

تقوم بتغطية 85 في المئة من الأعمال التجارية في البلاد

صفر: «كي.نت» نفذت 145 مليون عملية على شبكتها بقيمة 10.7 مليارات دينار في 2013



صفر مترلسا العمومية

كتب محمد إبراهيم

أكد رئيس مجلس إدارة شركة الخدمات المصرفية الآلية المشتركة «كي.نت» جاسم صفر أن الشركة قامت خلال السنة المالية المنتهية في 31 أكتوبر الماضي بتحويل وتنفيذ أكثر من 145 مليون عملية على شبكتها بلغت قيمتها الإجمالية 10.7 مليارات دينار وذلك من خلال قنواتها الإلكترونية المختلفة من أجهزة نقاط بيع، أجهزة الصراف الآلي، بوابة الدفع الإلكترونية، الإنترنت وغيرها حيث وصل معدل العمليات الشهري خلال الفترة المشار إليها إلى أكثر من 12 مليون عملية. وقال صفر في تصريحات صحفية علي هامش الجمعية العمومية التي عقدت أمس ان الشركة تقوم بتغطية ما يقارب من 80 الى 85 في المئة من الأعمال التجارية في البلاد بالإضافة الى ما يقارب من 40 الى 45 في المئة من من الخدمات الحكومية وهو ما تسعى الشركة الى المزيد من التوسع في نقاط البيع والتوسع فيها مستقبلا خلال الفترة المقبلة. وأضاف ان الشركة تسعى حاليا الى تغطية كافة الشرائح التجارية وكذلك الحكومة الى ان نصل التشبع فنسعى الى الانطلاق خارجيا لافتا الى ان هذا الامر يستغرق ماين عامين الى ثلاث سنوات حيث توجد قنوات تشغيلية لم تستغلها بعد.

■ النمو المتزايد في خدمة نقاط البيع الخاصة بالشركة يؤكد مدى قوة وكفاءة الخدمة في السوق المحلي

بالدرجة الأولى إلى تقديم الخدمة إلى البنوك الأعضاء بأفضل الطرق والوسائل، بالإضافة إلى السعي إلى تقديم أحدث وآخر ما توصلت إليه التكنولوجيا الحديثة في هذا المجال لافتا الى ان التطور الذي تبنته كي نت خلال مسيرتها، انعكس على أدائها المميز وبشكل ملموس من عام إلى آخر، حيث ظهر ذلك من خلال النمو المتزايد في نتائج الشركة عن السنة المالية 2013. وزاد ان النمو المتزايد في خدمة نقاط البيع الخاصة بشركة كي نت يؤكد على مدى قوة وكفاءة الخدمة في السوق المحلي، حيث وصل عدد أجهزة نقاط البيع المنتشرة في جميع أنحاء الكويت إلى ما يقارب 33.500 جهاز تم تركيب ما يقارب 4300 جهاز منها خلال السنة المالية 2013، الأمر الذي انعكس إيجابا على حجم العمليات الخاصة بهذه الخدمة حيث قامت كي نت بتنفيذ ما يقارب 88 مليون عملية نقطة بيع خلال الفترة لمشار إليها بقيمة تصل إلى 5.6 مليار دينار وكان نصيب حملة بطاقات الخصم المباشر «كي

وحول الربط الخليجي للشركة مع دول الخليج قال صفر اننا كنا من الأوئل الذين تقدموا بهذا الامر حيث كانت اجراءات عملنا قائمة على هذا الامر موضحا ان الى دول مجلس التعاون الخليجي استفادت من الخبرات الكويتية والتعاون الخليجي معروض حاليا علي البنوك المركزية الخليجية. وأضاف صفر ان جميع اعمال الشركة امدة 100 في المئة والبنوك هي المسؤولة عن حدوث اي مشكلة لانها هي المسؤول عن الربط. واصدار البطاقات ونحن مجرد وسيط والبنوك حاليا تملك كافة وسائل الأمان في اصدار البطاقات الائتمانية. وأشار صفر في كلمته خلال العمومية الي ان عام 2013 تميز بالعديد من الإنجازات والشجاعات وبشكل متواصل خلال السنة، وكما عهدناها سابقا خلال الواحد والعشرين عاما الماضية حيث التزمتم كي نت بتبني سياسة واضحة وراسخة تستمد قوتها ومثانتها من خلال وضع إستراتيجية محددة تهدف



جانب من عمومية الشركة

287 مليون دينار ، أي بنسبة نمو 42 في المئة عن العام السابق، أما في السنة المالية 2013 فقد صنفت شركة كي نت لقائمة أعلى 150 شبكة مضيقة على مستوى العالم حسب تقرير نلسون عدد 1029 واحتلت المرتبة الثانية إقليميا.

أما فيما يتعلق بخدمة الدفع الإلكتروني الحكومي الخاص بخدمة « تسديد » فقد تميزنا في هذا العام بتوسيع قاعدة الخدمات لتشمل عدد أكبر من الوزارات وتنفيذ الفعلي على ارض الواقع في القرب وقت، وان يتم توسيع رقعة مشاركة القطاع الخاص، وصغار المستثمرين

عند عمليات الدفع الإلكتروني فيها. ومن الجانب الآخر، أشار الى انه من الضرورة ان يخرج مشروع المخطط الهيكلي الجديد بشكل شامل يضم كل محاور التنفيذ والتطوير، ويراعي كل الجوانب الفنية والتجارية، وبالتالي فانه من الضروري ان يتم تشكيل لجنة شاملة تضم مسؤولين من قطاعات الدولة المختلفة من وزارة التجارة والصناعة

«زين» تجدد شراكتها مع جمعية السدو الحرفية للعام الخامس على التوالي



الخشتي متوسطا أعضاء جمعية السدو الحرفية

«الوطني» يعلن أسماء الفائزين بسحوبات «الجوهرة»

أعلن بنك الكويت الوطني عن أسماء الفائزين الأربعة بجائزة 5.000 دينار في السحوبات الأسبوعية لحساب «الجوهرة» خلال شهر ديسمبر، والتي جرت في المركز الرئيسي للبنك تحت إشراف وزارة التجارة والصناعة.

وقد فاز عملاء البنك الوطني طارق محمد عربي مغاوري سلامة وورثة المرحوم عبد الرسول أبل صادق وعبدالله غانم صقر الغضبي ومساعد صادم سلطان نايف بمبلغ 5.000 دينار في السحوبات الأسبوعية لشهر ديسمبر. وعبر الفائزون عن تقديرهم لخدمات البنك الوطني ومتجانياته الفريدة، ونوهوا بالجوائز القيمة التي يوفرها على مدار السنة.

وقد قام البنك الوطني بتطوير حساب الجوهرة وتعزيز قيمة الجوائز ليقدّم لعملائه فرصا أكثر للفوز بما يكوس ريادة في السوق المصرفية المحلية، حيث

زاد من فرص عمله للفوز بـ 5.000 دينار أسبوعياً و125 ألف شهرياً و250 ألف دينار ربع سنوياً. ويؤهل حساب الجوهرة جميع عملائه تلقائياً للدخول في السحوبات الأسبوعية والشهرية وربع السنوية مقابل كل 50 ديناراً فقط. وكلما ازداد رصيد العميل، ازدادت فرصه بالفوز بأحد هذه السحوبات الثلاثة. وتجدر الإشارة إلى أن حساب الجوهرة يتيح للعملاء إجراء عمليات السحب والإيداع في أي وقت ولدى أي من فروع الوطني المنتشرة في جميع أنحاء الكويت.

ويعتبر حساب الجوهرة من بنك الكويت الوطني الخيار الأفضل للعملاء بفضل مزاياه العديدة والجوائز النقدية القيمة التي يقدمها والتي تتيح لهم تحقيق أحلامهم وتطلعاتهم. هذا إلى جانب تميزه بحساب من دون فوائد.

تأجيل دعوى «المواصلات» ضد «زين» إلى 13 يناير

أعلنت شركة الاتصالات المتنقلة «زين» في بيان لها أمس بأن المحكمة الكلية قضت بتأجيل الدعوى المقدمة من وكيل وزارة المواصلات بصفته ضد الشركة بشأن ندب خير لتحديد عدد مشتركي الدفع المسبق إلى جلسة 13 يناير 2014 للحكم.

وفي سبتمبر الماضي أعلنت شركة الإتصالات المتنقلة «زين» عن صدور حكم محكمة الاستئناف في يوم الاثنين الموافق 2012/5/7 برفض وتأجيل حكم الدرجة الأولى «لصالح الشركة» في قضية الدفع المسبق ضد وزارة المواصلات. وقالت الشركة في حينها انه قد تم تمييز حكم الاستئناف من قبل وكيل وزارة المواصلات بصفته بالدعوى رقم 2012/885/2، وصدر الحكم بتاريخ 29 سبتمبر 2013 بعدم قبول الطعن بغرفة المشورة، وعليه يصدر حكم التمييز لصالح الشركة تكون الدعوى قد انتهت بحكم بات. وكانت الدعوى رقم 2012/885/2 م ك ح/ 5 والمرفوعة من وكيل وزارة المواصلات بصفته ضد شركة الاتصالات المتنقلة بشأن ندب خير لتحديد قيمة مبلغ التعويض المناسب للوزارة مقابل خدمة الدفع المسبق التي تقدمها للشركة، والمستأنف من قبلهم بالدعوى رقم 2012/494 س م/ 6.

تشديد 205 آلاف وحدة يخلق مرحلة جديدة من التنمية العقارية

الشمري: لابدّ من الإسراع بتنفيذ

المخطط الهيكلي للمنطقة الإقليمية الثانية



محمد الشمري

أكد مدير إدارة العقار والتسويق في شركة أرزاق العقارية محمد الشمري على ضرورة وضع الأطر والضوابط التنسيقية المتعلقة بالمخطط الهيكلي للمنطقة الإقليمية الثانية قبيل البدء في التنفيذ الفعلي للخطة التي تم اعتمادها الأسبوع الماضي من قبل المجلس البلدي.

ورأى الشمري أن تشييد 205 آلاف وحدة في إطار المخطط، تضم كلا من مدن الحرير وشمال الصبية وبويبيان سيخلق مرحلة جديدة من التنمية العقارية، سيتفتح بها جميع عناصر السوق المحلية بدءاً من المشيدين والمقاولين الى البنوك والمستهلكين.

وأضاف ان جملة القرارات الأخيرة المتعلقة بحل الأزمة الاسكانية المحلية، تدفع الروح التفاؤلية لدى المواطنين وكذلك التجار، شريطة ان يتم التنفيذ الفعلي على ارض الواقع في القرب وقت، وان يتم توسيع رقعة مشاركة القطاع الخاص، وصغار المستثمرين فيها. ومن الجانب الآخر، أشار الى انه من الضرورة ان يخرج مشروع المخطط الهيكلي الجديد بشكل شامل يضم كل محاور التنفيذ والتطوير، ويراعي كل الجوانب الفنية والتجارية، وبالتالي فانه من الضروري ان يتم تشكيل لجنة شاملة تضم مسؤولين من قطاعات الدولة المختلفة من وزارة التجارة والصناعة

والمجلس البلدي وبنك الكويت المركزي ومسؤولين في وزارة الكهرباء والماء، وكذلك من النقط حتى يتم حل كل المشكلات العالقة ويخرج المشروع بصورة قابلة للتنفيذ وبعبدة عن اي معوقات قد توقف مسيرة البناء. وأوضح الشمري ان نجاح المخطط الإقليمي الثاني، سيكون بمثابة النموذج المعتمد الذي ستسير عليه الدولة في تأسيس مشروعات المخططات المقبلة، والتي يجب ان يتم بدء العمل في بلورتها على وجه السرعة بحيث توفر الخريطة الكاملة للتطوير العقاري والسكني المحلي، للمستثمر المحلي وحتى الاجنبي، وهو ما يصب في النهاية في صالح سمعة الكويت الاستثمارية ومخططها بشأن التحول الى مركز مالي وتجاري عالمي.

الفارس مدير كبار الشخصيات في المبيعات لـ «الوطنية للاتصالات»

حيث شغلت منصب عضو مجلس إدارة لدى كل من شركة آجال للتحويل والاستثمار وشركة لـلؤدة الكويت العقارية. كما شغلت منصب رئيس مجلس إدارة في الشركة العالمية للخدمات الصحية و كانت مدير إدارة الأصول في المجموعة الدولية للاستثمار، ومحلل مالي في شركة الزمردة الاستثمارية.

الوطنية للاتصالات في السابق لمدة 8 سنوات في مناصب عدة كان آخرها منصب قائد فريق في إدارة المبيعات. وحصلت عالية الفارس على شهادتها البكالوريوس في العلوم السياسية من جامعة الكويت. وعملت عالية الفارس لدى عدد من الشركات المرموقة قبل انضمامها مؤخراً إلى شركة الوطنية للاتصالات

أعلنت الوطنية للاتصالات أمس أنها قامت بتعيين عالية الفارس لمنصب مدير كبار الشخصيات في المبيعات. و سساهم الفارس في تعزيز و تطوير مهام الإدارة ومستوى أدائها، كما ستقوم بوضع الخطة التي من شأنها أن تقوي و تعزز من عمل فريق كبار الشخصيات في الشركة. وكانت قد عملت في شركة

«برقان» يقدم «أودي R8» للفائز «بسحب اثريا للراتب

بالإضافة لمميزات متعددة، والتي تشمل إمكانية فتح الحساب بالدينار الكويتي أو جميع العملات الرئيسية و الاستقطاع المباشر، والحصول على القروض، والبطاقات المصرفية الائتمانية وغيرها الكثير. وقد تم تصميم حساب الثريا استجابة لجميع المتطلبات التي تهدف الى تقديم المزيد من العروض والمزايا المبتكرة بالإضافة تعزيز فرص الفوز للعملاء.

لاستقباله وتهنئته. يذكر أن حساب الثريا هو حساب الراتب الوحيد في الكويت الذي يمنح عملاءه فرص الفوز بالسحوبات ربع السنوية ، ويهدف حساب الثريا الى زيادة فرص العملاء بربح واحدة من أكثر السيارات الرياضية إثارة في العالم من خلال سحبيات ربع سنوية، حيث سيتم الإعلان عن الرابح الثاني في هذا السحب خلال شهر مارس 2014 القادم،

أعلن بنك برقان عن تسليم الفائز – السيد صبري حامد الهجيج – بالسحب الأول لحساب الراتب « الثريا » سيارة أودي أ8 Audi R8»، هذا وقد تم الاعلان عن اسم الفائز مؤخراً من خلال حفل ضخم أقيم في مجمع الأفيون. هذا وقد أعرب السيد صبري عن سعادته بتسلمه السيارة من السيد فنكت منون مدير عام المصرفية الشخصية بالوكالة والذي كان متواجد



الفائز بأودي، يتسلم الجائزة