أمسية ماسية حصرية في «لحظات مضيئة»

«دي بيرز» تجمع نخبة من الكويتيات الرائدات وتحتفي بإنجازاتهن

في جو مفعم بالفخامة والرقي، أقامت «دي بيرز» الشركة الرائدة عالمياً في تجارة الألماس أمسية حصرية بعنوان «لحظات مضيئة» لتسليط الضوء على النساء الكويتيات الرائدات والاحتفاء بإنجازاتهن في شتى مجالات الأعمال والثقافة والفنون في قاعة البرستيج في مجمع الأفنيوز. جاءت هذه الأمسية الماسية التكريمية احتفالاً بإطلاق «دي بيرز» لأول مرة في الكويت حيث سيتم افتتاحه خلال شهر يونيو من العام 2016 لتكون الكويت البلد الثالث في الشرق الأوسط بعد الإمارات العربية المتحدة والبحرين الذي يحتضن متجر المجوهرات العالمي «دي بيرز»، بإطلالة فريدة من التصميم الداخلي لمتاجر «دي بيرز» حيث سيكون الثالث عالمياً بعد نيويورك وفرنسا.

وعلى هامش هذه الأمسية تزينت قاعة الحضور بعرض مجموعة جديدة من المجوهرات وقطع من الألماس الفاخر تكريماً واحتفاءً بسيدات الأعمال الكويتيات اللاتي تليق بهن هذه القطع الفريدة وتزين مظهرهن ونجاحاتهن.

ومن بين الأسماء اللامعة التي كرمتها «دي بيرز» في عرض «لحظات مضيئة»، مؤسسة ورئيسة مجلس إدارة لوياك فارعة السقاف، ورئيسة مجلس الإدارة والرئيسة التنفيذية للخطوط الجوية الكويتية رشا الرومي، وعضوة مجلس الإدارة في غرفة التجارة والصناعة في الكويت ونائبة رئيس مجلس إدارة هيئة تشجيع الاستثمار المباشر وفاء أحمد القطامي، ومؤسسة «عطور سهاد» وأول عضوة كويتية منضمة إلى مجلس العطور العالمي سهاد القناعي، ورئيسة مجلس إدارة سيفكو وواحدة من بين أقوى 100 سيدة أعمال عربية لعام 2016 حسب مجلة «Arabian Business» نور القطامي، وصاحبات مشروع «بلوه» وهو أول مؤسسة زفاف في الكويت عروب العبدلي ونور البغلي، ومؤسسة ومديرة «بيسز باي فرح» فرح الحميضي، إلى جانب مؤسسة الجمعية الثقافية الاجتماعية النسائية وأول كويتية تسافر للدراسة في لولوة عبدالوهاب عيسى القطامي.

لقطة جماعية من الاحتفالية

وقالت مديرة التسويق والاتصالات في «دي بيرز» جيني فارمر: «يسعدنا أن تكون الكويت هي المحطة العربية الثالثة التي نطلق بها مجوهرات «دي بيرز» بعد الإمارات العربية المتحدة والبحرين، كما يسعدنا أن نجمع في عرض «لحظات مضيئة» هذه النخبة من سيدات الكويت اللاتي تليق بهن هذه القطع الراقية وتعكس بجمالها ريادتهن ونجاحاتهن.»

لقد تجلت تصاميم «دي بيرز» الخلابة خلال عرض «لحظات مضيئة» من خلال القطع الراقية المستوحاة من الطبيعة والأزهار الفاتنة والتي تعكس بتصاميمها الناعمة والبسيطة روح التألق والفخامة في مجموعة «أدونيس روز» «AdonisRose»، و«أريا» «Aria»، و«أورا» «Aura»، و «كلاسيكس» «Classics»، و «دروبس أوف لايت» «Drops of Light»، و«تاليسمان» «Talisman»، و «وايلد فلاورز» «Wildflowers».

تتميّز مجوهرات دي بيرز الماسيّة عن غيرها من الأسماء بأنها تتمتع بالنقاء الشديد والصلابة الفائقة، كما أنها عنوان للفخامة والأنوثة والرقي، ومنذ نشأتها في عام 1988 تحرص على ابتكار مجوهرات جديدة تليق بكل امرأة عصرية ومتألقة.

لصالح بنك بوبيان

«التميمي ومشاركوه» ينهي صفقة إصدار صكوك بقيمة 250 مليون دولار

قام التميمي ومشاركوه، أكبر مكتب محاماة في الشرق الأوسط، بصفته الممثل القانوني لبنك بوبيان ش.م.ك.ع (البنك)، بنك إسلامي كويتي رائد، بتمثيل البنك في عملية إصدار صكوك بقيمة 250 مليون دولار أمريكي.

وتعتبر الصفقة هي أول عملية إصدار صكوك يقوم بها بنك كويتي بغرض تعزيز الشريحة الأولى لرأس المال، وقد تم استخدام هيكل المضاربة في الصفقة للتأكيد على عملية الإمتثال لأحكام الشريعة الإسلامية، على أن يتم إدراج الصكوك في سوق ناسدك إي جانب البورصة الإيرلندية، على أن يتم ذلك بسعر 6.75 في المائة.

وقد قام بوبيان كابيتال الذراع الإستثماري لبنك بوبيان في هذه الصفقة بدور المنسق العالمي فيما يتعلق بعملية الإصدار إلى جانب ستاندرد تشارترد و اتش اس بي سي، كما قامت بعض المؤسسات المالية الأخرى بالمشاركة في عملية الإصدار مثال بوك رنرز ومستشاري الإستثمار بما في ذلك ان بي دي كابيتال و بنك دبي الإسلامي والإمارات و كيه اف اتش كابيتال والبنك الوطني الكويتي.

فريق عمل التميمي ومشاركوه

وقد كان على رأس فريق مكتب التميمي مدير المكتب والشريك اليكس صالح، بالإضافة إلى المستشار عمر حندوش والمحامي الحسن عبد الرازق والمحامي عبد الله ابن مسعود.

معلقاً على الصفقة، قال اليكس صالح « نحن سعداء للغاية أن اتيحت الفرصة لنا للعمل مع بنك بوبيان على عملية إصدار الصكوك الخاصة بالشريحة الأولى لرأس المال في دولة الكويت. ونحن نتوقع أن تكون هذه الصفقة ستكون بمثابة نموذج لبنوك إسلامية أخرى في الكويت والمنطقة حيث أنها سوف تشجع المزيد من البنوك الإسلامية على محاولة زيادة السيولة من خلال إصدار أدوات دين متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية».

ويقود مكتب التميمي و مشاركوه فرع الكويت الشريك و مدير المكتب اليكس صالح و ذلك بالشراكة مع المحامي الكويتي يعقوب يوسف المنيع. التميمي و مشاركوه هو اكبر مكتب محاماه في الإقليم. اسس في 1989، وذلك من خلال 16 مكتب يعملون في 9 دول بما في ذلك دولة الكويت، مصر، الإمارات العربية المتحدة، قطر، المملكة العربية السعودية، العراق، الأردن، عمان، البحرين.

«الشخصيات الكرتونية» تغزو «مركز سلطان» !!

يحرص مركز سلطان على ترفيه عملائه بان يقدم لهم باستمرار، سلسلة من النشاطات والفعاليات المليئة بالمرح والمصممة خصيصا للاطفال خلال شهر مايو في كل من فرعيه الكائنين في حولي والسالمية.

وفي كل يوم جمعة خلال شهر مايو من الساعة ال6 الى 9 مساءا، فان العملاء الراغبين بالتسوق في فرعي مركز سلطان المذكورين، سوف يحصلون على فرصة التسوق الهادئ بينما أطفالهم يستمتعون بأوقات مرحة وسعيدة مع الشخصيات الكرتونية المفضلة لديهم بالاضافة الى جملة من النشاطات الترفيهية والتي تتضمن: نقش الحنة، حصص الرسم والتلوين، الرسم على الوجوه وسنائد التصوير الذي من خلاله يستطيعون توثيق المناسبة مع صورهم المفضلة.

الى ذلك، ففي 13 مايو، كانت الشخصيات الكرتونية المحببة: ميكي وميني ودونالد داك، تتسوق في مركز سلطان، مما أشاع أجواء من الحماسة بين الأطفال الذين سعدوا بلقاء الشخصيات الكرتونية وأخذوا معهم الصور التذكارية كما استمتعوا بفعاليات أشاعت بينهم المرح والسرور.

أما في ال 20 من مايو، فإن علاء الدين مع مصباحه السحري سوف يستقبل الزوار في فرع مركز سلطان الكائن في حولي من الساعة 6 الى 9 مساءا بينما سوف تكون موني في مايو 28 تزور مركز سلطان الكائن في السالمية وفي 3 يونيو، فان الأطفال سوف يكونون على موعد مع سندريلا، بياض الثلج وحوريات البحر في فرع حولي.

لذا لا تفوتوا الفرصة على أطفالكم بلقاء شخصياتهم الكرتونية المفضلة، وانتهوا جيدا لدى زيارتكم مركز سلطان في حولي والسالمية فقد تشاهدون شخصياتكم المفضلة تنزلق على السلالم أو تتسوق الى جواركم!.

إن مركز سلطان يدعوكم إلى توثيق اللقاء لذا لا تنسوا أن تتزودوا بآلة التصوير الفوتوغرافي والفيديوغرافي لتصوير أطفالكم مع شخصياتهم الكرتونية المفضلة.

أن شهر مايو مليء بالمفاجآت مع مركز سلطان حيث أن كافة أفراد العائلة سوف يخوضون تجربة لا تنسى من اللحظات الممتعة، العديد من الضحك وبالطبع أوقات مرحة غير مسبوقة!!!.

لإنشاء مركز إقليمي لمزج الجازولين

«بابكو» توقع اتفاقية مشروع إستراتيجي مشترك مع «جرينرجي»

اعلنت شركة نفط البحرين (بابكو) المملوكة بالكامل من قبل الشركة القابضة للنفط والغاز، اليوم عن إطلاقها لمشروع استراتيجي مشترك مع شركة جرينرجي الرائدة في مجال مزج الجازولين في المملكة المتحدة، لإنشاء شركة البحرين لمزج الجازولين.

ويقوم المشروع باستخدام البنية التحتية لإنتاج مكونات الجازولين بمصفاة بابكو وتوظيفها معا مع خبرات جرينرجي في عمليات مزج وتسويق الجازولين ، لتلبية الطلب البحريني المحلي على منتج الجازولين بالإضافة الى خلق فرص لاستيراد مكونات الجازولين وتصدير المنتج النهائي من الجازولين.

وسيبدأ المشروع في عملية مزج الجازولين في المصفاة التابعة لشركة بابكو في البحرين والتي تصل طاقتها الانتاجية إلى 260 ألف برميل يومياً من خلال استخدام مكونات مزج الجازولين التي تنتجها بابكو كجزء من عملية تكرير النفط وتلك التي يتم شراؤها من أطراف ثالثة. وسيتم بيع منتج الجازولين النهائي إلى شركة بابكو وزبائنها في المنطقة والخارج. كما من المخطط أيضاً أن يستفيد المشروع من خبرات جرينرجي بإنشاء مرافق خاصة لمزج الجازولين في البحرين، مما يساهم في إنتاج نوعيات مختلفة من مكونات الجازولين.

بيتر بارتليت

اندرو أوينز

وفي معرض تعليقه على المشروع، قال الرئيس التنفيذي لشركة نفط البحرين «بابكو» بيتر بارتليت: «سيوفر هذا المشروع المشترك والفريد من نوعه إمكانيات نمو رائعة على المدى الطويل، ونفتخر بالعمل مع شركة مثل جرينرجي ذات السمعة العالمية المرموقة، حيث ستساعدنا هذه الشراكة على مواصلة تطوير أنشطتنا، وتعزيز مكانة البحرين كأحد أكبر منتج للجازولين في الشرق الأوسط. ونحن على ثقة بأن شركة البحرين لمزج الجازولين سيمكننا من تحقيق أقصى عائد ممكن من منتجات المصفاة ، وهو ما سيساهم بشكل إيجابي في التنمية الاقتصادية في المملكة».

و قال أيضاً الرئيس التنفيذي لـ«جرينرجي» أندرو أوينز «يشكل هذا المشروع مجال آخر للتوسع بالنسبة لنا ويسمح بتعزيز نمو خبراتنا وتجاربنا في أسواق جديدة. وتتميز مرافق بابكو بأنها تقع على ممر تجاري هام في منطقة الخليج العربي، مما يجعلها قاعدة مثالية لعمليات جديدة في مجال انتاج الجازولين. ونتطلع إلى العمل والتعاون بشكل وثيق مع شركة بابكو في هذا المشروع الواعد».

خلال المنتدى الثالث لسلسلة تبريد المستحضرات الدوائية

«فيديكس إكسبريس» تستعرض حلولاً جديدة لقطاع الرعاية الصحية

أعلنت فيديكس إكسبريس، شركة النقل السريع الأكبر عالمياً والتابعة لشركة فيديكس كوربوريشن المدرجة في بورصة نيويورك تحت الرمز (NYSE: FDX)، مؤخراً عن إطلاق حلين جديدين لنقل شحنات الرعاية الصحية في الشرق الأوسط، ما يحسن طريقة التعامل مع الشحنات الحساسة لدرجة الحرارة. وسيتم استعراض هذه الحلول المعنية بالطرود التي يتم التحكم بدرجة حرارتها خلال «المنتدى السنوي الثالث لسلسلة تبريد المستحضرات الدوائية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا».

وتتضمن «حلول فيديكس إكسبريس للشحن المبرد» «FedEx Cold Shipping Solutions» طرود الشحن المبرد للبضائع والمنتجات التي تتطلب بيئة باردة، ويمكنها المحافظة على درجة حرارة تتراوح ما بين 2 و8 درجات مئوية لمدة تصل إلى 96 ساعة، وتم تصميم هذه الطرود لتكون سهلة الاستخدام، ومضمونة، ومنخفضة التكلفة، وصديقة للبيئة، لاستعمالها في قطاع الرعاية الصحية.

وتستخدم «حلول فيديكس إكسبريس للشحن المجمد» «FedEx Deep Frozen Shipping Solutions» تقنية البخار الجاف الصادر عن النيتروجين السائل للمحافظة على درجة حرارة الطرود إلى أقل من 150- درجة مئوية لمدة تصل إلى 10 أيام. وتساعد هذه الحلول على تقليل الحاجة للحصول على شهادات نقل المواد الخطرة، والتخلص من حلول التغليف بالثلج الجاف، كما تساهم حلول الشحن المجمد في تقليل الأثر البيئي.

وتوفر فيديكس إكسبريس للعملاء من خلال حلولها للطرود التي يتم التحكم بدرجة حرارتها، خياراً آمناً وموثوقاً لنقل الوراثيات الحيوية والمواد الحيوية وأي شحنات أخرى حساسة إلى ما يزيد عن 220 بلداً ومنطقة حول العالم. وفي هذا السياق، قال باتريك تشارلز، نائب رئيس فيديكس إكسبريس للمبيعات في الشرق الأوسط وشبه القارة الهندية وإفريقيا: «في الوقت الذي نتوقع أن يشهد فيه قطاع الرعاية الصحية في الشرق الأوسط نمواً بنحو 71 مليار دولار بحلول عام 2020×، يمكننا أن نتوقع زيادة متزامنة في الطلب على نقل البضائع الحساسة. ويسهم إطلاق حلين جديدين يتعلقان بالطرود التي يتم التحكم بدرجة حرارتها في المنطقة، في مساعدتنا على تلبية احتياجات هذا السوق المتنامي من خلال حلول مبتكرة من شأنها إحداث نقلة نوعية في الخدمات اللوجستية لقطاع الرعاية الصحية».

فيديكس إكسبريس

«أفايا»: الشركات الصغيرة والمتوسطة في المنطقة تعزز اعتمادها لاستراتيجيات التحول الرقمي

على ضوء التوجهات التي يشهدها قطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة في المنطقة نحو اعتماد استراتيجيات التحول الرقمي لمواجهة التذبذبات الاقتصادية العالمية، أعلنت «أفايا»، الشركة المتخصصة بتطبيقات ونظم وخدمات اتصالات الأعمال، عن نجاحها بتسجيل نمو مضاعف في قطاع حلول الاتصالات التي تقدمها للشركات الصغيرة والمتوسطة في الأسواق العالمية النامية، وذلك من خلال التركيز على تقديم مجموعة متكاملة من الحلول عبر شبكة واسعة من الشركاء والموزعين في مختلف أنحاء المنطقة.

وبهذا السياق، قال خالد خان، رئيس قطاع حلول الأسواق الصغيرة والمتوسطة في «أفايا» لأسواق آسيا والشرق الأوسط وأفريقيا: «يتيح قطاع الأسواق المتوسطة العديد من الفرص الاقتصادية والاستثمارية الهامة في الوقت الحالي، والتي تمثل بدورها حلاً فعالاً لمواجهة عدم الاستقرار الاقتصادي في الأسواق العالمية، حيث أن هذا القطاع يمتاز بالكفاءة التشغيلية العالية والتنافسية. ومن ناحية أخرى، فإن شركاء القنوات يلعبون دوراً بارزاً في تحقيق هذا النمو على مستوى حلول التواصل الذي سجلته "أفايا"، حيث أثبتوا قدرتهم على توفير الحلول بشكل يتناسب مع متطلبات الأسواق المختلفة، معرفتهم الواسعة لمنتجات "أفايا"، وبدورنا، فنحن ملتزمون في شركة "أفايا" لدعم وتمكين شركائنا وبالتالي توفير احتياجات العملاء من لتحقيق التحول الرقمي الذي يتطلعون إليه.»

هذا وقد قامت «أفايا» مطلع العام الجاري بالإعلان عن المجموعة المتكاملة من حلول الإتصالات الموحدة متعددة القنوات الأولى من نوعها. وتعد حلول «أفايا» السحابية والمصممة خصيصاً لقطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة أحدث إضافات الشركة في سلسلة البرامج التي تسعى من خلالها إلى تمكين شركاء القنوات والشركات متوسطة الحجم لتطوير حلول التواصل، وذلك بهدف تلبية احتياجاتهم عبر الحلول المتنقلة، وحلول الأعمال الرقمية. ومن خلال الاعتماد على هذه الحلول، فقد أصبح بإمكان العملاء الحصول على أساليب أكثر سلاسة، وعوائد أعلى لاستثماراتهم، إضافة إلى تطوير مخرجات الأعمال الناتجة عن استثمارات التحول الرقمي.

ومن ناحيته، قال محمد سعد، مدير وحدة الأعمال لدى شركة «تي اس اس» للاستشارات الإدارية: «يشكل قطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة عنصراً أساسياً في عجلة النمو الإقتصادي في مختلف أسواق الشرق الأوسط، وخاصة مع ما تشهده هذه الشركات من سعي حثيث نحو تعزيز تحولها التقني. وبدورها، فإن الحلول التي تقدمها "أفايا" لشركات هذه القطاع أثبتت كفاءة منقطعة النظير من خلال الحلول المبتكرة التي توفرها مثل IP Office، والذي ساهم بتلبية متطلبات عملائنا.»

وبدوره، قال بول بلاك، رئيس قطاع الاتصال والإعلام لمؤسسة البيانات الدولية IDC في الشرق الأوسط وتركيا وأفريقيا: «يشكل قطاع الأعمال الصغيرة والمتوسطة في المنطقة جزءاً هاماً من عملية النمو الاقتصادي التي تسجلها الأسواق الاقتصادية. وبحسب بيانات مؤسسة البيانات الدولية، فإن هذا القطاع يستحوذ على 46% من إجمالي إنفاق مؤسسات تقنية المعلومات في الشرق الأوسط، كما يعد التحول الرقمي على سلم أولويات شركات هذا القطاع، حيث يتطلع القائمون عليه لاعتماد حلول على اعلى درجات الكفاءة كالتقنيات السحابية والحلول المتنقلة، وذلك لما تساهم به من خفض التكاليف وتلبية احتياجات العملاء والبقاء ضمن نطاق المنافسة العالمية.»

يذكر أن شركاء «أفايا» كانو قد لعبوا دوراً بارزاً في تحقيق هذا النمو، وذلك من خلال الاستفادة من برنامج iConnect الذي طورته «أفايا» للأسواق المتوسطة، والذي ساهم بتحويل نموذج الأعمال إلى توفير الخدمات الرقمية. كما يوفر برنامج iConnect خصائص التدريب التسويقي والتقني للشركاء، وبالتالي مساعدتهم على تركيز جهودهم نحو تلبية احتياجات عملائهم.