

وصف معدلات التسويق بـ «القياسية» مقارنة بتقلب الطقس خلال أيام المعرض الثلاثة

مراد : شركات معرض المسار العقاري باعت 70 في المئة من مشاريعها

قال المدير العام لمجموعة المسار لتنظيم المعارض والمؤتمرات سعود عبدالعزيز مراد أن معرض المسار العقاري الذي نظّمته المجموعة خلال الفترة من 5 وحتى 7 يناير الجاري في قاعة الـرابية بفندق كورنيارد ماريوت بمشاركة أكثر من 30 شركة طرحت مشاريع حقق نجاحاً ومبيعات فاقت التوقعات حيث تفاوتت نسبة التسويق والمبيعات من شركة إلى أخرى لكن المبيعات في المتوسط «وفقاً لإحصائية أعدتها المسار» بلغت 70 في المئة من إجمالي المشروعات المطروحة بالمعرض الذي استمر 3 أيام وطرح مشاريع بقيمة إجمالية 8.9 مليارات دولار في أسواق الكويت والإمارات ودبي وتركيا والمغرب وسلطنة عمان وأمريكا وبريطانيا ومصر واليوستة والمانيا والبحرين واليمن والأردن وجورجيا وإسبانيا والسعودية شهدا على أن هذه المبيعات تعبرقياسية مقارنة بتقلب الطقس خلال أيام المعرض الثلاثة.

وأوضح مراد أنه ووفقاً للمؤشرات المتاحة فقد شهدت العقارات في دبي اقبالاً من المواطنين الكويتيين مرجعاً ذلك إلى فوز دبي بتنظيم معرض اكسبو العالمي للعام 2020، وهذا يعني أن سوق العقارات في دبي سيحافظ على أداء قوي خلال السنوات الخمسة المقبلة على الأقل فبعد أزمة العقارات التي عاشتها دبي في سنة 2008 تستقطب دبي الآن مستثمرين من كافة دول العالم وفي السنة الماضية، شهدت أسعار العقارات في دبي بنحو 30 في المئة وارتفع إيجار الشقة بنسبة 7 في المئة والفلا بنسبة 6 في المئة في المتوسط على أساس فصلي لكن نسبة الارتفاع تصل إلى 20 في المئة للشقق و17 في المئة للفلل على أساس سنوي كما أشار تقرير مؤسسة غولدمان ساكس الذي صدر قبل فترة وجيزة إلى أن أسعار العقارات في دبي في الوقت الحالي رغم انخفاضها عن مستوى عام 2008 بـ 36 نقطة مئوية لكنها قد ارتفعت بقرابة 30 في المئة مقارنة بآبادي مستوى لها في الفصل الثاني من عام 2011.وبحسب بيانات وزارة المالية الإماراتية فإن المواطنين الكويتيين يمتلكون 30,094 ملكية عقارية حتى نهاية عام 2012 فيما ارتفعت الملكيات العقارية الخليجية المسجلة خلال عام 2012 في الإمارات إلى 11.761 ألف ملكية عقارية مقارنة بـ10.873 ألف ملكية عقارية خلال عام 2011، بزيادة قدرها 8.2 في المئة في عدد الملكيات.

وأشار مراد إلى أن حجم

الاستثمارات الكويتية في قطاع

العقارات في تركيا يبلغ حالياً مليار

دولار امريكي سواء على المستوى

الشخصي او الشركات فيما تحل

سوق العقارات في دبي سيحافظ على أدائه القوي والكويتيون يمتلكون أكثر من 30 ألف ملكية عقارية



سعود مراد

الكويت في المركز الثانية خليجيا والخامسة عالميا في الاستثمار داخل السوق التركي وهذا ما يفسر اقبال الكويتيين على شراء عقارات في تركيا بالمعارض التي تقام في الكويت نتيجة للتسهيلات الكبيرة التي تقدمها الحكومة التركية للمستثمرين الكويتيين ومن أهمها السماح للمستثمر الكويتي بالتملك بنسبة 100 في المئة وبوثيقة حرة وإقامة مجانية.

وين مراد أن اليوستة من الدول التي باتت تحظى باهتمام الكويتيين بشكل ملحوظ حيث تستقطب اليوستة 15 ألف سائح من الكويت سنوياً كما تستثمر الكويت 120 مليون دولار في مصنع الحديد والصلب في زيتسا باليوستة يوفر 3800 فرصة عمل، ومولت الكويت مشروع قنوات الماء في سراييفو وإعادة بناء الكثير من الجسور عبر الصندوق الكويتي للتنمية الاقتصادية وتستعد جازنية الاستثمار العقاري في اليوستة للكويتيين من التسهيلات التي تمنحها الحكومة اليوسنية للكويتيين فضلاً عن أسعار العقارات المناسبة.

وأفاد مراد أن السوق العقاري في بريطانيا ما زال يحافظ على موقع الصدارة في استقطاب اهتمامات الكويتيين وبحسب البيانات المتاحة فقد بلغ حجم الاستثمارات الخليجية في بريطانيا 100 مليار جنيه إسترليني منها 60 مليارا استثمارات سعودية و20 مليارا قطرية، والباقي موزع بين الإمارات والكويت والبحرين وعمان وقد تركزت تلك الاستثمارات على القطاع العقاري ثم أسواق المال والمصارف حتى أن شركة لندن بريдж هولدنغز باعت مجمع مور لندن أحد أبرز الأصول العقارية في العاصمة البريطانية إلى مجموعة سات مارتينز الكويتية العقارية الذراع العقارية في لندن للهيئة العامة للاستثمار الكويتية مقابل نحو 1.7 مليار جنيه إسترليني «ما يقرب من 2.8 مليار دولار».

وتوقع مراد أن يشهد القطاع

حجم الاستثمارات الكويتية في قطاع العقارات بتركيا يبلغ مليار دولار وهناك مؤشرات للنمو



عبدالرؤوف الكندري

الشروع من اكبر المشاريع السياحية بالملكة الغربية التي تتميز بمعدلات سياحية طوال العام ويطلق عليها مراكز الحمراء او مدينة النخل لان طبيعة مبانيتها تمتاز بألوان الأحمر وتعتبر مراكز قاعدة بلاد الغرب السياحية و كانت عاصمة دولة المرايطين قديما وبينت المنبع بان المشروع يتألف من فلل ولكل فيلا مثل خاص بها ومواقف للسيارات ومساحات خضراء وحمامات مياه للشروع مبنى على الخصوصية ولقدم التقاليد الخليجية العالية مبيئة ان منتج مراكز السياحي كيلو من مطار مراكز وقرب من منطقة اوربكا وهي اجمل المناطق هناك وقرب على بعد 2 كيلو من اكبر مدينه جوف في المغرب وعلى بعد خطوات من اسناد مراكز الدولي وتمتاز مراكز باعتدال المناخ طوال العام بما يجعلها من اكبر المدن الجاذبة للسياحة بعكس الدول الاخرى التي تمتاز بالموسمية لذلك تجد نسبة التأجير اليومي تصل الى 15 في المئة من نسبة الإشغال طوال العام.

العقاري المحلي

نود رئيس مجلس الادارة في



سارة الشمري

نتوقع نمو القطاع العقاري الخليجي ما بين 10 إلى 15 في المئة خلال 2014 وعوائده ما بين 8 إلى 10 في المئة سنوياً

شركة امتيات العقارية عبد الصمد عبد الله معرفي إلى أن السوق العقاري المحلي مازال يحمل فرصا لتحقيق النمو خلال العام الجاري وذلك فإن الشركة طرحت خلال العام الماضي مشروعاً بقيمة 450 ألف متر مربع ويشمل بناء ما يزيد على ألف فيلا سكنية يتم تنفيذها على مراحل، ويشمل المشروع مراكز تجارية وخدمية متنوعة من مدارس المهوبة وعلى مساحة 3700 متر مربع، يحتوي على ثلاث مباني إجمالي عدد الوحدات السكنية «100» وحدة موزعة على وحدة ذات غرفتين نوم ووحدات ذات ثلاث غرف نوم، ووحدات بنت هاوس دوبلكس تحوي على 3 غرف نوم كما ويحتوي المشروع على دورين» سرراب، «لوقوف السيارات وعدد 2 حمام سباحة، «مركز صحي للسكان» اما عن تسميته بهذا الاسم « امتيات جاردينز» فقد جاءت من كون المنطقة ويقصد «المهوبة» فقد كانت تسمى في السابق «البيسان» لكثرة البساتين فيها حيث يذهب المزارعون في فصل الربيع للاستمتاع بأجوائها الجميلة معاً حرصت الشركة في التصميم بأن يمثل ذلك الماضي جزء من واقع المشروع من حيث إحتواءه على مسطحات خضراء أدى ذلك بان تحمل المباني الثلاث أسماء لورود «Orchid ، Tulip،Rose» كـ

السوق العقاري البريطاني ما زال يحافظ على موقع الصدارة في استقطاب اهتمامات الكويتيين

وهي «روز» تولىب، اوركيد على التوالي» وكذلك تم تسمية الوحدات السكنية بأسماء لها علاقة بالورود فقد سميت الوحدة ذات الغرفتين «عبير» والوحدة ذات ثلاث غرف باسم «أريج» أما عن الدوبلكس فقد سمي «نسيم».

الإمارات والسعودية

ذكر المهندس نبيل الخالد المدير العام لشركة المساكين أن الشركة طرحت خلال مشاركتها في المعرض مشاريعها العقارية في كل من دولة الامارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية. ففي دولة الامارات تقوم المساكين بتنفيذ عدد من الظل السكنية الفاخرة في مشروع دبي لاند ضمن مشروع «ذا فيلا» وفي دبي لاند ضمن مشروع «مشروع مشروع عقاري ضخم» مشروع الاصدقاء» في مدينة الخير منطقة العزيزية يعدن على مساحة 450 ألف متر مربع ويشمل بناء ما يزيد على ألف فيلا سكنية يتم تنفيذها على مراحل، ويشمل المشروع مراكز تجارية وخدمية متنوعة من مدارس المهوبة وعلى مساحة 3700 متر مربع، يحتوي على ثلاث مباني إجمالي عدد الوحدات السكنية «100» وحدة موزعة على وحدة ذات غرفتين نوم ووحدات ذات ثلاث غرف نوم، ووحدات بنت هاوس دوبلكس تحوي على 3 غرف نوم كما ويحتوي المشروع على دورين» سرراب، «لوقوف السيارات وعدد 2 حمام سباحة، «مركز صحي للسكان» اما عن تسميته بهذا الاسم « امتيات جاردينز» فقد جاءت من كون المنطقة ويقصد «المهوبة» فقد كانت تسمى في السابق «البيسان» لكثرة البساتين فيها حيث يذهب المزارعون في فصل الربيع للاستمتاع بأجوائها الجميلة معاً حرصت الشركة في التصميم بأن يمثل ذلك الماضي جزء من واقع المشروع من حيث إحتواءه على مسطحات خضراء أدى ذلك بان تحمل المباني الثلاث أسماء لورود «Orchid ، Tulip،Rose» كـ

أفاد مدير التسويق والمبيعات في شركة أميال الخليج العقارية سعود بوغري أن الكويتيين في صدارة ممتلكي العقارات الأجانب في سلطنة عمان وخصوصا في ولايات صحار وسقطر والباطنة وصلالة مبيئا أن الشركة طرحت خلال مشاركتها في المعرض مشروع يمتاز بموقعه المثل على البحر وتوفر جميع الخدمات والمرافق التي توفر الراحة والاستجمام أيضا تقوم بتقديم مجموعة مميزة من الأراضي للتنك على سلطنة عمان وإسارة عجمان، تم دراسة مواقعها بعناية وعمن على أسس استثمارية إستراتيجية

ارتفاع الأرباح السنوية لـ «الإنماء» بنسبة 19.4 في المئة

أعلنت شركة الإنماء العقارية «الإنماء» عن بياناتها المالية السنوية للعام المالي المنتهي في 31 أكتوبر 2013 مُحقةة أرباحاً بلغت 2.89 مليون دينار تقريبا مقابل أرباح بنحو 2.42 مليون دينار، بارتفاع في الأرباح تقدر بنسبة نحوالي 19.4 في المئة .

وبلغت ربحية سهم الشركة الواحد للعام المالي المنتهي في 31 أكتوبر 2013 نحو 6.42 فلوس مقابل ربحية بلغت 5.38 فلوس للسهم الواحد عن العام المالي المنتهي في 31 أكتوبر 2012.

وأوصى مجلس إدارة الشركة في اجتماعه الذي انعقد بالأمس بعدم توزيع أية أرباح عن العام المالي المنتهي في 31 أكتوبر 2013، علماً بأن هذه التوصية تخضع لموافقة الجمعية العمومية والجهات المختصة بذلك.

السوق العقاري

قال المدير التنفيذي للشركة العربية الاولى العقارية على الكندري أن عوائد الاستثمار في السوق العقاري باليوستة جيدة والأسعار وصلت إلى مستويات مغرية بالشراء لافتاً إلى أن الشركة طرحت في المعرض مشروعها القائم تحت الإنشاء منتجع سراييفو باليوستة والهرسك في قلب أوروبا الذي يعد أول منتجع سباحي استثماري متكامل يضم 16 مرفقا ترفيهيا وجميع وسائل الراحة مما يجعله قلب السياحة الغير مسبوقة في بلد خُطف الانظار وأصبح قلب السياحة العالمية من أوروبا والخليج ، يحتوي المنتجع على 150 فلا عبارة عن ثلاث نماذج و 160 شقة متعددة النماذج اسعار تتنافسها والسداد بنسيولات كبيرة تناسب الجميع ،ويبعد المنتجع عن مطار سراييفو 20 دقيقة وينتظر مرور طريق دولي يربطه بكل دول أوروبا منتجع سراييفو الاستثنائي الأبرز في اليوستة والهرسك نظرا لحجمه من جهة وغناه بالمرافق العصرية والترفيهية من جهة أخرى المنتجع يحوي على بحيرة كبيرة تشمل قوارب وراجات مائية وأحواض سباحة وعلام و مطاعم وقاه وغيرها من المرافق الكمالية بما يضمن الراحة والاستجمام للزائرنه .

أشار المدير التنفيذي لشركة الدار العالمية العقارية د.م.م «مضر الدبس» إلى أن الشركة تحرص على بناء المجمعات السكنية بدون أي مخالفات وذلك طبقا لقانون بلدية الكويت منوها إلى أن الشركة طرحت في المعرض مشاريع متنوعة جديدين للشقق التملك أحدهم في منطقة المهولة الذي شارف على الانتهاء تقريبا وبمساحة صافية 104متر مربع لكل شقة والآخر هو مشروع السار في 5 في المئة حولي بمساحة صافية 104م2 ذلك وأضاف أن الشركة قد انتهت مؤخرا من إنشاء وبيع 3 مشاريع سكنية في السوق الكويتي وستقوم بتسليمها لعملائها في الوقت المناسب عليه ، وأضاف أيضا أن الشركة تتبع سياسة السعر المنخفض والمساحة الواسعة والتشطيبات الممتازة ليمتكن أكبر قدر من المواطنين بامتلاك شقق تملك داخل الدولة منوها أن الشركة في صدد دراسة إنشاء مجمعات سكنية راقية وطرحها في السوق في الأشهر القريبة المقبلة ، حيث قال أن نسبة إقبال الشباب الكويتي لامتلاك العقارات الكويتية في السوق في تزايد مستمر، كما يتمتع به السوق الخاص ولبات وازتران مقارنة مع باقي أسواق العقار في الشرق الأوسط

«البنك الوطني» : ثلاثة أيام للمشاركة في مسابقة «إنستغرام»



أفضل صورة للبيئة البرية في الكويت

للبيئة في الكويت. وتحمل المسابقة رسالة توعوية تحث المشاركين على التنافس للفوز بأفضل صورة الامر الذي من شأنه رفع نسبة الوعي لديهم حول أهمية الحفاظ على البيئة ورفض المظاهر التي تهدد سلامةوتأثيراتها. وحققت المسابقة نجاحا وتفاعلاً كبيرين منذ انطلاقتها على صفحة البنك الوطني على موقع إنستغرام، وهي تأتي ضمن سلسلة النشاطات المتنوعة والبنك الوطني التي يطلقها البنك الوطني على صفحته على مواقع التواصل الاجتماعي بهدف تعزيز التواصل مع العملاء.

منذ انطلاقتها ثمانية فائزين تمت مكافئتهم بجوائز نقدية بقيمة 2000 دينار. وقد أطلق البنك الوطني هذه المسابقة في إطار حملته البيئية السنوية لتنظيف الخيميات وحماية البيئة الصحراوية بهدف رفع الوعي والمسؤولية الاجتماعية تجاه البيئة. وتهدف المسابقة إلى التركيز على أهمية البيئة البرية والتشجيع على الاهتمام بحمايتها لتظهر بأفضل صورة. كما أنها تأتي انسجاما مع برامج البنك الوطني في مجال ومبادراته الاجتماعية في مجال حماية البيئة كأول بنك صديق

فاز عبدالعزيز أكبر على وفاطمة فرج جمعان الشكلي في الأسبوع الثالث ضمن مسابقة بنك الكويت الوطني لأفضل صورة في موسم البر على إنستغرام.

وما زال اسم الراغبين في المشاركة والتقاط صور للبيئة البرية في الكويت ثلاثة أيام لارسالها الى صفحة البنك الوطني على إنستغرام @NBKPage" و@NBKDesert". مرفقة بهاشتاغ

وسيقوم البنك الوطني بالإعلان عن آخر فائزين ببرنامج صورة نهاية الأسبوع المقبل، ليصبح مجموع الفائزين في هذه المسابقة

«بيتك» : 7 فائزين في سحب أربح «آيفون 5s» يومياً

والفائزون هم : قصي فهد الصرعاوي، عبد الله عادل الراشد، سعود عبد العزيز البعيجان، طارق محمد بكار، محمد عبد الرحمن المنفيقي، عمار عبد الرحمن حمادة، نوره أسعد العبد لله.

ونتيح الحملة التي تستمر لمدة 100 حتى 17 يناير ، حصول كل مستخدم لبطاقات «بيتك» على فرصة واحدة لدخول السحب الذي يقدم فرصة ربح جائزة يومية قيمة عبارة عن جهاز «آيفون 5S» مقابل كل 10 دقائق للشراء فقط داخل وخارج الكويت، وكذلك من خلال استخدام بطاقات الصرف الآلي خارج الكويت فقط، والدخول في السحب، وكلما تضاعف مبلغ الاتفاق زادت فرص التاهل

«بيتك» لعملائه من حملة البطاقات المصرفية المتنوعة مكافأة لهم، وأيضاً حرصاً على خلق طابع فريد ومميز لجميع بطاقات «بيتك» التي تقدم دائماً قيمة مضافة لحاملها، بما يساهم في رضا العميل وزيادة قرض استفادته عند الاستخدام، فضلاً عن تعزيز تواجد البنك وحصته السوقية في هذا القطاع المهم، كما ترسخ مبادئ وأهداف «بيتك» في تنشيط حركة المبيعات، وتحقيق الفائدة للعملاء مستخدمي البطاقة وللتجار، والسعي لتعزيز مفهوم استخدام البطاقات المصرفية بديلاً عن النقود، تقاديا للمخاطر التي يتعرض لها العملاء، وتماشيا مع التوجهات المصرفية العالمية.



الجائزة مع بطاقات بيتك

وناتسي الحملة استثماررا للعروض المميزة التي يقدمها

لدخول السحب الإلكتروني الذي يجرى أسبوعيا.