

المجموعة تتجه لاستخدام السكك الحديدية لتعزيز عملياتها

«الجابر» توقع مذكرة تفاهم مع شركة الاتحاد للقطارات



جانب من توقيع الاتفاقية

قامت شركة الجابر لخدمات التاجير، أحد الشركات التابعة لمجموعة الجابر والتي تدير شركة الجابر للكمسارات والمخازن، بتوقيع مذكرة تفاهم مع شركة الاتحاد للقطارات، المطور الوطني لشبكة السكك الحديدية الوطنية في دولة الإمارات العربية المتحدة، لاستخدام النقل بالسكك الحديدية في عملياتها اللوجستية.

وسوف تقوم المذكرة، والتي وقع عليها كلا من المهندس فارس سيف المزروعى، الرئيس التنفيذي بالإتابة لشركة الاتحاد للقطارات، وسعادة خليفة عبيد مجموعة الجابر، بترسيخ تعاون استراتيجي بين الطرفين، كما ستمكن شركة الجابر للكمسارات والمخازن من نقل منتجاتها بصورة أوفر وأقل استهلاكاً للوقت.

وبحلول عام 2019، ستتمكن شركة الجابر من نقل منتجاتها المتعددة مثل الأحجار والرمال وغيرها من المواد للجمعية من محطة التحميل في منطقة شوكة براس الخيمة إلى مناطق التوزيع في ميناء صقر ومنطقة جبل علي في دبي والمنطقة الصناعية والرويس بأبوظبي بالإضافة إلى العين.

وتعليقاً على ذلك، قال المهندس فارس سيف المزروعى، الرئيس التنفيذي بالإتابة لشركة الاتحاد للقطارات: «يسرنا توقيع هذه الاتفاقية، فنحن نؤمن بأن السكك الحديدية سوف تقدم

منافع كبيرة لمجموعة الجابر في المستقبل. نحن نفخر بالعمل مع الشركات الوطنية الكبيرة في تطوير البنية التحتية لهذا المشروع الرافق. ونتطلع لتعزيز العمليات اللوجستية لشركة الجابر للكمسارات والمخازن من شبكة القطارات التي ستمتد لمسافة 1.200 كيلومتر. هذه الاتفاقية تقدم أكثر الخدمات

للعناية بأن تدخل في هذه الاتفاقية الهامة مع شركة الاتحاد للقطارات، فنحن أساساً نساهم في تطوير البنية التحتية لهذا المشروع الرافق. ونتطلع لتعزيز العمليات اللوجستية لشركة الجابر للكمسارات والمخازن من شبكة القطارات التي ستمتد لمسافة 1.200 كيلومتر. هذه الاتفاقية تقدم أكثر الخدمات

استدامة في مجال النقل بدولة الإمارات العربية المتحدة. وسيقدم مشروع السكك الحديدية عند اكتماله خدماته لكلاً من الشحن والركاب على مسافة 1.200 كيلومتر تقريباً عبر دولة الإمارات العربية المتحدة. سوف يقوم القطار بالربط بين المناطق الحضرية والمناطق المحيطة، وتسهيل عملية التجارة، وفتح

وسائل تواصل، وتعزيز التنمية الاقتصادية عبر الإمارات السبع. كما سيشكل القطر جزءاً حيوياً من شبكة قطارات مجلس التعاون الخليجي، حيث سيقوم بربط الإمارات العربية المتحدة بالملكة العربية السعودية عن طريق الغويصات في المنطقة الغربية، وسيطلة عمان عن طريق العين شرقاً.

عبر اتفاقية شراكة بالرمز مع شركة جولة إنتليجنت

الاتحاد للطيران تعزز خيارات السفر من وإلى أمريكا الجنوبية

أعلنت الاتحاد للطيران، الناقل الوطني لدولة الإمارات العربية المتحدة، بالتعاون مع شركة جولة إنتليجنت البرازيلية عن منح الركاب باقة أوسع من خيارات السفر إلى أمريكا الجنوبية وذلك بفضل اتفاقية الشراكة بالرمز التي أبرمها الجانبان. وشريطة الحصول على التوافقات التنظيمية، ستتيح الاتفاقية للاتحاد للطيران وضع رمزها EY على الرحلات التي تنطلق من جولة إنتليجنت ضمن شبكتها الداخلية للترابية إلى جانب باقة من الوجهات الأخرى على مستوى قارة

أمريكا الجنوبية. ويمتدضي الاتفاقية، سيتم تعزيز علاقات التعاون بين برنامجي المسافرين الدائم التابع للاتحاد للطيران ضمن الاتحاد وبين برنامج المسافرين الدائم التابع لجولة إنتليجنتسمايلز، بما يساعد المسافرين على اكتساب واستبدال أميال السفر لدى السفر على متن الرحلات الأخرى. وبفضل هذا الشراكة، يستطيع الضيوف إنهاء إجراءات السفر الخاصة بامتعتهم حتى الوجهة النهائية. رئيس شؤون الاستراتيجية والتخطيط في الاتحاد

للطيران، يقول: «نعتل البرازيل سوقاً واعدة بالنسبة للاتحاد للطيران ويسرنا أن تسهم علاقات الشراكة التي تجمع الاتحاد للطيران وشركة جولة إنتليجنت في تعزيز فرص سفر الأعمال والترفيه بين دولة الإمارات العربية المتحدة وأكبر سوق في قارة أمريكا الجنوبية». وأضاف قائلاً «يمكّن الضيوف الاتحاد للطيران الاستمتاع حالياً برحلات ربط مريحة عبر ساو باولو لدى السفر إلى أكثر من 52 وجهة في البرازيل مثل ريو دي جانيرو وسالفادور وبرازيليا، إلى جانب

14 وجهة أخرى في أمريكا الجنوبية، بما في ذلك أورجواي والأرجنتين. وتابع كيفن قائلاً «تمثل علاقات الشراكة الجديدة تطوراً طبيعياً لاتفاقية متابعة الرحلات المبرمة مع شركة جولة إنتليجنت في شهر أكتوبر الماضي وننتطع إلى تعزيز نطاق التعاون في المستقبل». وتجدد الإشارة إلى أن الاتحاد للطيران أطلقت رحلتها إلى ساو باولو، باكورة وجهاتها في أمريكا الجنوبية، خلال شهر يونيو 2013 ونقلت أكثر من 86 ألف مسافر على هذه الوجهة حتى الآن.

الشركة تعتزم بناء وتشغيل محطتي صرف صحي في إقليم البنجاب «باسافانت للطاقة والبيئة» تفوز بعقدين بقيمة 103 ملايين درهم إماراتي في الهند



مازن بشير

الأوسط، وبعد نجاح مشروع محطة معالجة الشفابات بتقنية التدوير الكامل لمياه الصرف الصناعي في لبنان، فإننا نرى بأننا قادرون على الإبقاء بالتقنيات المحددة التي نقرضها أسواق المنطقة. ونحن ملتزمون بالتعاون مع الشركة «دريك آند سكل إنترناشيونال» للاستفادة من قدراتها الهندسية وتأسيس حضور قوي في المنطقة والمشاركة في استكشاف الفرص المتاحة في السوق الهندية.

وتعمل «باسافانت للطاقة والبيئة» حالياً على تنفيذ مشروعين هامين في أسنا بقيمة إجمالية تبلغ 50 مليون درهم إماراتي في ولاية راجستان وغوجارات، ويتضمن المشروع الأول بناء محطة معالجة لمياه الصرف الصحي «MBR»، باستطاعة 4.5 مليون لتر يومياً لصالح شركة «فور الهند» في مدينة أحمد آباد في ولاية غوجارات، أما المشروع الثاني فيتمثل بتنفيذ نظام متكامل للصرف الصحي على مساحة 80 كيلومتراً في مدينة نالدورا في راجستان.

مدير عام «باسافانت للطاقة والبيئة» يشهد قطاع معالجة المياه والبيئة العامة في الوقت الحالي شواً كبيراً في الهند وطلباً متزايداً على التقنيات المتقدمة لمعالجة المياه العادمة وتحويل النفايات إلى طاقة. ونرى بأن هناك إمكانات كبيرة وفرصاً واعدة أمام الشركات الرائدة في هذا المجال في السوق الهندية من ضمنها «باسافانت للطاقة والبيئة». وتنتظرنا العديد من الفرص في إنشاء محطات تحويل النفايات إلى طاقة في الشرق

أعلنت «باسافانت للطاقة والبيئة»، الشركة الألمانية للملوكة بالكامل من شركة «دريك آند سكل إنترناشيونال»، ومقرها فرانكفورت، ألمانيا، عن فوزها بعقدين جديدين بقيمة إجمالية بلغت 103 مليون درهم إماراتي وذلك لإنشاء وتشغيل محطتي لمعالجة مياه الصرف الصحي في الهند. ويسهم الفوز بهذين العقدين الجديدين ضمن مشروع امريستار للصرف الصحي في البنجاب في الهند، في تعزيز الحضور المتنامي للشركة في شبه القارة الهندية وترسيخ مكانتها بشكل أكبر في الهند. وبموجب أحكام العقد، ستقوم شركة «باسافانت للطاقة والبيئة» بتنفيذ أعمال التصميم والإنشاء بما يشمل التركيب والاختبار والتشغيل لمدة خمس سنوات لحظتي معالجة لمياه الصرف الصحي باستطاعة 95 مليون لتر يومياً لكل محطة وذلك باستخدام تقنية «المعالجة النشطة لرواسب الكبريت» في المحطتين السابقتين والجنوبيتين من امريستار في إقليم البنجاب. وقال الدكتور مازن بشير،

OSN تجدد موقعها الإلكتروني لدعم التصفح عبر منصات متعددة

قامت OSN، شبكة التلفزيون المدفوع الرائدة في المنطقة، بتحديث موقعها الإلكتروني OSN.com لتتضمن وتوفر إمكانية وصول أسهل إلى محتوياتها من خلال العديد من الأجهزة. ويضم الموقع الجديد ميزة «الاستجابة التلقائية» الحديثة، والتي تقوم بتخصيص الموقع بشكل تلقائي ليتوافق مع أي جهاز مستخدم، بما في ذلك الهواتف الذكية والأجهزة اللوحية، ويمكن للزوار تصفح ومشاركة المعلومات والاشتراك في باقات OSN في أي وقت ومن أي مكان، بالطريقة التي تناسبهم. كما تم تحديث محتوى الموقع الإلكتروني الجديد ليصبح يشترك الصفحات عبر مواقع التواصل الاجتماعية، وتخصيص المحتوى بالطريقة التي تناسبهم.

وفقاً لدراسات أجرتها OSN فإن 21 في المئة من مجمل زوار موقع osn.com يستخدمون الأجهزة اللوحية والهواتف المحمولة للصفحة، في حين يمثل الزوار الجدد نحو 47 في المئة من مجمل المتصفحين. ويعتبر مستخدمو أنظمة التشغيل iOS من Apple الأكثر دخولاً للموقع، يليهم مستخدمو Android.

بهذه المناسبة قال حمد مالك، الرئيس التنفيذي للتسويق في OSN: «استناداً إلى أبحاث السوق وتحليل طبيعة حركة زوار الموقع الإلكتروني، بالإضافة إلى آراء العملاء، حرصنا على الاستثمار في إعادة تصميم الموقع ليثري تجربة زوار الموقع على كافة المستويات، وأصبح الاشتراك في OSN أسهل من أي وقت مضى، حيث يمكن بخطوات بسيطة الاشتراك في أي من الباقات العديدة التي توفرها OSN براحة فائقة وأمان تام سواء من المنزل أو في الخارج عبر استخدام الهواتف المحمولة أو الأجهزة اللوحية». يتضمن الموقع الإلكتروني قوائم سهلة الوصول ومعلومات أكثر شمولية حول المحتوى المتميز الذي تقدمه OSN بالإضافة إلى جدول مواعيد البرامج وباقات الاشتراك بالإضافة إلى الخدمات الإضافية مثل OSN Play و OSN Privileges. ومن خلال التصميم الجديد، يمكن للمشتركين البحث عن المحتوى المفضل لديهم والحصول على معلومات محددة حسب البلد الذي يتواجدون به.

وتتضمن الاتفاقية على استحواذ شركة ميسوبيشي وميسوبيشي للصناعات الثقيلة على حصة تبلغ 38.4 في المئة في شركة ماتيتو، بينما تواصل جلف كابيتال ومؤسسة التمويل الدولية «IFC» - عضو في مجموعة البنك الدولي - في الاستحواذ على 23.8 في المئة و 3 في المئة من ماتيتو على التوالي. وقال كريم الصلح، الرئيس التنفيذي والشريك المنتدب للاستثمار الخاص في جلف كابيتال، والذي يشغل منصب الرئيس الأعلى لمجلس الإدارة في ماتيتو، «بعد هذا الاستحواذ الاستراتيجي في شركة ماتيتو من قبل ميسوبيشي وميسوبيشي للصناعات الثقيلة وبك اليابان للتعاون الدولي انعكاساً لنجاح فريق الإدارة وعائلته. لقد تمكنت ماتيتو التي أنشئت كيان مريح منذ استحواد جلف

في OSN، شبكة التلفزيون المدفوع الرائدة في المنطقة، بتحديث موقعها الإلكتروني OSN.com لتتضمن وتوفر إمكانية وصول أسهل إلى محتوياتها من خلال العديد من الأجهزة. ويضم الموقع الجديد ميزة «الاستجابة التلقائية» الحديثة، والتي تقوم بتخصيص الموقع بشكل تلقائي ليتوافق مع أي جهاز مستخدم، بما في ذلك الهواتف الذكية والأجهزة اللوحية، ويمكن للزوار تصفح ومشاركة المعلومات والاشتراك في باقات OSN في أي وقت ومن أي مكان، بالطريقة التي تناسبهم. كما تم تحديث محتوى الموقع الإلكتروني الجديد ليصبح يشترك الصفحات عبر مواقع التواصل الاجتماعية، وتخصيص المحتوى بالطريقة التي تناسبهم.

وفقاً لدراسات أجرتها OSN فإن 21 في المئة من مجمل زوار موقع osn.com يستخدمون الأجهزة اللوحية والهواتف المحمولة للصفحة، في حين يمثل الزوار الجدد نحو 47 في المئة من مجمل المتصفحين. ويعتبر مستخدمو أنظمة التشغيل iOS من Apple الأكثر دخولاً للموقع، يليهم مستخدمو Android.

بهذه المناسبة قال حمد مالك، الرئيس التنفيذي للتسويق في OSN: «استناداً إلى أبحاث السوق وتحليل طبيعة حركة زوار الموقع الإلكتروني، بالإضافة إلى آراء العملاء، حرصنا على الاستثمار في إعادة تصميم الموقع ليثري تجربة زوار الموقع على كافة المستويات، وأصبح الاشتراك في OSN أسهل من أي وقت مضى، حيث يمكن بخطوات بسيطة الاشتراك في أي من الباقات العديدة التي توفرها OSN براحة فائقة وأمان تام سواء من المنزل أو في الخارج عبر استخدام الهواتف المحمولة أو الأجهزة اللوحية». يتضمن الموقع الإلكتروني قوائم سهلة الوصول ومعلومات أكثر شمولية حول المحتوى المتميز الذي تقدمه OSN بالإضافة إلى جدول مواعيد البرامج وباقات الاشتراك بالإضافة إلى الخدمات الإضافية مثل OSN Play و OSN Privileges. ومن خلال التصميم الجديد، يمكن للمشتركين البحث عن المحتوى المفضل لديهم والحصول على معلومات محددة حسب البلد الذي يتواجدون به.

وتتضمن الاتفاقية على استحواذ شركة ميسوبيشي وميسوبيشي للصناعات الثقيلة على حصة تبلغ 38.4 في المئة في شركة ماتيتو، بينما تواصل جلف كابيتال ومؤسسة التمويل الدولية «IFC» - عضو في مجموعة البنك الدولي - في الاستحواذ على 23.8 في المئة و 3 في المئة من ماتيتو على التوالي. وقال كريم الصلح، الرئيس التنفيذي والشريك المنتدب للاستثمار الخاص في جلف كابيتال، والذي يشغل منصب الرئيس الأعلى لمجلس الإدارة في ماتيتو، «بعد هذا الاستحواذ الاستراتيجي في شركة ماتيتو من قبل ميسوبيشي وميسوبيشي للصناعات الثقيلة وبك اليابان للتعاون الدولي انعكاساً لنجاح فريق الإدارة وعائلته. لقد تمكنت ماتيتو التي أنشئت كيان مريح منذ استحواد جلف

ماتيتو تدخل في شراكة إستراتيجية مع «ميتسوبيشي للصناعات الثقيلة» وبك اليابان للتعاون الدولي



جانب من الاحتفال بالشراكة

تتضمن الاتفاقية على استحواذ شركة ميسوبيشي وميسوبيشي للصناعات الثقيلة على حصة تبلغ 38.4 في المئة في شركة ماتيتو، بينما تواصل جلف كابيتال ومؤسسة التمويل الدولية «IFC» - عضو في مجموعة البنك الدولي - في الاستحواذ على 23.8 في المئة و 3 في المئة من ماتيتو على التوالي. وقال كريم الصلح، الرئيس التنفيذي والشريك المنتدب للاستثمار الخاص في جلف كابيتال، والذي يشغل منصب الرئيس الأعلى لمجلس الإدارة في ماتيتو، «بعد هذا الاستحواذ الاستراتيجي في شركة ماتيتو من قبل ميسوبيشي وميسوبيشي للصناعات الثقيلة وبك اليابان للتعاون الدولي انعكاساً لنجاح فريق الإدارة وعائلته. لقد تمكنت ماتيتو التي أنشئت كيان مريح منذ استحواد جلف

تتضمن الاتفاقية على استحواذ شركة ميسوبيشي وميسوبيشي للصناعات الثقيلة على حصة تبلغ 38.4 في المئة في شركة ماتيتو، بينما تواصل جلف كابيتال ومؤسسة التمويل الدولية «IFC» - عضو في مجموعة البنك الدولي - في الاستحواذ على 23.8 في المئة و 3 في المئة من ماتيتو على التوالي. وقال كريم الصلح، الرئيس التنفيذي والشريك المنتدب للاستثمار الخاص في جلف كابيتال، والذي يشغل منصب الرئيس الأعلى لمجلس الإدارة في ماتيتو، «بعد هذا الاستحواذ الاستراتيجي في شركة ماتيتو من قبل ميسوبيشي وميسوبيشي للصناعات الثقيلة وبك اليابان للتعاون الدولي انعكاساً لنجاح فريق الإدارة وعائلته. لقد تمكنت ماتيتو التي أنشئت كيان مريح منذ استحواد جلف

تتضمن الاتفاقية على استحواذ شركة ميسوبيشي وميسوبيشي للصناعات الثقيلة على حصة تبلغ 38.4 في المئة في شركة ماتيتو، بينما تواصل جلف كابيتال ومؤسسة التمويل الدولية «IFC» - عضو في مجموعة البنك الدولي - في الاستحواذ على 23.8 في المئة و 3 في المئة من ماتيتو على التوالي. وقال كريم الصلح، الرئيس التنفيذي والشريك المنتدب للاستثمار الخاص في جلف كابيتال، والذي يشغل منصب الرئيس الأعلى لمجلس الإدارة في ماتيتو، «بعد هذا الاستحواذ الاستراتيجي في شركة ماتيتو من قبل ميسوبيشي وميسوبيشي للصناعات الثقيلة وبك اليابان للتعاون الدولي انعكاساً لنجاح فريق الإدارة وعائلته. لقد تمكنت ماتيتو التي أنشئت كيان مريح منذ استحواد جلف

تتضمن الاتفاقية على استحواذ شركة ميسوبيشي وميسوبيشي للصناعات الثقيلة على حصة تبلغ 38.4 في المئة في شركة ماتيتو، بينما تواصل جلف كابيتال ومؤسسة التمويل الدولية «IFC» - عضو في مجموعة البنك الدولي - في الاستحواذ على 23.8 في المئة و 3 في المئة من ماتيتو على التوالي. وقال كريم الصلح، الرئيس التنفيذي والشريك المنتدب للاستثمار الخاص في جلف كابيتال، والذي يشغل منصب الرئيس الأعلى لمجلس الإدارة في ماتيتو، «بعد هذا الاستحواذ الاستراتيجي في شركة ماتيتو من قبل ميسوبيشي وميسوبيشي للصناعات الثقيلة وبك اليابان للتعاون الدولي انعكاساً لنجاح فريق الإدارة وعائلته. لقد تمكنت ماتيتو التي أنشئت كيان مريح منذ استحواد جلف

تتضمن الاتفاقية على استحواذ شركة ميسوبيشي وميسوبيشي للصناعات الثقيلة على حصة تبلغ 38.4 في المئة في شركة ماتيتو، بينما تواصل جلف كابيتال ومؤسسة التمويل الدولية «IFC» - عضو في مجموعة البنك الدولي - في الاستحواذ على 23.8 في المئة و 3 في المئة من ماتيتو على التوالي. وقال كريم الصلح، الرئيس التنفيذي والشريك المنتدب للاستثمار الخاص في جلف كابيتال، والذي يشغل منصب الرئيس الأعلى لمجلس الإدارة في ماتيتو، «بعد هذا الاستحواذ الاستراتيجي في شركة ماتيتو من قبل ميسوبيشي وميسوبيشي للصناعات الثقيلة وبك اليابان للتعاون الدولي انعكاساً لنجاح فريق الإدارة وعائلته. لقد تمكنت ماتيتو التي أنشئت كيان مريح منذ استحواد جلف

«كانون الشرق الأوسط» تختار «كريتف فورس» لتوسيع أعمالها بمجال أنظمة الفيديو الاحترافية في العراق

أعلنت «كانون الشرق الأوسط»، الشركة الرائدة في مجال حلول التصوير، عن اختيارها «كريتف فورس» Creative Force، لتتولى توسيع نطاق أعمالها في مجال أنظمة الفيديو الاحترافية ضمن قطاع البث والإنتاج في العراق؛ وتندرج هذه الخطوة ضمن إطار مساعي الشركة لدخول مجالات تجارية جديدة مثل التصوير السينمائي الاحترافي وتصوير الفيديو الاحترافي. ويشار إلى أن عدد محطات الراديو والقنوات التلفزيونية في العراق قد ارتفع بشكل متزايد بدءاً من العام 2003، وبحسب تقريره أصدرته هيئة الإذاعة البريطانية BBC، فإن ما تصل نسبته إلى 97 في المئة من المنازل تملك صفحة لاقط، وهناك أكثر من 30 شبكة أقمار صناعية موجهة نحو العراق. وفي ظل النهضة التي يشهدها قطاع البث، فإن الشراكة بين «كانون» و«كريتف فورس» ستركز على تقديم معدات التصوير السينمائي والفيديو الاحترافية مع التكنولوجيا متعددة الأغراض التي يمكن استدامها عبر العديد من المنصات.

تملك «كريتف فورس» أكثر من 20 عاماً من الخبرة في تصميم أدوات متكاملة أنظمة وسائل الإعلام لتلبية احتياجات العملاء، وتجاوز تقنياتهم. وتوفر الشركة باقة متنوعة من الخدمات عالية الجودة لرحلتها الإنتاج وما بعد الإنتاج للأفلام الترويجية والموسمية والتعليمية، فضلاً عن الإعلانات التلفزيونية والأغاني المصورة والأفلام الوثائقية، ومن خلال الخبرة المعقدة التي تملكها «كريتف فورس» مع مختلف المعدات من العلامات التجارية المتخصصة بالمجال، فإن ذلك سيحولها إسماء النماذج وتقدم الاستشارات للعملاء، من شركات البث ودور الإنتاج ومصوري الفيديو، حول الحلول التقنية التي تلي احتياجاتهم الخاصة في التصوير، ويهذه المناسبة، قال أتوراغ أغراوال، المدير التنفيذي في «كانون الشرق الأوسط» «يسهم انضمام «كريتف فورس» إلى قائمة شركاء «كانون» للمعهد يثقي العراق بتوسيع نطاقاً عمالاً في مجال أنظمة الفيديو الاحترافي، نظراً لما تتمتع به من حضور واسع النطاق على المستوى المحلي، ومعرفتها الغامبة بالعملاء، الأمر الذي سيعزز من دخول تقنيات ومنتجات «كانون» في السوق، ويجسد هذا التعاون خطوة استراتيجية

تتضمن الاتفاقية على استحواذ شركة ميسوبيشي وميسوبيشي للصناعات الثقيلة على حصة تبلغ 38.4 في المئة في شركة ماتيتو، بينما تواصل جلف كابيتال ومؤسسة التمويل الدولية «IFC» - عضو في مجموعة البنك الدولي - في الاستحواذ على 23.8 في المئة و 3 في المئة من ماتيتو على التوالي. وقال كريم الصلح، الرئيس التنفيذي والشريك المنتدب للاستثمار الخاص في جلف كابيتال، والذي يشغل منصب الرئيس الأعلى لمجلس الإدارة في ماتيتو، «بعد هذا الاستحواذ الاستراتيجي في شركة ماتيتو من قبل ميسوبيشي وميسوبيشي للصناعات الثقيلة وبك اليابان للتعاون الدولي انعكاساً لنجاح فريق الإدارة وعائلته. لقد تمكنت ماتيتو التي أنشئت كيان مريح منذ استحواد جلف