أكد أنها تلائم استراتيجية المؤسسة للاستفادة من الكفاءات المؤهلة

فهد الصباح: حزمة «الباكدج» .. خطوة نحو مسيرة تطوير وإنجاز لمشاريع القطاع النفطي

أشاد الخبير في استراتيجيات النفط المهندس الشيخ فهد الداود الصباح باتجاه مؤسسة البترول الكويتية لتفعيل حزمة «الباكدج» وتلبية من ابدو رغبتهم لافساح المجال امام الدماء الشابة لتقلد مواقع بعض قيادات الصف الثاني، مؤكدا انها خطوة ايجابية تعكس ارادة الادارة العليا في القطاع نحو تطوير الكوادر البشرية وفتح المجال امام القدرات الشابة في اطار يضمن سير حركة التطوير في مفاصل القطاع النفطي وفق اسس سليمة.

واضاف في بيان صحافي ان تلك الخطوة لم تكن سلبية كما يعتقد لبعض بانها ستمثل فجوة في القطاع النفطي، مبينا انهم تركوا خلفهم كوادرا لديها خبرات واسعة تدفع الى مضي القطاع لتنفيذ كافة الخطط والاستراتيجيات الموضوعة من قبل مؤسسة البترول مستقبلا دون خلل.

■ هناك فرصة للاستفادة من قياديي القطاع في الوزارات وشركات القطاع النفطي الأهلية

فهد الداود الصباح

وقال الداود ان هذه الحركة تواكب الانجاة نحو تحديث وتطوير المشاريع بفكر ودماء جديدة قادرة على انجاز وتحقيق الاهداف المنشودة لرفع قدرات الانتاج وفق احدث الخطط العالمية نظرا لانهم مارسو اعمالا متعددة وحصلوا على دورات تدريبية متقدمه، تؤهلهم الى تغطية المواقع القيادية الشاغرة بمغادرة بعض القياديين.

واشار الى ان حزمة المكافات التي سيحصل عليها قياديو القطاع تاتي تقدير جهد طويل منحه هؤلاء القياديون للقطاع استحقوا علية هذه القيمة المالية كحافز يمكن تقديمة لما بذل خلال فترة خدمتهم في القطاع، لاقنا الى ان هذا الخبرات التي سترحل عن القطاع يجدر بنا ان نستثمرها في الوزارات وشركات القطاع النفطي غير الحكومية لتعزيز دورها وتنمية مواردها التي تعود تباعا بالفائدة وذلك نظرا لما يملكة القياديون من خبرات وكفاءات تساهم في تعزيز انجاز المشاريع.

■ ضخ دماء في القطاع تخدم التوجه الى الاستفادة من المواهب والخبرات المتطورة

والمح الداود الى ان حركة التدوير في قيادات الصف الثاني تتلائم مع سياسة مؤسسة البترول التي تنتهج استراتيجية تاهيل الكوادر البشرية بما يحقق الهدف من وضع الرجل المناسب في المكان المناسب، وهو الامر الذي يبرز مضمون خططها واهدافها في الاهتمام بقطاع تدريب وتاهيل الموارد البشرية كونها تمثل العمود الفقري للقطاع.

ونوة الى ان ضخ الدماء الجديدة في القطاع النفطي تخدم التوجة الى تدشين فكرة الاستفادة من المواهب والخبرات التي تملك الفكر المتطور الذي يصب في توظيف التكنولوجيا على كافة المواقع المهمة في القطاع لمواكبة التسارع العالمي المستمر في الصناعة النفطية.

الخضر: البنك يحرص على مكافأة عملائه وتطوير منتجاته

«الوطني» «الجوهرة» يقدم أفضل المزايا وأكبر الجوائز

يوفر بنك الكويت الوطني اكبر الجوائز وافضل المزايا لعملائه من خلال حساب الجوهرة الذي يتميز بجوائزه النقدية القيمة وفرص الفوز المتعددة التي يتيحها على نحو اسبوعي وشهري وربع سنوي.

وقام البنك الوطني خلال العام الحالي بتعزيز الجوائز التي يقدمها من خلال حساب الجوهرة لتصبح 5.000 دينار اسبوعيا و125 الف شهريا و250 الف دينار ربع سنويا. وقال مدير إدارة الفروع المحلية مساعد مدير عام مجموعة الخدمات المصرفية الشخصية في البنك الكويت الوطني احمد خالد الخضر ان البنك الوطني يحرص على مكافأة عملائه ويسعى دوما إلى تطوير خدماته ومنتجاته لتقديم الأفضل لهم وتلبية احتياجاتهم ومتطلباتهم بما يكرس ريادته في السوق المصرفية المحلية، ويعتبر حساب الجوهرة من بنك الكويت الوطني الخيار الأفضل للعملاء بفضل مزاياه العديدة والجوائز النقدية القيمة التي يقدمها على نحو اسبوعي وشهري وربع سنوي والتي تتيح لهم تحقيق أحلامهم وتطلعاتهم، هذا إلى جانب تميزه كحساب من دون فوائد. وأضاف الخضر ان البنك الوطني يحرص من خلال اطلاقه العروض والحملات الوصول الى اكبر شريحة من العملاء، وتعريفهم بالخدمات المصرفية المتنوعة والمختلفة التي يقدمها، ليتمتعوا بالخدمات المميزة والعروض السخية والمجزية والحصرية على امتداد العام.وقد نجح البنك من خلال ابتكاره وتطويره الدائم للخدمات البنكية في تعزيز صدارته وموقعه المتميز محليا من خلال اكبر شبكة فروع وقنوات توزيع في السوق المصرفي.

أحمد الخضر

«إيكويت»: تتبنى مبادرات التنمية المستدامة في الكويت وخارجها

أعلنت شركة ايكويت للبتروكيماويات عن اصدار تقريرها للتنمية المستدامة للعام 2011، وتعتبر ايكويت من أوائل الشركات الكويتية التي تقوم باصدار مثل هذا التقرير الذي يتم إعداده بناء على ضوابط ومعايير المبادرة العالمية.

وقال نائب رئيس شركة ايكويت للشؤون الفنية ورئيس فريق ايكويت للمسؤولية المجتمعية محمد آل بن علي، في حديث نشرته «كويت نيوز»: «إن الشركة مستمرة في تبنيها وتطبيقها للعديد من مبادرات التنمية المستدامة داخل وخارج دولة الكويت»، مضيفا: «أن التقرير يتولى تغطية جهود شركة ايكويت في سبيل التنمية المستدامة في المجالات الاقتصادية والافراد والمنتجات والمسؤولية المجتمعية للمؤسسات والرعايات وغيرها من المحاور».

هذا وحصدت شركة ايكويت العديد من الجوائز أبرزها جائزة صاحب السمو أمير البلاد لأفضل مصنع في دولة الكويت، وجائزة الإمتياز الذهبية في البيئة والصحة والسلامة لمؤسسات القطاع الخاص الخليجية، وجائزة افضل شركة خليجية في مجال توظيف العمالة الوطنية، وجائزة ارابيان بيزنس كافضل شركة كويتية في مجال المسؤولية المجتمعية للمؤسسات، وجائزة أويل أند غاز ميدل ايست للمسؤولية المجتمعية للمؤسسات، وجائزة أويل أند غاز ميدل ايست لافضل برنامج بيئي مطبق، وجائزة اسبوع الشرق الأوسط للكيماويات لافضل مصنع، وجائزة الكويت للمسؤولية الاجتماعية للمؤسسات في قطاع الصناعة، وحصلت كذلك على جائزة تقديرية خلال القمة الأولى لجوائز المسؤولية الإجتماعية للمؤسسات في الشرق الأوسط.

يذكر أن شركة ايكويت للبتروكيماويات التي تاسست سنة 1995 تمثل شراكة عالمية بين شركة صناعة الكيماويات البترولية وشركة داو للكيماويات وشركة بوبيان للبتروكيماويات وشركة القرين لصناعة الكيماويات البترولية، وبدأت شركة ايكويت عمليات الإنتاج في شهر نوفمبر 1997، وهي حاليا المشغل الوحيد لمجموعة متكاملة من المصانع ذات المواصفات العالمية التي تنتج أكثر من 5 ملايين طن سنويا من المواد البتروكيماوية عالية الجودة التي يتم تسويقها في الشرق الاوسط وآسيا وأفريقيا وأوروبا.

محمد آل بن علي

صفقات بـ4.4 مليارات دولار

«ميرجر ماركت»: الكويت الثانية عربياً في جذب الاستثمارات

احتلت الكويت المرتبة الثانية كاكثر البلدان جذبًا للصفقات في منطقة الشرق الأوسط بقيمة 4.4 مليار دولارات في الأرباع الثلاثة الأولى من 2012، في حين احتلت مصر الصدارة بصفقات بقيمة 4.6 مليارات دولار أمريكي.

اظهرت أحدث بيانات صادرة عن خدمة «ميرجر ماركت»، وهي وكالة بريطانية متخصصة في الاندماج والاستحواذ، ان الدولتين شكلتا نحو 55.5 في المئة من كامل نشاط الاندماج والاستحواذ في المنطقة.

اضافت ان إجمالي قيمة صفقات الاندماج والاستحواذ في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا ارتفع خلال الشهور التسع الأولى من العام الجاري، بنحو 70.5 في المئة ليبلغ 16.2 مليار دولار مقارنة بنحو 9.5 مليارات دولار أمريكي في نفس الفترة من العام الماضي.

ولفتت إلى ان الربع الثالث من العام الحالي شهد تراجعا بنسبة 47.3 في المئة ليبلغ 4.9 مليارات دولار أمريكي، مقارنة بالربع السابق له والذي بلغ 9.3 مليارات دولار، كما انخفضت اعداد الصفقات بنحو 17.4 في المئة، لتصل إلى 19 صفقة مقارنة 23 صفقة بالربع الثاني.

واشارت إلى ان قطاع الاتصالات تصدر نشاط الاستحواذ بقيمة صفقات بلغت 7 مليارات دولار أمريكي، شكلت نحو 42.9 في المئة من إجمالي عدد الصفقات.

اوضح ان القطاع نما بشكل ملحوظ خلال العام الجاري بعد إبرام أكبر صفقتين في المنطقة بنسبة نمو بلغت 404.1 في المئة مقارنة بالفترة ذاتها من 2011، وكانت صفقة استحواذ شركة «فرانس تيليكوم» على 63.6 في المئة من الشركة المصرية لخدمات المحمول «موبينيل» بقيمة 3.3 مليارات دولار أمريكي من أكبر الصفقات في المنطقة.

الكويت في المرتبة الثانية

«الدولي» يعيّن انتصار السويدي مدير عام إدارة التجزئة المصرفية

أعلن بنك الكويت الدولي عن تعيين انتصار السويدي بمنصب مدير عام ادارة التجزئة المصرفية.

وذكر «الدولي» في بيان صحافي ان قرار تعيين انتصار السويدي جاء نتيجة لما تتمتع به من مسيرة مهنية مميزة ورصيد كبير من الخبرات في المجال المصرفي، مشيرا إلى ان السويدي من الكفاءات الكبيرة حيث تمتلك 27 عاما من الخبرة المصرفية التي بدات في عام 1984، وشغلت السويدي منصب المدير العام بالوكالة في بنك الخليج بين 1997 و1998، ثم مساعد المدير العام في إدارة الخدمات المصرفية الخاصة في البنك التجاري الكويتي من 1998 حتى 2003. كما تولت في عام 2003 منصب المدير العام لخدمات التجزئة في بنك الكويت والشرق الأوسط.

انتصار السويدي

ومنذ أبريل 2011، تولت السويدي منصب مستشار بنك الكويت الدولي لتطوير خدمات التجزئة، بالإضافة إلى توليها لمنصب نائب الرئيس والعضو المنتدب منذ 2006 للشركة العالمية لخدمات الدفع الالكترونية، كما تولت في عام 2008 منصب نائب رئيس مجلس الادارة في الشركة العالمية لخدمات التمويل في البحرين.

واشار البنك في بيانه إلى ان خبرات وكفاءة السويدي ستساهم بفاعلية في تنمية وتطوير خطط وعمليات البنك وتوسيع افق مشاريعه المستقبلية كواحدة من المؤسسات الإسلامية الرائدة في الكويت.

وأعرب «الدولي» في ختام بيانه عن ثقته بقدرات السويدي المهنية التي ستساهم في تنفيذ مهامها ومسؤولياتها بما يتوافق مع رؤية البنك الواعدة، حيث ستنضم إلى مجموعة من القيادات التنفيذية التي تتمتع بمستويات مهنية عالية.

بيروت: نسبة إشغال الفنادق بلغت 60 في المئة

بيروت – «كونا»: ذكر تقرير اقتصادي نشر امس ان نسبة اشغال الفنادق في بيروت بلغت 60 في المئة في الاشهر الثمانية الاولى من العام الجاري مقارنة بـ52 في المئة في الفترة عينها من عام 2011.

واضاف التقرير ان بيروت سجلت نسبة الاشغال الثامنة الادنى بين 21 سوقا في المنطقة مقارنة بنسبة الاشغال الخامسة الادنى في الاشهر الثمانية الاولى من 2011.

واشار الى ان معدل سعر الليلة في فنادق بيروت بلغ 203 دولارات في الاشهر الثمانية الاولى من 2012 ما يضعها في المرتبة العاشرة حيال الفنادق الاكثر غلاء في المنطقة.

وبين التقرير ان معدل سعر غرفة الفنادق في بيروت انخفض سنة ونصف في المئة عن الفترة عينها من 2011 ليمثل بذلك سادس اكبر نسبة انخفاض بين كل اسواق المنطقة.

وقال ان معدل سعر الغرفة في بيروت جاء اعلى من المعدل الاقليمي الذي بلغ 183 دولارا ولم يختلف عن المعدل الذي بلغه في الفترة عينها من 2011.

الصادرات المصرية تحقق أول زيادة لها منذ ستة أشهر

القاهرة – «كونا»: اعلن وزير الصناعة والتجارة الخارجية المصري حاتم صالح امس ان صادرات بلاده سجلت أول ارتفاع لها منذ ستة اشهر بنسبة بلغت 16 في المئة مقارنة بما كانت عليه في سبتمبر 2011.

واوضح صالح في تصريح صحافي ان قيمة الصادرات خلال سبتمبر الماضي بلغت نحو 11.772 مليار جنيه مقابل 10.172 مليار جنيه في نفس الشهر من العام الماضي مشيرا الى ان اجمالي الصادرات المصرية للعام الحالي حتى نهاية سبتمبر بلغت 97.324 مليار جنيه، «الدولار يعادل 6 جنيهات»، واعتبر ان نمو الصادرات يعد اشارة ايجابية لبداية تعافي الاقتصاد المصري فيما مثلت زيادة الصادرات 75 في المئة من مستهدف خطة الاستراتيجية السنوية لمضاعفة الصادرات والتي تبلغ 130 مليار جنيه للعام الحالي.

وأرجع هذا النمو الى الاستقرار السياسي التي تشهده مصر والذي يسهم بدرجة كبيرة في استعادة المنتج المصري لمكانته في مختلف الأسواق الخارجية.

وتعهد صالح في الوقت ذاته بتقديم الدعم والمساندة الكاملة لكافة القطاعات التصديرية لمساعدتها في فتح أسواق خارجية جديدة تسهم في زيادة معدلات النمو للناتج المحلي مشيرا الى أن معظم القطاعات التصديرية حققت معدلات نمو جيدة.

وذكر أن السعودية احتلت المرتبة الأولى في قائمة الأسواق الأكثر استيرادا للسلع المصرية حيث بلغ اجمالي ما صدرته القاهرة الى الرياض 9.2 مليارات جنيه خلال الفترة من يناير الى سبتمبر الماضيين بنسبة نمو بلغت 11 في المئة مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.

واضاف أن الصادرات المصرية الى ليبيا زادت بدرجة كبيرة بلغت نسبتها 260 في المئة لتصبح 6.6 مليارات جنيه بدلا من 1.8 مليار جنيه في العام الماضي في حين تراجعت الصادرات المصرية الى السوق الأمريكية بنسبة 5 في المئة «6.8 مليارات جنيه مقابل 7.1 مليار جنيه» والى ايطاليا بنسبة 16 في المئة مقارنة بما سجلته العام الماضي.

«برقان» يقدم بطاقة بالريال السعودي

أعلن بنك برقان امس ان جميع حاملي بطاقة X-Change من الحجاج أو المعتمرين سيتمتعون برحلة آمنة ومريحة، حيث بإمكانهم اصدار البطاقة بالريال السعودي، مستفيدين بذلك من سعر الصرف المفضل لديهم لتلبية كافة احتياجاتهم المالية خلال تاديتهم لمناسك العمرة والحج.

وستحتفظ البطاقة بقيمة الصرف لدى تعبئتها بالرصيد، وذلك لتفادي تقلبات أسعار الصرف، ويمكن الحصول على البطاقة بسهولة عبر شرائها وإعادة تعبئتها بالرصيد من موقع البنك الالكتروني.

«التجاري» يسمح لموظفيه بالانصراف مبكراً خلال «قمة التعاون الآسيوي»

تجاوباً مع التعليمات الصادرة من وزارة الداخلية بشان الطرق والمسارات التي سوف يتم إغلاقها وتحويلها خلال انعقاد قمة حوار التعاون الآسيوي في الفترة بين يومي 15–16 اكتوبر 2012 والتي تستضيفها دولة الكويت، قررت إدارة البنك التجاري الكويتي السماح للموظفين بالانصراف مبكراً من مقر أعمالهم بالمبنى الرئيسي والفروع.

وتأتي هذه الخطوة من جانب البنك إدراكاً منه باهمية التعاون مع كافة وزارات الدولة وللتخفيف عن الطرقات وتفادي حالات الازدحام المروري، فضلاً عن حرصه على سلامة موظفيه والعمل على راحتهم.

والبنك التجاري الكويتي يسترعي انتباه الجمهور الكريم بأن كافة الفروع سوف تغلق ابوابها الساعة الثانية بعد الظهر ولن تفتح في الفترة المسائية خلال هذين اليومين، علماً بأن فروع البنك سوف تعاود استقبال عملائها كالمعتاد خلال الفترة الصباحية والمسائية اعتباراً من يوم الأربعاء الموافق 2012/10/17.

نهال المسلم: موظفات «بيتك» رافد مهم للاقتصاد الوطني

استضاف فرع بيت التمويل الكويتي «بيتك» بمنطقة بيان معلمات وطالبات من مدرسة أسماء بنت أبي بكر للبنات المتوسطة ضمن جهود التعريف بخدماته وانشطته ودوره الريادي وطبيعة الصيرفة الإسلامية بالإضافة إلى اهمية البنوك بصفة عامة.

وكان باستقبال وفد المدرسة مديرة فرع بيان نهال المسلم حيث قدمت لهن نبذة سريعة الخدمات المتنوعة التي يقدمها الفرع والشرائح المستهدفة كما أوضحت طبيعة كل خدمة ومنتج، وما إذا كانت تقدم في الفرع فقط او عبر القنوات الالكترونية، وافردت جانبا من اللقاء للتعريف بخدمات السيدات التي انفرد «بيتك» بتقديمها على مستوى السوق وساهمت فضلا عن توفير خدمات متميزة في اجواء خاصة تناسب خصوصية المرأة، في إعلاء دور الكوادر النسائية الكويتية وخلق خبرات مصرفية نسائية وتنمية مهارات اعداد كثيرة منهن تعمل حاليا في مختلف بالسوق الكويتي.

وقد ابدى الحضور من الضيوف من الطالبات والمعلمات بعض التساؤلات تحديدا حول البنوك الاسلامية والفرق بينها وبين البنوك التقليدية وجوانب التميز في منتجات الجانبين، كما تطرقت الأسئلة بشكل عام إلى اهمية دور البنوك في الاقتصاد الوطني، ثم تم التطرق بالأسئلة إلى منتجات وخدمات «بيتك» وانشطته في المجتمع وتم الرد عليها بكل وضوح وشفافية.

المسلم تتوسط طالبات المدرسة