

اختتم فعالياته وسط إقبال مميز

القدومي: «معرض العقار والاستثمار» طرح مجموعة من العروض والمنتجات العقارية الحصرية

يختتم معرض العقار والاستثمار -معرض المعارض العقارية في الكويت- والذي تنظمه مجموعة ثوب اكسبو لتنظيم المعارض والمؤتمرات بالتعاون مع شركة معرض الكويت الدولي قهالته مساء اليوم بعد تسجيل دورة ناجحة من دوراته التي عقدت خلال الفترة من 7 إلى 12 إبريل بمشاركة أكثر من 70 شركة عقارية وعالية عرضت أكثر من 200 مشروع عقاري بنحو 17 دولة خليجية وعربية وعالمية.

وحول الأحداث والفعاليات التي شهدتها المعرض قال المدير التنفيذي في شركة ثوب اكسبو حسام القدومي إن المعرض استقطب شريحة كبيرة ومميزة من الزوار الذين تواجدوا على المعرض طوال أيام إقامته ، إطلعوا على مختلف العروض والمنتجات العقارية الحصرية التي قدمتها الشركات المشاركة في المعرض، كما وتعرفوا على الوجهات الحالية والمستقبلية لأفاق الاستثمار العقاري في المنطقة والعالم.

ولفت إلى أن المعرض قد أصبح يحظى بشفة اهتمام كافة فئات المجتمع الكويتي بشكل عام، خاصة في ظل الخدمات الجديدة والمتطورة التي تقدمها مجموعة ثوب اكسبو قبل وإنشاء وبعد المعرض سواء للمعارضين أو الزوار، لذلك أن المجموعة حرصت دائما على متابعة أوراق ومستندات الشركات المشاركة لضمان مطابقتها للشروط والمواصفات التي حددتها وزارة التجارة والصناعة من جهة، بالإضافة إلى الشاكد من سعة ومساحة تلك الشركات لضمان حقوق المستهلكين والعلاء والحفاظ على سعة مجموعة ثوب اكسبو من الجهة الأخرى.

وذكر القدومي يقول إن «ثوب اكسبو» حملت على عاتقها دائما مسئولية تنمية وتطوير صناعة المعارض العقارية في الكويت، حيث كانت سباقا دائما في تقديم كل ما هو جديد في هذا المجال فضلا عن اختيار الوقت والمكان المناسبين لإقامة معارضها العقارية بما يتناسب مع متطلبات واحتياجات ورغبات العملاء داخل وخارج الكويت، وبما يحقق الأهداف الرئيسية التي من أجلها يتم تنظيم هذه المعارض بشكل مستمر.

أفتقو العقارية

من جهتها أعربت مجموعة من الشركات العقارية المشاركة في المعرض عن سعادتها بالنتائج الإيجابية التي حققتها مشاركتها فيه، حيث قال المدير التنفيذي في شركة أفتقو العقارية حارث العلي أن الإقبال الكبير الذي شهده المعرض ساعد كافة الشركات المشاركة بلا استثناء على تحقيق أهدافها البيعية واستقطاب شريحة لا بأس بها من العملاء الجدد.

وأضاف أن شركة «أفتقو» قدمت من خلال مشاركتها مجموعة من المعارض في مناطق عدة من الجمهورية التركية، مشيراً في هذا الصدد إلى أن كافة المشاريع التي تقوم الشركة بتسويقها هي مشاريع قائمة وجاهزة للتسليم، وأن الشركة لا تقوم بتسويق أي مشروع على الخريطة أو حتى تحت الإنشاء، وذلك ضماناً لمصداقيتها من



أحمد الشهاب



أيمن القدومي



يوسف الختيبي



هانى الحجارى



حسام القدومي



وليد حمادة

جهة، وضماناً لحقوق عملائها من جهة أخرى. ولفت العلي إلى أن ما يعين المعرض هو استقطابه لشريحة كبيرة من العملاء الجادين الذين يرغبون بالاستثمار العقاري في العقار الخارجي، مبيّناً أن نسبة كبيرة من العملاء الذين تواجدوا على جناح الشركة إما أنهم قاموا بحجز وحدات سكنية بالفعل أو أنهم قاموا بتوقيع عقود الشراء تأكيداً على رغبتهم الصادقة في البدء في استثمار وأعد.

سما العقارية

الرئيس التنفيذي في شركة سما العقارية الدكتور وليد فيصل حماد قال أن شركته كانت من بين الشركات الفاعلة التي طرحت مشاريع عقارية في المملكة الأردنية الهاشمية، وذلك من خلال طرح مجموعة من الوحدات السكنية المتعددة المساحات والتي تمثال بموقعها القريب من الجامعات الأردنية الكبرى مثل الجامعة الأردنية، وكلية العلوم التطبيقية، بالإضافة إلى قربها في الوقت نفسه من المناطق التي يفضلها السائح الكويتي والخليجي والتي هي مناطق الجيبية وأبو نصير، والتي تعتبر من أعلى المناطق في الأردن وتتميز بطبيعتها الخلابة وطقسها البيع.

وأضاف أن سما قدمت عروضاً خاصة لعملائها خلال المعرض خاصة في مشروع «ريم 6» الذي تشمل على عقود تأجير مدة سنتين للوحدات المبيعة بعدد 10 في المئة، وعرض آخر على «ريم 9 وريم 10» اللذان يعتبران جوهرة سما، كونهما يقعان في منطقة راقية وعلى بعد 100 متر فقط من «صحاري مول» مؤكداً على أن المعرض يعتبر من حيث أقوى المعارض العقارية من حيث عدد الشركات المشاركة أو حتى زوار المعرض والباحثين عن أفضل الفرص العقارية.

الزعيم للخدمات العقارية

مدير عام شركة الزعيم للخدمات العقارية والدافضل العمرائي قال أن شركته قدمت مجموعة من الأراضي السكنية والتجارية والصناعية في عدد من دول الخليج العربي هي السعودية والإمارات وسلطنة عمان، تتمثل الظها في مباني شرف داخلًا ثانياً يتراوح بين 10 و 15 في المئة، مؤكداً على أن هذا النوع من الاستثمار حظي بالإقبال والمبيعات الجيدة.

وأشار العمرائي إلى أن شركته قد استفادت بشكل خاص من معرض العقار من خلال شراء مجموعة من الأراضي السكنية في سلطنة عمان

باسعار رخيصة كانت معروضة لدى بعض الشركات الكويتية المشاركة في المعرض، لافتاً في هذا الصدد إلى أن أسعار الأراضي في عمان قد ارتفعت بنسب متفاوتة من منطقة لأخرى، حيث شهدت الأسعار ارتفاعات بدأت من 30 في المئة و 50 في المئة لتصل نسب الارتفاع إلى 100 في المئة في بعض المناطق، وبالتالي يمكن القول أن أسعار الأراضي في عمان بدأت بالعودة إلى الوضع الذي كانت عليه قبل الأزمة المالية العالمية في 2008.

رواج العقارية

قال مدير تطوير الاعمال في شركة رواج العقارية إياد القدومي أن الطلب على العقار التركي ما زال هو الهدف الرئيسي للمستثمرين والأفراد في الوقت الراهن، مؤكداً أن الوقت الحالي هو أفضل وقت للشراء، لا سيما في ظل انخفاض أسعار الليرة التركية التي بدأت بالارتفاع التدريجي بعد فوز رئيس الوزراء التركي رجب طيب أردوغان في الانتخابات البلدية الأخيرة.

وقال أن المتابع للعقار التركي يعلم مدى حجم المشاريع العقارية والتنويع الأمثافي الذي يتم تنفيذه حالياً في مختلف مدن ومناطق الجمهورية التركية، كما يشهد ذلك حجم النمو والتحسن المضطرد في الاقتصاد التركي، لافتاً في هذا الصدد إلى أن أسعار العقار التركي لم تشهد قفزات كبيرة في الارتفاع مؤخراً بسبب الحجم الكبير من العرض والذي ما زال يفوق الطلب بكثير.

وأشار إلى أن توجه غالبية المستثمرين في المرحلة الحالية ينصب على مناطق جديدة خارج اسطنبول مثل «صينجة» وطرابزون و«كوشلارسي» التي تمتاز بانخفاض أسعار بنسبة تصل إلى نحو 40 في المئة بالمقارنة مع أسعار العقارات في اسطنبول،

تأهلت عن كونها مناطق سياحية هادئة وجاذبة للمستثمرين الأوروبيين بشكل خاص. وتابع قائلاً أن الاستثمار في اسطنبول لا يصل أن يكون استثمار قصير الأجل، وذلك مقارنة بالاستثمار في غيره من الدول، لأن العقار في تركيا يزداد لا تتجاوز نسبته 6 في المئة مقارنة بنسب تصل إلى 10 و 15 في المئة في غيره من الدول المنافسة.

دانة الكويت

أكد رئيس مجلس إدارة شركة دانة الكويت للعقارات عزيز سيف القبالي أن الإقبال على المعرض كان لافتاً للنظر، وبخاصة فيما يتعلق بالعقار في سلطنة عمان، مشيراً إلى تحقيق نسبة جيدة من المبيعات خلال مشاركته التي تضمنت طرح مجموعة من الأراضي السكنية والتجارية والصناعية في كل من ولاية «صحار» و «صحم» و «الخابورة» في سلطنة عمان، إلى جانب ممان تجارية قائمة تدر دخلاً بنسبة 10 في المئة.

وأكد القبالي على أن أسعار الأراضي في سلطنة عمان بدأت تشهد ارتفاعاً تدريجياً منذ نحو سنة، مبيّناً أن الأراضي التي تمثلتها الشركة مؤخراً حققت أرباحاً تراوحت بين 50 و 100 في المئة في بعض المناطق، وأن الفرصة ما زالت سانحة للشراء في الوقت الراهن، لا سيما وأن أسعار الأراضي مرشحة للزيادة من الارتفاع خلال السنة القادمة.

وقال أنه وفي ظل التصرّحات الأخيرة لعدد من المسؤولين الحكوميين في سلطنة عمان وعلى رأسهم وزير النقل والاتصالات العماني حول قرب افتتاح مطار صحار الدولي بتاريخ 1 يناير 2015، وفر تحويل ميناء سقط إلى ميناء صناعي بعد افتتاح ميناء صحار وتحويل السفن التجارية

والبحايل إليه بتاريخ 31 أغسطس هادئة وجاذبة للمستثمرين الأوروبيين بشكل خاص.

وتابع قائلاً أن الاستثمار في اسطنبول لا يصل أن يكون استثمار قصير الأجل، وذلك مقارنة بالاستثمار في غيره من الدول، لأن العقار في تركيا يزداد لا تتجاوز نسبته 6 في المئة مقارنة بنسب تصل إلى 10 و 15 في المئة في غيره من الدول المنافسة.

بوني هوب

مدير إدارة التسويق في شركة بوني هوب العقارية طلال العتيبي قال أن الشركة طرحت خلال مشاركتها مشاريع عقارية في تركيا، أولها مشروع فلل جاهرة للتسليم الفوري في منطقة بلوا ياسعار مميزة جداً، ومشروع آخر في منطقة بورصة يتألف من مجموعة من الشقق السكنية بمساحات مختلفة وجاهزة للتسليم الفوري، مؤكداً على أن بوني هوب تجت في تسويق أكثر من 90 في المئة من الشقق السكنية في هذا المشروع الذي لم يبق منه سوى 9 شقق سكنية فقط.

وأكد العتيبي على أن مشاريع الشركة لاقت استحسان العملاء سواء على صعيد المواقع المميزة لها أو حتى الأسعار التنافسية، داعياً جميع زوار المعرض إلى الاستفادة من العروض الحصرية التي تطرحها الشركة حالياً، لا سيما في ظل النمو المتوقع للأسعار في تركيا على المدى المنظور.

دار العز

المدير الإقليمي في شركة دار العز مايكل عباد أكد أن الشركة طرحت مجموعة مشاريع جديدة في تركيا تمتاز بالخصوصية وبموقعها الاستراتيجي بالقرب من كافة الخدمات والأسواق التجارية والمطاعم والكافيات والمطليات التي تحتاجها الأسر الكويتية والخليجية في قضاء أجازتهم الصيفية وعطلمهم الموسمية.

وأضاف أن الشركة تضمن لعملائها المصدقية والاستقرار في خلال إختيار المشاريع الضخمة



ناصر الشايجي

وعزت على طرح شقق سكنية في سلطنة عمان من خلال مجمع سكني مؤلف من 40 وحدة سكنية مختلفة المساحات والإطلالات البحرية على الشور والبحر وبالقرب من منطقة «دهارين» الساحلية، إلى جانب تقديم خدمات تطرحها الشركة للمرة الأولى والمنطقة في خدمات الاستشارات الهندسية والتصاميم الداخلية، وخدمة إدارة املاك الغير التي من بينها «التأجير-التحصيل-الاستثمار» لعملائها داخل الكويت.

وأشار الشهاب بالمعرض الذي قال أنه امتاز بتنوع مشاركات وتعددها من داخل وخارج الكويت، الأمر الذي وفر خيارات عديدة وكبيرة أمام الزائر والمستثمر الباحث عن أفضل الفرص العقارية وأكثرها قيمة، تأمك عن الخدمات الاعلانية والإعلامية التي وفرتها الشركة المنظمة للمعرض لخدمة المشاركين والعلاء على حد سواء.

الأساليب الحديثة

المدير العام في شركة الأساليب الحديثة مصطفى التوشني قال أن الشركة طرحت منتج سيحلي راقي في منطقة بويروم في تركيا يطل على البحر مباشرة وكبير العائد الاستثماري التي تقدر بـ 9.2 في المئة، يعقد موقلة مدة 5 سنوات قابلة للتجديد بالاشتراك مع شركة «التي تروك» التركية، إضافة إلى مشروع آخر «فيونشر بارك» الذي يعد أحد اهم بويروم في تركيا في «اسطنبول الأوروبية»، بأسعار تنافسية تتناسب مع كافة الشرائح الشرائية.

وأشار إلى أن الشركة طرحت كذلك مشروعاً ثالثاً في منطقة بلوا عبارة عن كباوند متكامل الخدمات وجاهز للتسليم الفوري، مؤلف من شقق عادية وشقق دو بلكس وفيلات خاصة بإطلالة مباشرة على البحر الأجل مبنياً في ذات الوقت أن هناك قلاهرة جديدة بدأت تظهر على السطح، ألا وهي ظاهرة تأسيس محافظ مالية عائلية للاستثمار في الوقت تحقيق الشركة لمبيعات جيدة إلى حد ما منذ إنطلاقه المعرض.

انطاليا هومز

المدير العام في شركة انطاليا هومز بايرم تكمه قالت أن شركتها في المعرض تضمنت طرح مشاريع عقارية متنوعة في مدن «انطاليا-بودروم-طرابزون» التركية، في مواقع مختارة بعناية فائقة لتلبي رغبات واحتياجات مختلف الشرائح.

وقال أن الموقع الإلكتروني للشركة يحتوي على أكثر من 1000 مشروع عقاري، وكيفية عبارة عن مشاريع قائمة ومتعددة، حيث يشهد الموقع إضافة مشروعات

والتتميزة والتعالم مع اكبر الشركات التركية لضمان تسليم المشاريع تحت الإنشاء في مواعيدها حيث تم الانتهاء من مشروع بلو ريزنس اسطنبول وبدأت الشركة في تسليم الشقق للعملاء كما تتميز أيضاً شركة دار العز بوجود العديد من المشاريع التي يتم تسليمها فوراً لما في ذلك من امان ومصدقية واطمئنان لدى العميل وخصوصاً لمن يترقب باب الاستثمار لأول مره في تركيا.

مستقبل الخليج

مدير عام شركة مستقبل الخليج للتجارة والاستثمار العقاري خليفة الكندي أكد على أن المعرض شهد إقبالاً كبيراً، خاصة بالنسبة للمشاريع الواقعة في سلطنة عمان، مؤكداً على شق السكنية في هذا المشروع الذي لم يبق منه سوى 9 شقق سكنية فقط.

وأكد الكندي على أن مستقبل الخليج حققت مبيعات جيدة خلال فترة المعرض، خاصة بالنسبة للمخططات السكنية التي طرحها في كل من سقط وصحار وبركاء، بالإضافة إلى شقق التمليك الواقعة في مدينة سقط والتي لاقت إقبالاً لا بأس به.

شركة أحمد سالم

أحمد الشهاب المدير العام في شركة أحمد سالم مطر قال أن شركته

النقد: اقتصاد مصر «الهش» بحاجة للمزيد من المساعدات



صندوق النقد الدولي

كشف مسؤول في صندوق النقد الدولي أن مصر حصلت على مساعدات من دول الخليج، ولكنها لا تزال في حاجة لمساعدة مالية للمفوض بالتصاريح.

وقال رئيس بعثة صندوق كريستوفر جارفيس إن «مصر ستكون بحاجة لمساعدة مالية قد تأتي من شركائها في الخليج أو في حال رغبت الحكومة، من صندوق النقد الدولي أو مؤسسات مالية دولية أخرى».

وحتى العام الماضي، كان الصندوق يناقش مع القاهرة فرضاً بقيمة 4.8 مليارات دولار مترافقا مع إصلاحات اقتصادية. غير أن المحادثات توقفت بسبب عدم الاستقرار السياسي بعد الإطاحة بالبرئيس محمد مرسي، ما جعل التميز على التطلع إلى دول الخليج.

وتعهدت السعودية مؤخراً بتقديم مساعدة بقيمة خمسة مليارات دولار للسلطة التي

إدارة التكاليف والوفاء بالتزامات مسؤوليتها الاجتماعية للشركات وتوفير فرص عمل للموظفين الفقيرين وتعزيز العلامة التجارية لالومنيوم قطر.

وشدد الرئيس التنفيذي على أن نظام الومنيوم قطر الإنتاجي يلعب دوراً محوريا في تحقيق الأهداف والغايم التي تمثل قاعدة صلبة للقيادة في الومنيوم قطر.

ويشمل برنامج تطوير الومنيوم قطر «QIP» على اجتماعات ربع سنوية لتقييم العملية، حيث تضمن الاجتماع الأخير المنعقد في شهر فبراير 2014، جوائز التميز السنوي لالومنيوم قطر للإقرار بالموظفين والمهنيين المتميزين الذين قدموا مساهمات كبيرة في أداء الومنيوم قطر مع التزام بارز لنظام الإنتاج المنيع في الومنيوم قطر. وتغطي جوائز الومنيوم قطر السنوية في التميز أربع فئات وهي الصحة والسلامة والبيئة معاً، وتحسين الكلفة والجودة والإبتكار.

وحتى العام الماضي، كان الصندوق يناقش مع القاهرة فرضاً بقيمة 4.8 مليارات دولار مترافقا مع إصلاحات اقتصادية. غير أن المحادثات توقفت بسبب عدم الاستقرار السياسي بعد الإطاحة بالبرئيس محمد مرسي، ما جعل التميز على التطلع إلى دول الخليج.

وتعهدت السعودية مؤخراً بتقديم مساعدة بقيمة خمسة مليارات دولار للسلطة التي



إنتاج الصبغة الانتاجية لقطر من الومنيوم

جوهاشون الموظفون بالاستفادة من نتائج العام 2013، ووضع معايير صناعية رائدة في الامتياز التشغيلي والإبتكار والاستدامة. وقال أنه خلال السنة القادمة، تتوقع الومنيوم قطر لتلبية الأهداف الاستراتيجية والتي تشمل تنمية توقعات المساهمين بالعوائد المالية وتحسين

الخليجي ومصرف هينرو. حيث أن الإصابات المسجلة في الومنيوم قطر هي 12.5 في المئة من نسبة الإصابات المسجلة التي نشرها معهد الالومنيوم الدولي IAI لعام 2012.

وفيما يتعلق بخطة تطوير الومنيوم قطر، حث الرئيس التنفيذي لشركة الومنيوم قطر، توم بينر

إلى أداء أفضل بكثير من هدف العام ذاته الذي كان 0.85. حيث قال: «هذا يدل على مدى جدية إدارة الومنيوم قطر حول الصحة والسلامة والبيئة وتؤكد استمرار التزامها بالصحة والسلامة». ومشارطة بإرقام النسبة، تعتبر النسبة التي تم تحقيقها من الومنيوم قطر الأفضل بين دول مجلس التعاون

وضعت الومنيوم قطر وخلال العام 2013 هدفاً استراتيجياً يتمثل في أن يصبح الصهر واحداً من أكبر عشرة مصاهر في العالم، وقد تعززت هذه الرؤية من خلال تحقيق أهداف برنامج تطوير الومنيوم قطر «QIP»، ويهدف البرنامج إلى تطوير نظام التكاليف المادية لعمليات إنتاج الالومنيوم على مدى السنوات الخمس المقبلة، ومع نهاية العام 2013 سجلت الومنيوم قطر نسبة تحسن على أداء العمليات بنسبة بلغت 50 في المئة، حيث أنه تم زيادة الكفاءة دون التأثير سلباً أو المساس بالسلامة باعتبارها جزءاً هاماً من المهمة المستمرة تجاه المضي

دون أضرار. ووفقاً لمدير الصحة والسلامة والبيئة في الومنيوم قطر بيون إيرل، فإن إجمالي نسبة الإصابات المسجلة هي 0.69 إصابة في كل مليون ساعة عمل. بما في ذلك المخاولين تحت الإشراف المباشر، وتحققت هذه النسبة في عام 2012 بالوصول