بتوقيع ثاني أكبر صفقة في تاريخ الكويت

«التميمي ومشاركوه» ينجز صفقة بيع طائرات يوروفايتر بقيمة 9 مليارات دولار

مكتب «التميمي» ينجز صفقة ضخمة

قام مكتب «التميمي ومشاركوه» أكبر مكتب محاماه في الشرق الأوسط بصفته الممثل القانوني لفيمتيكانيكا (المعروفة الآن بليوناردو - فيمتيكانيكا - سوسيتا بير ازيوني) وهي شركة إيطالية متعددة الجنسيات تعمل في مجال الفضاء والدفاع والأمن، ومقرها الرئيسي في روما، إيطاليا، ولها عمليات في جميع انحاء العالم، وقد تمت هذا الصفقة من خلال تمثلي مكتب «التميمي» للشركة الأجنبية لإبرام العقد الخاص ببيع طائرات من طراز يوروفايتر تايفون لدولة الكويت وقد بلغت قيمة هذه الصفقة 9 مليار دولار امريكي.

و جدير بالذكر أن هذه الصفقة تعد ثاني أكبر صفقة في تاريخ دولة الكويت من حيث السعر حيث تضمنت بيع عدد(22) طائرة ذات مقعد واحد وعدد (6) طائرات ذات مقعدين، بما في ذلك الدعم و تدريب الطاقم واستثمارات البنية التحتية بدولة الكويت، كما تضمنت الصفقة ايضا أحدث طراز من المقاتلات يوروفاتر تايفون التي تم تصنيعها من قبل اتحاد شركات يشمل بي ايه اي سيستمز بي ال سي (المملكة المتحدة) و ايرباص جروب اس اي.

وقد قامت شركة فيمتيكانيكا بتوقيع الصفقة مع وزارة الدفاع الكويتية بحضور وزيرة الدفاع الإيطالية روبيرتا بينوتي ونظيرها الشيخ خالد الجراح الصباح وزير الدفاع الكويتي.

وحيث قام مكتب التميمي ومشاركوه بتقديم الدعم القانوني لجميع جوانب الصفقة بما في ذلك توريد المقاتلات من ايطاليا وتغطية الخدمات اللوجستية والدعم التشغيلي وتدريب أطقم الطيران وموظفي الخدمات الأرضية، بالإضافة إلى ذلك، يقوم العقد ايضا برفع مستوي البنية التحتية التي ستستخدم في تشغيل المقاتلات التايفون في الكويت، هذا وقد صرحت وزارة الدفاع الكويتية أن أول مقاتلتان يوروفايتر سوف يصلان بحلول الربع الأخير من عام 2019 علي أن يكون التسليم النهائي في عام 2022. كما اشارت الوزارة إلى أن الاتفاق سوف يتضمن الدعم اللوجستي والتدريب.

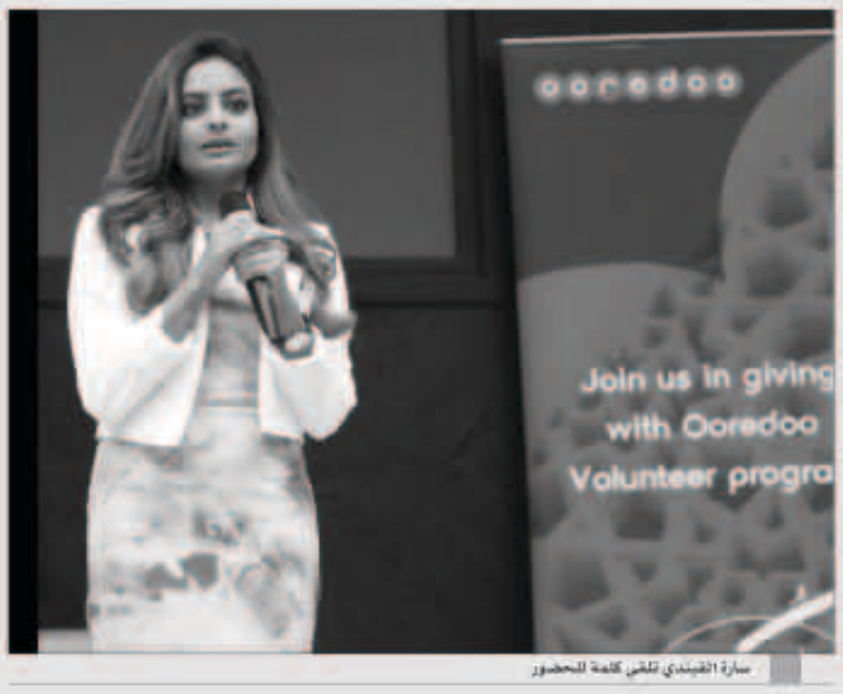
وقد كان علي رأس فريق مكتب التميمي مدير المكتب والشريك اليكس صالح، بالإضافة إلي المحامي حمزة الشماع بمساندة المحامي محمد عفيفي، معلقاً علي الصفقة حيث قال اليكس صالح « نحن سعداء للغاية باننا كنا المستشار القانوني الرئيسي لأكبر صفقة في الخليج في التاريخ الحديث مما يجعل هذه الصفقة فريدة من نوعها بالإضافة إلي حجمها وسوف تقوم هذه الصفقة بتقديم الحماية لدولة الكويت. نحن فخورون للغاية بالمشاركة في ذلك».

ومما هو جدير بالذكر أن التميمي ومشاركوه كان دائما في طليعة العديد من المشاريع التعاقدية الكبرى والتي كانت دولة الكويت طرفا فيها بما في ذلك صفقات البنية التحتية مثل صفقة الزور اي دبليو دبليو بي بقيمة 1.5 مليار دولار امريكي وأحدث صفقة وهي صفقة تمويل بقيمة 3.5 مليار دولار امريكي لصالح شركة البترول الوطنية الكويتية.

وحيث يترأس مكتب التميمي ومشاركوه في الكويت اليكس صالح ، الشريك والمدير بالشراكة مع المحامي الكويتي يعقوب يوسف المنيع، ولقد تأسس مكتب التميمي ومشاركوه للمحاماة في عام 1989 حيث يُعد من كبرى المؤسسات القانونية على المستوى الإقليمي فهو يمارس نشاطه في المجال القانوني من خلال 16 مكتب في 9 دول وهم الكويت، مصر، الإمارات العربية المتحدة،قطر، المملكة العربية السعودية، العراق، الأردن،عمان،البحرين.

التسجيل في البرنامج مستمر حتى بداية رمضان المبارك

Ooredoo تقيم لقاءً مفتوحاً مع متطوعي برنامج «نعين ونعاون»



سارة القبندي تلقي كلمة الحضور

إستضافت Ooredoo الكويت، إحدى شركات مجموعة Ooredoo العالمية للإتصالات، المتطوعين الجدد المسجلين في برنامجها التطوعي «نعين ونعاون» والذي يهدف لتفعيل دور الشباب في المبادرات التطوعية، لا سيما تلك المزمع إقامتها في شهر رمضان الكريم. وكان الهدف من اللقاء المفتوح تعريف الشباب المتطوع بالأنشطة والدورات التدريبية التي يتضمنها البرنامج، بالإضافة إلى منحهم فرصة للتعرف على بعضهم البعض.

وتهدف البرامج التدريبية إلى صقل مواهب الشباب المتطوع وغرس قيم العطاء تجهيزا لهم للخوض في مجال التطوع، كما أن كافة المتطوعين سيحصلون على شهادات معتمدة، وسيتم التواصل معهم على مدار العام في حال وجود أي فرص للمشاركة في مبادرات تطوعية على مستوى الدولة.

وسيكون برنامج «نعين ونعاون» هذا العام حافلاً بالمبادرات الخيرية التي ستدار بالكامل من قبل الشباب المتطوعين، وتشمل هذه المبادرات خيمة الإفطار الرمضانية وتوزيع الوجبات في مناطق مختلفة أخرى، إضافة إلى زيارة المستشفيات ودور الرعاية، ويأتي هذا من إيمان الشركة بقدرة الشباب على إدارة هذه المبادرات والتي تعكس سياسة الشركة للمسؤولية الاجتماعية المبنية على الاهتمام والتواصل والتحدي.

وتستمر Ooredoo في إستقبال الشباب الراغبين في المشاركة في الموسم الثاني لبرنامجها التطوعي «نعين ونعاون»، حتى بداية شهر رمضان المبارك. فور التسجيل، يتم إجراء مقابلات شخصية مع جميع الشباب للتعرف على قدراتهم ومدى أهليتهم للإنضمام الى الفرق التطوعية. تتم المقابلات في المبنى الرئيسي لشركة Ooredoo بالتعاون مع Spread the Passion وعطاء هب.

والجدير بالذكر أن شركة Ooredoo الكويت تتعاون مع فريق Spread the Passion للعام الثاني على التوالي، في سبيل إطلاق وإدارة برنامج نعين ونعاون التطوعي الذي حقق نجاحاً كبيراً في الأوساط الشبابية مستقطباً المئات ومساهماً بشكل كبير نجاح العديد من المبادرات الخيرية التي تبنتها الشركة خلال رمضان الماضي.

كما تقوم Ooredoo ايضاً خلال شهر رمضان المبارك برعاية تطبيق «عطاء هب» المعني بنشر الوعي المجتمعي وغرس مبدأ التعاون والحث على أهمية المشاركة في المبادرات التي لها عائد إيجابي على المجتمع، حيث أنه يحتوي على بيانات كافة الفرق والمجاميع التطوعية في الكويت وانشطتها على مدار العام. هذا وستقوم الشركة بزيارة دور رعاية المسنين والمرضى والأطفال بمناسبة القرقيعان، كما ستقوم الشركة بالاحتفال مع موظفيها بمناسبة قريش بالإضافة إلى غبقة للاحتفال بالأجواء الرمضانية بعيداً عن أجواء العمل وذلك خلال الأسابيع الأولى من شهر رمضان.

إلى جانب البرنامج التطوعي نعين ونعاون، تقيم Ooredoo العديد من الفعاليات الأخرى خلال شهر رمضان المبارك تتضمن خيمة الإفطار اليومية مقابل المبنى الرئيسي للشركة - شارع السور، وفعاليات متنوعة تتضمن زيارات لدور الرعاية والمستشفيات وذوي الإحتياجات الخاصة للإحتفال بالقرقيعان، إلى جانب دعم الكوادر العاملة خلال ايام رمضان وتسليط الضوء على جهودهم لخدمة الغير ودورهم الإنساني.

خلال مشاركتها في المعرض الرمضاني للعقارات الكويتية والدولية

«إنجازات المستقبل العقارية» تطلق مشاريع جديدة للمرة الأولى

أعلنت شركة انجازات المستقبل العقارية عن انضمامها إلى مجموعة الشركات المشاركة في المعرض الرمضاني للعقارات الكويتية والدولية «العروض الرمضانية الحصرية» من تنظيم شركة إكسبو سيتي لتنظيم المعارض المؤتمرات خلال الفترة من 13 إلى 16 يونيو الحالي في الريجنسي.

وكشفت المدير العام في الشركة اشرف يسري الصباحي ان الشركة ستطرح مشاريع جديدة خلال فترة المعرض، مشيرا إلى أن هذه المشاريع ستطرح للمرة الأولى، ومنها مشروع المانيا في مدينة هامبورغ وهو عبارة عن شقق سكنية واستثمارية بعائد 15 في المئة سنويا.

وقال الصباحي ان الشركة ستطرح أيضا مشروع اللوتس في جمهورية مصر العربية في مدينة القاهرة الجديدة بالتجمع الخامس وسيكون فرصة جديدة لعملاء الشركة .

وتحدث الصباحي عن مشاريع الشركة في دولة البوسنة والهرسك مؤكدا ان الشركة قد أنهت بيع مشروع «جنان بريزا»، لافتا إلى أن الشركة انتهت من مشروعين في اقل من اربعة شهور، والآن تطرح مشروع جديد في مدينة فيسيكو، وقد أطلقت الشركة على المشروع اسم «لؤلؤة انجازات» الذي يتميّز بانه مرخص كـ«كمبوند» في بلدية البوسنة.

وتابع « المشروع مميز ويضم نهر صغير تطل عليه اغلب قطع الأراضي بالمشروع الذى يضم « 106 » قطعة بمساحات مختلفة».

واختتم الصباحي حديثه بالكشف عن قيام الشركة حاليا بتجهيز أحدث مشروعاتها في بلغاريا ليتم طرحه في السوق الكويتي خلال النصف الثاني من العام الجاري.

«الاتحاد للطيران» وشركاؤها يساهمون بمبلغ 9.6 مليارات دولار في اقتصاد أبوظبي

جيمس هوجن

ستوفر مجموعة الاتحاد للطيران وشركاؤها بالحصص مساهمة حتى 9.6 مليار دولار أمريكي في اقتصاد أبوظبي عام 2016، وذلك حسب الأرقام التي نشرت من جانب مجموعة اكسفورد إكونوميكس.

وقال التقرير ان المجموعة وشركاءها سيقدمون مساهمة اقتصادية اساسية بمبلغ 7.5 مليار دولار امريكي ومساهمة سياحية بمبلغ 2.2 مليار دولار امريكي. وبدورهم، سيقومون بدعم 62.100 وظيفة من خلال العمليات الأساسية مع دعم 29.600 وظيفة اخرى من خلال المساهمة السياحية.

وإلى جانب المساهمة الاقتصادية، فإن الربط الجوي الذي تقدمه الاتحاد للطيران، الناقل الوطني لدولة الإمارات العربية المتحدة، وشركاؤها بالحصص سيعزز إنتاجية ابوظبي بحوالي 17.0 مليار دولار امريكي في عام 2016. ويمثل ذلك 5.9 في المائة من الناتج المحلي الإجمالي لأبوظبي ويساوي 195 الف وظيفة في الإمارة.

وبحلول عام 2024، من المتوقع ان تصل المساهمة السنوية لاقتصاد ابوظبي من مجموعة الاتحاد للطيران وشركائها إلى 18.2 مليار دولار امريكي، بما في ذلك مساهمة أساسية تبلغ 12.6 مليار دولار امريكي ومساهمة سياحية 5.6 مليار دولار امريكي. وسوف يصل دعم الإنتاجية من تأثير الربط الجوي إلى 27.1 مليار دولار امريكي.

ويقدر التقرير الدور المركزي الذي تلعبه الاتحاد للطيران قائلا: «يمثل تأثير الاتحاد للطيران في ابوظبي قوة دافعة حيوية للرخاء في الإمارة، والتي من المتوقع أن تعزز اهميتها في العقد القادم فيما ستوسع شركة الطيران خدماتها وتجلب مزيداً من الزوار إلى المنطقة.»

وقال جيمس هوجن، الرئيس والرئيس التنفيذي في مجموعة الاتحاد للطيران: «يُترجم النجاح بالنسبة للاتحاد للطيران مباشرة إلى نجاح لأبوظبي، ويعزز نجاح المجموعة الأوسع وشركائها هذا التأثير.»

«وكمزود رئيسي للوظائف ومنفق رئيسي مع الموردين المحليين، فإن مجموعة الاتحاد للطيران لديها تأثير إيجابي متزايد على اقتصاد ابوظبي عاماً بعد عام، وتلك وظائف مستدامة وطويلة المدى تقدم مساهمة مستدامة وطويلة المدى للناتج المحلي الإجمالي.»

«وفيما يواصل شركاؤنا بالحصص توسعة نطاق ربطهم مع ابوظبي، نشهد تأثيراً أكبر على الاقتصاد المحلي.»

تؤكد الأرقام نجاح استراتيجية الاستثمار في الحصص الخاصة بمجموعة الاتحاد للطيران من حيث التأثير الإيجابي على مركز عملياتنا التشغيلية في أبوظبي. وسوف تصل التأثيرات الأساسية والسياحية من الشركاء إلى اكثر من 1.1 مليار دولار امريكي في عام 2016، كما ستنمو إلى 1.7 مليار دولار أمريكي بحلول عام 2024، فيما تصل قيمة تعزيز الإنتاجية من الربط إلى مليار دولار أمريكي أخرى.

تأسست مجموعة الاتحاد للطيران عام 2014 وذلك كخطوة نحو الهدف لأن تصبح مجموعة سفر وطيران أوسع نطاقاً، تتجاوز الاتحاد للطيران نفسها. تضم مجموعة الاتحاد للطيران أربعة قطاعات أعمال تشمل، الاتحاد للطيران وشركة الاتحاد الهندسية، ومجموعة هلا، وشركاء الحصص.

وفي عام 2015، شهدت كل مسارات الأعمال الكبرى هذه نمواً واضحاً، الأمر الذي يعزز من المساهمة في تطوير أبوظبي.

وفي عام 2011، قامت الاتحاد للطيران بأول استثمار استراتيجي لها في حصص الأقلية في شركة طيران أخرى وهي طيران برلين. ولديها حالياً حصص أقلية في سبع شركات طيران في المجمل. وحققت هذه الاستثمارات تأثيراً كبيراً على أعمال الاتحاد للطيران، وقدمت الشراكات خمسة ملايين مسافر في عام 2015 وأسهمت بحوالي 1.4 مليار دولار أمريكي كعائدات. وتم الاشتراك في تضافر الأعمال والتكاليف الكبرى مع شركاء الحصص.

وإلى جانب ذلك، ساعدت استثمارات الاتحاد للطيران شركات الطيران على تحسين اداء أعمالها بسبب إعادة الرأسمالة والدخول إلى شبكات عالمية أوسع إلى جانب تضافر التكاليف.

وقال هوجن: «يقدم توجهنا ثنائي الركيزة نتائج لمجموعة الاتحاد للطيران ونتائج لأبوظبي. وعلى المستوى الاستراتيجي، سيقدم شركاء الحصص ربط الشبكة وعائدات إضافية وخلق اقتصادات الحجم. يؤدي كل واحد من شركائنا على هذا المستوى.»

«كل شريك لديه هدف في الأعمال، والذي يكون مسؤولية الإدارة ومجلس الإدارة الخاص به. يحقق الكثير منهم مثل الخطوط الجوية الصربية وطيران سيشل وجيت آيروايز وفيرجن أستراليا الربحية حاليا على هذا المستوى.»

«يسير استثمارنا في ايطاليا على الطريق، مع تقليل الخسائر بأكثر مما خططنا له في العام الكامل الأول.»

«واجهت طيران برلين تحديات أكبر واخذت وقتاً أطول مما توقعنا لتصل إلى الربحية المستدامة، ولكن تسير أسس الأعمال الرئيسية في الاتجاه الصحيح. وإلى جانب مساهمة العائدات من طيران برلين للاتحاد للطيران، والتي كانت واضحة، أظهرت دراسة مجموعة اكسفورد إكونوميكس أن استثمارنا يقدم تأثيراً قوياً لأبوظبي.»

تمتلك الاتحاد للطيران وشركات الطيران التي لديها فيها حصص أقلية نصيباً واضحاً من سوق السفر الجوي الدولي، الأمر الذي يجعلها سابع أكبر تجمع عالمي. فهم ينقلون سنوياً 114.8 مليون مسافر إلى أكثر من 600 وجهة فريدة على أسطول يضمّ 718 طائرة يخدمها 73.660 موظفاً.

أكثر من 5 ملايين شخص حول العالم استخدموا Samsung Pay

تقنية «الدفع المتنقل» تحقق مدفوعات بقيمة 500 مليون دولار خلال الأشهر الستة الأولى

جانب من المعرض

شاركت سامسونغ في الدورة السادسة عشرة لمؤتمر ومعرض الشرق الأوسط للبطاقات والدفع الإلكتروني 2016، الحدث الأكبر في المنطقة للبطاقات الذكية والمدفوعات والمعرّفات، تحدث فيه ساندب آريا مدير تطوير الأعمال العالمي لخدمة Samsung Pay عن العلامات المبكرة التي تشير إلى بدء تغيير تقنية الدفع المتنقل لطرق عمليات دفع التجزئة في الشرق الأوسط.

وسلط آريا الضوء على مدى بساطة استخدام خدمة الدفع Samsung Pay والتي تتمثل بالسحب والتمرير فقط، وأشار إلى تسجيل أكثر من 5 ملايين مستخدم فيها، دفعوا من خلالها ما يزيد عن 500 مليون دولار خلال الأشهر الستة الأولى فقط من إطلاقها في الولايات المتحدة وكوريا الجنوبية، مؤكدا أنها مقبولة عالميا وذلك لتوافقها مع تقنيات النقل المغناطيسي الآمن MST والاتصالات قريبة المدى NFC، ومصممة بناءً على المنصة الأمنية KNOX من سامسونغ، بحيث تخضع كل عملية دفع للترميز والدعم من خلال مصادقة حيوية (بيومترية).

وفي حديثه عن فرص Samsung Pay في تغيير الأسلوب الذي يدفع به الأفراد ويستخدمون هواتفهم الذكية، قال آريا: «وصول عدد المستخدمين المسجلين إلى 5 مليون خلال ستة اشهر فقط هو دليل على نسبة التبني العالية للخدمة في كل من كوريا الجنوبية والولايات المتحدة.» وأضاف آريا: «نعمل حاليا في كافة أرجاء العالم على توسعة النظام الإيكولوجي لشركائنا لضمان الوصول للتوافقية الأعلى والقبول العالمي لخدمة Samsung Pay. كما نهدف لتوسعة خدمة Samsung Pay حول العالم مع تزويد عملائنا بالمزيد من مزايا القيمة المضافة خلال العام القادم.»

النقل المغناطيسي الآمن MST هي خدمة مبتكرة من سامسونغ توفر دفع آمن لرقاقات EMV وطرفيات الاتصالات قريبة المدى NFC، بالإضافة إلى طرفيات الشريط المغناطيسي التقليدية، مما يتيح للمستخدم استخدام خدمة Samsung Pay تقريبا في كل مكان يمكنه فيه سحب او تمرير بطاقة الدفع. ومن خلال عمل شركة سامسونغ مع العدد الأكبر من مصنعي منافذ البيع (POS)، تتجه خدمة Samsung Pay بخطى ثابتة نحو هدفها في أن تكون مقبولة تجاريا بشكل عالمي، وتنمية المنصة لتكون قادرة على التعامل مع بطاقات العبور والقسائم وبطاقات العضوية. تعمل خدمة Samsung Pay على تبسيط تجربة الدفع في عصر يتسارع فيه تبني استخدام المحفظة الإلكترونية المتنقلة.