تقديم المفاهيم الأساسية في التمويل الإسلامي ومبادئه، وتوفير المهارات والمعرفة اللازمة التي تمكن المشاركين من العمل في القطاع المصرفي الإسلامي، و فهم آليات وقواعد المعاملات المالية المتوافقة مع الشريعة الإسلامية، وتوفير الأدوات والتقنيات العلمية التي من شأنها تعزيز أدائهم المهني اليومي، وستتميز الورشة بتنوع فقراتها وتميز اسلوبها حيث ستشتمل على محاضرات نظرية وأمثلة تطبيقية ومناقشات جماعية، وسينصب تركيزها ايضا على عمليات ومعاملات الصيرفة الاسلامية، ودور صناعة التمويل الاسلامي في نمو الاقتصاد، ورغبة الدول والبنوك بتبني هذا النهج من الصيرفة الذي اثبت جدارته وصلابته في وجه الصدمات والازمات، وغيرها من الموضوعات المهمة التي تساهم في تأهيل المشاركين وتعزز كفاءاتهم ومهاراتهم، لافتا الى ان هذه المبادرة تتماشى وتنسجم مع الاهداف الاستراتيجية للمجلس الاعلى للبنوك والمؤسسات الاسلامية التي تتجلى بالسعي المتواصل نحو تعزيز بناء القدرات والتأهيل المهني للعاملين في هذه الصناعة عبر مختلف المبادرات، وذلك انطلاقا من إيمانه بان تنمية الرأس المال البشري وتطوير مهاراته في الصناعة المصرفية الاسلامية يعد عاملا أساسيا لاستدامة نمو هذه الصناعة وتطورها.

وأضاف المخيزيم ان استضافة «بيتك» لهذه الفعالية المهمة يأتي تجسيدا لدور البنك في قيادة الصيرفة الاسلامية وحرصه على نشر الوعي بأهميتها على المستوى الاقليمي والعالمي من خلال انشطته المصرفية ونموذج عمله الذي اصبح مرجعا، وكذلك من خلال مساهماته في ورش العمل والدورات، مشيرا الى ان «بيتك» من المؤسسين للمجلس الاعلى للبنوك والمؤسسات المالية الاسلامية والذي مقره البحرين، وعضو في مجلس ادارته منذ عام 2001.


فهد المخيزيم

يتوقع أن تفوق قيمتها المليار دولار

«بيكو كابيتال» تستعد لإنشاء الشركات الإقليمية العملاقة

صرّحت "بيكو كابيتال"، وهي شركة الاستثمار في الشركات الناشئة في قطاع التكنولوجيا في المنطقة العربية،انه من المتوقع ان تتخارج اكثر من 10 شركات إقليمية ناشئة تعمل في قطاع التكنولوجيا والإنترنت خلال الثلاث إلى خمس سنوات القادمة، حيث يتوقع ان يتجاوز التقييم المالي لبعضها حاجز المليار دولار اميركي، لتشكل بذلك اول عملاق إقليمي يخرج من هذا القطاع في المنطقة.

هذا وقد تقلّص الوقت المطلوب لبناء وتعزيز قيمة الشركات الناشئة بشكل كبير، حيث ان اساسيات الاقتصاد في المنطقة، مثل النمو والتركيبة السكانية ورأس المال المخصّص للاستثمار في الشركات الناشئة ومعدلات انتشار الإنترنت والهواتف الذكية التي تعتبر من اعلى المعدلات في العالم، ساعدت على تحفيز عملية بناء القيمة في الشركات الناشئة. وستساهم هذه المعطيات في نشوء شركات التكنولوجيا العملاقة في المنطقة.

قال امير فرحة، المؤسس المشارك والمدير التنفيذي في "بيكو كابيتال"، الذي يلقي كلمة في مؤتمر STEP اليوم: "في حين أن العديد من شركات الإنترنت الناشئة تشهد نموا قويا وتعتمد نماذج عمل متينة، إلا أن القليل منها فقط سينضم إلى نادي الشركات التي ستقيّم في مرتبة العمالقة وتجمع أموالا بناء على تقييم للشركة يتجاوز المليار دولار أميركي."

■ 10 شركات ناشئة في مجال التكنولوجيا بالمنطقة من المتوقع أن تتخارج خلال السنوات الخمس القادمة

يشارك في مؤتمر STEP في دبي اكثر من 1000 من رواد الأعمال وأصحاب شركات التكنولوجيا الناشئة والمستثمرين لمناقشة توجهات القطاع. وستتاح الفرصة لهؤلاء الرواد لتعريف المستثمرين بشركاتهم ومبادراتهم استعدادا "للدورة الثانية" من جمع الأموال لتنمية شركاتهم الناشئة والتي يسعى الكثير منهم إلى أن تنمو إلى مصاف الشركات العملاقة وتتجاوز قيمتها المليار دولار أميركي.

يستمر سوق التخارج بالنسبة للشركات الناشئة في التحسّن كما أن المستقبل يبدو واعدا. فقد كانت صفقات التخارج قبل عام 2005 تستغرق ما بين سبعة اعوام إلى أحد عشر عاما حتى تتم ولكن ذلك الوقت تقلص إلى ما بين أربعة وثمانية أعوام، مع العلم أن مستوى تقييمات الشركات المتخارجة إما بقي على معدله او ارتفع عن ذلك.

امير فرحة

اضاف امير فرحة: "نتوقع ان نرى في المستقبل العديد من صفقات التخارج لهذه الشركات الناشئة في قطاع التكنولوجيا تحصل على تقييمات مالية عالية نسبيا تتخطى المائة مليون دولار اميركي او اكثر. ولكن الشيء الذي سيضع المنطقة على الخريطة العالمية في مجال الاستثمار في الشركات الناشئة هي اول صفقة تخارج بمليار دولار من خلال عملية بيع لإحدى الشركات من نفس القطاع او حتى من خلال اكتتاب عام. إننا نرى ان بعض الشركات الإقليمية لديها هذه القدرة على تحقيق ذلك، ونحن نتطلع لأن نكون جزءا من مستقبلها الناجح."

وتابع امير فرحة: "وسيُولّد مثل هذا التخارج دورة فاضلة وفعالة مضيفاً قيمة هائلة لهذا القطاع من حيث الاستثمارات وايضاً من حيث المواهب التي يؤمل ان تعود لتؤسس المزيد من الشركات الناشئة الواعدة وتخلق المزيد من الوظائف وتولد المزيد من الإيرادات للاقتصاد المحلي والإقليمي."

هذا ومن الجدير بالذكر ان المنطقة شهدت اكثر من 40 صفقة تخارج في قطاع شركات التكنولوجيا الناشئة منذ نشوئه، ولكن امير فرحة يعتقد بان بعض صفقات التخارج هذه قد تمت قبل ان يحين اوانها. وهو يحذّر القطاع في المنطقة من فقدان فرصة تنمية الشركة العملاقة التالية محلياً قبل التخارج منها، وذلك إذا لم يدعم الشركات الواعدة بشكل سليم وإذا لم يوقّت صفقات التخارج بشكل جيد، بحيث يقوم ببيعها مبكرا قبل تنميتها وتعزيز قيمتها. يوضح امير فرحة": "قد تستكمل بعض الشركات الناشئة التي تمتلك إمكانيات لتنمو وتصبح إحدى الشركات العملاقة التي تتجاوز قيمتها المليار دولار تخارجها مبكرا، بحيث تبيع حصصها إلى شركات استراتيجية عالمية تعمل في قطاعها او شركات استثمار عالمية في وقت ابكر من اللازم. وقد يبدو هذا الأمر رائعا لو لم نعرف انه يمكن لتلك الشركات ان تشكل ظاهرة كبيرة في المنطقة. فهي قد تصبح إحدى الشركات العملاقة التي ننتظرها والتي تبلغ قيمتها المليار دولار او تتجاوز ذلك. ولذلك دعونا لا نفوّت فرصتنا في بناء عملاقتنا المستقبلية. يجب علينا ان ندعم شركاتنا الناشئة المحلية والإقليمية ونؤسس شركات رائدة كبيرة تستطيع ان تستحوذ على أكبر قيمة عند تخارجها."

يتوقع امير فرحة انه خلال العشرة سنوات القادمة، ستستهدف شركات التكنولوجيا الناشئة في المنطقة من قبل شركات التكنولوجيا الكبرى التي يتم تاسيسها في المنطقة حاليا، مدعومة من الشركات التي تستثمر في شركات التكنولوجيا الناشئة. علاوة على ذلك، فإن شركات الاستثمار الأميركية والاوروبية التي تضع أموالها في الشركات الناشئة باتت تنظر إلى المنطقة العربية بجدية اكبر وتبحث عن فرص للاستثمار فيها، في الوقت الذي يلفت فيه الشركات في تلك الأسواق نقطة التشبّع وهي تسعى للنمو بواسطة التوسّع الجغرافي. واخيرا، فإن الهند ايضا تشكّل قناة تخارج اخرى بالنسبة للشركات الإقليمية الناشئة نظرا للازدهار الهائل الذي تشهده الآن في هذا القطاع المتخصص من الاستثمار. وقد تأسست في الهند 9 شركات للتكنولوجيا تتجاوز قيمتها اكثر من مليار دولار اميركي وهناك 20 شركة اخرى في طريقها لبلوغ هذا الهدف. وستسعى تلك الشركات في نهاية الأمر للانتقال إلى خارج الهند حيث تشكّل منطقة الخليج بيئة توسع سهلة نسبياً نظرا لقربها الجغرافي والتقارب الثقافي بين المنطقتين.

شركة «فلاي» تشارك في فعاليات جيتكس شوبر 2015

«فلاي» تقدم مجموعة مبتكرة من هواتفها خلال معرض جيتكس شوبر

تعرض «فلاي»، الشركة الأوروبية الرائدة في صناعة الهواتف الذكية، مجموعة منتجاتها المبتكرة من الأجهزة خلال مشاركتها ضمن فعاليات معرض جيتكس شوبر 2015، حيث ستوفر الشركة مجموعة متميزة من العروض القيمة التي تهدف لمكافأة عملائها المخلصين.

فبعد عام فقط من دخولها أسواق الشرق الأوسط وافريقيا، تستند شركة «فلاي» على النجاح الكبير والمميز الذي حققته في المنطقة من خلال طرح سلسلة من العروض المجزية خلال فعاليات معرض جيتكس شوبر 2015 الذي ينظم في الفترة بين 1-4 ابريل القادم في مركز دبي التجاري العالمي. وتشارك فلاي خلال فعاليات معرض جيتكس شوبر 2015 للسنة الثانية على التوالي إلى جانب مجموعة بوروستار، الموزع الحصري لمنتجات «فلاي» في دبي.

وفي معرض تعليقه على هذه المشاركة، قال تيتين سود، مدير التسويق في الشرق الأوسط وافريقيا لدى شركة «فلاي»: «يوفر معرض جيتكس شوبر 2015 لزواره من عشاق التقنيات الحديثة والمتطورة، القادمين من دول المنطقة والجوار، فرصة ممتازة للإطلاع على العروض المجزية والقيمة التي تتوفر خلال فترة المعرض، والتي تمكنهم من الاستفادة من المزايا التقنية المتطورة بأسعار تنافسية. وكجزء من التزامنا بتلبية مختلف احتياجات ومتطلبات عملائنا، سنطرح خلال هذه المشاركة عدد من الباقات والعروض الجذابة التي ستتيح للزوار فرصة تجربة واختبار أحدث منتجاتنا والاستمتاع في ذات الوقت بوفورات مالية كبيرة». وتشمل أبرز العروض التي تطرحها شركة «فلاي» خلال هذه المشاركة صفقة قيمة واستثنائية على جهاز «فلاي بليد»، الذي يعد أبرز منتجات الشركة وأحد أتحف الهواتف الذكية المتوفرة على مستوى السوق، حيث سيتوفر هذا الجهاز خلال فعاليات المعرض مقابل 799 درهم فقط، والذي يقل حتى عن سعر إطلاق الجهاز الذي بلغ حينها 999 درهم، وذلك لفترة محدودة فقط. ويتضمن هذا العرض فرصة الحصول على الكمبيوتر اللوحي ET7006c-B13 بشاشة 7 بوصة من بوروستار مجانا!

من جانبه قال عبدالجبار شاه نواز، نائب الرئيس للتسويق في الشرق الأوسط وافريقيا لدى شركة «فلاي»: «حقق الجهاز «فلاي بليد» نجاحا منقطع النظير في المنطقة منذ إطلاقه قبل ثلاثة أشهر من الآن، وذلك بفضل ما يوفر من مزايا متطورة بما فيها المعالج القوي ثماني النواة، وقلل الهاتف الذي يتعرف على الوجه، والتنبيهات الذكية، وشاشة العرض قياس 4.8 بوصة نابضة بالحياة من نوع «سوبر أموليد»، التي يحيط بها تصميم فائق الرقة والأناقة. وإننا على ثقة بأن حزمة عروض القيمة المضافة التي سنطرحها خلال فعاليات معرض جيتكس شوبرز 2015 ستشهد نجاحا كبيرا مع حشود الزائرين. كما أننا نتطلع قدما لطرح عروضنا في هذا الحدث الأهم والأكبر على مستوى المنطقة، بالإضافة إلى توفير مجموعة صفقات عالية القيمة، وذلك كي نمنح عملاءنا فرصة الحصول على أفضل التقنيات المتطورة بأسعار معقولة».

لتصل إلى 3.3 مليارات بيزو فلبيني

«سيبو باسيفيك» تسجل زيادة بنسبة 77% في الإيرادات

أعلنت خطوط طيران «سيبو باسيفيك»، شركة النقل الجوي الرائدة في الفلبين (المدرجة في بورصة الفلبين بالرمز: CEB)، اليوم عن أن صافي الإيرادات الأساسية للعام 2014 قد سجّل زيادة بنسبة 77% مقارنة مع العام السابق، حيث وصلت الإيرادات خلال العام 2014 إلى 3.3 مليار بيزو فلبيني، وتأتي هذه الزيادة نتيجة للتحسن الكبير في كل من العائدات والنفقات التشغيلية.

وسجلت العائدات الكلية ارتفاعاً بنسبة 27% لتصل إلى 52 مليار بيزو، وذلك بفضل الطلب المستمر على خدمات الطيران الجوي ودخول الشركة لأسواق جديدة مثل الشرق الأوسط، واليابان، واستراليا. وقامت «سيبو باسيفيك» بنقل 16.9 مليون مسافر خلال العام 2014، وهو ما يعتبر زيادة بنسبة 17.5% عن 14.4 مليون مسافر نقلتهم الشركة خلال العام 2013. كما سجلت العائدات التابعة زيادة بنسبة 29% لتصل إلى 8.7 مليار بيزو، بينما نمت عائدات نقل البضائع بنسبة 20% لتصل إلى 3.1 مليار بيزو.

وبلغت الإيرادات التشغيلية للشركة 4.2 مليار بيزو، وهو ما يعد ارتفاعا بنسبة 73% عن العام الماضي. وجاءت هذه الزيادة نتيجة لتحسن أسعار النفط، حيث ساهم الانخفاض في أسعار النفط في توفير «سيبو» لتكاليف وصلت إلى 2.3 مليار بيزو.

ومن جهة أخرى وصل صافي الدخل إلى 853 مليون بيزو، بنسبة زيادة وصلت إلى 67% بالمقارنة مع العام 2013.

ويتكون أسطول شركة (سيبو باسيفيك الجوي 55) من 10 طائرات إيرباص طراز A319، و31 طائرة إيرباص طراز A320، و6 طائرات إيرباص A330، وأيضا 8 طائرات من طراز ATR-72 500. وهو واحد من أحدث أساطيل الطائرات في العالم. ومن المتوقع أن تحصل شركة سيبو باسيفيك الجوية، بين عامي 2015 و 2021، على 7 طائرات إيرباص جديدة بالكامل من طراز A320، و30 طائرة إيرباص طراز A321neo.

«إي بي إم» تطرح حلولاً جديدة لربط «إنترنت الأشياء» بقطاع الشركات

أعلنت شركة "آي بي إم"، المدرجة في بورصة نيويورك بالرمز (NYSE: IBM)، عزمها استثمار 3 مليارات دولار أمريكي على مدى الأعوام الأربعة القادمة بهدف تأسيس وحدة عمل مختصة بمجال "إنترنت الأشياء" Internet of Things، وهي الآن بصدد بناء منصة مفتوحة قائمة على الحوسبة السحابية لمساعدة العملاء وشركاء القطاع في تطوير حلول "إنترنت الأشياء".

وارتكزت الجهود الحثيثة التي بذلتها "آي بي إم" في رؤيتها "كوكب أكثر ذكاء" و"مدن أكثر ذكاء" بالدرجة الأولى على التطبيقات العملية لمفهوم "إنترنت الأشياء"، الأمر الذي ساهم في ابتكار طيف واسع من الحلول التي تنوعت بين إدارة الموارد المائية، وتعزيز أداء قطاع البيع بالتجزئة، ووفاء العملاء، وصولا إلى الاختناقات المرورية. وحاليا، تتصدر "آي بي إم" قطاع استثمار تطبيقات "إنترنت الأشياء" في خدمة الشركات، وذلك عبر جمع وتحليل البيانات بأسلوب آمن وموثوق من مجموعة واسعة من المصادر.

الاتحاد للشحن يكشف النقاب عن خدمة «تيمب تشيك»

كشف الاتحاد للشحن، قسم الشحن التابع للاتحاد للطيران الناقل الوطني لدولة الإمارات العربية المتحدة، النقاب عن خدمة «تيمب تشيك» التي تمثل إحدى حلول الشحن المبتكرة الرامية إلى الحفاظ على سلامة كافة منتجات ومستحضرات الأدوية الحساسة للحرارة ومنتجات الرعاية الصحية أثناء نقلها حول العالم.

وتجدر الإشارة إلى ضرورة حفظ منتجات الأدوية الحساسة للحرارة، التي تضمّ منتجات بلازما الدم والأقراص والأدوية وعقاقير التخدير، في درجات حرارة متفاوتة تماشيا مع الضوابط التنظيمية المعمول بها في القطاع، بما يضمن للحافظة على سلامة هذه المواد وحمايتها من التلف نتيجة التعرض للبرد أو الحر خلال عملية النقل.

وفي إطار خدمة «تيمب تشيك» الجديدة، يتم توفير الخيارات التالية:

- توفير باقة من حاويات تحميل الوحدات (النشطة) ذات التحكم الحراري والمتوافرة للتأجير، بغرض حفظ المواد في حالة باردة أو مجمدة خلال عملية النقل
- توفير المطية حرارية مسبقة التبريد (سالبة) من أجل تغليف البضائع الحساسة حرارياً أثناء نقلها بين الطائرة ومرافق التبريد.
- إعطاء أولوية للمناولة الأرضية والتحميل، بما يضمن نقل كافة البضائع بين الطائرة ومرافق التبريد في فترة زمنية لا تتجاوز 40 دقيقة.
- تخصيص مساحات للتحكم الحراري داخل الطائرة
- توفير مرافق واسعة لغرف التبريد في المركز الرئيسي للعمليات التشغيلية في أبوظبي من أجل منح العملاء خيارات تخزين ذات درجات حرارة متنوعة.