

تنظمه مجموعة إسكان جلوبل على أرض المعارض الدولية

مجموعة جديدة من الشركات تنضم إلى «معرض النخبة العقاري» 14 ديسمبر الجاري

حركة تطويرية للبنية التحتية فيها، حيث يتوقع أن يفتح الجسر الذي يربطها باسطنبول خلال شهر أبريل 2016. علماً بأن هذا الجسر سيستغرق بالس稷 حتى منطقة «أزمير» مروراً ببورصة، مما سيقلل المسافة إلى «أزمير» بواقع ثلات ساعات ونصف بالسيارة.

«الإمام»، في المعرض ستتضمن طرح الوحدات المتبقية من مشروع «قليل مشوشة»، الذي تملكه وتطوره الشركة في منطقة مشوشة بمحافظة صبيحة في جمهورية تركيا. وأضاف أنه تظاراً لنجاح المشروع الأول (صبيحة)، وتنمية المطلب المتزايد في سوق الكويت أكمل رئيس مجموعة المبيعات بشركة أممال الخليج العقارية إيهاب عبدالله مشاركة الشركة في معرض النخبة العقاري الذي تنظمه مجموعة إسكان جلوبيل للتنقيم المعارض والمؤتمرات على أرض المعارض الدولية بمشرف خلال الفترة من 14 إلى 19 ديسمبر.

والخليج على ترکما، فامت شركه
کبو ایت الاناضول العقارية
في نهاية العام الماضي بالبدء
بتطوير مشروع (مشوقة)
في منطقة مشوقة في محافظة
صيبيحة حيث تم اختيار المشروع
في منطقة مشوقة وهي قرية
جيبلة تبعد حوالي 15 كم عن
مركز مدينة صيبيحة والتي تتميز
هذه المنطقة وتتنبع ببحيرة
رائعة وتشهد تطورات سريعة
من ناحية الخدمات، كما تقع في
مكان حيوى ومنتصف للعديد
من المناطق السياحية والمدن
الرئيسية مثل الازمت وستاريا
وبلوا إضافة إلى مدیني
اسطنبول وبورصة، وإلى قرب
المشروع وإطلالته لجبل كارتبه
الشهير والذي يقصده الاتراك
لممارسة رياضة التزلج على
الجليد، إضافة إلى وجود
 وأشار السنغوسى إلى أن
الشركة ستقوم من خلال المعرض
بتطرح مشروع
إلى جانب ذلك فترة إنجاز
المشروع قصيرة وتراعى
احتياجات ومتطلبات العائلات
الكونية والخليجية، باسعار
مدرسسة ومناسبة مقارنة
بالحجم والخصوصية، مع
توفر خدمات ما بعد البيع من
أمن وحراسة وصيانة باسعار
مخفضة للقاطنين بالمشروع.

The image consists of two separate portrait photographs of men, each enclosed in a thin black rectangular border. The man on the left has dark hair and a mustache, and is looking slightly to his right. The man on the right has a very light beard and is looking directly forward. Both are wearing white ghutras and agal (headbands). Below each portrait is a caption in Arabic script.

■ مجموعه النامي:
مشروع اراضي
العشيرة ستكون
إضافة للمشاريع التي
طرحتها الشركة
سابقاً

اعلنت مجموعة جديدة عن الشركات العقارية عن مشاركتها في معرض النخبة العقاري الذي تنطلقه مجموعة اسكان جلوبال لتنظيم المعارض والمؤتمرات على ارض المعارض الدولية بمشرف خلال الفترة من 14 إلى 19 ديسمبر بمشاركة 74 شركة ومؤسسة عقارية من داخل وخارج الكويت. بداية أكد الدكتور ناصر يوسف النامي رئيس مجموعة النامي القابضة عن مشاركته شركة الدعم الاقتصادية-احدى شركات مجموعة النامي القابضة في معرض النخبة العقاري، حيث من المقرر أن تطرح شركة الدعم مشروعها العقاري الجديد الواقع في منطقة عشيرة بمدينة الطائف بالملكة العربية السعودية.

لتنظيم المعارض والمؤتمرات خلال الفترة من 14 إلى 19 ديسمبر، لافتاً إلى أن الشركة ستطرح خلال هذه المشاريع عدد من مشاريعها الجديدة في مدن «يلوا - حمارجك» و«طرايزون» و«اسطنبول» وبورصة التركية.

وأشار إلى أن «دار العز» هي المالك والمطور لهذه المشاريع وليس شركة تسويق، مؤكداً أن مشاريع الشركة تمتاز ب موقعها المميز في قلب المدن التركية، إلى جانب أسعارها المناسبة.

وأضاف أن أحد أهم مشاريع الشركة الحالية هو مشروع «دار العز» في «يلوا - حمارجك» الذي سوف يتم الانتهاء منه مع نهاية العام 2016، بينما ان المشروع عمارة عن «كمبوند» متكامل يضم مجموعة من المرافق التي من بينها نادي صحي ومصلى ومنطقة لألعاب الأطفال وخدمة خاصة، حيث يبعد هذا المشروع عن بحيرة مرمرة 200 متر فقط وعن سفتر مدينة حمارجك 1.8 كيلو وعن سفتر مدينة يلوا 13 كيلو، فيما يبعد عن اسطنبول بواقع ساعة عن طريق العبارات المائية، وعلى بعد ساعة عن بورصة بالسيارة.

وأكمل على أن «يلوا» تمتاز ب أنها منطقة استثمارية تشهد حالياً

الخدمات والمرافق الرئيسية التي تقدم سكان وقاطني المشروع من سوبر ماركت، صيدلية، مسجد، مناطق العاب ونوافير مائية.

وأضاف أن الشركة ستقوم كذلك بطرح مشروع آخر منطقة أخرى إلا وهي منطقة «ميشو فيمس» حيث من المقرر أن تطرح الشركة هناك مشروع «منتجع شهد» الذي يقع على أرض تبلغ مساحتها الإجمالية نحو 25 ألف متر مربع، ويتألف من 30 وحدة سكنية مختلفة الأحجام والمساحات، إلى جانب المرافق الخدمية الرئيسية التي من بينها مسجد، سوبر ماركت، ومقاهي، لافتاً إلى أن مشروع «منتجع شهد» يقع بمحاذاة مشروع «دريم سري بيغف» الذي يعد أحد المشاريع السابقة للشركة في سراليفو.

وحول السوق القائم الذي تعلم فيه الشركة، أفاد العزري أن السوق التركي يعد أحد الأسواق الواعدة التي اهتمت شركة «انفينتي» بدخوله والاستثمار فيه، لافتاً إلى استمرار الشركة بتسويق «مسكوك الإيجار» لمجموعة شنادق انفينتي في منطقة تقسم الواقع في الجمهورية التركية.

بدوره أكد مدير المبيعات في شركة دار العز للحلول العقارية هش المطوع مشاركة «دار العز» في معرض المختبر العقاري الذي تنظمه مجموعة «إسكان جلوبل»

حيث أنتا ذُو من يان التسويق مهمه
تقوم على أساس علمية منظورة لا
يقدر عليها إلا المتخصصون حيث
لا مجال للعشوائية أو الازجال
في هذا المجال الذي يعتبر من اهم
الحالات الاقتصادية في العالم.
وأضاف صادق أن رسالتنا
هي وضع علامتنا التجارية في
مكانة رائدة في السوق العقاري،
وتطوير أكبر شبكة تسويق
عقارية فعالة على مستوى العالم
، بهدف الوصول إلى الحد الأقصى
من الفرص التجارية لشركائنا
، وبنوفير دعم قوي من خلال
الخبرات وأحدث التقنيات.
ستواصل رئيسيamo تمهد
الطريق نحو مزيد من النطور
المهني مزدهرين ومقدرين باقصى
نحو الاقتصادي ممكن لكل شركائنا.
بين مدمر المبيعاتبشركة
إنفينتي العقارية قهد العتزي
أن السوق العقاري العقاري
في الموسنة يوفر عائد جيداً
، ويحمل فرصاً للنمو، متمنياً إلى أن
الشركة تطرح خلال مشاركتها في
العرض مشروع عقارياً مميزاً في
منطقة ((اوستند)) في جمهورية
اليوسنة والهرسك، الذي يقع على
أرض تبلغ مساحتها الإجمالية نحو
33 ألف متر مربع، ومتناول من 45
وحدة تتوزع ما بين أراضي وفلل
سكنية بمساحات وإطلالات جميلة
وتجذابة، إلى جانب مجموعة من

وألاعنة في أجمل مناطق تركيا، ليس ذلك فحسب بل تعد هذه الأرضي فرصة إستثمارية رائعة للمستثمرين الذين يرغبون في إعادة بيع هذه الأرضي، وتقديم شركة سينتي سكيب عبر شركتها العالمية رى/فاليو، والتي تعتبر شركة سينتي سكيب هي الوكيل الحصري لها في دولة الكويت، مشيراً إلى أنه بهذه الشراكة البناءة، تم إبرام السوق العقاري الكويتي بخبرى المشروعات في تركيا والبوسنة، لتلبى احتياجات العمل بما يصبو إليه من عمارتات، شقق سكنية، أراضي، استثمارات عقارية في تركيا والبوسنة وغرباً في العديد من الدول التي تحتل فيها العقارات العقارى في العالم أجمع.

واوضح أن سينتي سكيب الكويت ستقدم من خلال مشاركتها في المعرض العديد من الفرص الرائعة في تركيا والبوسنة، بهدف إنشاء شركات رى/فاليو كان لها هدف واحد وهو التوسيع الأفقي للتسويق العقاري بمقدمة قائمة على خبرات وعلاقات الشركات في كل دولة والبحث والتطوير المهني العالمي ونعد رى/فاليو حلقة الوصل بين كل شركات الاستثمار العقاري والعميل النهائي على الصعيد الأوروبي والأمريكي والوطن العربي ولها مكاتب تتمثل في أكثر من دولة على حدة وتعمل سوياً في منظومة عالمية لخدم المشتري النهائي في كل مكان

والضمان نجاح عملها أكد الطيبينياني أن سينتي سكيب تعافت مع واحدة من أكبر الشركات العالمية وهي شركة رى/فاليو، والتي تعتبر شركة سينتي سكيب هي الوكيل الحصري لها في دولة الكويت، مشيراً إلى أنه بهذه الشراكة البناءة، تم إبرام السوق العقاري الكويتي بخبرى المشروعات في تركيا والبوسنة، لتلبى احتياجات العمل بما يصبو إليه من عمارتات، شقق سكنية، أراضي، استثمارات عقارية في تركيا والبوسنة وغرباً في العديد من الدول التي تحمل فيها العقارات العقارى في العالم أجمع.

واوضح أن سينتي سكيب الكويت ستقدم من خلال مشاركتها في المعرض العديد من الفرص الرائعة في تركيا والبوسنة، بهدف إنشاء شركات رى/فاليو كان لها هدف واحد وهو التوسيع الأفقي للتسويق العقاري بمقدمة قائمة على خبرات وعلاقات الشركات في كل دولة والبحث والتطوير المهني العالمي ونعد رى/فاليو حلقة الوصل بين كل شركات الاستثمار العقاري والعميل النهائي على الصعيد الأوروبي والأمريكي والوطن العربي ولها مكاتب تتمثل في أكثر من دولة على حدة وتعمل سوياً في منظومة عالمية لخدم المشتري النهائي في كل مكان

وقال النامي إن منطقة عشيرة في مدينة الطائف تمتاز بان لها قبول وجمهور عريض من الكويتين كونها تتمتع باجواء سفيرة وطلس صيفي رائع وخاصة في المساء وايضاً تتميز باسعارها المتناسبة وموقعها الاستراتيجي بحيث لا تبعد عن الحرم المكي سوى ساعة بالسيارة وايضاً قربها من المطار وقربها من المطار الجديد والمطار الحالي يبعد عن منطقة عشيرة ثلث ساعة بالسيارة تقريباً.

واشار النامي الى ان مشروع اراضي العشيرة ستكون اضافة للمشاريع التي طرحتها الشركة سابقاً علماً ان شركة الدعم تتفرد وتتميز بمشروع اراضي في منطقة حائل الاستراتيجية حيث تتفرد هي الوحيدة بهذا المشروع المتفرد من حيث الواقع وجاهزية البنية التحتية من (اسفلت وارصدة واعادة ادارة)، كما وتتميز ايضاً باسعارها التنافسية، والتي تبدأ من 7500 الف دينار كويت مع تسجيل صك الكتروني فوري.

وأضاف أن مشاركة «الدعم الاقليمية» في المعرض ستتضمن بذلك طرح مشاريع في الجمهورية التركية، في كل من اسطنبول وطرابزون، إلى جانب مناطق أخرى، كما ومن المقرر أن تطرح الشركة وللمرة لأولى قلل متقدمة

«أقایا» تعلن عن الفائزین بجوائزها السنوية خلال «منتدي الشرکاء»

- شريك العام من وسط آسيا: «بروسيمس»
 - شريك العام من آسيا والمحيط الهندي: «جيبيس إنด جيسيز آسيا»
 - شريك العام لأفضل خدمات: «في أي إس متاوركس - الهد»
 - شريك العام للابداع: «ويلكوم انفورميشن تكنولوجى»
 - موزع العام: «ديجيتال شابينا أدقانسى سىستمز»
 - موزع العام: «ابتك للتوزيع»
 - شريك العام لاسواق المتوسطة: «المحور، السعودية»
 - شريك العام للشبكات: «بلاك ام دي إس»
 - الفوز الاستراتيجي للعام: «آيرون تكنولوجيز»
 - شريك العام لحلول الفيديو: «إيثرى تكنولوجيز»
 - شريك العام لحلول الحوسبة السحابية: «يو إيكوم - استراليا»
 - شريك العام لمركيز الاتصال: «أرتلنك - الأردن»
 - شريك العام لاتصالات الموحدة: «ايه جي سي متاوركس»
 - شريك الشامل للعام: «أنيوكوربوريشن»
 - وكالة اتصالات العام من الشرق الأوسط وأفريقيا «أصداء» بيرسون مارستيلر
 - جائزة الرئيس الخاصة: «بلاك ام دي إس الإمارات العربية المتحدة»



中華書局影印

أكّدت شركة «الايا»، الشركة العالمية الرائدة في حلول التواصل والشبكات، التزامها تجاه شركائها في منطقة آسيا والمحيط الهادئ والشرق الأوسط وأفريقيا ومنطقة أوروبا، من خلال تقديم أبرزهم خلال الحفل السنوي الخاص بجوائز «الايا».

وشكلت «جوائز الايا» أحد أبرز ملامح «منتدى شركاء الايا 2016» الذي يقدّم على مدى يومين في فندق «اللاتنس النخلة»، بدبي، وتم خلاله الاحتفاء بدور شركاء الأعمال في قيادة نجاح أعمال «الايا» ضمن كافة المراحل التي تتواجد فيها، ومع تنامي احتياجات العملاء والتحديات التي تواجههم، لعب شركاء «الايا» دوراً محورياً ضمن استراتيجيةها في تعزيز التواصل والقائم على توفير أفضل الخدمات

لتحقيق الـ**الموى** الشامل للعمراء .
وشهد هذا العام إطلاق «جائزـة
الرئيسـة الخاصة» والتي تكرـم
أحمد الشـركـاء الرئيسـين الذين
كان لـجهـودـهم دورـ عامـ في تعـزيـز
عملـياتـ الشـرـكـةـ معـ اميرـ العـمـالـ «
الاستـراتيجـيـينـ . وحصلـتـ شـرـكـةـ
PACC MDSـ «بـاكـ اـمـ دـيـ اـسـ»ـ
الـجـائزـةـ عنـ تعاـونـهاـ معـ «الـاـيـاـ»ـ
فيـ تطـبـيقـ تقـنـيـةـ الشـكـةـ المـعـرـفـةـ
بـالـمـحـيـاتـ SDN Fxـ فيـ بـيرـجـ
خـلـقـةـ بـدـبـيـ .
وـتـقـاعـلـ اـكـثـرـ مـنـ 2000ـ مـنـ شـرـكـاءـ
الـقـيـمـةـ عـصـمـ المـاطـةـ الحـفـافـةـ

«قمة العرب للطيران والإعلام» تنطلق في البحرين



کمال بن احمد

انطلقت فعاليات المدورة الخامسة من «قمة العرب للطيران والاعلام» في العاصمة البحرينية، المنامة، حيث افتتحها رسمياً المهندس كمال بن احمد محمد، وزير الواصلات والاتصالاتaponi مملكة البحرين بكلمةافتتاحية استهلت اعمال القمة التي تتواصل لمدة يومين.

وترعرز قمة هذا العام التي يحضرها أكثر من 200 من كبار المسؤولين وصناع القرار في قطاع الطيران والسياحة والإعلام على مجموعة من الفضائيات تأثير قطاع الطيران والسياحة على الاقتصادات العربية. حيث يناقش قادة الرأي في القطاع الفوائد المباشرة وغير المباشرة لقطاع السياحة والسفر على الاقتصادات الاقليمية، وأسهامها في تنمية اقتصادات المنطقة في المستقبل. كما يناقش المتخصصون الاهتمام المتزايد لإسهامات القطاع الخاص في هذا المجال وفتح الباب امام زيادة تدفق الإستثمارات الأجنبية.

وقوّصف «قمة العرب للطيران والاعلام» بانها «المقاصة الناجحة لقضايا القطاع» وهي أكبر تجمع دوري للصحفيين وممثلي وسائل الإعلام مع كبار المسؤولين والخبراء في قطاعي الطيران والسياحة. وتقام القمة في مدينة عربة مختلفة كل عام حيث ت العمل على تسلیط الضوء على تجربة المدينة المستضيفة في مجال السياحة والطيران، علاوة على إتاحة المجال أمام جمهور كبير من المسؤولين الحكوميين وصناع القرار وممثلي وسائل الإعلام، وذلك للتحاور وتبادل المعرفة والخبرات والتجارب.

وفي معرض تعليقه على انطلاق اعمال القمة، قال عازل علي، الرئيس التنفيذي لمجموعة «العربة للطيران»: «أسهم النمو الكبير الذي شهدته قطاع الطيران في العالم العربي في تطوير قطاع السياحة في المنطقة، الأمر الذي