

بمشاركة المصور الكيني المحترف أوزبورن ماتشيريا

«كانون» تسلط الضوء على التصوير الفوتوغرافي باستخدام الإضاءة اللاسلكية الوامضة

سَلَّطَت «كانون الشرق الأوسط»، الرائدة عالمياً في مجال حلول التصوير، الضوء على التصوير الفوتوغرافي باستخدام الإضاءة اللاسلكية الوامضة/إضاءة الاستديو، والتصوير في الموقع، والإخراج، وإساسيات المونتاج، خلال ورشة عمل «لايت فريكس» LightFreaks التي أقيمت مؤخراً بمشاركة المصور الفوتوغرافي الكيني الشهير، أوزبورن ماتشيريا.



لمجموعة جماعية من الورشة

شملت ورش العمل اختبار العوامل الخمسة المتغيرة للتصوير الفوتوغرافي الواضح، وتناولت فهم الإضاءة المحيطة، واستخدام ديكورات مواقع التصوير، فضلاً عن رؤى حول تموضع وترتيب العناصر في الصورة، والعمل مع المواقع الخارجية كخلفية خلال جلسة التصوير، وكيفية الاستفادة المصوّر من العمل في المواقع العشوائية، ومعرفة كيفية ومكان استخدام المعدات مثل العدسات وتقنية الضوء الخافت SpeedLight.

وتحدث ماتشيريا إلى المشاركين في الورش عن تجربته الشخصية باستخدام كاميرا EOS 5D Mark II من «كانون»، مؤكداً أن مسيرته

الاحترافية كمصوّر كانت بالفعل «مدعومة من كانون». وحالما تم استكمال التدريب، انطلق المشاركون في الورش في جولة إلى حديقة «هيلز غيت» الوطنية حيث اختبروا مهاراتهم في التصوير وتركوا أن تقنية «كانون» مثالية لدعم ومساعدة المصورين الفوتوغرافيين الواعدين الذين يوظفون الطبيعة كخلفية لأعمالهم، ضمن طيف واسع من مجالات واستخدامات التصوير الفوتوغرافي، من حفلات الزفاف إلى عروض الأزياء.

وتعليقاً على ورش العمل، قال السوراع أغراوال، المدير التنفيذي في «كانون الشرق الأوسط»:

«نحن في «كانون» نسعى لتمكين المصورين الفوتوغرافيين، سواء من الاحترافيين أو الهواة، ومدهم بالإمكانيات التي تعزز وتصلق من مهاراتهم لإبداع أجمل الصور وإعلالها جودة. ويشاطروننا ماتشيريا والشغف بالتقنيات الرقمية وإتاحة أفضل الفرصة أمام المصورين الفوتوغرافيين الواعدين من كينيا».

وأضاف: «سدعّم ورشة العمل هذه من استراتيجية «كانون الشرق الأوسط» بأن تكون أقرب إلى العميل، حيث أنها ستستاهم في توطيد العلاقات طويلة الأمد مع المصورين الفوتوغرافيين، وستؤكد في الوقت ذاته التزامنا

بخطط المسؤولية الاجتماعية المؤسسية والرامية إلى الارتقاء بـ «كانون» لتصبح شركة عالمية متميّزة بالفعل».

ماتشيريا هو مصوّر فوتوغرافي نصاري ومعاصر أسس استديو K63 وهو يقيم في نيروبي وحاصل على شهادة في الهندسة المعمارية وتصميم الخلفيات، وبالتحديد عن تعاونه مع «كانون». قال ماتشيريا: «أعشق الفن الرقمي وتأثيره الواضح في تحديد سمات الثقافة في أفريقيا في اليوم الحاضر. ستساعد ورش العمل التي ننظمها «كانون» المصورين الفوتوغرافيين والسينمائيين والموهوبين ولكن

المغمورين في كينيا بإيجاد موطئ قدم لهم في القطاع، لينشأوا قصصهم وتجاربهم ولينشأوا في الحقل الدولي».

في إطار خططها للمسؤولية الاجتماعية المؤسسية، تنظم «كانون» ورش عمل تدريبية في أرجاء المنطقة وتقديمها للمصورين الفوتوغرافيين المستقلين الناشئين منهم والمحترفين، وتهدف الورش إلى مساعدة عشاق التصوير الفوتوغرافي على الارتقاء بمعارفهم وصقل مهاراتهم. ويعمل الخبراء المشرفون على الورش على توفير رؤاهم وآرائهم حول أحدث التطورات في عالم التصوير الفوتوغرافي الرقمي، والتقنيات المتوفرة في السوق ذات الجودة العالية والأسعار المقبولة.

وقد سبق لـ «كانون» أن نظمت ورش عمل في كينيا حول التصوير الفوتوغرافي للحياة البرية، أشرف عليها المصوران جوناثان وأنجما سكوت، سفيرا «كانون» في المنافع الوطنية في كينيا، وورش عمل أخرى أشرف عليها جوناثان سكوت وراوول جابات، من مجموعة تطوير الأعمال في التصوير الاحترافي في «كانون» الشرق الأوسط»، وذلك في ماسايا مارا، وأجرى جابات جلسة حول أساسيات التصوير الفوتوغرافي في حديقة «هيلز غيت» الوطنية. وفي وقت سابق من العام الحالي، قدمت «كانون» رعايتها إلى قمة الصورود - مصر، والتي التقى خلالها المصورون الفوتوغرافيون ومصورو الفيديو مع خبراء تصفيف الشعر والمكياج والخمجرين والعارضين والعارضات والمسؤولين

أعلنت الشركة المنجمية لتويست «CMT»، ثاني أكبر شركة تعدين في المغرب ببطاقة إنتاجية كبيرة من الرصاص والفضة والزنك حالياً، عن نتائج تقرير مستقل حول معدلات الاحتياطات والموارد، والذي يكشف عن الإمكانيات الهائلة للمعادن الخام في منطقة تيفزة. ويشير التقرير إلى توسيع دورة حياة منتج تيفزة بصورة كبيرة، وتوسيع قاعدة الاحتياطات والموارد الموجودة، بالإضافة إلى الامتثال للمعايير الدولية المعترف بها.

وسدّت «الشركة المنجمية لتويست» دورة حياة المنجم إلى أكثر من 16 عاماً، بالإعتماد على الاحتياطات المؤكدة والمحتملة فقط، بالإضافة إلى تمتعها بالقدرة على توسيع دورة حياة منتجها بشكل كبير من خلال التحويل المستقبلي لـ 5 ملايين طن من الموارد المحتملة إلى 5 ملايين طن من الموارد المؤكدة.

وفي هذه المناسبة قال جان فرانسوا فورت، رئيس مجلس إدارة الشركة المنجمية لتويست، هذا تقرير إيجابي للغاية بالنسبة للشركة المنجمية لتويست، إذ يسهم التوسع الكبير في الاحتياطات والموارد، إلى جانب اعتماد خطط لتحقيق زيادة ملحوظة في الإنتاجية، في تقديم فرصة استثنائية لنا للاستفادة من مكانتنا كشركة رائدة في مجال



جان فرانسوا فورت

التعدين في المغرب. ويعد منتجنا الواقع في تيفزة أحد الأصول الرئيسية. كما يمثل منصة نمو جذابة وفريدة في المغرب».

وأجرى التقرير من قبل شركة الاستشارات التقنية البارزة في فرنسا «ميليبار جيو كونسلتينغ» خلال الربع الأخير من عام 2013، استناداً إلى نتائج عمليات التعدين والبرنامج الجديد للتغلب عن لباس، والتي تم تنفيذها خلال السنوات الثلاث الماضية في منتج تيفزة. ويشمل برنامج التغلب 21 ألف متر عبر 71 حفرة تغليب عن الماس بالإضافة إلى أعمال تغليب وتعدين بعقب 16,290 متراً.

وتؤكد النتائج الغوية للتقرير، إلى جانب النتائج الأولية الناجحة والمسجلة من خلال أنشطة التغليب التي تركّز

لمواكبة الطلب المتزايد على حلول الشركة العالمية في قطر

«أفايا» تختار «برولوجيكس» موزعاً معتمداً للقيمة المضافة

القطرية، إذ تعتمد على حلولها المتكاملة آلاف الشركات القطرية، على اختلاف أحجامها وأعمالها وعلى امتداد قطاعات متعددة. وبإبرام الاتفاق الجديد سيبدأ عملاء أفايا الحاليين في قطر في برولوجيكس شريكاً مولوفاً سيحقق لهم متطلباتهم بالشكل الأمثل، فقد خصصت الشركة نخبة من أهم فنييها لدعم السوق القطرية، كما وضعت استراتيجية متكاملة الجوانب تضمن استفادة عملاء أفايا في قطر من منظومة دعم متكاملة وتدريب على يد خبراء أفايا.

وبهذه المناسبة، قال قادي مبارك، مدير قنوات المبيعات، أسواق النمو العالية، أفايا: «قطر من أهم أسواق أفايا ببلدان مجلس التعاون، إذ تشهد البلاد نمواً قوياً مقروناً بإقبال مائل على أحدث الحلول التقنية الداعمة لتنافسية الأعمال. ونحن والفنون أن برولوجيكس ستكون شريكاً مولوفاً لتلبية متطلبات واحتياجات عملائنا هناك بالشكل الأمثل، ملماً أننا والفنون أن برولوجيكس ستسهم في توطيد مكانتنا وتعزيز إقبال الشركات القطرية على حلول الأعمال من أفايا».

من جهته، قال سـروان سينغ، مدير عام برولوجيكس: «يسرنا اختيار أفايا لنا شريكاً لتغطية السوق القطرية، وسنطبق في السوق القطرية ذات استراتيجية الأعمال التي حققت نجاحاً واسعاً في السوق الإماراتية، ونحن والفنون أننا سنحقق نجاحاً مماثلاً بفضل استراتيجية الأعمال التي تستهدف العملاء المباشرين وعملاء قنوات المبيعات، وطواقمنا المتخصصة ذات الخبرة الواسعة في مجال من قبل البيع والمبيعات والتسويق ونشر الحلول ودعم ما بعد البيع».

أعلنت أفايا Avaya، المؤدّ الرائد بتطبيقات ونظم وخدمات اتصالات الأعمال وحلول تنسيق مهام الأعمال الداعمة للشركات على اختلاف أحجامها وإعمالها حول العالم، عن إبرام اتفاق مع برولوجيكس تكون بموجبه موزعاً جديداً ومعتمداً للقيمة المضافة لتلبية متطلبات الشركات في السوق القطرية الأخذ بالتوسع على نحو متسارع.

وتعمل برولوجيكس التي تأسست عام 1998 كشركة متخصصة في تكامل نظم التقنية المعلوماتية في أنحاء الشرق الأوسط وأفريقيا، وهي حاصلة على شهادة اعتماد الجودة العالمية ISO9001:2008. وتزوّد برولوجيكس عملاءها بنطاق عريض من حلول التقنية المعلوماتية والخدمات المدارة المتوافقة مع احتياجات قطاعات الأعمال المختلفة. وتشمل الحلول التي توفرها الشركة لعملائها حلول إدارة تخزين البيانات، والبيئة التحتية، وأمن المعلومات، ووسائط التخزين، والاتصالات الموحدة، والاتصالات، والحلول اللاسلكية، والحلول البرمجية، وحلول الويب وغيرها الكثير.

وتعدّ برولوجيكس من شركاء قنوات المبيعات المتميزين الذين أسهموا في توطيد مكانة أفايا بدولة الإمارات العربية المتحدة، وبإبرام الاتفاق الجديد سيتوسع نطاق العلاقة الوثيقة الراهنة بين الجانبين لتمتد نحو السوق القطرية المطلوبة على فرص أعمال هائلة. وسيتم تشكيل طواقم تقنية وطواقم مبيعات لتلبية متطلبات الشركات العاملة في قطر من حلول الاتصالات المرئية وحلول تنسيق مهام الأعمال والحلول الشبكية الداعمة للشركات متوسطة الحجم. وبذلك تعزز أفايا التزامها الثابت إزاء السوق

ويشكّله، أفساد ديميتريس جيروچيانيس، المدير العام لشركة خطوط طيران إيجة، بالقول «نتقدم بخالص التهانّي إلى الاتحاد للطيران بمناسبة مرور خمسة أعوام على انطلاق رحلاتها إلى اليونان، ويسعدنا أن نعمل سوياً على إطلاق رحلاتنا المباشرة إلى العاصمة أثينا».

وتابع بالقول «تحقق هذه الشراكة المتافع لكل الناقلين كما أن رحلاتنا إلى أثينا سوف تعزّز حركة السياحة بين اليونان وأثينا، بما يعود بالنفع الوفير على شركات السياحة وقطاع الأعمال في كلا البلدين، إلى جانب تعزيز إمكانات الوصول للعاصمة الإماراتية أبوظبي التي تعد إحدى الوجهات الرائدة عالمياً، الأمر الذي من شأنه توفير جدال سفر مباشرة لرحلات الربط وخدمات السفر لعملاء كلا الشركتين».

وأضاف «لا ريب أن رحلات الاتحاد للطيران ولخطوط طيران إيجة بين العاصمتين اليونانية والإماراتية سوف تكلّي إقبالاً واسعاً من المسافرين في دولة الإمارات العربية المتحدة ومنطقة الخليج العربي إلى جانب المسافرين من مختلف المناطق الأخرى بما في ذلك الجاليات اليونانية في إسبانيا وجنوب أفريقيا». وسوف تشغل خطوط طيران إيجة رحلاتها الجديدة بين أثينا وأثينا عبر



الاتحاد للطيران وخطوط طيران إيجة يبدآن الشراكة

وجهاً للاتحاد للطيران». وأضاف «إلى جانب ذلك، سوف نضع الاتحاد للطيران رسمياً «EY» على شركة للطيران التجاري في اليونان». وقال بومغارتنر «بدءاً من اليوم، سوف توفر خطوط طيران إيجة أربع رحلات أسبوعياً إلى العاصمة الإماراتية أبوظبي، بما يكلل للمسافرين إمكانية الاستفادة بسهولة من رحلات الربط إلى مختلف الوجهات العالمية عبر شبكة

الاستيعابية لرحلاتنا من وإلى اليونان». إلى جانب البدء فعلياً في شراكتنا بالرمز مع خطوط طيران إيجة التي تعد أكبر شركة للطيران التجاري في اليونان». وقال بومغارتنر «بدءاً من اليوم، سوف توفر خطوط طيران إيجة أربع رحلات أسبوعياً إلى العاصمة الإماراتية أبوظبي، بما يكلل للمسافرين إمكانية الاستفادة بسهولة من رحلات الربط إلى مختلف الوجهات العالمية عبر شبكة

بنك الاستثمار الدولي يعلن عن تسجيل صافي أرباح تزيد على 6 ملايين دولار في 2013

نسبة كفاية رأس المال حافظت على قوتها وبلغت 48.6 في المئة

رأس المال بعد فترة 5 سنوات من المشاركة بالاستثمار».

وبدوره قال عابد الزيرة الرئيس التنفيذي وعضو مجلس إدارة بنك الاستثمار الدولي: «رغم النمو المتواضع ولكن الإيجابي الذي شهده الاقتصاد العالمي العام الماضي، إلا أن بنك الاستثمار الدولي لا يزال يتبنى استراتيجية استثمارية حذرة، فمعاييرنا الصارمة للاستثمارات تضمن أن تقدم استثمارنا أفضل العروض المتنافسة بكل بعناية. وقد زاد بنك الاستثمار الدولي في العام 2013 من حصته في استثمارين جالبيين هما مشروع تطوير ساكن لودي الدخل المتوسط بقطعة أرض بمساحة نحو مليون متر مربع في موقع استراتيجي شمال مدينة جدة في المملكة العربية السعودية، وكذلك مشروع مبنى تسوق متعدد الاستخدامات في وسط مدينة سراييفو عاصمة البوسنة والهرسك».



جانب من اجتماع الجمعية العمومية

أفريقيّة».

وأكد الفهم أن ولاية تكساس هي واحدة من أسرع الأسواق نمواً في الولايات المتحدة، إضافة إلى تمتعها باقتصاد مزدهر وسوق

ووصلت عائدات رسوم الاستثمارات المصرفية إلى 4.9 ملايين دولار أمريكي، مسجلة بذلك زيادة بلغت 1.7 مليون دولار أمريكي مقارنة مع العام 2012. أما الأرباح التشغيلية للبنك في العام 2013 فقد بلغت 4.7 ملايين دولار أمريكي مقارنة مع 7.8 ملايين دولار أمريكي العام 2012 وذلك نتيجة أرباح غير متكررة تم تحقيقها في العام 2012، أما نسبة كفاية رأس المال فقد حافظت على قوتها في العام 2013 حيث بلغت 48.6 في المئة، وهو ما يعادل أربعة أضعاف الحد الأدنى الذي يحدده مصرف البحرين المركزي والذي يبلغ 12 في المئة.

وتعليقاً على النتائج المالية للبنك، قال سعيد عبد الجليل محمد الفهم رئيس مجلس إدارة البنك: «خلال العام 2013 واصل بنك الاستثمار الدولي تعزيز جودة محفلاته الاستثمارية، حيث استحوذ البنك على محفلة استثمارية جديدة

أعلن بنك الاستثمار الدولي، وهو بنك استثماري وإسلامي عالمي ومقره في مملكة البحرين ويعمل وفقاً لمبادئ الشريعة الإسلامية، عن نتائجه المالية السنوية للعام المالي المنتهي في 31 ديسمبر 2013. ويمتلك بنك الاستثمار الدولي محفلة متنوعة من الاستثمارات في عدة دول على مستوى العالم، وبعض دول مجلس التعاون الخليجي، وأوروبا، وبريطانيا، فرنسا وألمانيا، وأوروبا الشرقية، والبوسنة والهرسك، وشمال أفريقيا «تونس»، وآسيا «أذربيجان»، والولايات المتحدة الأمريكية، وتشمل هذه الاستثمارات العديد من القطاعات منها قطاع التصنيع والسيارات والعقارات والبنوك وتجارة التجزئة. وقد تمكن البنك في العام 2013 من تحقيق صافي أرباح تجاوزت 6 ملايين دولار أمريكي، وذلك مقارنة بصافي أرباح بلغت 8.2 مليون دولار أمريكي للعام 2012.

«الطيار» تستحوذ على شركة بريطانية

بـ 85 مليون ريال

أعلنت مجموعة الطيار للسفر القابضة عن توقيع اتفاقية استحواذ على 100 في المئة من أسهم الشركة البريطانية «سي إي» بين شركة موسم للسياحة والسفر ببريطانيا المملوكة بالكامل للمجموعة وملاك الشركة البريطانية بقيمة تبلغ 85 مليون ريال، تم تمويلها من موارد الشركة الذاتية، فيما سيتم اتخاذ الإجراءات القانونية اللازمة لاستكمال الاستحواذ على الشركة.

وتقدم الشركة المستحوذ عليها خدمات السفر وخدمات مذكر سلك الحديد وخدمات النقل الجوية والأرضية وتنظم المؤتمرات وخدمات الإيواء في الفنادق في بريطانيا وأيرلندا واسكتلندا، وبلغت مبيعاتها في عام 2013 ما يعادل 825 مليون ريال ويعمل بها 207 موظفين عبر 15 فرعاً.

وتهدف مجموعة الطيار من الاستحواذ إلى توسيع شبكة أعمالها في دول الاتحاد الأوروبي لخدمة عملاء المجموعة المنجحين لتلك الدول، فيما من المتوقع أن يبدأ الأمر فعلياً للصفقة من الربع الثالث من العام الحالي 2014.