باولس: مزايا دبي النوعية عززت نتائج المعارض المتخصصة

أكد أحمد باولس الرئيس التنفيذي في إيبوك ميسي فرانكفورت على استمرار تحقيق النتائج الإيجابية الخاصة بمعرض قطع غيار واكسسوارات السيارات أوتوميكانيكا دبي وتسجيل أعلى معدلات نمو في الدورة الثانية عشر التي اختتمت أعمالها في مركز دبي الدولي للمؤتمرات والمعارض وسجلت 19 في المئة نموا في عدد الزائرين المتخصصين وأكثر من 28.882 زائرا من 130 دولة.

وربط باولس النتائج الإيجابية بمزايا مدينة دبي النوعية التي عززت نتائج المعارض التجارية المتخصصة.

وأجمعت التقارير العالمية على أن مدينة دبي هي مركز المعارض والمؤتمرات والفعاليات الهامة بفضل المزايا النوعية التي تتمتع بها، مؤكدة عودة اقتصاد الإمارة إلى قوته.

شارك في المعرض 1,696 عارضا من 50 دولة حيث شهد أوتوميكانيكا دبي على مدى أيامه الثلاث من 3 – 5 يونيو 2014 مشاركات دولية هامة وإطلاق المنتجات والظهور الإقليمي لأول مرة فضلا عن التفاعل مع السوق بشكل أفضل من ذي قبل.

يتزامن ذلك مع الإعلان عن الإحصائيات الأخيرة التي تعزز مكانة دبي كمركز رائد للاستيراد وإعادة التصدير يدعم تجارة خدمات المركبات بين آسيا وأوروبا مع الشرق الأوسط وأفريقيا.

وتفيد الإحصائيات الصادرة عن جمارك دبي بأن حصة الإمارات من سوق خدمات المركبات في 2014 سجلت نموا بنسبة 8 في المئة مقارنة بالعام السابق ليصل إجمالي هذا السوق إلى 10.8 مليار دولار، فيما ارتفعت الواردات بنسبة 4 في المئة والصادرات وإعادة الصادرات بنسبة تقارب 13 في المئة في 2013.

وقال باولس: «يواصل أوتوميكانيكا دبي التأكيد على دوره بوصفه المقياس الأبرز لسوق خدمات المركبات في المنطقة».

«إن تنامي أهمية دبي كمركز رئيسي وهام يخدم تجارة خدمات المركبات في المنطقة يؤكد على فرص النمو الهائلة التي تزخر بها هذه الصناعة، وهو ما ينعكس في أوتوميكانيكا دبي الذي يعد المنصة الرئيسية للعلامات الدولية التي تمكنهم من التفاعل مع السوق الإقليمي».

ومن خلال 22 جناحا دوليا و37 جمعية تجارية دولية كانت النكهة العالمية جلية على أوتوميكانيكا دبي من كل الجوانب. كما أبدى العارضون تفاؤلهم بكم الاستفسارات التجارية الكثيرة واتفاقات الأعمال التي تمت خلال المعرض فيما استغل اللاعبون الدوليون والمحليون المعرض للتفاعل مع الزوار وإطلاعهم على أحدث خطوط منتجاتهم الإبداعية.

وفي ذات السياق أكدت شركة «شافلر» الألمانية، العارض الدائم في المعرض، على أن مشاركتهم في دورة المعرض هذا العام كانت إيجابية للغاية. وقال «إيونيس ماريوس فرانشزجولو» المدير الإداري في الشركة: «نشارك في المعرض منذ بدايته تقريبا لأنه المعرض الأهم لسوق خدمات المركبات في المنطقة».

«يأتي المعرض في مقدمة فعالياتنا التسويقية، وقد استقبلنا الكثير من الزوار من إيران ودول الخليج ومصر وكذلك من أوروبا الشرقية من الباحثين عن تكوين علاقات تجارية مختلفة. كان المعرض رائعا وقد استقبلنا في منصتنا زوارا أكثر من الأعوام السابقة ونحن سعداء بالمشاركة ضمن الجناح الألماني هذا العام».

من جانبه تحدث «مونيتاكا كاميا»، المدير العام لوحدة أعمال خدمات المركبات في مؤسسة «دينسو» اليابانية، عن الفرص التي تنعم بها المنطقة قائلا: «تتوسع منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا عاما بعد عام وهو ما يعني وجود فرص هائلة للنمو. نرى مستقبلا مشرقا للصناعة وبالتالي فإن هذا التصور الإيجابي ينعكس في الانطباع العام عن أوتوميكانيكا دبي 2014».

«كان الحدث ناجحا جدا بالنسبة لنا وقد أبرمنا عددا من الاتفاقيات التجارية من خلال منصتنا هذا العام ومن المؤكد أننا سنشارك في دورة العام المقبل».

كما أكد على هذا المناخ الإيجابي عويس زهران، المدير الإقليمي لشركة OWS السعودية، التي رسخت مكانتها مؤخرا في الشرق الأوسط الذي قال: «هذه هي ثاني مشاركاتنا في أوتوميكانيكا دبي».

وتابع: «سوف نجعل من دبي مركزا لنا للوصول إلى باقي دول الشرق الأوسط وأفريقيا بفضل ما لمسناه من استقبال جيد في السوق هنا. لقد كان معرضا رائعا لنا كما أن ما وجدناه من استقبال كان استثنائيا».

«حوالي 40 في المئة من الصفقات التي تم إنجازها حتى الآن في 2014 كانت نتيجة مشاركتنا في معرض أوتوميكانيكا دبي العام الماضي، ولذلك هو معرض هام بالنسبة لنا. اقتلب عملاؤنا من العملاء الحكوميين من حول المنطقة كما نستقبل الكثير من العملاء من أفريقيا وروسيا».

وأضاف «مارسيل فان إيوين» من «إنترترك جروب» الهولندية قائلا: «أوتوميكانيكا دبي هو المنصة الأمثل بالنسبة لنا للعمل هنا لأن 60 في المئة من العارضين المشاركين في المعرض هم ضمن قطاع الشاحنات والمقطورات».

«يغطي المعرض كل منطقة الشرق الأوسط إلى جانب شرق أفريقيا وهو ما يساعدنا على الوصول إلى أكبر عدد من العملاء هنا. كانت أولى مشاركاتنا في أوتوميكانيكا دبي منذ سبع سنوات حين دخلنا السوق لأننا كنا نعلم أن جميع المعنيين بسوق خدمات المركبات يحضر المعرض. ومنذ ذلك الحين يحقق المعرض نموا باستمرار وقد قمنا بتكوين قدر هائل من الاتصالات من خلال المشاركة في المعرض ليس داخل منطقة الشرق الأوسط فحسب وإنما من أفريقيا وحتى أوروبا مقرّنا أيضا».

وبينما أعرب العارضون عن رضاهم بالمشاركة في أوتوميكانيكا دبي أكد الزوار كذلك على أن الحدث يعد المنصة المفضلة بالنسبة لهم للوصول إلى موردين موثوقين لقطع غيار واكسسوارات السيارات.

وقال «شيدي إيوانيانوو»، مدير شركة Two Ocean Oil Gas في لاجوس بنيجيريا: «يقدم لنا أوتوميكانيكا دبي المنصة الأمثل للقاء الموردين والمصنعين والموزعين من حول العالم.

«يوسعنا الوصول من خلال المشاركة في المعرض إلى أي فئة من المنتجات إلى جانب إبرام الشراكات التجارية الجديدة. أحرص على زيارة المعرض منذ 2011 وسنعود لزيارته لسنوات قادمة». وتابع «نوندن أنوكوياء» من نيجيريا، الذي كان يبحث عن موردين جدد للمركبات، تابع قائلا: «أوتوميكانيكا دبي يسهّل علينا جدا إبرام الأعمال وهو ما يميزه عن باقي الأسواق الأوروبية الأخرى التي قد تعاني بعض التعقيدات. إنه معرض منقطع النظير فيما يتعلق بسهولة الوصول إليه وموقعه المميز ونطاقه العريض وبالتالي فإن زيارة المعرض لم تكن قط إهدارا للوقت حيث أننا نستفيد دائما من زيارتنا له».

يغطي أوتوميكانيكا دبي قطاعا عريضا من المنتجات مثل قطع غيار السيارات والنظم والضبط ومعدات ورش العمل وأعمال الهيكل والطلاء وغسيل السيارات وتقنية المعلومات والإدارة، والإطارات والبطاريات، إلى جانب أحدث خدمات المركبات.

وكالعادة كانت أكاديمية أوتوميكانيكا التي استمرت ليومين وهي عبارة عن سلسلة من الندوات وورش العمل بمشاركة أبرز خبراء ورموز الصناعة، كانت من أبرز وأهم فعاليات المعرض التي شهدت إقبالا كبيرا من الزوار التجاريين ومحترفي الصناعة وممثلي الجهات الحكومية الذي حضروا جلسات الأكاديمية التي كانت زاخرة بالمعلومات.

وسيعود أوتوميكانيكا دبي محطم الأرقام القياسية أكبر وأنجح في دورته القادمة التي تقام خلال الفترة من 2 – 4 يونيو 2015 في مركز دبي الدولي للمؤتمرات والمعارض.

أوتوميكانيكا دبي

أوتوميكانيكا دبي 2014 يسجل 19 في المئة نموا في الزوار السنويين ويستقطب 28.882 تاجرا من أكثر من 130 دولة

بنك أبوظبي الوطني يشارك في إصدار أول صكوك سيادية بريطانية

شارك بنك أبوظبي الوطني في إصدار وإدارة أول صكوك سيادية «صكوك» من قبل الحكومة البريطانية.

وتعد هذه الصكوك السيادية الأولى من نوعها التي تصدرها حكومة غير إسلامية والأولى بالجنيه الاسترليني. وتستحق السندات، التي تبلغ قيمتها 200 مليون جنيه استرليني، في 5 سنوات. واستقطبت صكوك الحكومة البريطانية اهتماما ملحوظا من قبل المستثمرين من المؤسسات والأفراد المهتمين بالسندات المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية حيث تجاوزت نسبة الاكتتاب 11.5 في المئة.

اليكس ثيرسبي

قال اليكس ثيرسبي، الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك أبوظبي الوطني: «تؤكد مشاركة بنك أبوظبي الوطني في هذه الصفقة مكانته الرائدة في أسواق رأس المال والصكوك وقدرتنا على تقديم حلول تمويل مبتكرة لعملائنا».

منذ بداية العام، بلغ الحجم السنوي لإصدارات الصكوك العالمية 24 مليار دولار أمريكي.

وأوضح ثيرسبي: «يوفر تنامي سوق الصكوك مصدرا قيما ومتنوعا للتمويل للعملاء في المنطقة التي تربط بين الغرب والشرق».

بيت التمويل يعلن مواعيد عمل فروعه ومعارضه خلال رمضان

أعلن بيت التمويل الكويتي «بيتك» عن مواعيد عمل فروعه ومعارضه التجارية خلال شهر رمضان المبارك، حيث يقتصر عمل الفروع المصرفية على الفترة الصباحية فقط من الساعة العاشرة صباحا إلى الساعة الواحدة والنصف ظهرا من الأحد إلى الخميس. أما فيما يتعلق بفرع المطار، فيفتح الفرع أبوابه للعملاء على فترتين، حيث الفترة الأولى من الساعة الرابعة فجرا وحتى الساعة السادسة مساء، والفترة الثانية من الساعة التاسعة مساء وحتى الساعة الثانية والنصف بعد منتصف الليل.

وتعمل المعارض التجارية «الاحمدي، الري مقابل تروفاليو، والري– الدائري الرابع»، من الأحد إلى الخميس، و«الشويخ، والضجيج» من السبت إلى الخميس على استقبال العملاء والزوار على فترتين «صباحية من الساعة التاسعة والنصف إلى الساعة الواحدة والنصف ظهرا، ومسائية من الساعة الثامنة والنصف إلى الساعة العاشرة والنصف من السبت إلى الخميس.

وتواصل قنوات «بيتك» الإلكترونية مثل موقع «بيتك» على الإنترنت kfh.com والخدمة الهاتفية 1803333 ومكائن السحب الآلي ATM وخدمة الرسائل القصيرة SMS ووسائل التواصل الاجتماعي العمل بشكلها المعتاد على مدار الساعة، لخدمة العملاء والإجابة على استفساراتهم من خلال أفضل وأرقى الخدمات وبمنتهى السرعة والأمان.

صورة المبنى الرئيسي لـ«بيتك»

تضم 10 أبراج تم دمجها مع بعضها البعض لتشكل مجمعاً ضخما

«العرين» تطرح المرحلة الثانية من شقق التمليك في أبراجها بضاحية صباح السالم

أكد رئيس مجلس إدارة شركة العرين الكويتية العقارية مرعي المرعي مشاركة شركته في «معرض العقار الرمضاني» الذي تنظمه مجموعة المسار لتنظيم المعارض والمؤتمرات خلال الفترة من 8 إلى 11 يوليو 2014 في فندق كورت بارد ماريوت– قاعة الراية تحت شعار أقوى تجمع عقاري في الكويت.

وبهذه المناسبة صرح مرعي المرعي قائلا أن شركة العرين الكويتية العقارية أخذت على عاتقها تبني نمط جديد من المشاريع السكنية تتلائم والمتطلبات العصرية وبعيده عن الاسلوب التقليدي وسوف تطرح من خلال مشاركتها في المعرض بيع المرحلة الثانية من شقق التمليك في مشروعها العقاري المميز في الكويت والذي يحمل إسم «مجمع أبراج العرين»، وهو المشروع الذي يضم 10 أبراج تم دمجها مع بعضها البعض لتشكل فيما بينها مجمعا عقاريا ضخما فريدا من نوعه بالكويت يقع في منطقة صباح السالم بمساحة إجمالية «10240» متر مربع، ويطل إطلالة مباشرة على طريق الدائري السادس.

وأضاف أن المشروع يضم مجموعة من شقق التمليك يبلغ مساحة كل منها 110 متر مربع تقريبا، حيث تضم كل شقة على «صالة، 3 غرف نوم، غرفة خادمة، 4 حمامات ومطبخ»، إلى جانب مجموعة من الشقق التجاري وكذلك المحلات التجارية والذي لقي إقبالا كبيرا من قبل المواطنين والمستثمرين.

مرعي المرعي

وأشار المرعي إلى أن مشروع «مجمع أبراج العرين» يتمتع بعدد من المميزات التي من بينها وجود صالة إستقبال رئيسية خاصة بكل برج من الأبراج، وكذلك دور معلق مفتوح بمساحة كامل المبنى «10240» م2 ويحتوي على ممشى وحدائق صناعية وألعاب أطفال ومقاهي واستراحات ومصلى لخدمة قاطني المجمع، إلى جانب 3 أدوار لمواقف السيارات يتم تخصيص موقفين لكل شقة.

ومضى المرعي يقول أن المجمع يحتوي أيضا في إحدى أدواره المكشوفه على نادي صحي في كل برج وحديقة، وحمامات سباحة لخدمة السكان و توفير خدمة الحراسة على مدار الساعة.

وأكد المرعي بأن هناك طلباً ملحوظاً على شراء شقق التمليك من قبل شريحة كبيرة من المواطنين سواء بهدف إستغلالها للسكن أو الإستثمار كون أن العقار مازال يعتبر الملاذ الآمن لجميع أنواع الإستثمارات بالكويت خاصة وأن الطلب على شقق التمليك قد انتعش من جديد بسبب الإرتفاع المتواصل في أسعار الأراضي وعقارات السكن الخاص من جهه ورغبة المواطنين بتأمين سكن مناسب لأفراد عائلاتهم من جهه أخرى.

وفي ختام تصريحه أكد المرعي أن شركة العرين الكويتية العقارية باشرت بتسويق المرحله الثانية للمشروع وذلك بعد الإنتهاء من المرحلة الأولى وهي صب القواعد و الأساسات والإنتهاء من سقف السرداب، كما وفرت نظام الأقساط وذلك في خطوة منها للتسهيل على عملائها الراغبين في التملك ضمن المشروع.

برنت يتراجع عن 114 دولاراً مع انحسار مخاوف العراق

تراجعت العقود الآجلة لخام برنت عن 114 دولارا للبرميل في التعاملات الآسيوية مع عدم تأثر معظم إنتاج النفط العراقي بهجمات المسلحين المتشددين رغم أن المخاوف بشأن الصراع في البلد العضو بمنظمة أوبك تبقى عاملا داعما للأسعار.

وقال نيكولاي ملادينوف مبعوث الأمم المتحدة الخاص إلى العراق إن حقول النفط في جنوب العراق التي تضخ غالبية إنتاج البلاد البالغ 3.3 مليون برميل يوميا تبقى آمنة.

لكن المسلحين المتشددين وقوات الحكومة العراقية واصلا القتال يوم الأربعاء للسيطرة على مجمع بيجي أكبر مصفاة نفطية في العراق والتي تبلغ طاقتها 300 ألف برميل يوميا.

وتراجعت عقود برنت تسليم شهر أغسطس 13 سنتا إلى 113.87 دولار للبرميل بعد أن كانت سجلت أعلى مستوى لها في تسعة أشهر عند 115.71 دولار يوم الخميس الماضي.

وارتفعت عقود الخام الأميركي 11 سنتا إلى 106.61 دولار للبرميل بعد صعودها 47 سنتا في الجلسة السابقة بدعم من أنباء بأن واشنطن ستسمح بتصدير نفط خفيف للغاية في تخفيف هامشي لحظر مضى عليه 40 عاما على صادرات النفط الأميركية.

معهد اقتصادي يتوقع ارتفاع نمو الاقتصاد الألماني في 2014

توقع المعهد الألماني للدراسات الاقتصادية (ايفو) ان يحقق اقتصاد ألمانيا في العامين الحالي والمقبل نموا اكبر مما كان متوقعا ليواصل اكبر اقتصاد اوروبي بذلك نموا ايجابيا منذ نهاية العام الماضي.

وقال (ايفو) الذي يتخذ من مدينة ميونيخ مقرا له ان مؤشره لنمو الاقتصاد الألماني ارتفع من 9.1 بالمئة في مايو الماضي الى 2 بالمئة في ابريل الذي سبقه مشيرا الى ان «نمو الاقتصاد الألماني متين وسيزداد قوة في غضون هذا العام».

واكد ان تواصل ارتفاع النمو في العام الحالي سيساعد على خفض نسبة البطالة وزيادة الاجور والتي تنعكس ايجابيا على زيادة ايرادات الدولة وتشجيع الاستهلاك.

وعن توقعاته للعام المقبل قال (ايفو) انه اكثر تفاؤلا بان تبلغ نسبة النمو في عام 2015 مقارنة بالعام الحالي 2.2 بالمئة مشترطا في الوقت ذاته «توفر الظروف الملائمة لذلك لاسيما ضمان عدم انزلاق الازمة الاوكرانية الى مزيد من العنف وعدم ارتفاع اسعار النفط الخام بسبب الازمة العراقية».

وعن نسبة التضخم قال المعهد انه يتوقع ان ترتفع الاسعار في هذا العام بنسبة 1.1 بالمئة مقارنة بالعام الماضي ونسبة 7.1 بالمئة في العام المقبل مقارنة بالعام الحالي.

«مايكروسوفت» و«زين» تعلنان عن إطلاق خدمة تسديد الفواتير المباشرة

أعلنت شركة أجهزة مايكروسوفت وزين للاتصالات، وهي شركة الاتصالات الرائدة في الكويت، عن طرح خدمة تسديد الفواتير المباشرة لعملاء زين في الكويت التي تمنح عملاء زين الذين يستخدمون أجهزة «مايكروسوفت» إمكانية شراء أحدث التطبيقات كالألعاب والمحتوى المميز من متجر نوكيا للتطبيقات «Nokia App Store» والدفع مباشرة من حساب هاتفهم، مما يؤمّن طريقة سريعة وسهلة وآمنة للدفع. ويمكن إضافة ثمن التطبيقات التي يشتريها المستخدم إلى فاتورة العميل الشهرية إذا كانت تسدّد شهرياً، أو تُخصم من رصيد الهاتف مسبق الدفع.

تعليقا على طرح خدمة إعداد الفواتير مباشرة، قال فيتيش ريدي، مدير عام «مايكروسوفت ديفايسز» في منطقة الخليج الأدنى: «يطلب مستخدمو الهواتف الذكية اليوم هواتف وخدمات تتناسب مع متطلبات أسلوب حياتهم اليومي وتجاري احتياجاتهم الاجتماعية والترفيهية. ولذلك تعتبر التطبيقات على الهاتف المتحرك ضرورية للمستخدمين الذين يعتبرون جهازهم أكثر من هاتف بل جهازاً يكمّل أسلوب حياتهم. وتسهّل خدمة تسديد الفواتير المباشر الجديدة مع زين بقاء العملاء على اتصال بمزيد من الأمان، واستمتاعهم بأحدث التطبيقات. فنقدّم تجربة قيّمة ومريحة على الهواتف الذكية».

وقالت في هذا الإطار ناديا السيف، مديرة خدمات القيمة المضافة في شركة زين الكويتية: «مع الدفع المباشر، تمنح العملاء طريقة آمنة وبسيطة لإجراء أي تعامل على الإنترنت أو في المتجر من هاتفهم. وباستطاعة العملاء ببساطة تسديد ثمن مشترياتهم لدى بعض التجار، ومنهم متجر نوكيا، مباشرة من خلال هاتفهم بسهولة وطمأنينة».

وأضافت قائلة: «يخوّل الدفع المباشر العملاء الذين يفضلون عدم استخدام بطاقتهم المصرفية اختيار زين لتكون قناة الدفع المفضلة كبديل آمن لهم. وتعمل زين على توسيع لائحة التجار الشركاء قريبا وتنويع برامجها وخدماتها لتستفيد منها جميع فئات العملاء، فتشمل عندئذ الاشتراكات اليومية والأسبوعية والشهرية والسنوية بالهواتف المتحركة الذكية».