حققت زيادة في إجمالي قيمة التوزيعات بنسبة 16 في المئة عن العام الماضي

الفوزان: الأرباح الموزعة لمودعي «بيتك» تجاوزت 171 مليون دينار

قال رئيس الخدمات المصرفية للأفراد في بيت التمويل الكويتي «بيتك» محمد ناصر الفوزان إن «بيتك» ينفرد على مستوى السوق المصرفي بأفضل باقة من الودائع الاستثمارية المتنوعة من حيث العائد والمدة ونسبة الاستثمار، تتميز بأنها الأسهل من حيث الإنشاء عبر القنوات الالكترونية وأجهزة الصرف الآلي، مما ييسر عملية فتح الودائع، ويتيح استقطاب شرائح جديدة من العملاء ويزيد من حصة «بيتك» من الودائع المصرفية.

وأضاف الفوزان في تصريح صحافي: يقدم «بيتك» الآن أكثر من طريقة تمكن عملائه بمنتهى الأمان والسهولة من فتح الوديعة التي تناسبهم، فعلاوة على الطريقة التقليدية التي تتطلب زيارة الفرع المصرفي والالتقاء بالموظف، يقدم «بيتك» خدمة فتح الوديعة عبر خدمة «التمويل أون لاين» إذ يمكن لعميل «بيتك» من القيام بانشاء الوديعة وإنهاء الإجراءات عبر الإنترنت، كما يمكن فتح الوديعة أيضا من خلال الاتصال على خدمة «الو بيتك» الهاتفية 1803333 ، ومما تجدر الإشارة إليه أن «بيتك» كان قد أضاف مؤخرا خدمة فتح الودائع بالكامل من خلال أجهزة السحب الآلي المنتشرة في معظم أنحاء الكويت والعاملة على مدار الساعة. فمن خلال هذه القنوات يستطيع العميل أن يحول قيمة الوديعة التي يرغب بإنشائها من حساباته الأخرى في «بيتك» وينهي كافة الإجراءات دون الحاجة لذهابه إلى الفرع المصرفي، بما يوفر الوقت والجهد على العملاء من خلال وسائل تقنية حديثة تتميز بالسرعة والأمان والسهولة وتناسب احتياجات شريحة واسعة من عملاء «بيتك».

وأشار الفوزان الى أن «بيتك» يوفر باقة متنوعة من الأوعية الادخارية الاستثمارية » سواء من الودائع الاستثمارية أو حسابات توفير سواء بالدينار الكويتي أو بالعملات الأجنبية تدر عوائد وتدفقات نقدية على

■ **زيادة في الودائع بعد استحداث وسائل جديدة لفتحها دون الذهاب للفرع**

محمد الفوزان

فترات مختلفة « شهرية- ربع سنوية- سنوية»، ومن المزايا الجوهرية لهذه الودائع إن نسبة استثمار البعض منها قد تصل لغاية 100 في المئة من قيمة الوديعة، محققة بذلك عائدا ماليا تنافسيا، هذا بالإضافة إلى الحرص على تحقيق أعلى العوائد على الودائع الاستثمارية، فإن «بيتك» يحرص دائما على توزيع نتائج الأعمال فور الإعلان عنها ودون أي تأخير، وزيادة على ذلك فبإمكان العميل إلغاء الوديعة في أي وقت دون خسارة كل الأرباح وفق نتائج الأعمال، ودون احتساب أي رسوم على عملية الإلغاء.

■ **تنوع الباقة الادخارية وسهولة الإجراءات استقطبا شرائح جديدة للسوق المصرفي**

وأوضح بأن الودائع التي يقدمها «بيتك» هي: الوديعة الاستثمارية الخماسية، وتصل نسبة الاستثمار فيها إلى 100 في المئة من مبلغ الوديعة، وديعة الكوثر الاستثمارية وهي وديعة سنوية تقدم أرباحها بشكل ،الوديعة الاستثمارية المطلقة المستمرة وهي وديعة سنوية توزع أرباحها في نهاية العام ،الوديعة الاستثمارية الثلاثية «ثلاث شهور» وتوزع أرباحها بشكل ربع سنوي،أما وديعة السدره الاستثمارية فهي وديعة سنوية توزع أرباحها في نهاية العام، وللراغبين في الاستثمار بالعملات الأجنبية يقدم «بيتك»مجموعة الودائع الاستثمارية بالعملات الأجنبية» الدولار الأميركي والجنيه الإسترليني واليورو الأوربي» وتوزع أرباحها كل 3 شهور.

وذكر الفوزان بان أرباح المودعين في«بيتك» الموزعة في ختام العام المالي الأخير بلغت 171.085 مليون دينار والتي أدرجت في حساباتهم فور إعلان النتائج المالية، وهذه ميزة أخرى من مزايا ودائع «بيتك»، حيث تدرج أرباحها فور الإعلان عنها.

ووفق معطيات السوق، فان ودائع «بيتك» قد شهدت نمواً ملحوظاً سواء من حيث إجمالي الأرصدة، أو من حيث نسب الأرباح الموزعة. فعلى سبيل المثال لا الحصر فان نسبة أرباح الوديعة الاستثمارية المستمرة شهدت نموا مقداره حوالي 12 في المئة عن العام السابق. وكذلك فقد شهد إجمالي قيمة توزيعات ودائع «بيتك» نموا بنسبة 16.1 في المئةعن توزيعات المودعين للعام الماضي. مما يشير إلى نجاح إستراتيجية البنك والمتضمنة تحقيق ربحية مستدامة وتقديم أفضل العوائد للمودعين والمساهمين.

وقد شملت الزيادة في نسب الأرباح مقارنة بالعام السابق جميع انواع الودائع الاستثمارية في «بيتك»، بما يعكس جودة الأداء و يحقق عدالة التوزيع. فقد بلغت نسبة ارباح الوديعة الخماسية 2.147 في المئة مقابل 1.920 في المئة بزيادة تبلغ 0.23 في المئة.وتم توزيع 1.932 في المئة للودائع الاستثمارية المستمرة مقابل 1.728 في المئة بزيادة بلغت 0.20 في المئة، وتم توزيع 1.503 في المئة لوديعة السدرة مقابل 1.344 في المئة بزيادة بلغت 0.16 في المئة، وتم توزيع 1.288 في المئة لحسابات التوفير الاستثمارية مقابل 1.152 في المئة بزيادة بلغت 0.14 في المئة،وذلك عن عام 2012 مقارنة مع عام 2011.

تحت رعاية الشيخة فريحة الأحمد الجابر الصباح

«الدولي» يشارك في مهرجان الأم

تحت رعاية الشيخة فريحة الأحمد الجابر الصباح و انطلاقا من ايمانه بأهمية المرأة وكونها جزء لا يتجزأ من المجتمع والوطن؛ سيشارك بنك الكويت الدولي في مهرجان الام «I Love You, Mum» الذي سيقام في فندق سفير الكائن في منطقة الفنطاس في الثاني والعشرين والثالث والعشرين من الشهر الجاري.

وقد صرحت انتصار السويدي – المدير العام للإدارة المصرفية للأفراد– قائلة: «نحن في بنك الكويت الدولي نفخر بتكريم رموز العطف والحنان في المجتمع ونحرص على اظهار دعمنا لها ايمانا من البنك ان المرأة هي ركيزة من ركائز الوطن، ونسير على نهج صاحب السمو أمير البلاد الشيخ صباح الأحمد الذي أولى المرأة اهتماما كبيرا وحرص على اظهار تقديره لها في كل مناسبة ممكنة».

مشيرة :» أن المرأة عصب المجتمع

انتصار السويدي

واساسه، فهي تقدم لأسرتها ومجتمعها دون حساب ،وتشارك الرجل في ميادين العمل المختلفة وتنهض بواجبها الوظيفي على قدم المساواة مع الرجل في كافة المجالات العملية ».

كما اضافت السويدي : «أن بنك الكويت الدولي خصص حساب « ريماس » للسيدات الذي تم تصميمه بشكل خاص للسيدات اللاتي تبلغ رواتبهن 600 د.ك أو أكثر ، حيث يوفر هذا الحساب مزايا ذات قيمة مضافة لتناسب متطلبات عميلاتنا المصرفية وفق احكام الشريعة الإسلامية .

يذكر أن مشاركة بنك الكويت الدولي الذي يعمل وفق أحكام الشريعة الاسلامية في تعاملاته التجارية في هذه الفعاليات تأتي توافقا مع الدين الاسلامي الحنيف الذي دعم المرأة ومنحها مكانة عالية كونها الام والاخت والزوجة، وكونها اللبنة الاساسية التي يرتبط صلاح المجتمع بصلاحها.

ويجدر الاشارة بأن بنك الكويت الدولي لم يزل جهدا منذ تأسيسه في المشاركة في جميع الانشطة التي تندرج تحت مسؤوليته الاجتماعية والتي تساهم في اظهار دعمه لجميع شرائح وفئات المجتمع.

«إكسبرس موني» توقع اتفاقية مع «البحرين للصرافة»

أعلنت إكسبرس موني امس عن شراكة استراتيجية مع شركة البحرين للصرافة «BEC» كما أنها جزء من خططها التوسعية في المنطقة. في بيان قالت فيه شركة إكسبرس موني» أن الشراكة الجديدة ستضيف اكثر من 29 موقعا ووكيل في الكويت الى 55 موقعا موجودة من قبل ، لتوفير المزيد من الراحة لعملائها. وقال باشيك دامانيا – نائب الرئيس الإقليمي لتطوير الاعمال بشركة إكسبرس موني: «إن الشراكة هي خطوة أخرى من شركة إكسبرس موني في توسيع حضورنا في أسواق دول مجلس التعاون الخليجي والدول العربية؛ التحويلات من هذه المنطقة اظهرت نموا كبيرا في الأونة الأخيرة وبالتالي نحن نركز جهودنا على خطة النمو التدريجي. الكويت مع ثلثي سكانها المغتربين تضم سوقا مهمة بالنسبة لنا وهي واحدة من المصادر الرئيسية للتحويلات في دول مجلس التعاون الخليجي لدول جنوب آسيا والاقتصادات العربية على حد سواء. »

واضاف ان الشراكة مع شركة البحرين للصرافة «BEC» ، والتي تعتبر لاعبا رئيسيا في تحويل الاموال مع سجل حافل من اكثر من 20 عاما في التحويلات والمال والذي سيساعد شركة إكسبرس موني على تعزيز وجودها في الكويت.ومن جانبه قال تيتوس آيد ، المدير العام، لشركة البحرين للصرافة «BEC» أن ،«الشركة لها وجود رائد في سوق التحويلات بالكويت ولقد نمت باستمرار مع زيادة طلب العملاء، وزيادة في الانتشار العالمي وكذلك في تقديم أحدث الخدمات. شراكتنا مع شركة إكسبرس موني هي علامة فارقة في نمو الشركة. وأن الابتكار ظلت منبرا رئيسيا لكلا من شركة البحرين للصرافة وشركة إكسبرس موني ، ونحن واثقون من اننا سويا سوف نستمر في تقديم خدمات اضافية للسوق الكويتي وتقديم الخدمات ذات القيمة المضافة »

«برقان» يعلن اسم الفائز بمسابقة الرسم من حساب بوبا للأطفال

جانب من تكريم الفائزين

أعلن بنك برقان عن اسم الفائز بمسابقة الرسم «عبر عن حبك للكويت» والتي استمرت لمدة شهرا كاملا، حيث فاز الطفل جورج جوزيف علي جائزة عبارة عن IPad Mini نتيجه لابداعه في لوحته المعبرة عن الاحتفالات بالعيد الوطني

جمعت مسابقة الرسم التي عقدت على مستوى الكويت جميع أصحاب حساب بوبا للاطفال، وذلك كجزء من رسالة البنك لترسيخ حب الوطن في نفوسهم، وفي الوقت نفسه الاستمتاع بتجربة ممتعة ومميزة

ويعد حساب «بوبا» حساب توفير يمكن فتحه بحد ادنى 10 دك وهو متاح للاطفال حتى عمر 14 سنة، ويحصل العميل على بطاقة سحب آلي مصرفية فيزا الكترون ليتمكن من استخدامها في جميع منافذ البيع والمحلات في الكويت وحول العالم.

مبيعات شركات الإسمنت ترتفع 8 في المئة والإنتاج يصل إلى 4.86 ملايين طن

ارتفعت مبيعات شركات الأسمنت المحلية البالغة 14 شركة بنسبة بلغت 8 في المئة خلال شهر فبراير 2013 لتصل إلى 4.86 ملايين طن، مقارنة بمبيعات قدرها 4.52 ملايين طن كانت قد حققتها نفس الشهر عام 2012.

كما وصل إنتاج الشركات إلى 4.86 ملايين طن وبنسبة زيادة 11 في المئة مقارنة بالفترة المقارنة والتي بلغت الكميات المنتجة فيها 4.37 ملايين طن، وذلك حسب إحصائية لشركة أسمنت اليمامة.

ووصلت مبيعات شركات الأسمنت منذ بداية العام وحتى نهاية فبراير الماضي «يناير وفبراير» إلى 10.2 ملايين طن مقارنة ب 9.37 ملايين طن في نفس الفترة من العام السابق وبنسبة زيادة 9 في المئة، بينما وصل حجم الكميات المنتجة خلال الفترة ذاتها لشركات الأسمنت 9.99 ملايين طن مقارنة ب 9.21 ملايين طن في نفس الفترة من العام السابق وبنسبة زيادة 8 في المئة.

وعلى صعيد إنتاج ومخزونات الكلنكر بنهاية شهر فبراير، فإن إنتاج شركات الأسمنت من مادة الكلنكر قد ارتفع بنحو 18 في المئة خلال شهر فبراير 2013 إلى 3.9 ملايين طن، وذلك قياساً ب 3.3 ملايين طن في فبراير 2012.

في حين سجلت مخزونات الكلنكر بنهاية شهر فبراير تراجعا بنسبة 8 في المئة حيث بلغت 5.7 ملايين طن، قياساً بمخزونات قدرها 6.3 ملايين طن بنهاية شهر فبراير 2012.

وبحسب شركة الاستثمار كابيتال فإنه لا تزال هناك مشاريع محلية متراكمة تتطلب استهلاكا عاليا من الأسمنت لدرجة شبه تلاشي المنافسة بين الشركات المنتجة حيث إن التقارب اللوجستي بين المصانع والمشاريع هو الضرورة الكافية لتوريد الكميات المطلوبة دون القلق من المنافسة والسبب هو شبه تشبع كل مصنع بسوق يشبع طاقته، مضيفة أن ما يزيد الجذب أكثر على قطاع الأسمنت في المملكة هي التكلفة التنافسية والتي تصل إلى47 في المئة فقط من تكاليف الإنتاج.

«التسهيلات» تمدد أوقات العمل لخدمة عملائها

حرصاً منها على تقديم افضل الخدمات لعملائها، قامت «شركة التسهيلات التجارية» بتمديد أوقات العمل لخدمة عملائها لتشمل يوم السبت في كل من الفرع الرئيسي، وفرعي حولي والفحيحيل، على فترتين: صباحيه من الساعة التاسعة والنصف صباحا وحتى الساعة الثانية عشرة والنصف ظهرا، ومسائية من الساعة الرابعة والنصف عصرا وحتى الساعة السابعة مساء.

ولفت زياد يعقوب القليج، مدير إدارة الفروع في شركة «التسهيلات» إلى ان هذه الخطوة نابعة من التزام الشركة الجاد والمستمر تجاه عملائها الكرام ولتزويدهم بافضل الخدمات والتسهيلات بشكل متواصل طوال ايام الأسبوع بما ينسجم في المضمون والأهداف مع سياسة الشركة الرامية إلى تيسير إتمام المعاملات بسرعة وكفاءة.

كما اكد القليج انه بإمكان العملاء تقديم معاملاتهم خلال أوقات العمل المتاحة يوم السبت سواء كانت معاملات خاصة بالسلع لاستهلاكية كالسيارات والأثاث والأجهزة الكهربائية والمعدات البحرية، او القروض النقدية الشخصية، حيث سيقوم موظف خدمة العملاء باستقبال الطلبات واستكمال الإجراءات في أسرع وقت ممكن. وقد كلفت «شركة التسهيلات التجارية» منذ تأسيسها مجهوداتها لتوفير أفضل التقنيات وأكثر الموظفين خبرة وكفاءة لضمان تبسيط الإجراءات المترتبة على العملاء، بما في ذلك إمكانية الوصول إلى أقرب فرع لتقديم المعاملة واختيار الوسيلة المناسبة له للسداد.

شركة التسهيلات التجارية
COMMERCIAL FACILITIES CO.
شعار التسهيلات التجارية

خلال الاجتماع السنوي التعاوني

«غلف إكبرس» و «زيوت توتال» تلتقيان بمديري الجمعيات التعاونية

اقامت شركة غلف اكبريس لقاء بمدراء الجمعيات التعاونية وزيوت توتال في فندق الريجنسي وذلك يوم الثلاثاء الموافق 29 يناير. و قد ضم اللقاء مدراء الجمعيات التعاونية من جميع مناطق الكويت.

و قام السيد حسن علي مدير القطاع لزيوت توتال بالترحيب بالضيوف و تقديم الوفد.

غازي صالح البابطين– مدير عام الشركة، أوضح العلاقة القوية بين مجموعة البابطين و زيوت توتال الفرنسية، مؤكدا حرص الشركة بتقديم الدعم و التطوير المطلوب من أجل تقوية علاقتها بعملائها المحليين، مع الحرص على الوصول إلى المزيد من النجاح في أسواق الكويت.

و أضاف قائلا بان قوة هذي العلاقة تنعكس بوضوح على مستوى الأداء للشركتين، حيث تمكنا من زيادة مبيعات زيوت توتال في السوق المحلي بشكل

جانب من المؤتمر الصحفي

واضح خلال السنة الماضية. و نحن نعد عملاءنا اننا سنسعى جاهدين كي نصبح الرقم واحد من حيث المبيعات في أسواق الشرق الأوسط.

كما أكد غازي صالح البابطين أن السنة القادمة سوف تشهد المزيد من التطور في علاقة الشركة الإستراتيجية بعملائها المخلصين، مع توقع المزيد من النجاح في الأفق.

و من جانبه تطرق السيد شكيل رحمن، نائب مدير المبيعات في تسويق توتال للشرق الأوسط إلى النجاح الملحوظ في التعاون مع مجموعة البابطين، و التي لاقت توقعاتهم، بالإضافة إلى الحصول على جائزة أفضل موزع في العام 2012 للعام الثالث على التوالي. و أضاف أيضا أن العامل الرئيسي في نجاحنا المتواصل هو ثقة عملائنا بنا.لقد برزت زيوت توتال كعلامة تجارية قوية للتجزئة خلال السنوات القليلة الماضية، و وجود هذا الجمهور العريض اليوم لهو دليل و شاهد على العمل الجيد الذي تم انجازه في الكويت و أننا كسبنا ثقة عملائنا الكرام من خلال عملنا المتعاون كفريق واحد.

أما أحمد شحاتة، مدير العمليات في شركة غالف اكبرس فقال بان المرحلة القادمة سوف تشهد نقطة مهمة في تاريخ الشركة مع شركائها. و نوه بان زيوت توتال تحتل المركز الأول في سوق الكويت المحلي. و أعرب عن امتنانه للعملاء الأوفياء، مضيفا أن الشركة سوف تستمر في تقديم الدعم و الخدمات المتميزة ذات الجودة العالية لجميع زبائننا. كما انه أطلع الزبائن على المنتجات الأخرى المختلفة و التي نتعامل معها مثل: إطارات دانلوب، ماكسس، و فيديرال، و بطاريات جي إس، توصيلات الضوء إن جي كي، قطع الغيار، و المعدات.

و قام كل من عبد الله صديقي مدير التصدير، و السيد ساشين سينغ مدير التسويق، في تسويق توتال في الشرق الأوسط، بتقديم عرض تلفي عن القيمة المضافة لاستعمال زيوت توتال و التي تلقاها الزبائن بشكل ممتاز و تلقت شركة غالف اكبرس ردا غامرا من الجميع.

اتحاد مصارف الإمارات: الارتقاء بالصناعة المصرفية بما يخدم الاقتصاد الوطني

حقق اتحاد مصارف الإمارات العام الماضي العديد من الإنجازات التي ساهمت في دعم وتطوير القطاع المصرفي بشكل نوعي وإبراز الدور الكبير الذي يلعبه الاتحاد في تمثيل وتوحيد البنوك الأعضاء وتنمية التعاون والانسجام فيما بينها للارتقاء بالصناعة المصرفية بما يخدم الاقتصاد الوطني في الدولة .

وعمل الاتحاد على رفع مستوى التنسيق والتعاون مع المصرف المركزي وذلك بالتشاور المستمر فيما يتعلق بالقضايا المصرفية وأبرزها موضوع نظام الرهن العقاري حيث استطاع الاتحاد من خلال الاجتماعات المكثفة للمجلس الاستشاري للرؤساء التنفيذيين واللجان الفنية المتخصصة استخلاص استبيان موحد للبنوك ورفعه الى المصرف المركزي للنظر فيه..وكذلك كان المصرف المركزي وافق على تأجيل تنفيذ « نظام السيولة » و« تعميم مراقبة حدود التركزات الائتمانية » بناء على توصية الاتحاد لإتاحة الفرصة للبنوك لدراسة الموضوعين وإبداء الرأي.

وعلى صعيد موضوع «إنشاء شركة الاتحاد للمعلومات الائتمانية» فقد تابع الاتحاد مع وزارة المالية والمصرف المركزي إجراءات إنشاء الشركة وهو عضو أساسي في اللجنة التي تشرف حاليا على تنفيذ المشروع .