«توب إكسبو» تطلق معرض «العقار والاستثمار»

خبراء: «العقار العالمي» تعافى من الأزمة العالمية الأخيرة

■ سلامة: أي ليد تقدم خدمات ومنتجات رائدة في مجال صناعة وتطوير تكنولوجيا المعلومات

يوسف سلامة

■ جمعة: عوائد الكويت تطرح أراضي في مدينة صباح الأحمد البحرية

محمد جمعة

■ «المشلوم»: النهام العالمية تطلق شركة مسلك العقارية وتطرح مشاريع مميزة في إسطنبول

محمد المشلوم

■ «الخيار لخدمات الأعمال» تعرض مشاريعها في إسبانيا خلال المعرض

ميرفت ابو كرم

■ شهاب: الأمانة العقارية تطرح مشاريع عقارية بعوائد مميزة بتركيا

■ الحفار: آفاق المستقبل العقارية تطرح برج فيتا في البحرين بنظام المساحة المفتوحة

أعلنت مجموعة توب اكسبو لتنظيم المعارض والمؤتمرات عن اكتمال استعدادتها لاطلاق فعاليات معرض العقار والاستثمار - معرض المعارض العقارية في الكويت- الذي تنظمه المجموعة بالتعاون مع شركة معرض الكويت الدولي في صالة رقم «8» بارض المعارض الدولية بمشرف خلال الفترة من 7-12 ابريل 2014 وبرعاية سعادة وكيل وزارة التجارة والصناعة عبدالعزيز مشعان الخالدي. وتشارك بهذا الحدث العقاري الكبير على مستوى دولة الكويت حوالي 70 شركة عقارية ومالية لتعرض اكثر من 200 مشروع عقاري بحوالي 17 دولة خليجية وعربية وعالمية. وقد أعلنت العديد من الشركات العقارية عن مشاركتها في هذا الحدث الهام. وقد استعرض عدد من الشركات المشاركة مشاريعها في المعرض والتي تشمل مشاريع من الكويت ومملكة البحرين والاردن وتركيا واسبانيا وخدمات عقارية متنوعة.

وصرح محمد الحفار الرئيس التنفيذي لأفاق المستقبل أنها تملك عدة مشاريع بمملكة البحرين من بينها برج فيتا و أبراج ناصر واضاف ويقع برج فيتا في مملكة البحرين في منطقة الجفير وتعتبر منطقة الجفير في وسط مملكة البحرين حيث يبعد عن المطار مسافة 10 دقائق ويقع البرج في منطقة حيوية حيث هناك الفنادق الخمس نجوم والمراكز التجارية والمطاعم وتبعد عن منطقة السيف 10 دقائق.

واضاف ويتكون برج فيتا من إثنان وعشرون دورا - الدور الأرضي عبارة عن صالة إستقبال وخمس أدوار مواقف سيارات والخمسة عشر دورا متكررة شقق سكنية ويتكون كل دور من ثمان شقق مختلفة المساحه « ومن مميزاتها أنها مساحات مفتوحه تصمم على ذوق العميل» والدور الأخير عبارة عن مسبح ونادي صحي متكامل وإستراحة لسكان البرج.

وأبراج ناصر الذي يقع في منطقة البسيتين حيث سلمت الوحدات السكنية في 15 مارس 2014 لكل عملائه ، وبذلك تكون الشركة أوفت بعهدها لعملائها فالشركة تتمتع بمصداقية عالية جداً مبيناً بأن مشروع أبراج ناصر بالبحرين يُعد من المشاريع الهامه التي حرصنا على تنفيذها بشكل إحترافي حيث بيعت الوحدات السكنية بالكامل للعملاء ، كما يوجد به 50 وحده سكنية مفروشة بالكامل مختلفة المساحات بصدد الإيجار.

وقال محمود شهاب مدير التسويق والاستثمار نائب المدير العام لشركة الأمانة العقارية أن الشركة ستطرح لعملائها الكرام كما عودتهم مشاريع غاية في الرقي ومكفولة العائد السنوي بعقود استثمارية موثقة و بقيمة مغرية تبدأ عوائدها مع التعاقد مباشرة..كما تعهدت شركة الأمانة بالعمل على تلبية الطلب المتنامي للشراء في عدة مناطق مختلفة في الجمهورية التركية مثل اسطنبول ، بورصة ، يلوا ، كوشاداسي، ترابزون و مودانيا. كما توفر شركة الأمانة لعملائها الكرام فرص استثمارية كبيرة في كل من دولة الإمارات العربية المتحدة ، سلطنة عمان ، المملكة العربية السعودية.و مناطق جديدة و متميزة في البوسنة قريبا جدا واضاف بان الشركة تعلن عن خصومات مغرية على الاسعار للمشترين و الحاجزين أثناء المعرض ان شاء الله و تقدم شركة الأمانة العقارية لعملائها تذكرة سفر و ليلتين اقامة لكل مشتري بتركيا كهدية مقدمة من الشركة عن كل وحدة عقارية يتم شراءها اثناء المعرض.

اعلنت شركة الإدارة الوطنية بمشاركتها في المعرض و طرحها لاحدث مشاريعها في اروع وافضل المحافظات التركية تحديدا في كوشاداسي وإسطنبول الأوروبيه. وصرحت ميرفت ابوكرم مديرة المبيعات بان تنوع الشركة بمشاريعها جاء حرصا على رغبات العملاء كافة من خلال توفير المساحات الكبيرة والخصوصية والرفاهية وانسب الاسعار.

مشروع ELEGANCE 2 هو جديد شركة الإدارة الوطنية و يعتبر من افضل المواقع في منطقة كوشاداسي حيث يتكون المشروع من 48 وحدة تبدأ مساحاتها من 120 مترا مربعا و تصل الى 240 مترا مربعا مع تشطيبات فاخرة تلائم جميع الأذواق كما يتضمن المشروع حمامات سباحة للكبار و الأطفال و منطقة العاب خاصة بالاطفال و حمام تركي و صالة ألعاب و سونا و بخار ولأول مرة يتم وضع العاب مائية حيث تضفي جوا من المرح داخل المجمع كما يبلغ اجمالي مساحة المشروع 3500 متر مربع. وجاءت مشاريعنا الجديدة امتدادا لنجاح مشاريعنا السابقة وزيادة الطلب عليها حيث انتهينا من مشروع Elegance 1 والذى كان يتضمن 28 شقة من غرفة وغرفتين بتشطيبات سوبر ديلوكس بواجهه بحرية كاملة وتوافر جميع الخدمات الأمنية والرفاهية ومشروع Deluxium الذى يتضمن 10 فيلات خاصة مساحة الفيلا 500 م تتكون من سرداب - دور ارضي - دور اول 5 غرف ماستر + 6 حمامات - حمام سباحة وحديقة خاصه لكل فيلا وكذلك بسور مغلق وبوابة للحراسة ونظرا للإقبال الشديد عليها وانتهائنا من المشروع سيتم طرح مشروع Deluxium 2 باسعار مميزة تناسب الجميع وتوفر للعميل كل مايتمناه من خصوصية ورفاهية في ارض الاستثمار والأجواء الخلابة.

واضافت وبما إن الشركة تعمل على تقديم كل ماهو جديد للعملاء فسنقوم بطرح عدد من المشروعات الجديده مثل Armida 2 وذلك بعد ما حقق نجاح باهر وإعجاب شديد من قبل العملاء نظرا لما يتميز به المشروع من خصوصيه وإطلاله خلابه وراحة ورفاهية للعميل حيث يتضمن شقق بطراز الفلل بمساحات كبيرة واسعار متميزة ويتميز ايضا بكافة الخدمات المتمثلة فى خدمات امنية حراسة ومراقبة 24 ساعة - حمامات سباحة - صالة العاب - ساونا - غرفة بخار - حديقة خاصة والعديد من الخدمات الأخرى وايضا هناك العديد من المشاريع الجديدة التى ستطرحها الشركة مثل Delixium2.

وقالت نحن ننفرد باسعار مميزة جدا وان الشركة اوفت كما وعدت بمشاريعها السابقة فالتزمت بالتسليم قبل الموعد والتزمت ايضا بالتشطيبات الفاخرة التى تتلائم مع عملائها. واضافت ميرفت ان اختيارنا لكوشاداسي تحديدا جاء نظرا لما تتمتع به المدينه من مناخ راقى على مدار العام وإطلالة خلابة على بحر «إيجة» فمن خلال موقعها المتميز تتيح لك الفرصة لزيارة اكثرة من دولة فى يوم واحد بالباخرة.

من جهة أخرى تطلق الشركة الاسبانية، شركة الخيارلخدمات الاعمال مع شركة الفرس العقارية الكويتية من خلال الشراكة الاستراتيجية،مشاريعها في أسبانيا، وتغطي مشاريع شركة الخيار ساحل البحر الابيض المتوسط و خاصة ساحل كوستا دل سول الساحر بمحافظة ملقا، كما توفر ايضا الشركة فرص استثمارية في منطقة فلنسيا و التي تعد من اقوى الفرص الاستثمارية في السوق الاسباني، وقال كامل فرس» المدير العام لشركة الفرس العقارية»، نعمل من خلال هذه الشراكة علي توفير فرص استثمارية حقيقة للمستثمر الكويتي ، من خلال تقديم دراسات حول الاستثمارالعقاري في اسبانيا ، كما قال خالد قدجار رحال «المدير العام لشركة الخيار» ، بان الشركة تقوم في تسويق العقارات في اسبانيا، وهي من أقوى البلدان السياحية في العالم و أضمنها قانونيا بالنسبة للمستثمر الاجنبي وان هذا هو الوقت المناسب والفعلي للاستثمار باسبانيا.كما قال هشام قيسي «المدير التنفيذي لشركة الخيار » ان الشركة تقوم بتوفير عقارات مميزة وبمناطق مميزة داخل اسبانيا وايضا توفر عوائد ايجار بحيث تعود علي المستثمر بالربح ، كما تقوم الشركة بمرافقة المستثمر منذ البدأ في عملية الشراء ولغاية التسجيل وتقوم ايضا بتوفير خدمة ما بعد البيع.

أعلن محمد المشلوم - المدير العام لشركة النهام العالمية أن الشركة تدرس حاليا فرصا توسعيه جديدة مشيرا الي أن هذه الخطة التوسعيه تأتى بالتزامن مع تنفيذ استراتيجية العام الجاري المتمثلة في تطوير ادائها وتسويق المشاريع الجارية وطرح مشاريع أخرى جديدة والتى تلبي احتياجات المواطنين والمقيمين. وصرح المشلوم عن اطلاق شركة مسلك العقارية احدى مجموعة النهام العالمية والتي تعتبر الجناح التسويقي المتخصص في مجال التسويق العقاري. وأكد ان انطلاقة مسلك العقارية سوف تكون من خلال المشاركة في معرض العقار واشار المشلوم الى ان الشركة سوف تطرح عدة مشاريع ضخمة بتركيا في اهم المناطق في اسطنبول الجانب الاوروبي، منها مشروع ميل بارك وهو مجمع سكني متكامل الخدمات مكون من 15 مبنى سكني من جميع الوحدات مختلفه من استديو الى 3 غرف نوم واضاف لقد تم الانتهاء من المرحله الاولى وتم تسليمها ويمكن للزائر مشاهدة جمال الحياة الحقيقيه في ميل بارك في منطقة أسن يورت ويقع المشروع بين اكبر المراكز التجاريه وهي توريوم ومرمراي مول ويمكن الوصول اليه مشيا على الأقدام والى محطه الميترو أيضا. مفهوم ميل بارك هو متعه جمال الطبيعه الخلابه لكامل المشروع مع استغلال طبيعه ارض المشروع من شلالات وممرات مائيه تسحر الأنظار. ويبعد عن مطار اتاتورك الدولي 12 كيلو وعن محطة المترو حوالي 500 متر.

وعن المشروع الثاني وهو مشروع لايف إن فيرا قال يعتبرلايف إن فيرا إستثمار ذكي لوجود مجمع تجاري يظم فيه اهم الماركات العالميه وأيضا سكني بمفهوم جديد لمتعه حياه ال 5 نجوم كما يوفر المشروع مساحات مختلفه من الوحدات استديو الى 2 غرفة نوم ويعتبر المشروع في نقطه تلتقي فيها طريق E5 وE6 منطقة أسن يورت الجزء الاكثرعمرانا و تحضرا في الجانب الاوروبي ويبعد عن مطار اتاتورك الدولي 10كيلو وعن محطة المترو حوالي 5 دقائق و7 دقائق عن مركز معارض التوياب و3 دقائق عن الباصات البحريه و5 دقائق عن جامعه اسطنبول ويبعد عن ساحة المعارض سيارتاكول حوالي 8 كيلو متر وايظا يبعد عن ساحة الاسواق و المحلات التجارية أفوزيلا حوالي 7 كيلومترات.

واشار الي ان هنالك مفاجاة عن طرح مشروع مميز ينتظره كثير من العملاء نظرا لوجوده في اهم المناطق في تركيا سوف يتم الاعلان عنه في معرض العقار.

اعلنت شركة عوائد الكويت العقارية عن مشاركتها بمعرض العقار وتقديم فرص استثمارية مميزه في ظل الطلب المتزايد على تملك اراضى بمدينة صباح الاحمد البحرية. وأفاد مدير التسويق محمد جمعة بانه سيتم طرح مجموعه من الاراضي السكنية في مدينة صباح الاحمد البحرية - صف ثاني من البحر بمواقع وأسعار مميزة خلال فترة المعرض بقيمة تتجاوز 2 مليون دينار، وقال بان هناك فرصا استثمارية جاذبة ومنافسة في المنطقة في ظل توافر جميع الخدمات - «مساجد ومدارس ومنتزهات عامه ومرسى يخوت»- مما يوفر الفرصه لحياة صحية مثالية حيث الهدوء والراحة.

مشاريع سكنية

وبيت ترك للاستثمار، شركة تركية ، تاسست عام 1980 كشركة تعمل في قطاع التعدين للعديد من السنوات، وفي هذا الوقت بدأت في مجالات اخرى وهي السياحة والبناء. بعد ذلك استلم محمد اورجان بارمان عضو من العائلة إدارة الشركة وقد عمل على توسيعها وتطويرها مع مساعدة الجهود الاجنبية وقد اتخذ قرارا بجمع الشركات تحت سقف واحد وهو شركة بيت ترك للاستثمار. والأن شركة بيت ترك للاستثمار تحتوي على العديد من الشركات وهي:البحرين للاستثمار، خليج ترك لتسويق العقار، دنيا للإنشاءات، نورين للسياحة، غلف ترك للتجارة وشركة روبيان

محمد الحفار

محمود شهاب

هدي محمد

مرتفعة بنسبة 24.3 في المئة

بن بيات: 3.3 مليارات درهم أرباح «دبي القابضة» خلال السنة المالية 2013

قال الرئيس التنفيذي مجموعة دبي القابضة للعمليات التجارية أحمد بن بيات يطيب لي أن أعلمكم أن مجموعة دبي القابضة للعمليات التجارية حظيت بعام آخر من الأداء القوي خلال السنة المالية 2013، لتبني على النجاح الذي كانت قد حققته المجموعة خلال السنة المالية 2012. وفيما تواصل المجموعة مسيرة نموها، حققت أداءً قوياً على مختلف أصعدة أعمالها، حيث ارتفع إجمالي الإيرادات بنسبة 27 في المئة ، ليكسر حاجز العشرة مليارات درهم، ويصل إلى 11.6 مليار درهم، كما وصلت الأرباح المعدلة قبل احتساب الفائدة والضرائب والإهلاك والاستهلاك، إلى 5.5 مليار درهم، مرتفعة بذلك بنسبة 24.3 في المئة عن العام 2012، فيما ارتفع صافي الأرباح ارتفاعاً كبيرا وبنحو الثلاثة أضعاف، ليصل إلى 3.3 مليارات درهم.

وقد شهدت أعمال المجموعة نموا متوازناً في مختلف نواحي أعمالها، حيث سجلت الإيرادات المتكررة المستدامة لأعمالنا في كل من قطاع الضيافة والتاجير وإدراة المرافق وإدارة العقارات، معدلات نمو منتظمة بلغت نسبتها 10.7 في المئة ، لتصل إلى 6.9 مليارات درهم. كما تمكنت المجموعة من جمع إيرادات بلغ مجموعها 4.7 مليار درهم، وذلك بفضل كل من مبيعات الأراضي ومبيعات الوحدات العقارية، نظرا لبدء مراحل التسليم في عدد من المشاريع، هذا بالإضافة إلى تحسن نظرة المستثمرين إلى السوق وتعافي القطاع العقاري.

هذا وقامت وكالة موديز للتصنيف الائتماني برفع تصنيفها لكافة أعمال مجموعة دبي القابضة للعمليات التجارية ومنحتها نظرة مستقبلية إيجابية بفضل كل من أداءنا التشغيلي القوي واستمراره بشكل المنتظم، والتدفقات النقدية القوية، إضافة إلى عمليات تسديد كل من سندات المجموعة والتزاماتها المالية. وتماشيا مع استراتيجية أعمالنا، نحن الان نحقق المستويات المثلى من حجم الديون والالتزامات المالية تجاه المقاولين.

وبشكل عام، كان لكل من تحسن نظرة المستثمرين إلى السوق ونمو الاقتصاد المحلي، دورٌ فاعل في دعم أعمالنا. وقد ظهرت بوادر الانتعاش على مختلف قطاعات السوق، والتي شهدت المزيد من الانتعاش عقب الإعلان عن فوز دبي بشرف استضافة معرض الإكسبو 2020، والذي من المتوقع له أن يرفع مستوى اهتمام المستثمرين بدبي خلال السنوات المقبلة.

وتبقى أطر الحوكمة الجيدة جزءا محوريا من نجاح مجموعتنا على المدى الطويل، فيما تنتفع أعمالنا من الآلية السليمة والواضحة لاتخاذ القرارات الرامية إلى رفع القيمة وتحقيق عوائد متنامية ومتواصلة.

أما على مستويات الشركات في المجموعة، فقد شهدت مجموعة جميرا عاماً استثنائياً آخراً، إذ بدأت خلال العام 2013 بالأعمال الإنشائية على المرحلة الرابعة من توسعات مدينة جميرا، والتي تتكون من منتجع يضم 430 غرفة للنزلاء ويقع مقابل فندق العرب، على أن تنتهي هذه الأعمال في العام 2016. وتواصل مجموعة جميرا توسيع قاعدة أعمالها الدولية، حيث قامت بافتتاح فندق ومنتجع جميرا شاطئ المسيلة في الكويت، كما وقعت عقدين مهمين لإدارة فنادق في كل من روسيا وسلطنة عُمان.

وقد شهدت مجموعة جميرا ارتفاعاً ملحوظاً في معدلات الإشغال وإيرادات الغرف المتوفرة في دبي، السوق الرئيس للمجموعة، كما حققت أعمال المجموعة الدولية أيضاً معدلات نمو كبيرة. وكانت فنادق جميرا قد حصدت خلال العام 2013 أكثر من 90 جائزة دولية، مما يبرز قوة هذه العلامة التجارية.

ومن أبرز إنجازات تيكوم للاستثمارات خلال العام 2013 كان إطلاق حي دبي للتصميم، والذي يهدف إلى تعزيز مكانة دبي كعاصمة للتصميم والمستلزمات الفاخرة، ليكون اضافة بارزة إلى جانب ما توفره تيكوم من مجمعات أعمال. هذا وقد تم بالفعل ترخيص تسع شركات لمزاولة أعمالها في حي دبي للتصميم، بما فيها العلامة التجارية البارزة هيرميز «Hermès»، كما أطلقت مركزا للابتكار «in5» بهدف خلق بيئة داعمة لرواد الأعمال في مجال التكنولوجيا والاتصالات.

وقد جاء نمو أعمال تيكوم مدعوما بمعدلات الإشغال المرتفعة لمجمعات الأعمال والصناعة التابعة لها، إلى جانب مبيعات الأراضي التجارية. وقد ضمت تيكوم 695 شريك أعمال جديد إلى باقة عملائها خلال العام الماضي، بينما قام العديد من شركائها القائمين بتوسيع تواجدهم وقاعدة عملياتهم المحلية. وقد فازت تيكوم خلال 2013 بـ 13 جائزة.

ومن جهة أخرى، تمكنت مجموعة دبي للعقارات من رفع معدلات إيراداتها المستدامة من محفظتها للتاجير وأعمال إدارة المرافق. وواصلت المجموعة عمليات تسليم الوحدات في عدد من مشاريعها، مثل مشروع «رمرام» وبرج «فيجن تاور»، كما أحرزت تقدما في عدة مشاريع أخرى، بما في ذلك مشروع «مدن» و«باي سكوير» و«قرية الثقافة»، بالإضافة إلى بدء عمليات لتحسين وجهتها السياحية الأولى المشى في «جميرا بيتش ريزيدنس». كما استطاعت المجموعة خفض مستويات الالتزامات المالية تجاه المقاولين إلى المستويات المعتادة في هذا القطاع.

وتحافظ مجموعة دبي للعقارات، مدعومة بالنمو القوي لاقتصاد دبي، على تركيزها على اقتناص فرص النمو والانخراط في الأعمال المستدامة طويلة الأمد.

وأخيراً وليس آخراً، حظيت الأصول التابعة للإمارات الدولية للاتصالات بأداء مشجع خلال العام 2013، وارتفعت القيمة السوقية لكل من «دو» و«جو» و«فورثنيت» بشكل ملحوظ، كما واصلت «دو» تحقيق أداء جيد جدا، فيما امتازت نتائج كل من «جو» وأكسيوم» و «إنتروت» بالاستقرار. أما بالنسبة لشركة اتصالات تونس، فواصل أداؤها التأثر بفعل حالة عدم الاستقرار الذي تشهده جمهورية تونس، وذلك على الرغم من تحسن حصة الشركة من سوق الهواتف المتحركة. وبشكل عام، تواصل الإمارات الدولية للاتصالات التركيز على إدارة محفظتها الاستثمارية لتحقق المزيد من القيمة.

النظرة المستقبلية

نواصل جهودنا على أن تدعم جميع أعمالنا مسيرة تطور الإمارة ولازلنا نحافظ على موقعنا في صميم هذه المسيرة من خلال مساهمتنا في تحقيق مجموعة من المبادرات الجديدة المهمة، إذ نلعب دورا محوريا في تنفيذ رؤية القيادة الرشيدة لدبي، بما في ذلك تطوير الاقتصاد الإسلامي، وتحويل دبي إلى مدينة ذكية، بالإضافة إلى تمكين دبي من تقديم معرض الإكسبو 2020 وفقا لأعلى المعايير العالمية.

أحمد بن بيات

أداء دبي القابضة

خسائر فادحة للبورصة المصرية يوم الخميس.. ورئيسها يؤكد سلامة التداولات

«رويترز»: قال محمد عمران رئيس البورصة المصرية إن معاملات جلسة الخميس الماضي -التي هوى فيها المؤشر الرئيسي 2.7 في المئة وخسرت الأسهم نحو 15 مليار جنيه «2.15 مليار دولار» من قيمتها السوقية- طبيعية ولا يوجد بها ما يدعو للشك.

وأضاف عمران في اتصال هاتفي مع رويترز «دورنا «في إدارة البورصة» التأكد من سلامة المعاملات وهو ما تأكدنا منه.»

وكان بعض المحللين والمتعاملين قد أثاروا شكوكا حول الهزة التي تعرضت لها السوق يوم الخميس ودعوا إلى التحقيق في الأمر.

وفي الدقائق الأولى من جلسة الخميس الماضي ارتفع المؤشر الرئيسي 1.3 بالمئة وزادت القيمة السوقية للأسهم أكثر من أربعة مليارات جنيه «575 مليون دولار» عقب إعلان المشير عبد الفتاح السيسي استقالته من منصبه كقائد عام للقوات المسلحة المصرية ووزير للدفاع وترشحه لرئاسة البلاد.

لكن سرعان ما بدأت موجة قوية من جني الأرباح على الأسهم أفقدت المؤشر مكاسبه ليغلق منخفضا 2.7 في المئة ولتفقد الأسهم نحو 15 مليار جنيه من قيمتها السوقية.

وكانت السوق أخذت مسارا صاعدا منذ بداية العام وارتفعت نحو 22 في المئة حتى نهاية جلسة الخميس الماضي وسط تكهنات قوية بترشح السيسي لخوض انتخابات الرئاسة.

وأعلن السيسي مساء الأربعاء استقالته من منصبه العسكري وعزمه الترشح لرئاسة البلاد في الانتخابات المتوقعة خلال أشهر والتي ينتظر أن يفوز بها بسهولة.

وشكك عدد من المتعاملين في السوق المصري في الأسباب التي أدت لهبوط السوق بشكل عنيف خلال جلسة الخميس وسط اختفاء طلبات الشراء على العديد من الأسهم.

وقال عمران لرويترز «نتخذ دائما ما يضمن سلامة المعاملات واستقرار السوق.. معاملات الخميس طبيعية وليس فيها ريبة للشك.» وقال عدد من مديري صناديق الاستثمار والمحافظ المالية المصرية إنهم قاموا بعمليات بيع لجني أرباح خلال جلسة الخميس الماضي خاصة مع إغلاق المراكز المالية لهم مع نهاية الربع الأول من 2014.