

بنسبة نمو 33.49 في المئة على أساس سنوي

بنك وربة يحقق 2.782 مليون دينار أرباحاً خلال الربع الأول من 2021

"سواصل نهجنا في مراقبة التكاليف والعمل على تحسين عملياتنا التشغيلية، ومركزنا المالي من خلال المبادرات الاستثمارية ذات الأثر الإيجابي على المدى القصير، وطويل الأجل. كما سواصل تركيزنا على سرعة تنفيذ برنامجنا للتحويل الرقمي الذي أثبتت الجائحة أهميته في مرونة الاستجابة لتغيرات البيئة التشغيلية".

وأشاد الغانم بالإستراتيجية التي اعتمد عليها البنك في تنويع مصادر الدخل، وكسب ثقة مؤسسات دولية في إدارة الصكوك، وتعزيز حصة البنك السوقية، وسط منافسة قوية بين البنوك المحلية من خلال طرح خدمات ومنتجات فريدة ومتنوعة ومتميزة تعمل على جذب عملاء جدد سواء من أفراد أو مؤسسات محلية وخارجية.

وأختتم الغانم تصريحه بحرص بنك وربة على جذب العديد من الشركات التشغيلية المعروفة بملاءتها المالية والاقتصادية، وذلك مع التمسك الشديد بأعلى معايير الجودة الائتمانية ودراسة وتنويع المخاطر.

البنك قادر على تلبية احتياجات وطموحات عملائه ومساعدتهم على تخطي أي ظروف استثنائية

ثقافة البنك، لأنه من الممكن تقديم ذات المنتج والخدمة، ولكن التميز والإبداع يكون الكيفية والأساليب المتبعة، التي يتم التعامل بها مع العملاء، خاصة في الكويت التي ترتفع فيها توقعات العملاء.

من جانبه قال الرئيس التنفيذي في بنك وربة شاهين حمد الغانم: "نفخر بتسجيل أرباح فصلية جيدة منذ بدء تداعيات الجائحة العام الماضي، بالتزامن مع نجاحنا في الاحتفاظ بمؤشرات صلبة مالية، ورسملة وجودة أصول قوية، وهو ما يضمن استدامة النمو المستقبلي ويزيد من قدرتنا على تلبية احتياجات عملائنا". وأضاف الغانم:



شاهين حمد الغانم



عبد الوهاب عبدالله الحوطي

مستمرون في تطوير خدماتنا الرقمية للحفاظ على مسارنا نحو تحقيق أهدافنا الإستراتيجية

الغانم: احتفاظنا برسملة وجودة أصول قوية يضمن استدامة النمو المستقبلي

كسبنا ثقة مؤسسات دولية في إدارة الصكوك ونجحنا في تعزيز حصتنا السوقية

الجوائز من مؤسسات عالمية مرموقة، مؤكدا استمرار البنك في الحفاظ على مستوى المميز في خدمة العملاء".

وذكر أن خدمة العملاء مفهوم راسخ، وجزء من

تميزة وخبرات ممتدة طالما نجحت في اكتساب وترسيخ ثقة العملاء. وأضاف الحوطي: "كانت ثقة عملائنا في محلها دائما، وهو ما ساهم في حصول بنك وربة على العديد من

الخدمات المصرفية المتميزة، ومساعدتهم على تخطي تلك الظروف الاستثنائية عن طريق توفير خدمات التمويل، والاستشارات التي تعكس ما يتمتع به " وربة" من إمكانيات، وكوادر

استمرار البنك في الاستثمار، وتطوير خدماته الرقمية بما يدعم الحفاظ على مساره نحو تحقيق أهدافه الاستراتيجية، وقدرته على تلبية احتياجات وطموحات عملائه، من خلال تقديم

الحوطي: تمكنا من تحقيق نتائج متميزة في جميع المؤشرات رغم استمرار تداعيات "كورونا"

وفي سياق تعليقه على النتائج المالية الفصلية للبنك، قال رئيس مجلس إدارة بنك وربة عبد الوهاب عبدالله الحوطي: "بحمد الله وتوفيقه تم بفضل جهود موظفينا وثقة عملائنا، تمكنا من تحقيق نتائج مميزة خلال هذه الفترة من العام الجاري، على الرغم من التحديات المتصاعدة، واستمرار تداعيات جائحة كورونا، والعودة لفرض تدابير الإغلاق، ويبرهن ذلك على ما يتمتع به بنك وربة من أسس مالية صلبة تدعمها استراتيجية تهدف إلى تنويع مصادر الدخل، والتحول الرقمي، إضافة إلى تحقيق المزيد من الإنجازات". وأكد الحوطي على

أعلن بنك وربة عن نتائجها المالية الفصلية لفترة الثلاثة أشهر الأولى من العام الجاري المنتهية في 31 مارس 2021، حيث حقق البنك أرباحا بلغت 2.782 مليون دينار كويتي، بنسبة نمو بلغت 33.49% على أساس سنوي. وشهدت جميع مؤشرات البنك الرئيسية نموا ملحوظا، إذ بلغ إجمالي حقوق المساهمين 203.8 مليون دينار، كما في نهاية مارس 2021، بارتفاع بلغت نسبته 0.02% مقارنة برصيد 31 ديسمبر 2020، وبلغ إجمالي أصول البنك 3.4 مليار دينار كويتي، فيما بلغ إجمالي محفظة التمويل 2.4 مليار دينار كويتي، وإجمالي حسابات المودعين 2.2 مليار دينار كويتي كما في 31 مارس 2021، وبلغ صافي إيرادات التمويل في الربع الأول من العام الجاري 11.4 مليون دينار، وكذلك بلغ صافي إيرادات التشغيل 19.7 مليون دينار كويتي لفترة الشهور الثلاثة الأولى من العام الحالي، بنسبة نمو 38.5% مقارنة بنفس الفترة من العام السابق، كما انخفضت نسبة التكلفة إلى الأيراد لتبلغ 34.4%.

خلال الربع الأول من 2021

«جي إف إتش» تحقق ربحا صافيا للمساهمين

بـ 16.12 مليون دولار



جاسم الصديقي



هشام الرئيس

من الفرص الواعدة ونجحنا في تحويلها إلى معاملات استثمارية لاقت إقبالا جيدا من مستثمرينا من كافة أنحاء المنطقة. خلال الربع الأول ارتفعت الربحية نتيجة للاكتتاب في عدد من المعاملات الفريدة والمتنوعة، بما في ذلك استحواذ المجموعة على منشأة توزيع للمهام الصعبة بقيمة 135 مليون دولار أمريكي تقريبا، تقع في شيكاغو، ومؤجرة لمستأجر من شركة ميشلان نورث أمريكا، بالإضافة إلى بيع محفظة بالولايات المتحدة تضم شركات عالية النمو في مرحلة ما قبل الطرح العام الأولى وهي متخصصة في تكنولوجيا الجيل القادم، كما دعمت النتائج المالية من خلال بيع استثمارات حقوق ملكية إضافة إلى دخل الخزينة المحقق من الصكوك و سندات الدخل الخائب".

بالرغم من ذلك، شهدت فترة الثلاثة أشهر الأولى من عام 2021 تقدم المجموعة بخطى ثابتة عبر مختلف خطوط أعمالها وتحقيق نمو جيد في الأرباح والدخل عاما بعد عام. على مدار الربع الأول من العام، واصلنا العمل على نمو أنشطتنا الرئيسية المتمثلة في الصيرفة التجارية والاستثمارية، وإدارة الأصول وأنشطة الخزينة بالإضافة إلى محافظتنا الاستثمارية وتواجدنا في الأسواق الهامة في دول مجلس التعاون الخليجي، المملكة المتحدة، أوروبا والولايات المتحدة. وانطلاقاً من هذا الزخم الكبير، سوف نركز على دفع عجلة النمو وتعزيز القيمة ونتائجنا المالية خلال الفترات المقبلة".

من عام 2021 ما مقداره 90.39 مليون دولار أمريكي، مقارنة بما مقداره 69.46 مليون دولار أمريكي خلال الربع الأول من عام 2020، بارتفاع ملحوظ بلغت نسبته 30.1%. يعزى هذا النمو إلى الدخل المحقق من الاكتتاب في معاملات، بيع أصول وزيادة أنشطة الخزينة. بلغت قيمة إجمالي المصروفات خلال الثلاثة أشهر الأولى من العام ما مقداره 71.05 مليون دولار أمريكي، بارتفاع بنسبة 13.4% من 62.68 مليون دولار أمريكي، خلال نفس الفترة من عام 2020. تعليقا على هذه النتائج، قال جاسم الصديقي، رئيس مجلس إدارة مجموعة جي إف إتش المالية، "نشعر بسعادة بنتائج الربع الأول للمجموعة، ولا سيما في ظل استمرار تأثير الوضع الوبائي على مستوى العالم.

الصافي الموحد خلال الربع الأول 19.34 مليون دولار أمريكي مقارنة بما مقداره 6.78 مليون دولار أمريكي خلال نفس الفترة من عام 2020، بزيادة بنسبة 185.2%. سجلت المجموعة ربحا صافيا يؤول إلى المساهمين بقيمة 16.12 مليون دولار أمريكي خلال الفترة، مقارنة بما مقداره 5.08 مليون دولار أمريكي خلال الربع الأول من عام 2020، بزيادة بنسبة 217.2%. تعزى هذه الزيادة أداء المجموعة عبر مختلف خطوط العمل، وبشكل خاص من خلال المساهمات الجيدة من الأنشطة الصيرفة التجارية، الاستثمارية والخزينة بالمجموعة. بلغت قيمة الربح للسهم خلال الربع الأول من عام 2021 ما مقداره 0.53 سنتا، مقارنة بما مقداره 0.15 سنتا خلال الربع الأول من عام 2020. بلغت قيمة الربح

إتش المالية ("جي إف إتش" أو "المجموعة") أسس، نتائجها المالية للربع الأول من العام، المنتهي في 31 مارس 2021 ("الفترة"). سجلت المجموعة ربحا صافيا يؤول إلى المساهمين بقيمة 16.12 مليون دولار أمريكي خلال الفترة، مقارنة بما مقداره 5.08 مليون دولار أمريكي خلال الربع الأول من عام 2020، بزيادة بنسبة 217.2%. تعزى هذه الزيادة أداء المجموعة عبر مختلف خطوط العمل، وبشكل خاص من خلال المساهمات الجيدة من الأنشطة الصيرفة التجارية، الاستثمارية والخزينة بالمجموعة. بلغت قيمة الربح للسهم خلال الربع الأول من عام 2021 ما مقداره 0.53 سنتا، مقارنة بما مقداره 0.15 سنتا خلال الربع الأول من عام 2020. بلغت قيمة الربح

«درسنى» تطلق خدماتها لـ 250

ألف مستخدم لـ «ولاء بلس»



جميل دغلّس



باسم محمود زريق

من خلال تقديم برامج مصممة تهدف إلى تعزيز ولاء الموظفين وزيادة إنتاجيتهم، بالإضافة إلى خلق بيئة عمل أكثر جاذبية وتنافسية، خصوصاً في ظل الظروف الصحية الاستثنائية التي تمر بها المملكة والعالم بسبب جائحة كوفيد-19، وهي مرحلة مليئة بالتحديات ومختلف القطاعات، وخصوصاً القطاع التعليمي. منذ بدايتها، قادت شركة درس مسيرة دعم القطاع التعليمي من مدرسين وطالب، بتوفير حلول تعليمية تكنولوجية، حسب تصميمها وتطويرها لتبسط المناهج الدراسية بحسب المناهج الدراسية في العالم العربي، وذلك من خلال تطبيق درسنى الغني عن التعريف، الذي تم إطلاقه بعد سنوات من البحث ومعرفة تحديات الطلاب واحتياجاتهم ما بعد ساعات الحضور في المدرسة، حيث يوفر التطبيق إمكانية طلب مساعدة فورية من مدرسين خبراء مختلف المواد، ويقدم التطبيق أيضاً عدة خدمات أخرى مثل مسارات التعليم والاختبارات والتمارين ومحتوى فيديوتم أعداده وتصميمه بشكل احترافي.

البرمجة والتصوير وتعليقا على توقيع الاتفاقية، قالت مدير مبيعات السعودية باسم محمود زريق أنه "لطالما كانت المملكة العربية السعودية من أهم الدول في المنطقة ضمن استراتيجيتنا التوسعية، ونحن سعداء بالتعاون مع "ولاء بلس" لتمكين أكبر عدد من المستخدمين وخاصة الطلاب للاستفادة من خدماتنا التعليمية المميزة" وأضافت بودي "لقد كانت والتزال جهودنا لتبقي العلم استثمارية إيصال العلم لجميع الطلاب مهما كانت الصعوبات والتحديات من جهته قال جميل دغلّس، مدير الشراكات في شركة ولاء بلس: نحن واثقون بأن هذه الشراكة ستقدم قيمة مضافة للطرفين، حيث أنّ هذه الشراكة ستكون "درسنى" من الوصول إلى أكثر من 300 شركة ومؤسسة وعائلاتهم ومساعدتهم من الاستفادة من الخدمات المميزة التي تقدمها "درسنى" لوكبة مسيرة ابنائهم التعليمية. الجدير بالذكر بأن "ولاء بلس" تعمل منذ انشائها على مساعدة الشركات والمؤسسات

بالتعاون مع برنامج ولاء بلس، الوجهة الأولى للخصومات والعروض في المملكة، أعلنت منصة درسنى الحائزة على جائزة أفضل تطبيق تعليمي في الشرق الأوسط عن إطلاق باقات خاصة لمستخدمي "ولاء بلس" في القطاعين العام والخاص، حيث سيتم تقديم عروض مميزة لموظفي كل من وزارة الإسكان، وشركة مطارات الرياض، والهيئة السعودية للتخصصات الصحية، والشركة السعودية للكهرباء، ومصرف الامناء، ووزارة العدل، بالإضافة إلى موظفي شركة KPMG وفيرجن موبايل وغيرهم من الشركات والجهات الأخرى. اتفاقية التعاون الموقعة بين الطرفين ستسمح لمنصة درسنى للوصول إلى أكثر من 250 ألف مستخدم لـ "ولاء بلس" وبالتالي تقديم خصومات وعروض خاصة لخدماتها التعليمية المميزة، لاسيما خاصة التدريس الفوري والتي تسمح للطلاب التواصل مع مدرسين خبراء لطلب المساعدة خلال وقت الدراسة، بالإضافة إلى خاصية مسارات التعليم، وتطوير المهارات مثل