

باولس: التركيبة السكانية متعددة الثقافات تجعل من دبي موقعا مثاليا لإقامة المعارض

«F5 نتوركس» تعلن عن برامج اعتماد جديدة للشركاء

بمنصة F5 للعملاء، كما توفر تقنيات F5 نقاط استراتيجية للتحكم عبر البنية التحتية المتخصصة لتوفير التطبيقات. وإضافة إلى ذلك، فستتمكن العملاء من فهم تقنيات F5 بصورة أكثر شمولاً، بما في ذلك أحدث التحسينات عليها وخدمات التطبيقات المعززة بالبرامج، مما يمكن العملاء من تجهيز شبكاتهم للمستقبل عبر حلول مرنة ومؤتمتة وقابلة للبرمجة. وعلق العبدولي على ذلك بالقول: «نؤكد البرامج الجديدة على الدور الحيوي الذي يمكن لشركاء F5 للتوزيع لعبه في دعم حلول F5 مع مبادرات العملاء في مجال تقنية المعلومات الكبيرة مثل تطبيق حلول مايكروسوفت وسيسكو وفي إدموير وأوراكل، وذلك لتحقيق أداء أسرع ومستويات أفضل من الأسم والوقاية».

وتتوفر برامج الاعتماد الخاصة بالمبيعات التقليدية والمبيعات التقنية الآن عبر الإنترنت أمام الشركاء. ويمكن الوصول إليها عبر مركز موارد الشركة.

وستمكن البرامج الجديدة الشركاء من توفير كامل المزيج الخاصة بمنصة F5 للعملاء، بما يوفر نقاطاً استراتيجية للتحكم عبر البنية التحتية المتخصصة لتوفير التطبيقات. ومن المزايا الأخرى التي سيحصل عليها الشركاء هي توفير منتج موحد للتعامل مع حلول Synthesis F5. بما في ذلك مواد محدثة تركّز على التقنية، إضافة إلى الوصول إلى مواد تدريبية أخرى.



ناصر العبدولي

أعلنت F5، الشركة العالمية الرائدة في شبكات توفير التطبيقات، عن برامج اعتماد جديدة خاصة بالمبيعات التقليدية والمبيعات التقنية، وثاني هذه البرامج ضمن سلسلة من المشاريع التي تهدف إلى تزويد شركاء F5 بالأدوات والمهارات اللازمة لتوفير خدمات وحلول توفير التطبيقات للعملاء.

ويهدف الماسية، قال ناصر العبدولي، مدير قنوات التوزيع في شركة F5 لمنطقة الشرق الأوسط: «من المهم جداً توفير الدعم لعملائنا، لاسيما بعد إطلاق حلول F5 Synthesis وتوسع نمو الحلول المرتبطة بها في مجال الأمن والحوسبة السحابية والحلول الجوال التي توفرها F5».

وأضاف العبدولي «يشهد مجال تقنية المعلومات تغيرات متسارعة، وتزداد كل من شركة F5 وشركائها وعملائها للاستفادة من مشهد التقنية المتطور، وتساعد البرامج الجديدة الشركاء على التغيير مع حلول Synthesis F5، بما في ذلك مواد محدثة تركّز على التقنية، إضافة إلى الوصول إلى مواد تدريبية أخرى.

وشدد باولس على أهمية تسجيل عدد الزوار الذين يحضرون الأحداث والمعارض التجارية، لمعرفة توجهات الزوار التجاريين التي تعد مؤشرات لطريقة استقبال وتفاعل السوق مع أي معرض تجاري وما يقدمه من عروض. ومن خلال تسجيل هذه التوجهات يتسبب المخططون رؤية حيوية حول ما يفضله ويتطلبه سوق محدد إلى جانب تكوين فكرة الحد حول كيفية تشكيل وتعديل الحدث بما يتوافق مع حاجات السوق بالشكل الأمثل.

قال باولس عن دعم الحكومة للفعاليات: يقوم كثير من النجاح على التعاون الرائع الاستشارات والدعم الذي تقدمه لنا الجهات الحكومية. ساعدنا ذلك بشكل كبير في تمكيننا من تنفيذ الأعمال في المنطقة والوصول إلى أسواق محتلة والعمل على تعزيز حضورنا وتوسيع قائمة أبحاثنا وفقاً لطلبات السوق المستقبلية.

تابع باولس: بعد الفوز بحق تنظيم أكسيو 2020 وبشكل عام أيضاً، أصبحت لدينا العديد من الأفكار المدروسة والخطط حول مستقبل صناعة الأحداث، فصناعة الأحداث بطبيعتها صناعة مرنة تحول نفسها بما يتماشى مع السوق المتغير. وحيث ترسخ دبي مكانتها بشدة كواحدة من أبرز الوجهات التجارية عالمياً فسوف تتوسع وتتجول صناعة الأحداث. وبينما يحتمل أن تقلد بعض الأحداث التي تخضع لشعبية هائلة اليوم أمهيتها وجدواها بعد عشر سنوات من الآن فإن هناك أحداث أخرى سوف تملأ مكانتها.



تعدد الثقافات وراء نجاح معارض دبي

فرانكفورت، ونسبة المشاركين المحليين مقابل المشاركة الدولية وإذا كانت المشاركة المحلية أقل فما الذي يمكن فعله لتحسين مشاركتهم. قال باولس: تخدم المعارض والمؤتمرات التي ننظمها سوقاً متنوعاً متداً إلى استقبال توليفة دولية قوية متكاملة حيث ينتظر إلى هذه الأحداث على أنها منصات مثالية لاسماء العالمية للوصول إلى أسواق المنطقة التي يصعب الوصول إليها بعيداً عن هذه الأحداث.

وفي ضوء ذلك لحسن تزايد العارضين المحليين الذين يتطلعون إلى تعزيز انتشارهم الإقليمي في أحداثنا. كما رأينا ذلك مشاركة من مؤسسة محمد بن راشد للتنمية المشاريع الصغيرة والمتوسطة في أحد أهم المعارض التي ننظمها «إنتكس» للامن والسلامة.

أنها تستفيد كذلك من النمو الذي تحلقه الصناعة، وهذا ما تقوم به دبي على أفضل ما يمكن. وعن أبرز التحديات والصعاب التي تواجهها صناعة الأحداث في دبي والإمارات، قال باولس: من بدايات صغيرة أصبحت دبي الآن واحدة من أبرز المراكز للأجتماعات الدولية في المنطقة حيث تتمتع بالعديد من المرافق ومزايا سهلة في الوصول والخيارات المتنوعة الفريدة.

وإذا كانت دبي تعاني من أي عوائق فإنها حقاً مشكلة الفكر. فمع إدراك المزيد والمزيد من المنظمين لمزايا تنظيم أحداثهم في المدينة تزدحم قائمة فعاليات المدينة بشكل متزايد وبالتالي تصبح خيارات الموقع أكثر محدودية.

وبالنسبة لإيبوك ميسي

المعارض والمؤتمرات والدعوات وورش العمل التي تقام في دبي كل يوم، وقد شاركت إيبوك ميسي فرانكفورت في تنظيم عدد كبير من هذه الفعاليات، والتي دعمت صناعة السياحة وقطاع الفنادق في دبي، الاجتماعات والمؤتمرات والأحداث التجارية لها تأثير بالغ على اقتصاد المدينة المضيفة. ولكني استضيف بنجاح حدث تواصل تجاري دولي أو معرض تجاري لا بد أن يتوفر في المدينة كل المرافق المطلوبة مثل خيارات الموقع المالي، الإقامة، الاتصال الدولي البنية التحتية اللوجستية والنقل إضافة إلى تشكيلة من منافع الطعام والترفيه.

لكل تلك القطاعات دورها في تمكين المدينة في أن تصبح وجهة رائدة لسياحة المؤتمرات والاجتماعات والمعارض كما

أشار أحمد باولس الرئيس التنفيذي في شركة إيبوك ميسي فرانكفورت الألمانية لتنظيم المعارض التجارية والمؤتمرات المتخصصة، إلى أهمية أداء قطاع الفعاليات والأحداث والارتباط الوثيق بصناعة السياحة وأشار إلى مكانة مدينة دبي التي قدمت مثلاً جيداً كوجهة لأهم الأحداث العالمية تبشر بمستقبل واعد لصناعة الضيافة في الإمارة.

تابع باولس: اعتقد أن دبي المكان الأمثل للأحداث الدولية وذلك لما تمتلكه دبي من مقومات ومزايا في موقعها حيث تقع الإمارة في قلب سوق حيوي يدعم عدد من الاقتصادات الثامية في مناطق الشرق الأوسط وآسيا الوسطى وأفريقيا التي تقع جميعاً بالقرب من دبي.

وبفضل مرافق النقل والبنية التحتية اللوجستية التي تأسس عليها تمت دبي وأصبحت مركزاً دولياً للتجارة والاجتماعات والمؤتمرات والمعارض التي تخدم المنطقة. كما أن مكانة المدينة المتنامية كوجهة للأعمال والترفيه تعني تواجد سلاسل الضيافة الكبرى هنا إلى جانب مجموعة متميزة من خيارات المطاعم والترفيه.

أضاف إلى ذلك التراث التجاري العريق والرائع الذي تتمتع به الإمارات والتركيبة السكانية المتنوعة اللغافات التي تجعل من دبي مكاناً مثالياً لتنفيذ الأعمال وعقد الاجتماعات والأحداث الدولية.

وأكمل باولس تصريحاته على هامش احتفال إيبوك ميسي فرانكفورت لحوسم المعارض الصيفي موضحاً: هناك العديد من

ارتفاع الناتج المحلي في سلطنة عمان بنسبة 8.2 في المئة

البحالي، وذكر التقرير أنه على الرغم من زيادة الإنتاج النفطي في السلطنة إلا أن تطورات الأسعار العالمية حدثت من إمكانية الاستفادة من زيادة الإنتاج فقد انخفض متوسط سعر النفط في السوق العالمي إلى 5.105 دولار للبرميل في 2013 مقارنة مع 6.109 دولار في 2012 بينما وصل متوسط السعر إلى 106 دولارات خلال الربع الأول من العام الحالي.

وبناءً على التوقعات الخاصة بالتعاملات في أسواق العقود الآجلة في أسواق المال العالمية والتي تخرج خسئنها تعاملات النفط فإن صندوق النقد الدولي يتوقع أن يبلغ متوسط أسعار النفط للعام الحالي 2.104 دولار للبرميل وهو متوسط سعر يتماشى مع التوقعات التي سبق أن أعلنتها وزارة المالية العمانية.

وأرشف كذلك أن استمرارية نمو الاقتصاد مرهون خلال السنوات المقبلة بإدء القطاعات غير النفطية وأن التحدي الأكبر الذي يواجه الاقتصاد هو تنشيط كافة قطاعات الاقتصاد لتكون مساهماً في رقد الناتج المحلي.

أظهرت احصاءات عمانية رسمية أن إجمالي الناتج المحلي بالأسعار الجارية بسلطنة عمان سجل نمواً بنسبة 9.2 بالمئة خلال يناير الماضي. وذكر التقرير الصادر عن البنك المركزي العماني أن "الاقتصاد الوطني بدأ بالفعل بالدخول في مرحلة جديدة لم يعد من الممكن خلالها الاعتماد على عائدات النفط لمواصلة النمو ومن هنا تأتي أهمية السياسات الحكومية الرامية إلى دعم وزيادة دور القطاع الخاص في النشاط الاقتصادي وذلك عبر تنشيط الاستثمار المحلي والأجنبي".

وأشار إلى أن القطاع النفطي ما زال يؤدي دوراً محورياً في الاقتصاد العماني فقد سجل إنتاج النفط خلال العام الماضي ارتفاعاً بنسبة 2.3 بالمئة مقارنة مع عام 2012 ليلعب 8.343 مليون برميل.

وارتفع متوسط إنتاج النفط يومياً من 5.918 ألف برميل بنهاية 2012 إلى نحو 942 ألف برميل بنهاية 2013.

وزاد معدل الإنتاج اليومي من النفط إلى 4.948 ألف برميل خلال الربع الأول من العام

جانب من لقاء مجلس الأعمال المشترك

«مجمع الأعمال» في «دبي ورلد سنترال» يعقد شراكات مع أبرز مجموعات الأعمال بهدف الترويج لمرافقه

تجارية ومكتبية من الدرجة الأولى توفر مزايا لا مثيل لها من حيث مرونة عقود التاجير وإمكانيات التوسع، وتتوفر المكاتب في ثلاثة أحجام مختلفة، هي المكاتب الصغيرة الجاهزة للعمل وتتراوح مساحتها من 45 إلى 90 متر مربع ويمكن استخدامها اعتباراً من شهر نوفمبر المقبل؛ والمكاتب متوسطة الحجم المجهزة بالكامل والتي تمتد مساحتها من 100 إلى 400 متر مربع وتوفر شروط إيجار مرنة، بالإضافة إلى المكاتب كبيرة الحجم التي تبلغ مساحتها 500 متر مربع وما فوق، ويوفر المجمع مواصلات للسيارات وكافة التسهيلات التكنولوجية المطلوبة للمساهمة المؤجرة بما يجعلها جاهزة لمباشرة الأعمال ومواتية لإجراء التسهيلات التجارية بسرعة وسهولة، وبالإضافة إلى ذلك، يوفر المجمع شروط تاجير مرنة ويوفر تراخيص للمنطقة الحرة لتسهيل تركيز الشركات على استراتيجيات نموها وعملياتها الأساسية.

ويمكن الوصول إلى «مجمع الأعمال»، الذي يقع عند مدخل مشرق دبي ورلد سنترال، عبر سهل سريعة، حيث لا يبعد سوى 45 دقيقة عن العاصمة أبوظبي و 25 دقيقة عن «دبي الجديدة» و 15 دقائق عن «مطار آل مكتوم الدولي». ويمكن الوصول إليه من خلال شارع الشيخ زايد وشارع محمد بن زايد وشارع الإمارات.



جانب من لقاء مجلس الأعمال المشترك

أعلن «دبي ورلد سنترال» المشروع الضخم حصيصاً ليكون أول مدينة مطار متكاملة في العالم، عن عقد شراكات مع أهم مؤسسات الأعمال في دولة الإمارات في إطار سعيه للترويج لـ «مجمع الأعمال» بين مجتمع الأعمال في دولة الإمارات. وبموجب علاقات التعاون الأخيرة، استضاف «مجمع الأعمال»، الذي يشهد إنشاعاً مطرداً، مجموعة من نشاطات الأعمال الهامة، وقدم الرعاية الرسمية للفعاليات الرئيسية ولعدد من أبرز مجموعات الأعمال مثل المجلس الألماني الإماراتي للشركة للصناعة والتجارة» و«مجلس الأعمال الأسترالي» و«مجلس الأعمال الروسي» و«مجلس أعمال دول بينيوكس» و«مجلس أعمال جنوب أفريقيا».

كما قام «مجمع الأعمال» في دبي ورلد سنترال» بدعم ورعاية لقاء مجلس الأعمال المشترك 2014 Inter Business Council Networking Evening 2014، واستقبل الحدث، الذي أقيم في فندق «سوفيتيل دبي» أكثر من 400 عضو من 21 مجلس أعمال دولي وذلك تكريم إسهاماتهم ودورهم في التنمية والمبيعات، نحن على الطريق الصحيح لتحقيق أهدافنا ونسعى إلى أن تصبح الشركة المصنعة الأكثر ابتكاراً في المنطقة بحلول عام 2018».

تأتي هذه التجهيزات في وقت حساس لفولكس واجن الشرق الأوسط، التي أعلنت مؤخراً عن نمو لياسي لشبكة التجزئة مع افتتاح ستة معارض عالمية المستوى وسلسلة متطورة من مرافق الخدمات، إضافة إلى تحسينات كبيرة على الشبكة الحالية.

فولكس واجن الشرق الأوسط تعلن عن تعيينات إدارية جديدة



غاي إدومونز

تعليقاً على هذا الإعلان، قال توماس ميلز، المدير العام لفولكس واجن الشرق الأوسط: «مع خبرة مجمعة تبلغ 35 سنة في قطاع السيارات وسجل حافل من النجاح، لدينا هنا فريق قوي في المكان المناسب لدفع استراتيجيتنا للنمو في الشرق الأوسط».

وأضاف «غير التنمية المستمرة لمعروضنا من التجزئة والمبيعات، نحن على الطريق الصحيح لتحقيق أهدافنا ونسعى إلى أن تصبح الشركة المصنعة الأكثر ابتكاراً في المنطقة بحلول عام 2018».

تأتي هذه التجهيزات في وقت حساس لفولكس واجن الشرق الأوسط، التي أعلنت مؤخراً عن نمو لياسي لشبكة التجزئة مع افتتاح ستة معارض عالمية المستوى وسلسلة متطورة من مرافق الخدمات، إضافة إلى تحسينات كبيرة على الشبكة الحالية.

أعلنت فولكس واجن الشرق الأوسط اليوم عن تعيينات إدارية جديدة لعملياتها الإقليمية لتعزيز خدماتها للتجزئة.

وسيقوم غاي إدومونز، الذي يشغل حالياً منصب مدير تنمية شبكة الوكلاء لفولكس واجن الشرق الأوسط منذ عام 2011، بتولي منصب مدير المبيعات، ومع أكثر من 25 عاماً من الخبرة في مجال السيارات، سيقترن دور إدومونز الجديد في فولكس واجن الشرق الأوسط على تطوير استراتيجية المبيعات للعلامة التجارية من أجل تحقيق أهداف النمو الإقليمي للعام 2018.

وستنوب عنه يورينا سافاتونا-إيس التي تم تعيينها مديرة لتنمية شبكة الوكلاء مع تحليلها بأكثر من 15 عاماً من الخبرة في مجال السيارات. وفي دورها الجديد، ستتولى إدارة وتطوير شبكة التجزئة مع التركيز بصفة أساسية على الأشخاص، وأماكن العمل، والعمليات.

أعلنت فولكس واجن الشرق الأوسط اليوم عن تعيينات إدارية جديدة لعملياتها الإقليمية لتعزيز خدماتها للتجزئة.

وسيقوم غاي إدومونز، الذي يشغل حالياً منصب مدير تنمية شبكة الوكلاء لفولكس واجن الشرق الأوسط منذ عام 2011، بتولي منصب مدير المبيعات، ومع أكثر من 25 عاماً من الخبرة في مجال السيارات، سيقترن دور إدومونز الجديد في فولكس واجن الشرق الأوسط على تطوير استراتيجية المبيعات للعلامة التجارية من أجل تحقيق أهداف النمو الإقليمي للعام 2018.

وستنوب عنه يورينا سافاتونا-إيس التي تم تعيينها مديرة لتنمية شبكة الوكلاء مع تحليلها بأكثر من 15 عاماً من الخبرة في مجال السيارات. وفي دورها الجديد، ستتولى إدارة وتطوير شبكة التجزئة مع التركيز بصفة أساسية على الأشخاص، وأماكن العمل، والعمليات.