

من خلال توقيع عدة اتفاقيات جديدة في الكويت

مجموعة فنادق إنتركونتيننتال تعزز علاقاتها مع «بوخمسين القابضة»

والمقاولات: «ثناسي شعبية الكويت بصفتها من أهم الوجهات في المنطقة يوما بعد يوم. كما تشهد البلاد ارتفاعا ملحوظا في عدد الزوار من رجال الأعمال. ومع الانتهاء من أعمال تطوير مبنى الركاب الجديد في مطار الكويت العام القادم، يتوقع أن تستقبل البلاد أعدادا متزايدة من الزوار أيضا. وبعد هذا وقتا مائلا للمناء على النجاح الكبير الذي حققه فندق كراون بلازا الكويت الفروانية وتوسع هذا النجاح من خلال مجمع فندقي يضم ثلاثة فنادق فاخرة. وقد أثبتت مجموعة فنادق إنتركونتيننتال على مر السنوات قدرتها على تقديم تجارب استثنائية، ونحن بانتظار الترحيب بضيوفنا مع افتتاح منشأتنا الجديدة». وتشغل مجموعة فنادق إنتركونتيننتال حاليا ثلاثة فنادق في الكويت تتبع لعلامتها كراون بلازا و هوليداي إن، كما تعمل على افتتاح فندق جديد أيضا، هو إنتركونتيننتال الكويت داون تاون، والذي سيكون أول فندق من علامة إنتركونتيننتال في سوق الكويت. وفي منطقة الشرق الأوسط، تشغل مجموعة فنادق إنتركونتيننتال 79 منشأة تستوزع على خمس علامات تجارية: إنتركونتيننتال، كراون بلازا، هوليداي إن، هوليداي إن إكسبرس، و سناي بريدج سويتس، كما تخطط لافتتاح 26 فندقا آخر خلال السنوات الخمس القادمة.



فندق كراون بلازا يشهد عمليات تجديد



لشعة تذكارية من توقيع الاتفاقية

أعلنت مجموعة فنادق إنتركونتيننتال (IHG) عن توقيع اتفاقيات إدارة جديدة مع مؤسسة البركة للتجارة العامة والمقاولات التي تمتلكها مجموعة «بوخمسين القابضة» الكويتية الرائدة، وذلك بغرض تطوير ثلاثة مشاريع جديدة في الكويت. وتنص الاتفاقيات الجديدة على إدارة مجموعة فنادق إنتركونتيننتال للفندق إنتركونتيننتال المؤلف من 120 غرفة، وفندق كراون بلازا في الفروانية المؤلف من 232 غرفة، إلى جانب تحويل فندق كراون بلازا الكويت الحالي إلى فندق هوليداي إن من 336 غرفة. وبالإضافة إلى ذلك، تم تجديد عقد إدارة «هوليداي إن الكويت السالمية» المؤلف من 189 غرفة لمدة عشرين عاما. وتتوج هذه الاتفاقيات علاقة عريقة تجمع بين مجموعة فنادق إنتركونتيننتال ومجموعة بوخمسين استندت على مدار ثلاثين عاما، وبموجبها، أصبحت مجموعة فنادق إنتركونتيننتال تدير ما مجموعه 1,000 غرفة فندقية تابعة للعلامات التجارية الثلاث: إنتركونتيننتال، كراون بلازا، و هوليداي إن. وستشكل فنادق إنتركونتيننتال الكويت الفروانية وكراون بلازا الكويت الفروانية المزمع إنشاؤها مع فندق هوليداي إن الفروانية، جزءا من مجمع فندقي واحد يحتل موقعا متميزا في مدينة الكويت على بعد خمس دقائق فقط بالسيارة عن

الاتفاقيات تشمل مشروعين لبناء فنادق جديدة ومشروع تحويل إلى جانب تجديد عقد «هوليداي إن الكويت السالمية»

قال باسكال جوفين، مدير العمليات في الهند والشرق الأوسط وأفريقيا في مجموعة فنادق إنتركونتيننتال: «لطالما كانت «مجموعة بوخمسين» من أهم الشركاء في منطقة الشرق الأوسط بالنسبة إلينا، وذلك منذ

الغروانية استخدام للثبات الترفيهية للشركة بين الفندقين، إلى جانب إمكانية الوصول إلى من المراكز التجارية الهامة الغربية. وسيفتح الفندقان أبوابهما للزوار في العام 2016. وتعلقا على هذا الموضوع،

أما فندق هوليداي إن الكويت الفروانية، فسيضم 22 قاعة اجتماعات، وخيارات واسعة للمعام والشراب من خلال عشرة مطاعم، وستتاح للضيوف الذين يقيمون في كراون بلازا الكويت الفروانية أو هوليداي إن الكويت

فسيضم ست قاعات اجتماعات وخدمات ومرافق متنوعة تشمل مركز أعمال يعمل على مدار الساعة، إلى جانب النادي التنفيذي ونادي اللياقة البدنية. كما يضم الفندق مطعنين يقدمان أجواء مميزة للضيوف.

المطار الدولي. وسيكون موقع فندق إنتركونتيننتال الكويت الفروانية عند افتتاحه في عام 2018 مثاليا لرجال الأعمال أو المسافرين الباحثين عن الترفيه على حد سواء. وسيضم الفندق مطعنين وسبع قاعات اجتماعات، كما يمكن للضيوف الاسترخاء في المركز الترفيهي أو نادي الرفهة في أوقات فراغهم. أما فندق كراون بلازا الكويت الفروانية الذي يعد من أشهر العلامات التجارية الفندقية المفضلة لدى رجال الأعمال،

خلال المنتدى الاقتصادي العالمي حول الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

عمر الغانم يقود رؤية جديدة للتوظيف في العالم العربي



عمر الغانم

تم الإعلان عن تعيين عمر قتيبة الغانم الرئيس التنفيذي لشركة صناعات الغانم رئيسا مشاركا لإجماع المنتدى الاقتصادي العالمي حول الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الذي سيعقد في مركز الحسين بن طلال للمؤتمرات في البحر الميت في الأردن خلال الفترة من 21 إلى 23 مايو. ويعتبر تعيين الغانم رئيسا مشاركا لهذا الاجتماع المرموق مؤشرا قويا للمجتمع العالمي على الدور المهم الذي تلعبه دولة الكويت على الساحة العالمية. وقد أسهم الغانم بشكل نشط في وضع الأجندة الاستراتيجية للمنتدى وهو يرأس كذلك مجلس الأعمال الإقليمي لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الذي يتولى مسؤولية إعداد المرحلة الثانية من دراسة المنتدى بعنوان «رؤية جديدة للتوظيف في العالم العربي». كما أنه عضو في المجلس الاستشاري العالمي للمنتدى حول التوظيف والمهارات والثروة البشرية. وتعلقا على ذلك قال الغانم: «في أغلب الأحيان يتم إغفال دور القطاع الخاص في النقاش الحالي حول منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، إلا أن لهذا القطاع دور أساسي يلعبه لتحقيق الاستقرار والأزدهار في المنطقة. ويشعر العديد من شبابنا بخيبة الأمل مما يدفعهم إلى الابتعاد عن المجتمع والإنسانية. ونطلاقا من مسؤوليتنا كقادة أعمال، علينا أن نساعده في خلق اقتصادات شاملة وتطوير مهارات وترسيخ ثقافة تشجع ريادة الأعمال وتساعد على خلق سوق قوي وتنافسي لخلفاء المهارات».

وبالإضافة إلى الغانم يشارك في رئاسة المنتدى أربعة من كبار القادة العالميين وهم رئيس الوزراء البريطاني السابق ورئيس مجلس إدارة مبادرة البلي التحتية

وسيشترك الغانم في جلسة «تحفية دور الشباب» التي ستناقش التغيرات المطلوبة لتزويد شباب المنطقة بالمهارات التي يحتاجونها لبناء السلام والأزدهار في المستقبل. وقال الغانم: «إن منتدى هذا العام يأتي في وقت تمر فيه المنطقة بمرحلة حرجية». وأضاف «في مواجهة الاضطرابات السياسية الحالية وأعمال العنف وحالة عدم الاستقرار، علينا أن نبحث عن طريق لإعادة دمج وإشراك الشباب في المجتمع من خلال العمل والتعليم. ولا يمكن للقطاع الخاص أن يتجاهل المسؤولية التي تقع على عاتقه في معالجة هذه القضايا الأساسية». وأشار الغانم إلى أنه في الوقت الذي تعاني فيه العديد من الدول في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا مثل اليمن والعراق وسوريا وليبيا من أكبر الأزمات الأمنية والإنسانية التي يشهدها القرن الحالي، إلا أنه تجري حاليا مجموعة من التحولات الدينامكية على المستويات العالمية والإقليمية والمحلية وعلى مستوى الصناعة، تؤذن ببداية مرحلة استراتيجية جديدة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. وبعد التعاون والاستقرار في المنطقة عاملين أساسيين لتنمية الصناعة وتعزيز تنافسيتها. وأكد الغانم على أن «المنتدى الاقتصادي العالمي حول الشرق الأوسط وشمال أفريقيا يمنح القطاع الخاص فرصة قيمة لتوصيل صوته حول قضايا تحدد شكل مستقبلنا. وعلينا أن نستغل هذه الفرصة وأن نحدد رجال أعمال الأمور التي يمكن أن نقوم بها الآن لتزويد شبابنا بالمهارات التي تساعدهم على النجاح والإسهام بطريقة مفيدة في المجتمع».

«بيتك»: 7 فائزين في السحب التاسع للحملة الجديدة للبطاقات

لبطاقات «بيتك» على فرصة واحدة لدخول السحب لربح جائزة يومية قيمة عبارة عن جهاز «سامسونج Galaxy Note Edge» و«سامسونج Gear S» مقابل كل 10 ملانير للشراء فقط. من خلال استخدام بطاقات «بيتك» الائتمانية والاعتماد والدفع المسبق داخل وخارج الكويت، وكذلك في كل الفئتين كما أن استخدام بطاقات الصرف الآلي خارج الكويت فقط، وكما تضاعف مبلغ الإنفاق وزيادة فرص استقارته عند الاستخدام.

العملاء على استخدام بطاقات الفيزا واستركار (الائتمانية والاعتماد والدفع المسبق والصرف الآلي) في مشترياتهم داخل وخارج الكويت. والفائزون هم: علي حسين عوض- فواز جاعد السعيد- بدر صلاح المير- الإله سعود الجليل- جابر حسن الفيلكاي- عبدالله عادل المزروعي- أسراء سلمان عيسى - وتتيح الحملة حصول كل مستخدم

فاز 7 من عملاء بيت التمويل الكويتي «بيتك» بجوائز قيمة عبارة عن جهاز «سامسونج Galaxy Note Edge» و«سامسونج Gear S» لكل منهم في السحب التاسع للحملة الترويجية الجديدة للبطاقات المصرفية والتي تحمل عنوان «ربح يوما سامسونج Galaxy Note Edge» و«سامسونج Gear S» لمدة 90 يوما» والمستمرة حتى 5 يونيو 2015، لتلجيب

«برقان» يعلن عن الفائز العاشر في السحب الشهري لخدمة الرسائل القصيرة



جانب من تسليم الجائزة

فرصة الفوز بجهاز أيفون 6 الحديث مقابل فقط 10 د.ك. ستويا. وتعد خدمة الرسائل القصيرة من بنك برقان أسرع وسيلة لضمان بقاء العملاء على اطلاع دائم بمعاملاتهم المصرفية ومستجداتها حيث سيتم إرسال الرسائل التنبؤية بشكل تلقائي فيما يتعلق بمعاملات الخصم والإيداع.

وأشار البنك على أن استراتيجيته المرتكزة على رضى العملاء قد تم تصميمها لتوفر لعملائه أكثر من خدمات ومميزات مصرفية، فهي تعمل على استيعاب احتياجاتهم وتوفيرها لجميع الطرق. هذا ويبحث البنك جميع عملائه بالإسراع في الاشتراك في هذه الخدمة ليغتفوا

أعلن بنك برقان عن الفائز العاشر بالسحب الشهري لمشتري خدمة الرسائل القصيرة حيث فاز عمر نزال مشرف العجمي بجهاز أيفون 6 الجديد. وجاء اختيار البنك للجائزة لوفير لعملائه أحدث الهواتف الذكية في العالم كرمز للامتنان على لقتهم في خدمات البنك.

«علي وأولاده أودي» تحقق مبيعات قياسية في 2014



مارك أوستن

عرض سيارات مستعملة معتددة من أودي في الشرق الأوسط، تعرض ما يقرب من 60 سيارة مملوكة سابقا، وسيتم تجهيز الجمع الشامل بأحدث تسهيلات الاختبارات الشخصية إلى جانب صالة عرض متطورة - كل ذلك يعد جزءا لا يتجزأ من رسالة الشركة التي تتمثل في استقدام مركبات أودي ذات الجودة الاستثنائية وتقديم مستويات ممتازة لخدمات غاي بيع والصيانة بأسعار مناسبة. تعزز ورشة المصنح ومجمع السيارات المستعملة من حضور شركة «علي وأولاده أودي» الواسع في أبوظبي حيث تمتلك الشركة حاليا نقاط بيع تغطي كل أنحاء المدينة ومنها في الكورنيش، صالة العرض في الروضة ومجمع المصنح القادمين. يتزامن هذا التوسع مع توسعات العلامة الأمانية على مستوى المنطقة وذلك استجابة لتزايد الطلب على سيارات أودي.

سابقا في المنطقة. يتم تدريب فنيي الخدمات في علي وأولاده تحديدا على سيارات أودي والسيارات الرياضية الشخصية متعددة الأغراض، ما يضمن أن كل سيارة تتلقى الرعاية القصوى عند الحاجة. ولذلك فلا غرابة في أن تكون أودي ضمن أكثر الماركات الرافقة إقبالا في المنطقة. وسوف يستمتع أصحاب أودي المحتملين والحاليين في العاصمة بتجربة زيارة أفضل مع افتتاح ورشة ومركز خدمات أودي الجديد في المصنح في وقت لاحق من العام الجاري بتكلفة تطوير بلغت 100 مليون درهم. وسوف توفر ورشة أودي الحصرية هذه للعملاء من كافة مناطق أبوظبي تسهيلات الخدمات على أعلى مستوى وذلك في إطار التزام علي وأولاده بأعلى معايير الخدمة وتجربة عملاء أفضل. كما سيحتوي المرفق الجديد على أكبر صالة

وتقدير». وتابع أوستن قائلا: «سواء كان العملاء يبحثون عن سيارة أودي جديدة تماما مزودة بالتقنيات الحديثة أو يبحثون عن سيارة عالية الجودة مملوكة سابقا فإننا لدينا الكثير من الخيارات المتوفرة في كلا الفئتين كما أن قربنا يتطلع إلى خدمة عملائنا على مدى العام». دخلت شركة علي وأولاده أودي بالفعل العام الجديد بكل قوة بفضل تدفق ثابت من طرازات 2015 الجديدة الرائعة التي تصل إلى صالات عرض الوكيل كل يوم ليوفر لعملاء التجزئة، المؤسسات والأساطيل وفره من الخيارات والسيارات والتصاميم التي يمكنهم الاختيار من بينها. توفر علي وأولاده أودي تشكيلة شاملة من المركبات الرافقة المانية الصنع ولديها أكبر قائمة من سيارات أودي الجديدة والمملوكة

أعلنت علي وأولاده أودي تحقيق مبيعات قياسية في 2014 حيث نجح الوكيل المتميز في بيع 1,828 سيارة جديدة كلها خلال العام الماضي. ويبلغ طراز Q7 ليكون الأفضل نمو لدى علي وأولاده تليه طرازات A8 و A6 سيدان Q5. وقال مارك أوستن، المدير العام في علي وأولاده أودي: «نحن سعداء للغاية بالأداء الرائع في 2014. شهدت مبيعاتنا نموًا ثابتا على مدى السنوات القليلة الماضية نظرا لأن تجار السيارات الرافقة المتميزين في المنطقة يقدرون ويقبلون على تجربة أودي. ويرجع الفضل الأكبر في هذا النجاح إلى فريقنا المخلص من المحترفين المبرهين الذين يوفرون للعملاء تجربة فريدة ومتميزة في شراء السيارات ويعملون كل فرد كما ينبغي أن يعمل زبائن السيارات الرافقة» باحترام