

البنك المركزي أكد أنه لن يضخ أي سيولة إضافية

«الكويتية - الصينية»: سعر الفائدة بين بنوك الصين يقفز إلى مستويات عالية



قال تقرير الشركة الكويتية الصينية الاستثمارية في يوم 20 يونيو الماضي، ارتفع «سعر الفائدة بين بنوك شينغهاي» الذي تتعامل به البنوك فيما بينها على أساس يومي بـ 578 نقطة أساس ليصل إلى 13.44 في المئة، وهو أعلى مستوى له منذ أكثر من سبع سنوات، كما ارتفع «سعر الفائدة بين بنوك شينغهاي» على أساس أسبوعي إلى معدل 11 في المئة. أما سعر الفائدة على القروض التي يقدمها البنك المركزي للبنوك، فلم يتغير، مما يعني أن ارتفاع تكلفة الاقتراض بين البنوك يعود إلى انعدام الثقة بينها. وعواقب مثل هذا اللبيل المصرفي ليست واضحة تماماً، ولكنها قد تكون جذرية مثل إفلاس الشركات التي لن تتمكن من إعادة جدولة ديونها، أو حتى خسارة البنوك الودائع المودعة لديها إذا ما رأى المودعون أن أموالهم ليست في مأمن مع البنك.

وأضاف على غير العادة صرح البنك المركزي الصيني أنه لن يضخ أي سيولة إضافية استجابة لتزايد تكلفة الاقتراض. وقد كانت مستويات المستثمرين منخفضة بسبب توقعاتهم بأن برنامج الاحتياطي الفيدرالي لشراء السندات سيأتي قريباً، لذلك جاء خبر السيولة المنخفضة وعدم استعداد البنك المركزي الصيني للمساعدة محفزاً لعمليات البيع حول الأسواق العالمية، مما نتج عنه انخفاض مؤشر شينغهاي المجمع الذي ختم الأسبوع منقلاً 4.11 في المئة، واستمر بالانخفاض في الأسبوع التالي إلا أن بعد أربعة أيام، أعاد البنك

المركزي الصيني الثقة في الأسواق بتأكيد أنه ضُخ بالفعل سيولة في بعض المؤسسات المالية، وأنه سيؤدي أسعار الفائدة في السوق إلى الانخفاض لمستويات معقولة، وسيكون أكثر شفافية مع الأسواق ليتمكن من السيطرة على توقعات المستثمرين. وأوضح التقرير سعر الفائدة بين بنوك شينغهاي هو سعر الفائدة الذي تتعامل به البنوك فيما بينها في سوق النقد في شينغهاي. ويتم حساب هذه النسبة عبر حساب متوسط سعر الفائدة من 16 بنك، بعد استثناء أعلى سعرين وأقل سعرين للفائدة. وهناك ثمانية أسعار للفائدة بين بنوك شينغهاي

لندن»، لأن «سعر الفائدة بين بنوك شينغهاي» يؤثر على نسبة صغيرة فقط من الأصول تعادل 8 في المئة من إجمالي أصول البنك. أشار ويعتقد محللو الاقتصاد الصيني المتحالون أن نقص السيولة الحالي هو نتيجة لعوامل مؤقتة. فمنذ عام 2006، ارتفع «سعر الفائدة بين بنوك شينغهاي» أربع مرات فوق معدل 8 في المئة بقليل، في فترات قريبة من نهاية الفصول الربعية عندما تحتاج الشركات للنقد لتخلق حساباتها الربعية. كما يرتفع الطلب على النقد في أوقات العطلات الوطنية مثل مهرجان الثنين الذي تم الاحتفال به مؤخراً. وقد تكون الإشاعات حول

إفلاس بعض البنوك لعدم سداد القروض قد لعبت دوراً في تفاقم الظاهرة. إلا أن هناك الكثير من العلامات التي تشير إلى عكس ذلك تماماً. فإن ندرة النقد تعود بشكل أساسي إلى القرارات السياسية. ولأن النمو اعتمد على تدفق الائتمان الرخيص والكبح المالي خلال العقود الماضية، أصبحت الشركات، والأفراد، والحكومات مجبرة على البحث عن عوائد أعلى في قطاع العقار وقطاع المنتجات الاستثمارية غير المعروفة. وتعمل القيادة الجديدة على تصحيح هذه الفقاعة التي تلقى من عدم استخدامها، عن طريق إصلاحات هيكلية مثل التحرير التدريجي للأسواق وتفعيل رقابة أقوى على قطاع العقار وعلى صيرقة الفلل. كما بدأت السلطات بتضييق الخناق على التداول غير القانوني للسندات، وهو مرتبط بشكل مباشر بسوق الاقتراض بين البنوك، وذلك بسبب الطبيعة الشرسة التي تدبر فيها بعض البنوك ديونها، حيث تستعمل القروض قصيرة المدى والتي تأخذها من البنوك الأخرى، في تمويل استثمارات طويلة المدى. لهذا، على البنك المركزي أن يرسل إشارة واضحة إلى البنوك عن طريق عدم إنقاذ سوق القروض الداخلية بينها. ولكن الخبر الجيد هو أن حالة الصين مختلفة عن أوروبا، حيث تملك الصين مجالاً للحكم إذا ما ساءت الأحوال. كما أن ديون الحكومة لا تزال منخفضة. أما في الوقت الحالي، فالخطة هي استخدام كل من ضخ السيولة المنخفضة والإصلاحات الهيكلية.

سيدات الأعمال السعوديات يدرن استثمارات بـ80 مليار دولار

الآن، مما جعل هناك ضبابية في تحديد مجالات عمل المرأة. وشددت طاهر على أن حتى الجهات المعنية بتقديم القروض لصاحبات المنشآت الصغيرة سواء البنوك أو الصناديق المخصصة لذلك، تمارس نوعاً من المماطلة في تمويل المرأة، ونوعاً من التفرقة بين الجنسين في ذلك، حيث إنها تفضل تمويل الرجل على المرأة. وأكدت سيدة الأعمال رائحة سلامة رئيسة لجنة شايات الأعمال بالغرفة التجارية الصناعية بجدة، أن شريحة صاحبات الأعمال اللاتي يملكن منشآت ويديرنها تحت الـ40 عاماً، يتراوح حجمها بين متناهية الصغر وصغيرة، أي لا يتجاوز عدد موظفيها 50 موظفاً، ولا يتجاوز رأسمالها مليون ريال. وأرجعت الأسباب إلى صعوبة الحصول على تراخيص أو أحياناً الجهد بالية الحصول عليها، وكذلك صعوبة المنافسة على الفرص المتاحة في السوق والوصول إليها بسبب وجود صاحب القرار في القطاع الحكومي أو الخاص في القسم الرجالي بالمنشآت الكبيرة في القطاع الخاص. وقالت هدى الجريسي رئيسة اللجنة الوطنية النسائية بمجلس الغرف السعودية إن عدد المشاريع الاستثمارية والاقتصادية التي تمتلكها سيدات أعمال سعوديات تجاوز الـ100 ألف مشروع يتجاوز حجمها الـ300 مليار ريال «80 مليار دولار».

«تشانينا ناشيونال كورب»: استهلاك الذهب في الصين سيتجاوز 1000 طن

للصحفيين على هامش مؤتمر مالي في وقت متأخر يوم الجمعة «مبيعات الذهب في سوق البيع الحاضر وصلت إلى نحو 800 طن في النصف الأول من العام... أتوقع أن المبيعات للعام بأكمله ستتجاوز 1000 طن». وأظهرت بيانات رسمية من اتحاد شركات الذهب الصينية أن استهلاك المعدن الأصفر في الصين في 2012 بلغ 832.18 طناً بزيادة قدرها 9.35 في المئة عن العام السابق. والصين هي ثاني أكبر مستهلك للذهب في العالم بعد الهند.

شينغهاي - «رويترز»: قالت مجموعة تشانينا ناشيونال كورب المملوكة للدولة إن استهلاك الذهب في الصين هذا العام من المتوقع أن يبلغ أكثر من 1000 طن بعد أن وصل إلى نحو 800 طن في النصف الأول من العام. وأضافت الشركة -وهي أكبر منتج للذهب في الصين- أنه ينبغي ليكن أن تستفيد من الهبوط الحاد في الأسعار حالياً لبناء احتياطات من المعدن النفيس لتحقيق الأمان الاقتصادي والمالي. وقال سون تشاو شوي رئيس الشركة

«أبوظبي الوطني» نظم ورشة الاستثمار لسيدات الأعمال



جانب من المشاركات في الورشة

تخضع بنك أبوظبي الوطني، البنك الرائد في دولة الإمارات، وورشة عمل حول إدارة الثروات مختلف فئات الأصول والمؤسسات التي تقدم خدمات حماية الثروة وذلك ضمن برنامج «فرصتي» المخصصة لسيدات الأعمال.

وتقدم فريق الوحدة المصرفية الخاصة ببنك أبوظبي الوطني ورشة عمل بعنوان «تغيرات الأسواق وأهمية المشورة الجيدة للاستثمار» كجزء من برنامج «فرصتي» لتمكين المرأة من إدارة الأعمال. وعقدت ورشة العمل في فندق العنوان بدبي بمشاركة ممثلي البنوك ورائدات الأعمال التي شاركن خبراتهن في مجال الاستثمار.

وقالت د. ماري خان، رئيسة الخدمات المصرفية الخاصة بالسيدات «مخمل»: «أدى نشاط السوق وتنوع الثقافة في دولة الإمارات العربية المتحدة لتوسيع الفرص لدى النساء. وبهدف برنامج «فرصتي» لتشجيع النساء من سيدات الأعمال والعلامات في مجال الاستثمار للاستفادة من هذه الفرص حيث تعد مبادرة فريدة من نوعها يقوم بها بنك أبوظبي الوطني لمساعدة المستثمر في تنمية المجتمعات». وقامت د. ماري خان بتقديم ورقة عمل حول «إدارة الثروات وفئات الأصول الأساسية»، وهيلين تانام مديرة العلاقات السكتية في شركة «نايت فرانك»، بورقة عمل حول «العقارات في الإمارات ولندن»، وجانين بنسودة مؤسسة ومالكة شركة «بنسودة للاستشارات»، بورقة عمل بعنوان «تحويل الفكرة إلى مشروع تجاري حقيقي»، وسيمرة زكور رئيس تسويق خدمات الأمانات في شركة أبوظبي الوطني جيسري المحدودة بورقة عمل حول «خدمات الأمانات للحفاظ على الثروات والأعمال التجارية لأجيال المستقبل». كذلك، شملت ورشة العمل جلسة نقاش شاركت فيها رجاء

القرقي، المدير العام لمجموعة عيسى صالح القرقي ورئيس مجلس سيدات أعمال دبي، وسيما شيتي مؤسسة وصاحبة مطعم «بايت رايت» و«زاري زارودي»، وروبرت كارليس رئيسة الشؤون القانونية وأمين مجلس إدارة مركز دبي المالي العالمي. وسلطت الجلسة على أهمية التركيز على الهدف، والبدء بمشروع صغير والعمل الجاد وعدم التردد في طرح الأسئلة على ذوي المعرفة والخبرة والذين يمكنهم أن يقدموا التوجيه في جميع المراحل، وعدم تجاهل الإحساس والمشاعر الشخصية تجاه المشروع، والقراءة والاطلاع لمعرفة اتجاهات السوق، وأهمية دعم الأسرة في مختلف المناسبات. وقالت رجاء القرقي: «تعد المعرفة ومهارات الاستثمار من أهم الوسائل التي يمكن أن تفتح للمرأة آفاقاً جديدة لتصبح فعّلة لها دور فعال وبارز في تنمية المجتمع. وجاء دعم مجلس سيدات أعمال دبي لبرنامج «فرصتي»

تماشياً مع مبادرات المجلس للتعليم المستمر والتطوير المهني. وأضافت: «ألت الورشة نظرة حول الممارسات الاستثمارية السليمة والفرص الاستثمارية المختلفة في الإمارات والمملكة المتحدة وغيرها من الأسواق. كما قدمت للمشاركات من مجلس سيدات أعمال دبي فرصة لتبادل الخبرات في مجال الاستثمار وإدارة الأعمال». وأكدت رجاء القرقي «مواصلة مجلس سيدات أعمال دبي لدعم المرأة الجاد وعدم التردد في طرح الأسئلة على ذوي المعرفة والخبرة والذين يمكنهم أن يقدموا التوجيه في جميع المراحل، وعدم تجاهل الإحساس والمشاعر الشخصية تجاه المشروع، والقراءة والاطلاع لمعرفة اتجاهات السوق، وأهمية دعم الأسرة في مختلف المناسبات. وقالت رجاء القرقي: «تعد المعرفة ومهارات الاستثمار من أهم الوسائل التي يمكن أن تفتح للمرأة آفاقاً جديدة لتصبح فعّلة لها دور فعال وبارز في تنمية المجتمع. وجاء دعم مجلس سيدات أعمال دبي لبرنامج «فرصتي»

تجربتهن وقصة دعم العائلة لهن. وأضافت: «شركة «نايت فرانك» حريصة جداً على دعم النساء اللواتي يدرن استثمار في القطاع العقاري سواء كان داخل أو خارج الإمارات، ونحن في وضع جيد لتقديم المشورة الشاملة». وقام فريق الخدمات المصرفية الخاصة بالتعاون مع أكاديمية بنك أبوظبي الوطني لتصميم برنامج «فرصتي» بغية تأهيل وإعداد النساء لتمكينهن من إدارة الأعمال وتسليحهن بالمهارات اللازمة لمواجهة تحديات السوق. ويشمل البرنامج ندوات وورش تعليمية في مجال إدارة الأعمال كما يتماشى مع منتجات وخدمات بنك أبوظبي الوطني لتلبية احتياجات سيدات الأعمال. وأطلق بنك أبوظبي الوطني برنامج فرصتي بالتعاون مع المجلس دبي سيدات الأعمال في نوفمبر 2012. ويسعى البنك لتوسيع نطاق البرنامج لتشمل مؤسسات في أبوظبي والعين.

وتم تنظيم أول ورشة عمل في 18 نوفمبر 2012 تحت عنوان «صندوق أدوات المشروع»، والتي عقدت خصيصاً لرائدات الأعمال اللواتي يدرن اكتساب المزيد من المعرفة لبعض المبادئ الأساسية المرتبطة ببدء أو تشغيل الأعمال التجارية. وقالت ماري خان إن «نجاح بنك أبوظبي الوطني في إقامة علاقة متينة وشاملة مع العملاء يأتي بسبب استراتيجيته المبنية على الاستثمار في المجتمعات وبناء علاقات طويلة الأمد. تسليح النساء والشباب بالعلم والمعرفة أمر أساسي لتحقيق التنمية الاقتصادية. لذا نعمل على تشجيعهم على الابتكار والمبادرة وتنمية مهاراتهم الإدارية، وهو ما يمثل استثماراً في أعمالنا ومستقبل اقتصادنا. وبسهم تنظيم ورش عمل في المحافظ على علاقة بنك أبوظبي الوطني بعملائه من خلال تلبية احتياجاتهم وتطوير مسيرتهم المهنية».

تصدرت قائمة شركات الطيران في نسبة الالتزام «الجزيرة»: ارتفاع نسبة المسافرين على خطوط الشركة 7 في المئة خلال مايو



شعار الجزيرة

كوّنا: قالت شركة طيران الجزيرة أمس إن نسبة المسافرين على متن طائراتها ارتفعت في شهر مايو الماضي 7 في المئة مقارنة بالشهر ذاته من العام الماضي. وأضافت الشركة في تقريرها حول «الأداء التشغيلي لها للعام 2013»، أن هذا الارتفاع في عدد المسافرين شهدته الخطوط التي تخدم دبي وبيروت وعمان وجدة والقاهرة وشرم الشيخ وأسيوط وسوهاج. وأوضح التقرير أن الشركة تصدرت من جديد قائمة شركات الطيران في الشرق الأوسط في نسبة الالتزام بمواعيد السفر خلال الشهر محققة نسبة التزام بلغت 96 في المئة وذلك بحسب التقرير الفصلي الذي يصدره المركز الأمريكي وشهدته لتعقب ومراقبة الرحلات «غلايت ستاتس».

وأشار إلى أن «طيران الجزيرة» أكبر ناقلة تخدم خط الكويت - عمان بحصة تشغيلية قيادية بلغت 50 في المئة في شهر مايو الماضي بينما شهدت أيضاً زيادة في عدد المسافرين على هذا الخط بنسبة 38 في المئة مقارنة بالفترة ذاتها من العام الماضي. وذكر أن الشركة شهدت أيضاً ارتفاعاً في عدد المسافرين على خط الكويت - دبي بنسبة 19 في المئة مقارنة بالفترة ذاتها من العام الماضي واستحوذت حصة تشغيلية بلغت 15 في المئة على هذا الخط في شهر مايو الماضي. وبين أن خط الكويت - بيروت استحوذ على حصة

المناقص. وذكر أن «الجزيرة» كانت أكبر ناقلة على الخطوط التي تخدم شرم الشيخ بحصة 55 في المئة وأسيوط بـ54 في المئة والأقصر بـ70 في المئة وسوهاج بـ44 في المئة مينا أن الشركة شهدت ارتفاعاً في عدد المسافرين على خط الكويت - شرم الشيخ بنسبة 19 في المئة مقارنة بالشهر ذاته من العام الماضي. وأضاف التقرير أن عدد المسافرين ارتفع بنسبة 22 في المئة على خط الكويت - أسيوط وبنسبة 12 في المئة على خط الكويت - سوهاج هذا الخط بنسبة 6 في المئة. ولفت إلى أن الشركة استحوذت أيضاً حصة تشغيلية أعلى على خط الكويت - الرياض في شهر مايو الماضي بلغت 13 في المئة بنسبة زيادة بلغت 2 في المئة عن الشهر ذاته من العام

BMW الفئة السادسة غران كوبيه تسجّل نجاحاً في عامها الأول



BMW غران كوبيه

وكانت دولة الإمارات العربية المتحدة السوق الأكبر في المنطقة، إذ استأثرت بنحو نصف المبيعات «49 في المئة» بعد أن باعت 300 سيارة منها. تليها الكويت بـ116 سيارة بنسبة 19 في المئة من المبيعات. والمملكة العربية السعودية بـ106 سيارات بنسبة 17 في المئة. ويعزى الجزء الأكبر من نجاح سيارة BMW الفئة السادسة غران كوبيه إلى أنها تجمع ما بين متعة القيادة الرياضية، والتصميم الأنيق، والتصميم الداخلي الحضري، والراحة، والعجلة، وهي صفات لا تُجدها في سيارات الكوبيه الراقية ذات الأبواب الأربعة المنافسة لها.

مستمرة، إذ تمثل سيارة BMW الفئة السادسة غران كوبيه إحدى أنجح السيارات التي طرحتها مجموعة BMW الشرق الأوسط ضمن فئتها. فخلال الأشهر الثلاثة الأولى من عام 2013، حققت الفئة السادسة غران كوبيه موقعا رايديا في فئة السيارات الراقية التي تنتمي إليها، ما يعتبر إنجازاً مذهلاً نظراً إلى أنها لا تزال في عامها الأول. ومع مبيع 1200 سيارة منها في غضون 12 شهراً، تعتبر هذه السيارة من سيارات الشركة الأكثر مبيعاً، إلى جانب سيارة النشاطات الرياضية X5، وسيارة النشاطات الرياضية الكوبيه X6، والفئة السابعة والفئة الخامسة والفئة الثالثة.

تحتفل مجموعة BMW بمرور العام الأول على إطلاق سيارة BMW الفئة السادسة غران كوبيه، أول سيارة كوبيه ذات أربعة أبواب في تاريخ علامة BMW، والتي حققت مبيعاتها نجاحاً فاق توقعات الشركة مما يؤكد نجاحها وأهميتها في فئة السيارات الراقية التي ينتمي إليها. وعلى نطاق عالمي، تتواصل مسيرة النجاح هذه السيارة التي أصبحت عاملاً من العوامل المساهمة في الإنجازات التي سجلتها طرازات الفئة السادسة في المبيعات. أما في منطقة الشرق الأوسط، فما زالت قصة النجاح