بزيادة نسبتها 1.5 % مقارنة مع 2018

«الأولى للوقود» تحقق 3.9 ملايين دينار ربحا موحدا في 2019

جانب من العمومية

عقدت الأولى للوقود جمعيتها العمومية للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر للعام 2019 في مقر الشركة بحضور رئيس مجلس الادارة المهندس عبد الحسين السلطان، ونائب رئيس مجلس الإدارة و الرئيس التنفيذي المهندس عادل العوضي ومدققي حسابات الشركة بالإضافة إلى المساهمين وقد اتخذت الشركة كافة الاحترازات والاشتراطات التي اقرتها وزارة الصحة وهيئة أسواق المال.

خلال عام 2019 بلغ إجمالي الدخل من مبيعات الوقود 152.6 مليون دينار كويتي وذلك بإنخفاض قدره 1.3٪ عن عام 2018.

وانخفضت مجمل الأرباح بنحو 1.5 مليون دينار كويتي مقارنة بعام 2018 بسبب ارتفاع المصاريف التشغيلية.

وقد حققت الشركة زيادة بنسبة 10٪ في الإيرادات الأخرى من الأنشطة البديلة في عام 2019 مقارنة مع عام 2018.

وقد بلغ صافي الربح الموحد 3.9 مليون دينار كويتي بارتفاع وقدره 1.5٪ مقارنة مع عام 2018 ويرجع ذلك بالأساس إلى ارتفاع مصادر الدخل الأخرى غير بيع الوقود.

وارتفع إجمالي اصول الشركة لتصل إلى 121 مليون دينار كويتي بزيادة وقدرها 4.6٪ مقارنة مع عام 2018.

وحول الإنجازات التي حققتها الأولى للوقود، تطرق السيد عبد الحسين السلطان حول حصول شركة أولى للوقود جائزة « افضل شركة عربية في فئة تسويق المواد البترولية» المقدمة من جوائز جلوبال العالمية 2019 و نيل رئيسها التنفيذي المهندس عادل محمد العوضي جائزة افضل رئيس تنفيذي عربي في مجال تسويق تسويق المواد البترولية.

حيث تعد تلك الجائزة إنجازا جديدا يضاف لسجل نجاحات الشركة الحافل بالإنجازات المتتالية وأدائها في تسويق وتوزيع المنتجات والخدمات البترولية في دولة الكويت وعلى المستوى العربي و العالمي.

أولى للوقود تتطلع دائماً نحو الأفضل وتفخر بإنجازات موظفيها في كافة المجالات بما يتماشى مع استراتيجيتها وجهودها في مسيرتها نحو تعزيز دورها القيادي في السوق كما تهدف على الحفاظ على موقعها الثابت كإحدى افضل الشركات المحلية في تسويق الوقود.

حصول «أولى» على هذا التقدير الدولي يعد بمثزلة دليل على القدرة في تقديم خدمات تنافسية وفريدة من نوعها، وكذلك على نجاحها خلال الأعوام الماضية في إستقطاب شريحة كبيرة من العملاء وتوفير خدمات متطورة ومبتكرة تتواءم مع اوضاع السوق والأهداف الإستثمارية المتعددة.

ولقد شهد العام 2019 تقدما كبيرا في أهم محورين من محاور إستراتيجيتنا والتي تشمل تطوير المحطات والتوسع بالمنتجات غير البترولية والتي انعكست ايجابيا على أداء الشركة ونوعية جودة الخدمات.

• تطوير المحطات:

• تطوير محطة الرقعي (31) الواقعة على الدائري الرابع بشكل كامل لتصبح محطة ذات انشطة استثمارية مرخصة، وهي: سوق مركزي مصغر، محطة غسيل سيارات مجهزة بأحدث الأجهزة ذات الجودة العالية والمطابقة للمواصفات العالمية المبنية على أحدث التقنيات المحافظة على البيئة، خدمة صيانة السيارات وخدمة أجهزة السحب الآلي ATM.

• تطوير البنية التحتية لأربع محطات وذلك عن طريق تركيب نظام إسترجاع الأبخرة من الجيل الثاني وتجديد الشكل الخارجي وهذه المحطات هي:

• الصليبية (90)
• جنوب المطار (109)
• القرين (17)
• مخرج المطار (103)
• إغلاق محطة الدعية (23) بالكامل وذلك لتطويرها بشكل كامل وإضافة العديد من الخدمات على أن يعاد إفتتاحها بالربع الأول من العام 2020.
• دخول ناقلات الشركة اللوجستية الخدمة وعدم تسجيل أي حالات اغلاق للمحطات او للمنتجات على مدار العام علما بانه الشركة تأسست عام 2018
• التطوير بالخدمات والمنتجات الغير بترولية:
• إفتتاح السوق المركزي في 5 محطات هي:
• السالمية – الدائري الرابع (14)
• كبد (121)
• غرب الشعيبة (122)
• العارضية الصناعية (38)
• بيان (68)
• افتتاح نشاط خدمة وصيانة السيارات بمحطة السالمية – الدائري الرابع (14).
• زيادة نقاط البيع بمحطات الوقود للمنتجات غير البترولية مثل البخاخات ونظام حقن الوقود.
• التعاقد مع أحدى أكبر الشركات المحلية للإتصالات لإنشاء برج تقوية بمحطة كبد (121).
• العمل على الإنتهاء من إجراءات الإستحواذ على شركة برونتوواش الرائدة بمجال خدمة غسيل السيارات.
• إنطلاق تطبيق أولى للهواتف الذكية و تزويده بأحدث طرق الدفع QR Code.

والجدير بالذكر انه الشركة الأولى للوقود أقرت عدم توزيع أرباح للمساهمين وعدم توزيع مكافأة أعضاء مجلس الإدارة بسبب الظروف الصعبة التي يمر بها العالم بشكل عام والكويت بشكل خاص والتي أثرت على مبيعات الشركة وأنشطتها.

بهدف تعزيز أداء الأصول واستمراريتها التشغيلية

«إيمرسون» تساهم في تحسين مستويات السلامة لشركات النفط والغاز

منصة «بلانت ويب» تمنح شركات النفط والغاز مزيداً من التقدم

وفرت شركة «إيمرسون» إحدى الشركات العالمية المزودة لحلول الأتمتة الصناعية، احتياجات صناعة النفط والغاز من خلال الاستفادة من فاعلية وحلول «انترنت الأشياء الصناعية» IIOT، عبر المنظومة الرقمية «بلانت ويب» ، التي تستفيد من البيانات التي تم إنشاؤها بواسطة اجهزة استشعار قائمة أو جديدة في مرافق الشركة، وتقدم أدوات تحليلية واتصال آمن لتوفير خدمات مراقبة قابلة للتدرج.

وجاءت هذه المنظومة في اطار التعهيد الخارجي لتوفير خدمات بعض الأعمال من اجل التقليل من التكاليف من خلال الاستعانة بطرف خارجي لتنفيذ خدمات يحتاجها العميل.

وقد بدأت شركات النفط والغاز في منطقة الشرق الأوسط وافريقيا بتعهيد الخدمات المتعلقة بمراقبة صحة وسلامة الأصول منذ عقود. ومع ذلك، تمتلك الشركات معدات من العديد من مصنعي المعدات الأصلية (مثل المضخات والتوربينات والمحركات والصمامات وما إلى ذلك)، ما يجعل من الصعب إدارة هذه الأصول بطريقة منخفضة التكلفة. وهذا ما يفتح الباب امام الاستعانة بشركات الخدمات الخارجية لمعالجة نطاق أصول المعدات الأصلية المختلفة ضمن عقد خدمة واحد.

وتتطلع شركات النفط والغاز إلى الاستفادة من المعارف والخبرات في الزمن الحقيقي لتخفيض تكاليف مراقبة الأصول، وتحسين مستويات السلامة وتعزيز أداء الأصول واستمراريتها التشغيلية.

و توفر شركة «إيمرسون» انواعا مختلفة من الخدمات بتسليم متسق ومتلائم مثل:

• مراقبة سلامة الأصول :مراقبة سلامة الأصول للتغيرات المفاجئة أو التنبيهات، مثل انظمة DeltaV ومصائد البخار.
• مراقبة حالة الأصول: مراقبة حالات الفشل في الأصول المعقدة مثل الآلات والصمامات وعدادات التدفق.
• مراقبة الأداء: ضمان عمل الأصول كما هو متوقع. تشمل الأمثلة عدادات التدفق واجهزة التحليل.
• المنتج كخدمة: توفير حل مراقبة كامل وجاهز. تمتلك شركة «إيمرسون» معدات مراقبة وشبكة اتصالات، وتقدم حلول للمحافظة على سلامتهم.
• خدمات مخصصة متصلة بالإنترنت : عروض خدمات متصلة بالإنترنت تم تطويرها خصيصا لتلبية احتياجات عملائنا.

و تعاونت شركة «إيمرسون» مع إحدى شركات الطاقة العالمية في تنفيذ حل مراقبة للمبادلات الحرارية بالتقنية السحابية، وتم تصميم هذا الحل، عبر التركيز على جمع وتحليل بيانات المبادل الحراري في مصفاة واحدة للنفط. وحتى على هذا النطاق المحدود، تمكن حل المراقبة من تحسين الكفاءة التشغيلية للمصفاة بشكل ملحوظ.

واشار ممثل عن شركة «إيمرسون»، ان البيانات والتوصيات التي قدمها خبراء الشركة ساعدت في تحويل استراتيجية الصيانة للمصفاة من حالة رد الفعل إلى منهجية استباقية يتم فيها تنبيه موظفي المصفاة إلى المشكلات قبل أن تؤثر على العمليات، وتزودهم بالمعلومات التي يحتاجونها لاتخاذ الإجراءات اللازمة. وعلى نفس القدر من الأهمية، تم تحرير موظفي المصفاة من مهام المراقبة المستهلكة للوقت، حيث بات بإمكانهم التركيز بشكل أكثر فعالية على الوظائف عالية القيمة التي تفيد العمليات بمجملها. هذه هي قوة القدرات التنبؤية الإبتكارية، هذه هي قوة منصة «بلانت ويب».

الشركة نفذت حل مراقبة للمبادلات الحرارية بالتقنية السحابية بالتعاون مع شركة طاقة عالمية

بهدف مواجهة جائحة «كوفيد19-» وتقلبات أسعار النفط

«ابيكورب» تقدم 500 مليون دولار لدعم الدول الأعضاء

أحمد عتيقة

أعلنت الشركة العربية للاستثمارات البترولية (ابيكورب)، وهي مؤسسة مالية تنموية متعددة الأطراف، عن دعمها بقيمة 500 مليون دولار لجهود الدول الأعضاء في الحدّ من آثار التداعيات الناجمة عن انتشار جائحة فيروس كورونا المستجد (كوفيد19-) والتقلبات الحادة في أسعار النفط.

وسيخصص هذا الدعم لتمويل المشاريع ذات الأثر الملموس والمستدام في قطاعات الطاقة المتجددة والبتروكيماويات وغيرها من قطاعات الطاقة المختلفة. علاوة على ذلك، ستقوم ابيكورب بتعزيز دعمها لتمويل التجارة الذي تقدمه للدول الأعضاء، وذلك في إطار هدفها الأوسع المتمثل في تخفيف الضغوط المالية الناجمة عن ظروف السوق الاستثنائية الراهنة.

وبهذه المناسبة، قال الدكتور أحمد علي عتيقة، الرئيس التنفيذي لابيكورب: «تؤكد ابيكورب التزامها التام بتحقيق الأهداف التنموية التي أُسّست من أجلها في ظل هذه الأوقات العصيبة التي تبذل خلالها الدول الأعضاء قصارى جهدها لاحتواء انتشار جائحة فيروس كورونا المستجدّ ومواجهة تداعياته. إن قطاع الطاقة من القطاعات التي تتطلّب توظيف رؤوس أموال هائلة، وقد بدأ يشهد انخفاضاً في حجم الاستثمارات المخططة وتأجيل في مواعيد تنفيذها بشكل أكبر من فترات انكماش سابقة. وبالتالي، فإن دور ابيكورب في هذه المرحلة سيركز على سد النقص في الموارد التمويلية التي قد يحتاجها شركاؤنا في المنطقة لإنجاز المشاريع والعمليات التشغيلية الحيوية.»

وأضاف د. عتيقة: «إن الدعم الذي تقدمه ابيكورب لقطاع الطاقة والقطاعات المرتبطة به، سواء كان ذلك في الدول الأعضاء أو خارجها، من شأنه أن يعزز أمن الطاقة ويتيح الحصول على التمويل في مثل هذه الأزمات. وستواصل العمل عن كثب مع المؤسسات التمويلية الإقليمية الأخرى وشركائنا من المؤسسات المالية المختلفة لتوفير أكبر قدر ممكن من التمويل والتخفيف من تأثير الأزمة على الدول الأعضاء.»

تجدر الإشارة إلى أن ابيكورب، الحائزة على تصنيف (Aa2) بنظرة مستقبلية مستقرة من وكالة موديز، قد أعلنت مؤخراً عن مصادقة الجمعية العمومية للشركة على زيادة رأس المال القابل للاستدعاء إلى 8.5 مليار دولار أمريكي، إلى جانب موافقتها على زيادة كبيرة في رأس المال المصرح به ورأس المال المكتتب به، وذلك لتعزيز استدامة ابيكورب ومرونتها المالية.

بهدف دعم خدمتها الأساسية لمحادثات الفيديو عبر الإنترنت

«Zoom» تختار «Oracle» كمزود خدمات البنية التحتية للسحابة

اعلنت شركة "Oracle" ان شركة "Zoom" لمحادثات الفيديو اختارت خدمة Oracle Cloud Infrastructure لتدعم نموها ولتلبي احتياجات أعمالها المتطورة باستمرار خلال المسيرة المتواصلة لشركة تطبيق محادثات الفيديو في الابتكار وتقديم هذه الخدمة الإساسية لقاعدة عملائها الواسعة. قال إريك إس. يوان، المدير التنفيذي لدة شركة Zoom: "شهدنا مؤخرا اضخم نمو حققناه في اعمالنا على الإطلاق، مما يتطلب زيادة هائلة في قدرات خدمتنا لمواكبة النمو المستمر. وقمنا باستكشاف منصات عديدة ووجدنا ان Oracle Cloud Infrastructure هي حل جوهري بالنسبة لنا سيمكننا من توسيع نطاق قدرتنا بسرعة وتلبية احتياجات المستخدمين الجدد. واخترنا خدمة Oracle Cloud Infrastructure بفضل امانها الرائد في المجال وأدائها المتميز ومستوى الدعم غير المسبوق". لتلبية الطلب المتزايد بسرعة على خدماتها، بما في ذلك الارتفاع المفاجئ لدى تسجيل 300 مليون من المشاركين في محادثات الفيديو اليومية، اصبحت منصة Zoom بحاجة إلى سعة سحابية إضافية على الفور. واختارت Zoom خدمة Oracle Cloud Infrastructure لتميزها بالأداء وقابلية التوسّع والموثوقية والأمان الفائق للسحابة. وبعد ساعات فقط من تطبيق Oracle Cloud Infrastructure بدأت الخدمة بدعم مئات الآلاف من المشاركين في اجتماعات Zoom المتزامنة. وبعد ان وصلت منصة Zoom إلى الإنتاجية الكاملة، أصبحت الآن تُمكّن الملايين من المشاركين في الاجتماعات المتزامنة عبر الدعم الذي وفرته خدمة Oracle Cloud Infrastructure. وستساعد بنية Oracle التحتية السحابية من الجيل الثاني على توسيع قدرات Zoom لتستمر بتوفير خدمة مثالية لقاعدة عملائها الواسعة ومواكبة الطلبات المتغيرة وريادتها لمجال محادثات الفيديو.