

بيانات سوق العمل تفاجئ الأسواق بنتائج سلبية

«سبائك» : الذهب يحافظ على مكاسبه للأسبوع الثاني من العام الجديد

■ الفضة تستقر فوق حاجز 20 دولاراً للأونصة مع انخفاض الدولار



كيلو الذهب الخام يصعد مساء الجمعة إلى 11400 دينار

■ الأسواق المحلية تنتعش على مستوى الخام والسبائك والمشغولات رغم ارتفاع الأسعار
■ الأونصة تصعد إلى 1248 دولاراً مع سلبية بيانات سوق العمل الأمريكي

الاتجاه بعد التصحيح الصحي الطبيعي نتيجة عمليات جني الأرباح ونرى الذهب مره أخرى بالقرب من مستوى 1220 دولاراً ورغم اختلاف الحالة النفسية للمستثمرين تجاه الذهب وعدم التوجه بنسبة كبيرة للشراء والاحتفاظ بالمعدن الأصفر مع كل نتائج سلبية للاقتصاد الأمريكي إلا أن الكثير من المستثمرين لا يستطيعون التخلي عن المعدن الأصفر بسهولة والكل يرغب في تحقيق التوازن الاستثماري بين شهيّة المخاطرة والأرباح الكبيرة في بورصات الأسهم والعملات وبين الأمان

والتحوط في بورصات الذهب وهذا يظهر بوضوح في عمليات جني الأرباح التي تتم بدرجة أقل من السابق نتيجة تملك الكثير بالمعدن الأصفر ويقيهم بان الأيام القادمة سوف تشهد ارتفاعات متتالية باتجاه 1300 دولار للأونصة. الفضة تفاعلت سريعاً بمستجدات الأسبوع الماضي وظهرت اقرب الى مستوى 20.30 دولاراً أكثر من مره أيام الاثنين والجمعة وبدأت أكثر تماسكاً نحو مقاومات جديدة ويلاحظ تحرك الفضة يعيل الى الارتفاع بنسبة اكبر منذ بداية العام وارتفاع حجم التداولات

«أبوظبي الوطني» يُعين رئيساً لتمويل التجارة في باريس



كريستوف كلوتي

أبوظبي الوطني، عمل كريستوف كلوتي في «كوميرز بنك» حيث كان مسؤولاً عن أنشطة التمويل التجارية لخمس سنوات. كما عمل لدى شركة «كوفاس» وبنك «سويسيتيه جنرال». ويتمتع بمعرفة واسعة باستراتيجية

الشركات وتمويل مستندات التصدير وإدارة المخاطر وإدارة النقد ومنتجات تمويل الشركات. وقال خالوت أن «خبرات كريستوف كلوتي ومهاراته ستسهم في تعزيز مكانة بنك أبوظبي الوطني القوية في الأسواق التي نعمل فيها».

من جانبه، قال كريستوف كلوتي: «أتطلع للعمل مع بنك أبوظبي الوطني والمساهمة في خطته الاستراتيجية للتوسع في المنطقة التي تربط الغرب والشرق».

بالإضافة إلى باريس، يعمل بنك أبوظبي الوطني على إنشاء مراكز للخدمات المصرفية للمؤسسات والشركات في أبوظبي وكونج ولأجوس ولندن ومومباي وسنغافورة وواشنطن حيث يغطي كل منها منطقة جغرافية مختلفة.

«مشركة» توقع عقد مناقصة بقيمة 1.44 مليون دينار

أعلنت شركة المجموعة المشتركة للمقاولات «مشركة» أنها قد قامت بتوقيع عقد مناقصة خاصة بالقيام بأعمال ترميم وصيانة وأعمال إنشائية صغيرة في المرافق والمنشآت العائدة لبلدية الكويت بمحافظة الظفرة والجهراء، وأوضحته الشركة في بيان نشر لها اسم على الموقع الرسمي للبورصة الكويتية أن المناقصة قيمتها 1.44 مليون دينار تقريباً ومدة تنفيذ

العقد تبلغ 24 شهراً، علماً بأن الترسية جاءت على شركة «المعروف والبرجس» للشركة للتجارة العامة والمقاولات»، وهي شركة تابعة للمجموعة. وكانت الشركة قد أعلنت أيضاً أنها تحتل المرتبة الأولى في مناقصة قيمتها 14.87 مليون دينار تقريباً خاصة بشركة «نقط الكويت» ومدة تنفيذها 48 شهراً، إلا أن الشركة لم يصلها كتب ترسية بعد.

في ظل حرصها على دعم ورعاية مختلف شرائح المجتمع

«زين» تطلق عروضاً حصرية لذوي الاحتياجات الخاصة



خصصت زين باقة حصرية تتضمن مكالمات صوتية وفيديو غير محدودة تقديراً لذوي الاحتياجات الخاصة ومن يرغب في شعار حملة زين

أعلنت زين أكبر شبكة اتصالات متطورة في الكويت عن إطلاقها عروض حصرية تخدم متطلبات ذوي الاحتياجات الخاصة، بطرحها سلسلة من الباقات المميزة، والتي صممت خصيصاً لهم.

وأفادت الشركة في بيان صحافي أنها صممت الباقات الحصرية التي طرحتها لتتناسب متطلبات ذوي الاحتياجات الخاصة، حيث أنها قامت ببعض الدراسات التي أظهرت أن هذه الفئة من العملاء تفضل جودة الخدمة الصوتية والمرئية التي تتم عن طريق الشبكة، بدلاً من تطبيقها عن طريق شبكة الإنترنت، مبينة أنها قامت بتقديم هذه الخدمات الحصرية لهم عن طريق شبكتها الأحدث والأكثر تطوراً.

وأوضحت «زين» أن باقة المكالمات الصوتية لعملائها المكفوفين ستمكنهم من الاستمتاع بمكالمات صوتية غير محدودة ضمن الشبكة، بالإضافة لـ 1000 دقيقة محلية لمكالمات خارج الشبكة.

وأفادت أن باقة مكالمات الفيديو لعملائها من الصم والبكم ستمكنهم من الاستمتاع بمكالمات مرئية غير محدودة ضمن الشبكة، بالإضافة لـ 200 رسالة SMS. وأوضحت أن الباقة الثالثة ستمكن عملائها بالاستمتاع بمكالمات صوتية وفيديو غير محدودة ضمن الشبكة، بالإضافة لـ 1000 دقيقة محلية و 200 رسالة SMS.

وكشفت «زين» أن هذه العروض الحصرية التي أطلقتها خصيصاً لعملائها من ذوي الاحتياجات الخاصة برسخ التزامها بخدمة عملائها من كافة شرائح المجتمع، حيث تحرص الشركة دائماً على تقديم خدمات وعروض مبتكرة ومميزة، مع الحرص على مواكبة التطورات التكنولوجية.

وأكدت الشركة أنها تواصل من خلال هذه العروض لعملائها من ذوي الاحتياجات الخاصة تأكيد مكانتها كشركة رائدة في مجال الاتصالات، والأكثر ابتكاراً وإلهاماً في إطلاق عروضها وخدمات عالية الجودة جديرة بثقل ثقة العملاء، حيث تستمر «زين» في خدمة المجتمع من خلال تقديم أفضل العروض الخاصة.

«برقان» يعلن أسماء الفائزين بحساب يومي

يومي والدخول في السحب مباشرة بعد 48 ساعة من فتح الحساب مما يعد نقلة جديدة تصف فرصاً سريعة ومباشرة للفوز. وقام البنك كذلك بتخفيض الحد الأدنى لفتح الحساب ليصبح 100 دك فقط أو ما يعادلها من العملات الأخرى مما يتيح الفرصة لعدد أكبر من العملاء الراغبين في فتح هذا الحساب. كما يحتل العملاء يكويون مقابل كل 10 دك، وهو الأمر الذي يعني إمكانية زيادة فرص الفوز بمرات عديدة مع زيادة الرصيد المودع في الحساب. هذا ويحتل حساب يومي حالياً بحضور واسع في السوق الكويتي ويظهر هذا من خلال الارتفاع المتزايد في عدد العملاء الذين يقومون بفتح الحساب.

أعلن بنك برقان اسم عن أسماء الفائزين في السحوبات اليومية على حساب يومي والذين فاز كل واحد منهم بجائزة 5000 دك وكان الحظ في هذه السحوبات من نصيب: تركي سعد عابد السعيد، صلاح جعفر محمد العلي، هاني ياسين حسين الأسطل وربة لرحوم حمود سليمان المضيان، صلاح محمد عبيد حمد وقام بنك برقان بإعادة إطلاق حساب يومي بحلة جديدة ومزايا متعددة جعلت من فتح الحساب والفوز فيه أكثر سهولة وسرعة. ومع الشروط والمزايا الجديدة أصبح بإمكان العميل فتح حساب

مشروع باسم «بيتك» يفوز بجائزة أفضل مشاريع التخرج في كلية الهندسة



المطالبات الثلاثي ففمن المشروع الفائز

حاز مشروع «بيت التمويل الكويتي» «بيتك» من مجموعة من طالبات كلية الهندسة والبتترول في جامعة الكويت على جائزة أفضل مشروع تخرج ضمن المشاريع المتنوعة التي تم تقديمها في معرض الكلية، وذلك لكماليته واستيفائه كل الشروط المطلوب توافرها في المشروع الفائز. حيث تناول تحليلات وتطورات البنك كنموذج يحتذى به، وتوزيع اداراته والخدمات المقدمة وتخطيط المبنى، وطرح أفكار جديدة تساهم في خدمة أفضل للعميل عن طريق استحداث اليات جديدة تكون كفيلة بتقليل وقت الانتظار الى اقل مدة زمنية ممكنة. كما قدم المشروع دراسة دقيقة عن ادارة مركز الاتصال وطرح فكرة توسعة وشغل الأماكن الخالية داخل المبنى بتصميم متميز يستوعب

وتادي الاطفال في القيو. والطالبات هن: شريفة الجابر- هبة المزيّني- عاشة الكندري- سارة السليم- اسية اسد الله- فاطمة المهنا- عاشة البستكي- سارة العجير- أسماء الزماني- سارة الحواج. وبلغ عدد مشاريع التخرج التي رعاها «بيتك» 32 مشروعاً شارك فيها نحو 114 طالبا وطالبة، انطلاقاً من حرصه على تشجيع المبادرات والإبداعات العلمية للشباب الكويتي عموماً وطلبة كلية الهندسة والبتترول خاصة، لما تمثله الكلية من أهمية لارتباطها باهم مصادر الدخل القومي والصناعة التي تحظى بتاريخ طويل في الكويت ولها دور اقتصادي وتنموي واجتماعي مؤثر في المنطقة وحول العالم.

نفائس» تبيع مؤسسة «التعليم الأهلي» بقيمة 2.5 مليون دينار

أعلنت شركة نفائس القابضة «نفائس» في بيان له أمس بانها قامت بإبرام عقد جديد والذي تم بموجبه بيع شركة مؤسسة التعليم الأهلي لفتح وإنشاء مدرسة عربية واجنبية خاصة «ذ.م.م». «أحد أصول شركة نفائس القابضة التعليمية» بسعر بيع إجمالي يبلغ 2.5 مليون دينار.

وذكر البيان الصادر من الشركة بأن مجلس إدارة الشركة اجتمع في تاريخ 1 أكتوبر 2013 والذي قرر فيه مجلس إدارة الشركة البية في التفاوض مع الشركة مقدمة العرض والتي قدمت عرض لشراء بعض أصول الشركة التعليمية.

وأعلنت الشركة في منتصف ديسمبر الماضي بان إجراءات التفاوض على بيع أحد أصول الشركة إلى شركة مجموعة الأوراق المالية «م الأوراق» قد تمت، وعليه تم إبرام عقد شراء حصص بتاريخ 16 ديسمبر الجاري بين «م الأوراق» «مشتري» ونفائس «بائع»، والذي تم بموجبه بيع شركة مؤسسة التعليم للخدمات التعليمية «ذ.م.م». «أحد أصول شركة نفائس القابضة» إلى «م الأوراق» بسعر بيع إجمالي يبلغ 4 ملايين دينار.