

بمشاركة 44 شركة من 22 دولة خليجية وعربية واجنبية

معرض «المال والعقار الدولي» ينطلق اليوم في قاعة الراية



مervat محمود

■ **المصطفى محمود:**
«أبناء السور» تقدم فرصاً استثمارية حقيقية وقوية بما تعنيه كلمة الاستثمار العقاري



أحمد الحبيب

■ **صقر: «تبارك القابضة»**
هي الرائدة بمنطقة الخليج في الاستثمار والتطوير بجمهورية مصر العربية



أحمد الحبيب

■ **الحبيب: «مجمع أبراج**
العرب» لشقق التملك بضاحية صباح السالم سيكون صرحاً فريداً من نوعه



صلاح البشير

■ **البشير: «المملكة الخليجية»** شركة كويتية - سعودية لها أصول عقارية تصل قيمتها إلى 50 مليون دينار

المدينة القومية في بلد دوزو - اسطنبول الأوروبية - تركيا وهو كموند متكامل الخدمات وسائل الترفيه وتم الانتهاء من 75 % من الإنشاء وسيتم تسليمه بالكامل بعد 7 شهور.

وأشار إلى أن الشركة ستطرح منتجع (Green Resort) في منطقة لوكا - بالبوستة، ويعتبر من أفضل المنتجعات السياحية ومشروع (Life Land) حيث يعتبر أكبر مشاريع الشركة في دولة البوستان وسيتم طرحه على ثلاث مراحل وذلك لضخامة المشروع.

«هون» فرص مميزة في السوق التركي والبريطاني

أكد الرئيس التنفيذي لشركة هون العقارية حاتم يوسف أن الشركة حصلت على العديد من المشاريع ذات الطابع الاستثماري المضمون، من أبرز مشاريعها مشروع AK TOWER في اسطنبول الأوروبية يتمتع بموقع متميز في المراكز التجارية والمرافق الحيوية ابتداء من 15 ألف دينار كويتي وتسهيلات في السداد تصل إلى 36 شهر بالإضافة إلى مشاريع أخرى مميزة بالمملكة المتحدة (بريطانيا) ومشروع عبارة عن شقق فخمة بمدينة مانشستر ومدينة ليفربول بعائد سنوي مضمون ومتنوع على العقد أيضاً. وأضاف أن الشركة لديها العديد من العروض الأخرى في تقديم أكثر من مشروع سكني وسياحي بالعديد من مدن تركيا مثل إسطنبول وإزمير وبورصة، وتتميز هذه المشاريع بأنها تستهدف الشريحة الأكبر من العملاء الذين يسعون لشراء أفضل الشقق بأفضل الأسعار.

وبالفعل تم فتح باب الحجز للمشروع وبمقدار 200 ألف متر مربع ويضم المخطط العام للمشروع وحدات سكنية مميزة تدار بتكنولوجيا البيوت الذكية.

وأشار إلى أن تبارك القابضة هي الرائدة في منطقة الخليج في الاستثمار والتطوير في جمهورية مصر العربية تقوم الشركة بتنفيذ «مول نايتني» في الاستثمار والتطوير في مدينة القاهرة الجديدة ومطعم عائلية و أرفي الماركات التجارية ومجمع سيمعات.

بازن» تسوق «حصص

أشار مدير إدارة التسويق لشركة بازن للعقار العقارية محمد إبراهيم إلى أن الشركة مستمرة في طرح منتجات «حصص المشاريع» المستوحى من عقق الشريعة الإسلامية وذلك في إطار تقديم بازن للنظم العقارية كلاً ما هو جديد في عالم العقار من مشاريع وخدمات متنوعة على مر السنين، بدءاً من مشروع فندق كيلورن في دبي، ومن ثم مشروع منتج «نازل العين» في مكة المكرمة وهو أول منتج في قلب مكة المكرمة بفترة التملك تصل إلى 50 عاماً.

«تمليك» توفر فرصاً عقارية في تركيا والبوستان

وأشار مدير التسويق في شركة تملك العالمية أحمد عبد العظيم أن الشركة ستطرح مجموعة متنوعة من المشاريع والعقارات الأوروبية منها مشروع

وكشف الشبيب عن إن المجموعة لنشارك بخمسة مشروعات شقق تملكها داخل الكويت، حيث تسوق شركة سارا العقارية مشروعها الأول في منطقة السليمة بجوار دوار البدر وتبلغ مساحة المشروع 1072م2 ويتكون من اثني عشر طابقاً بمساحات شقق متنوعة وتشطيبات سوبر ديلوكس.

الحبيب: «العرب» تتركح خطط مشاريعها داخل وخارج الكويت

أكد مدير التسويق والمبيعات في شركة العرب الكويتية العقارية أحمد الحبيب بأن شركة تطرح خطط مشاريعها داخل وخارج الكويت بعد أن قاربت على الانتهاء من مشروعها العقاري السكني المميز في الكويت «مجمع أبراج العرب» لشقق التملك بضاحية صباح السالم الذي يعتبر صرحاً فريداً من نوعه ويضم 10 أبراج تم دمجها مع بعضها البعض لتشكل فيما بينها مجمعاً عقارياً ضخماً فريداً من نوعه على الدائري السادس.

ويضم المشروع مجموعة من شقق التملك الفاخرة يبلغ مساحته كل منها 110 متر مربع تقريباً، حيث تضم كل شقة على (صالة، 3 غرف نوم، غرفة خادمة، حمامات ومطبخ) إلى جانب مجموعة من الشقق التجارية وذلك للحلات التجارية.

«مجموعة الشبيب» تعرض 5 مشروعات شقق تملك محلية

وصرح رئيس مجلس إدارة مجموعة الشبيب للتجارة العامة والمشاورات بدر الشبيب أن المجموعة حرصت بطرحها شركة راس العالمية العقارية وشركة سارا العقارية على المشاركة في المعرض حراً منحتها على التواصل الفعال والمباشر والمستمر مع عملائها وإعلاء العملاء بأسعار تنافسية خلال فترة المعرض.

السعودية بمناطق الخفجي وحفر الباطن ومنطقة الجمعة والتي تمثل فرصاً متميزة للاستثمار خاصة مع تعدد صلاحيات البناء والترخيص له.

«أبناء السور» تطرح «الؤلؤة» في «صباح الأحمد البحرية»

وقال مدير التسويق والعلاقات العامة في شركة أبناء السور العقارية مصطفى محمود أن الشركة تشارك

بمشاريع تتناسب حيث تقدم فرص استثمارية حقيقية وقوية بما تعنيه كلمة الاستثمار العقاري حيث تطرح الشركة مشاريع في الكويت وماليزيا وبلغاريا والفلتا إلى أن الشركة تطرح مشروع «الؤلؤة» في منطقة صباح الأحمد البحرية بمنطقة الخيران - مرحلة أولى- حيث يتمتع المشروع بواجهات وإطلالات مباشرة على الخور بالقرب من متزة الخيران وتبدء الأسعار من 90 ألف دينار تسهيلات في السداد على عام، علماً بأن جميع الوحدات مفروشة بالكامل، يتكون المشروع من شقق سكنية مفروشة بالكامل كل ذلك مع إمكانية استئجار الوحدة بعقود متصلة مع إدارة متميزة في هذا المجال مع عائد سنوية تصل إلى 10% كما تضمن لك عوائد تصل إلى 1000 دينار شهرياً

«مجموعة الشبيب» تعرض 5 مشروعات شقق تملك محلية وصرح رئيس مجلس إدارة مجموعة الشبيب للتجارة العامة والمشاورات بدر الشبيب أن المجموعة حرصت بطرحها شركة راس العالمية العقارية وشركة سارا العقارية على المشاركة في المعرض حراً منحتها على التواصل الفعال والمباشر والمستمر مع عملائها وإعلاء العملاء بأسعار تنافسية خلال فترة المعرض.

أكد المدير التنفيذي لمجموعة اتش ام جي العقارية حسن قدومي أن المجموعة ستعرض على الزوار والمستثمرين المحتملين العديد من العروض والمنتجات ذات القيمة المضافة والتي تلي رغباتهم وتحقق متطلباتهم واحتياجاتهم بالإضافة إلى الخدمات المتميزة في قطاعات العقار السكني والتجاري واللوجستي.

يشير إلى أن مجموعة اتش ام جي العقارية تقدم خدمات ومنتجات نوعية حديثة من بيع وتسويق واستثمار تحقق أعلى العوائد وبأقل المخاطر للقاعدة عملائها الواسعة وذلك بما تملكه من نخبة للمطورين.

«المطوع» توفر فرصاً في السعودية وتركيا والإمارات

وأعرب رئيس مجلس الإدارة لشركة المطوع للاستثمار المالي والعقاري عبد الله المطوع عن سعاده بالاستعدادات التي تقوم بها شركة ليتني انترناشيونال لأعداد للعرض لافلا إلى أن الشركة تقوم باختيار مواقع مهمة تتمتع بالاستراتيجية العقارية الواعدة وبالتالي كان توسعنا إقليمياً مدروساً من محافظة عقارية واسعة الانتشار في العديد من دول العالم منها فنادق في الإمارات وتركيا «بحر مرمر» وصالة بسلطة عمان وذلك بتملك حراً.

وأشار المطوع إلى أن الشركة تقدم شقق تملك في فرنسا وفق مخطط غاية في الروعة وفريدة من العديد من المواقع الخدمية الحيوية بأسعار في متناول الجميع لافلا إلى أن الشركة تواصل تقديم فرص متميزة في المملكة العربية السعودية عبر مشروعات في مكة المكرمة ويتكون من شقق تملك على بعد 3 كيلو متر فقط من الحرم الشريف فضلاً عن مخططات لتسليم في

دوي الملاء المالية وذوي النخبة. وقال الشهاب أن شركة ماس تركز على تسويق مشروع لوكا الواقع ضمن مشروع يأتي شهر وقد جرى تنفيذ المشروع وفقاً لأعلى معايير الفخامة.

الشبكة العربية «نطلق مشروع فلوريد ريم

قال المدير التنفيذي للمجموعة الشبكة العربية عمرو علي أن «الشبكة العربية» ستقوم بإطلاق مشروع فلوريد ريم في ولاية فلوريدا في الولايات المتحدة الأمريكية، وذلك تحت شعار (اتجاهك لحياة أفضل) والذي سيشجع للراغبين في السكن والاستثمار فرصة شراء الأرض وبناء العقار المناسب عليها بإشراف نخبة من الخبراء الأمريكيين والدوليين، وستقوم المجموعة بإدارة المشروع بالكامل وسيتم تسليم المستثمر مفتاح عقاره في الكويت بعد إنهاء كافة الإجراءات اللازمة، كما سيكون بإمكان المستثمر تأجير العقار والاستفادة من عوائده العالية.

أكد عمرو علي أن «الشبكة العربية» ستعرض أحدث ما لديها من المشاريع العقارية المتميزة والسواعد، مستفيدة من انتشار الأسواق الإقليمية والدولية من الناحية الاقتصادية عامة والعقارية خاصة، وتأتي في مقدمتها العقارات السكنية والاستثمارية في الولايات المتحدة الأمريكية والتي تصل عوائدها إلى 12%، وأيضاً مشاريع السكن الطلافي في المملكة المتحدة البريطانية والتي تصل عوائدها إلى 10%، وهذا بالإضافة إلى الوحدات السكنية التي تحمل ميزات السكن والاستثمار في مدينة مانشستر.

اتش ام جي» ستعرض أحدث خدماتها ومنتجاتها

قال مدير التسويق في شركة ماس عبد الله الشهاب أن الشركة تركز على الترويج لمشاريع عقارية في مكة المكرمة وتركيا ومصر وبريطانيا من إجمالي محفظة مشاريع الشركة التي تضم 20 مشروعاً متميزاً لافلا إلى أن الشركة تسوق في بريطانيا مشروع في منطقة ريدنج في العاصمة التجارية غلطة في مدينة التايز ومشروع الثاني في مدينة كت في شرق لندن ومشروع ثالث في منطقة «ستانمور» في شمال غرب لندن ويوفر شققاً سكنية كما يجري تسويق مشروع سكني على ضفاف نهر التايز، والذي يعد موحها بشكل خاص للمشترين من

صرح صلاح البشير مساعد الرئيس التنفيذي بشركة المملكة الخليجية بأن الشركة طرحت نظام الشخار الإسلامي لأول مرة بالسوق العقاري الكويتي وهو نظام فعال يهدف إلى عودة رأس المال للمستثمر مع تحقيق العوائد الكبيرة.

وأكد البشير بأن المملكة الخليجية شركة كويتية - سعودية لها أصول عقارية تصل قيمتها إلى 50 مليون دينار وتركز على بالساحة الدينية والأرية مع لافلا إلى أنها ستبدأ قريباً في افتتاح أفرع للشركة في معظم الدول العربية وبعض الدول الأوروبية والآسيوية.

وأشار إلى أن الشركة تقوم بالتنوع في مشاريعها بما يحقق التنافسية والمصداقية، بالتزامن مع العمل على إرضاء عملائها لتحقيق الثقة والتفوق موضعاً اتنا تسير وفق منهج استثماري يدعم مشاريعنا ويجعلها مطلب الأول لدى العملاء والمستثمرين.

الشهاب: «ماس» تسوق مشاريع في بريطانيا وتركيا

قال مدير التسويق في شركة ماس عبد الله الشهاب أن الشركة تركز على الترويج لمشاريع عقارية في مكة المكرمة وتركيا ومصر وبريطانيا من إجمالي محفظة مشاريع الشركة التي تضم 20 مشروعاً متميزاً لافلا إلى أن الشركة تسوق في بريطانيا مشروع في منطقة ريدنج في العاصمة التجارية غلطة في مدينة التايز ومشروع الثاني في مدينة كت في شرق لندن ومشروع ثالث في منطقة «ستانمور» في شمال غرب لندن ويوفر شققاً سكنية كما يجري تسويق مشروع سكني على ضفاف نهر التايز، والذي يعد موحها بشكل خاص للمشترين من

تدشن شركة ليتني انترناشيونال للتعليم المعارض والمؤتمرات المعرض اليوم معرضها الأول «المال والعقار الدولي» في قاعة الراية بفندق كورت يارد ماريوت الكويت وسيسمر حتى 28 يناير المقبل، وقال الرئيس التنفيذي والشريك لشركة ليتني انترناشيونال للتعليم المعارض والمؤتمرات عصام عبد الشافي أن الشركة تطلق مساء اليوم معرضها الأول بمشاركة 44 شركة محلية وخليجية وعربية متخصصة في الاستثمار والعقار تقوم بعرض مشاريع تلحق قيمتها 16 مليار دولار في 22 دولة.

كويت لإدارة المشاريع تقدم فرصاً استثمارية جديدة

أكد نائب الرئيس التنفيذي لإدارة المبيعات في شركة كويت لإدارة المشاريع فالح المطيري أن الشركة ستشارك من خلال أقوى مشاريعها في السعودية وهو مشروع فندق روضة الصفا في المدينة المنورة في المملكة العربية السعودية بنظام صكوك الاندفاع الذي يعد الأهم والأبرز بالإضافة إلى امتلاك الشركة مشروعاً سياحياً جديداً بمستوى عالي بمنطقة التوسيب على مساحة 24 ألف متر مربع، ويضم 60 فيلا وشاليه بمساحات تتراوح ما بين 184م إلى 284م مربع والتسليم في سبتمبر 2015 حيث يتم حالياً الانتهاء من تشطيب حمامات السباحة والخدمات النهائية بالمنتجع والتي ستتم إضافة سباحة حقيقية للسوق الكويتي وبأسعار تنافسية تناسب كافة شرائح المجتمع الكويتي. البشير: «المملكة الخليجية» ابتكرت نظام تخارج إسلامي بعائد 12%

معرض «بيوتي ورلد الشرق الأوسط» بدبي ينتعش بسبب نمو قطاع أدوات ومنتجات التجميل



جانب من المعرض

وأوضح «أوغر أوديمان»، مدير التصدير في «إر كول كوزميتك»، قائلاً: «تعد شركتنا من أكبر خمسة منتجين لطلاء الأظافر في العالم وتستهدف دائماً الأسواق النامية. ولهذا الهدف نشارك في بيوتي ورلد الشرق الأوسط في دبي الذي يعد مركز للتجارة ليس في منطقة الشرق الأوسط فحسب وإنما في أفريقيا والشرق الأقصى كذلك».

ومن أبرز شركات العطور المشاركة في المعرض شركة «الوزي فراجرانس كومباندس» من سويسرا والتي تطلع إلى تعزيز الروابط التجارية في المنطقة من خلال مشاركتها في بيوتي ورلد الشرق الأوسط.

وقال «جورجين كولر»، الرئيس التنفيذي في شركة «الوزي فراجرانس كومباندس»: «تعد منطقة الشرق الأوسط واحدة من أهم أسواقنا وذلك فإن التعاون طويل المدى مع شركائنا وعملائنا في هذه المنطقة بدأ منذ دخولنا السوق في عام 1982».

وتابع: «وفي هذا الإطار نحرص على الاستفادة من فرص التواصل في بيوتي ورلد الشرق الأوسط للترتيب مع عملائنا الحاليين والجدد على حد سواء للتعرف على عالم العطور المثيرة لدينا».

ومن أبرز فعاليات بيوتي ورلد الشرق الأوسط 2015 بونك بيوتي ورلد الشرق الأوسط، «هير أوبوكيشن من Nail»، «Ghd»، «OPI»، «نزيه جروب، مركز العطور، وقفة الصالونات والمنتجات الصحية التي تقام على مدى يومي 27 و28 مايو.

ويتأكد الطابع الدولي لمعرض الأيام الثلاث من خلال أجنحة الدول الـ 29 من الأرجنتين، البحرين، البرازيل، الصين، مصر، فرنسا، ألمانيا، مونج كونج، المجر، الهند، أيرلندا، إيطاليا، الأردن، كوريا، ماليزيا، المغرب، باكستان، بولندا، رومانيا، سنغافورة، جنوب أفريقيا، أسبانيا، تايلاند، تونس، تركيا، المملكة المتحدة، الولايات المتحدة وفيتنام.

ثاجية متوسط إنفاق الفرد على منتجات التجميل والرعاية الشخصية الأظافر والاكسسوارات، العطور، الماكينات، التغليف والمساو الخسام، واللحيدات الاحترافية والأصا.

يعد بيوتي ورلد الشرق الأوسط المنصة التجارية المفضلة لصناعة التجميل واللابة البدنية في المنطقة حيث يمثل منصة إطلاق متميزة لآلاف العارضين الحريصين على تعزيز حضورهم في السوق.

وخلال المعرض تعلن بعض الشركات عن جديد منتجاتها للعرض الأولى مثل شركة «إر كول كوزميتك» التركية لتصنيع منتجات الزينة تحت اسم علامة «جولدن روز»، حيث تطلق الشركة أحدث تشكيلات من منتجاتها الأسماك طلاء الأظافر ومساو الخساج.

العطور تصدرت مبيعات منتجات التجميل للرعاية الشخصية في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا في 2014 حيث ساهمت بنسبة 20 % من إجمالي حجم السوق البالغ 2.5 مليار دولار.

وجاءت منتجات العناية بالشعر في المرتبة الثانية بنسبة 17 % من المبيعات (4.4 مليار دولار)، فيما ساهمت مستحضرات التجميل للونه بنسبة 13 % (3.4 مليار دولار) ومثلها منتجات العناية بالبشرة بنسبة بنفس النسبة والمبيعات.

واستمررا للتوجهات الحديثة في الصناعة تستحوذ السعودية على الحصة السوقية الأكبر من ناحية القيمة والنمو حيث يبلغ حجم السوق السعودي 4.5 مليار دولار (حصة سوقية بنسبة 17.6 %) فيما تنصهر الإمارات دول المنطقة من

في ميسي فرانكفورت الشرق الأوسط: «لا تزال منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا سوقاً عالي النمو لمنتجات التجميل والرعاية الشخصية، وهو اتجاه يتوقع استمراره بفضل التوسعات الاقتصادية المستمرة ونماذج الإنفاق المتنامية».

وتابع: «نلاحظ سبلاً من الاستثمارات بشأن المشاركة في بيوتي ورلد الشرق الأوسط من المصنعين والموردين الدوليين ويتوقع أن يحقق المعرض نمواً بنسبة 10 % على الأقل مقارنة بدورته السابقة».

وأضاف ياولس: «والى جانب توفير منصة فريدة للتواصل وتطوير الأعمال للعارضين والزوار التجاريين يسلط بيوتي ورلد الشرق الأوسط كذلك الضوء على أهم التوجهات القادمة مثل المنتجات الحلال والمتنوعات الغذوية» إلى أن

أكد منظمو معرض بيوتي ورلد الشرق الأوسط 2015 في ميسي فرانكفورت الشرق الأوسط على نمو الدورة القادمة التي ستقام للعام العشرين على التوالي في مركز دبي الدولي للمؤتمرات والمعارض بشكل كبير وذلك في ظل انتعاش سوق أدوات التجميل في المنطقة.

وأفادت التقارير الصادرة مؤخراً عن شركة «يورومونيتور انترناشيونال» لأبحاث أن منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا تتأهل لكي تكون ثاني أسرع أسواق التجميل نمواً في العالم حيث ستحسود كل من السعودية وإيران والإمارات على ما نسبته 37 % من إجمالي مبيعات تجزئة التجميل والعناية الشخصية في المنطقة التي بلغت 25.5 مليار دولار خلال 2014. وتوقع يورومونيتور أن ينمو حجم سوق منتجات التجميل والعناية الشخصية في الشرق الأوسط وأفريقيا سنوياً ليصل إلى 30 مليار دولار في 2018 مقارنة بمتوسط النمو العالمي ونسبته 2.9 % سنوياً خلال السنوات الأربع القادمة.

يغطي السوق الإقليمي سريع النمو منتجات الحمام والاستحمام، مستحضرات التجميل، مزيلات العرق، العطور، منتجات العناية بالشعر، منتجات الزينة الرجالية، منتجات الفم والعناية بالبشرة. ويعتمد نمو هذا السوق الإقليمي على كبار المنفيين في السعودية وإيران والإمارات والذين ساهموا بـ 9.5 مليار دولار من إجمالي المبيعات العام الماضي.

كما ساهم الدول الثلاث بما يقرب من 70 % من الزوار التجاريين في معرض بيوتي ورلد الشرق الأوسط الذي يعد أكبر معرض تجاري في المنطقة لمنتجات التجميل، الشعر، العطور واللياقة البدنية.

يتعلق معرض بيوتي ورلد الشرق الأوسط، في الفترة من 26 - 28 مايو 2015 في مركز دبي الدولي للمؤتمرات والمعارض.

وقال أحمد ياولس الرئيس التنفيذي

ضمن إطار مسؤوليتها الاجتماعية شركة «STSG» تنظم رحلة لموظفيها لأداء مناسك العمرة

تنظم رحلة لموظفيها لأداء مناسك العمرة

نظمت شركة STSG إحدى الشركات التابعة لمجموعة شركات مركز سلطان، رحلة لموظفيها إلى بيت الله الحرام لأداء مناسك العمرة، وذلك في إطار مسؤوليتها الاجتماعية وانطلاقاً من حرصها على تعزيز روح الأسرة الواحدة ضمن عائلة مركز سلطان.

وقد أعرب الموظفون عن سعادتهم الكبيرة وإمتنانهم للشركة لإتاحة الفرصة لهم لخوض هذه التجربة الروحية الرائعة وتعتبر هذه الرحلة لكثير من الموظفين التجربة الأولى لزيارة الكعبة الشريفة.

وتعليقاً على هذا الحدث قال عايد العتيبي - مدير شركة «STSG» إن هذه الرحلة التي سوف يتم الإعداد لها سنوياً تأتي انطلاقاً من حرص STSG على تنظيم المبادرات والنشاطات الاجتماعية الخاصة بموظفيها لتعزيز روح الأسرة الواحدة، بالإضافة إلى دعم القوة العاملة لديها سواء كان على المستويات المهنية او الاجتماعية. لذلك فقد قمنا بتنظيم هذه الرحلة لما لها من أثر إيجابي على تحقيق الموظفين، وسوف تواصل تقديم كل ما يساعد على رفع الروح المعنوية للعاملين لدينا لاسيما وأننا ننظر اليهم على أنهم الداعم الأساسي لنجاحاتنا وإنجازتنا».

وأضاف العتيبي أن الرحلة تخطها العديد من البرامج والندوات الدينية والثقافات التنويرية التي تسيطر الضوء على المراحل المشرقة في الدين الحنيف والشريعة الإسلامية السمحاء، وتندرج هذه الرحلة ضمن البرامج السنوية التي تعدها الشركة خصيصاً لموظفيها.

إختتم العتيبي قائلاً: «سيتم تنظيم برنامج العمرة على مدار العام لتوفير كافة أشكال الدعم والمساندة لاحتياجات الموظفين الروحية والإيمانية».