لرعاية برنامج الشارقة للقادة في دورته الثانية

«الهلال للمشاريع» ومنتدى الشارقة للتطوير.. يد واحدة

عقدت مراسم توقيع شركة «الهلال للمشاريع» لاتفاقية شراكة مع منتدى الشارقة للتطوير، هدفت في مجملها إلى توثيق علاقة الشركة بالمنتدى نظراً لتلاقي جهودها الوطنية في دعم القيادات وتعزيز روابط أهدافها في دعم برنامج الشارقة للقادة في نسخته الثانية لمنتدى الشارقة للتطوير والذي تم تأسيسه العام الماضي برعاية كريمة من صاحب السمو الشيخ الدكتور سلطان بن محمد القاسمي عضو المجلس الأعلى للاتحاد حاكم الشارقة الرئيس الفخري للمنتدى، وبالتعاون مع الجامعة الأمريكية في الشارقة، بهدف رفع درجة التنافسية الدولية للإمارة من خلال تمكين قادتها المستقبليين وتزويدهم بمعرفة جيدة بأفضل الممارسات الدولية للأعمال ومهارات الإدارة المؤسسية.

ومن شان هذه الرعاية لشركة «الهلال للمشاريع» ومنتدى الشارقة للتطوير كمؤسسة مجتمعية أسسها حاكم الشارقة أن تضافر جهودهما لتعزيز اقتصاديات إمارة الشارقة وتأهيل قيادات إماراتية واعدة تتولى دورها في قيادة دفة هذا الاقتصاد الناجح من خلال برنامج الشارقة للقادة.

ومن الجدير بالذكر أن برنامج الشارقة للقادة يستند إلى مجموعة متنوعة من مبادئ الإدارة من أجل تدريب وتمكين المواطنين وعدد من المقيمين الذين تتراوح أعمارهم بين 25 و35 عاما كنواة للقيادات المستقبلية في القطاعين العام والخاص، ويتيح البرنامج تلقي المحاضرات في قاعات الجامعة الأمريكية في الشارقة، علاوة على تنفيذ مجموعة من ورش العمل والمشاريع الجماعية بهدف تطبيق الدراسة النظرية بصورة عملية والقيام بزيارات ميدانية لعدد من القطاعات في الإمارة بما في ذلك العمليات المتنوعة التي تمارسها شركة «الهلال للمشاريع».

وبهذه المناسبة، أشار بدر جعفر، الرئيس التنفيذي لشركة «الهلال للمشاريع» والعضو المنتدب لمجموعة الهلال، بهذه الشراكة التي تجمع شركة «الهلال للمشاريع» بمنتدى الشارقة للتطوير وتعزز من طموح الشركة في خدمة المؤسسات والقطاعات الوطنية في الرقي بأهدافها لدعم اقتصاد الشارقة. وقال: «لقد كان لمجموعة الهلال شرف النمو جنبا إلى جنب مع اقتصاد إمارة الشارقة على مدار أربعة عقود، حيث عاصرت التطورات الهائلة التي شهدتها الإمارة لا سيما من الناحية الاقتصادية. ونحن نحتفل اليوم بالفرص الجديدة التي نشأت في عالم أعمال لا يخضع لحدود، كما ندرك أنه من أجل الإبقاء على قدرتنا التنافسية داخل الأسواق، يجب أن يكون لدى قادتنا المستقبليين معرفة جيدة ليس فقط بمهام الأعمال ولكن أيضا بالقيم والمثل الضرورية مثل أفضل ممارسات الأعمال والشفافية والمساءلة. وبالنظر إلى حقيقة أن المستقبل قابع في أيدي اليوم القادة في الدولة، والذين يشارك العديد منهم في برنامج الشارقة للقادة، يسعدنا وبشرفنا أن ندعم هذه المبادرة الرائدة التي تحمل بين طياتها كافة تلك العناصر الأساسية». وأكد جعفر على أن برنامج الشارقة للقادة من البرامج النوعية في مجال تأهيل القيادات لعالم الأعمال والقيادة في كافة القطاعات مما يشكل فرصة هامة عبر رؤيتنا التي تنظر إلى الموارد البشرية كجزء هام من منظومة الاقتصاد الناجح.

وأعرب جعفر عن تقديره لدور منتدى الشارقة للتطوير وما يقدمه من مبادرات ومشاريع عملت على تنمية قطاع ريادات الأعمال بجانب تأهيل جيل من القيادات الشابة في هذا المجال، مقدراً منحه العضوية الفخرية للمنتدى.

وعن رؤيته للقطاع الاقتصاد في الإمارة، أشار جعفر على هامش توقيع الشراكة إلى الحاجة الفعلية لبرنامج متميز مثل برنامج الشارقة للقادة وذلك نظراً لما تشهده إمارة الشارقة من طفرات مثالحقة والقيام بمشاريع استثمارية ضخمة في عدد من المجالات. وأضاف في هذا الشأن: «يشمل ذلك استثمارات بقيمة 11 مليار درهم في مشاريع البنية التحتية والمزمع منح عقودها بحلول نهاية عام 2014، ويمثل ذلك زيادة بنسبة 25 في المئة مقارنة بعام 2013، وفقاً للبحث الذي أجرته مجلة 'مبد'. ومع وجود العديد من الفرص الأخرى، يعد من الأهمية بمكان حصولنا على الدعم المناسب من الشركات المحلية من أجل تعزيز هذا التطور بصورة أكبر وزيادة مستوى التنافسية في الإمارة. وقد تم إعداد برامج مثل برنامج الشارقة للقادة لتكون خير بداية لإرساء هذه الأسس».

من جانبه، أكد جاسم البلوشي رئيس مجلس إدارة منتدى الشارقة للتطوير أن توقيع اتفاقية مع شركة «الهلال للمشاريع» والتي تجمع عددا من الشركات التي تتخذ من دولة الإمارات العربية المتحدة مقراً لها وتعمل ضمن ثمان قطاعات رئيسية للاقتصاد العالمي وتتواجد في أكثر من 22 بلداً حول العالم، يمثل إضافة نوعية وشراكة استراتيجية ستحقق تلاقي الأدوار وفق ما نصبو إليه من التعاون والشراكة مع كبريات شركات القطاع الاقتصادي العاملة بالدولة وفي الإمارة وتعزيز مشاركتها لتكون شريكاً في هذا التوجه نحو تأهيل قيادات وطنية وأجيال تقود التطور في مختلف الأنشطة الاقتصادية وغيرها.

وأعرب عن سعادته بهذه الشراكة وبالدور الكبير والملموس من قبل شركة «الهلال للمشاريع» ومن بدر جعفر الرئيس التنفيذي لشركة «الهلال للمشاريع» والعضو المنتدب لمجموعة الهلال وإيمانها بدورها في هذه المسؤولية المجتمعية. وقال: «نسعد أن نمنح بدر جعفر العضوية الفخرية لمنتدى الشارقة للتطوير وأن يشاركنا في هذه المسيرة».

وأوضح البلوشي أن هذه الشراكة من شانها أن تدعم برنامج الشارقة للقادة كبرنامج موحد يهدف إلى تطوير القادة المستقبليين في إمارة الشارقة، ويعد الدعم الذي يحظى به برنامج الشارقة للقادة من الشركات الرائدة في الدولة مثل شركة «الهلال للمشاريع» بمثابة تأكيد على التزامها تجاه تطوير الأجيال القادمة من القادة في الإمارة وإنه ليسعدنا أن تمثل جزءاً من مجموعة شركائنا الحريصين على بناء مستقبل مزدهر لإمارة الشارقة.

هذا وقد منح منتدى الشارقة للتطوير صباح أمس الأول عضويته الفخرية لبدر جعفر الرئيس التنفيذي لشركة «الهلال للمشاريع» والعضو المنتدب لمجموعة الهلال تقديراً لدوره ومساهمته البارزة في دعم ريادات الأعمال والمبادرات البناءة ليس فقط على مستوى إمارة الشارقة فحسب بل وعلى مستوى الدولة من خلال جهوده في إثراء هذا النهج، علاوة على ما قام به طوال السنوات السابقة من تعزيز مبدأ المسؤولية الاجتماعية ورعايته للأجيال الواعدة في قطاع الاعمال.

بدر جعفر و جاسم البلوشي

■ دعم تطوير القطاعين العام والخاص في إمارة الشارقة لتأهيل الجيل القادم من قادة الأعمال في الإمارة

«الأرجان العالمية العقارية» تنتخب مجلس إدارتها للسنوات الثلاث المقبلة

أعلنت شركة الأرجان العالمية العقارية عن انتخاب مجلس إدارة جديد للسنوات الثلاث المقبلة وقد تم انتخاب هيثم سليمان الخالد رئيساً لمجلس الإدارة كما تم انتخاب خالد خضير مشعان الخضير ليشغل منصبي نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للشركة، بالإضافة إلى ذلك، فقد تم انتخاب ثلاثة أعضاء لمجلس الإدارة وهم: شركة الخليج لتأمينات الحياة «ش.م.ك.» ممثلة بمحمد فهد العثمان، ومحمد عبدالله المشعّ وطارق بدر للطوع عضواً مستقلاً وذلك إيذاناً بالبدء بتفعيل خطة العمل المقرّرة للعام 2014. وقد تدرّج هيثم الخالد في مناصب عدة قبل أن يتولى رئاسة مجلس إدارة شركة الأرجان العالمية العقارية ، حيث بدأ حياته المهنية كمهندس للاتصالات في شركة الاتصالات المتنقلة «زين»، وتدرج بعد ذلك في المناصب التنفيذية حتى وصل إلى منصب الرئيس التنفيذي للشركة في منطقة الشرق الأوسط. واختتم مسيرته المهنية في «زين» والتي استمرت لـ 27 عاماً متتالية بالعمل كرئيس تنفيذي للاستراتيجيات وتطوير الأعمال، وفي «زين»، اضطلع الخالد بدور مهم في توسيع نشاط الشركة على الصعيدين الإقليمي والعالمي، مما حقق عوائد ضخمة لمساهمي الشركة. علاوة على ذلك، شغل الخالد منصب عضو مجلس الإدارة في العديد من الشركات الكويتية مثل بنك الكويت الوطني وشركة الشال للاستشارات والاستثمار. ولدى الخالد خبرة عريقة في مجال الاستحواذات وتطوير الأعمال. وهو حاصل على درجة البكالوريوس في الهندسة الكهربائية من جامعة الكويت، إضافة إلى حصوله على العديد من الدورات التدريبية المخصصة للمسؤولين التنفيذيين. وفي دوره الجديد كرئيس مجلس إدارة شركة الأرجان، يضيف هيثم الخالد للشركة خبراته في مجال تطوير الإستراتيجية وخطط الأعمال بالإضافة إلى المشاركة في تطبيق خطة الشركة لتفعيل أسس الحوكمة ومراقبة الاداء والشفافية.

هيثم سليمان الخالد

وقد تم تعيين خالد المشعان نائبا لرئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للشركة والذي يتولى إدارة العمليات التشغيلية بالمجموعة، علماً بأن المشعان هو المؤسس لشركة الأرجان وخلال فترة قيادته للشركة، تمت الأرجان من مجرد شركة عائلية لتصبح بعدها شركة مساهمة عامة مدرجة في بورصة الكويت وتمارس نشاط التطوير العقاري في كل من الكويت، عمان، السعودية، البحرين، ومصر. وقد حصل المشعان على درجة البكالوريوس في الهندسة المدنية من جامعة كاليفورنيا – في لوس انجلوس بالولايات المتحدة الأمريكية، كما أتم بنجاح برنامج الإدارة المالية، وبرنامج الإدارة المتقدمة في المجال العقاري في جامعة هارفارد كلية الهندسة المعمارية. كما شغل المشعان منصب رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب للشركة حتى مايو 2014.

بالإضافة إلى ما سبق، فقد تم تعيين عضوي احتياط لمجلس الإدارة وهما: فيصل خضير المشعان وشركة أبو الحصانية العقارية.

«إيرباص» تقدم دراسة تكشف عادات الشراء لدى الأثرياء

طائرات رجال الأعمال تسهل من أسلوب الحياة

■ جون ليهي: الطائرة تمكن رجال الأعمال من نقل نشاطاتهم من البر إلى الجو

■ الأثرياء في الشرق الأوسط يفضلون السفر إلى أوروبا

رجال الأعمال يفضلون إيرباص الخاصة

مع توقع زيادة عدد الأثرياء في الشرق الأوسط من 150 في عام 2007 إلى حوالي 220 في عام 2017، أصبح من المهم لكل من يعمل معهم أن يكون لديه فهم كبير لعادات ثرائهم. وهناك دراسة جديدة تقدم استنتاجات جديدة حول هذا الموضوع.

وتقول إحدى هذه الاستنتاجات أنه عندما يسافر الأثرياء، فهم يريدون الحفاظ على أسلوب حياتهم حتى عند السفر، مما يعني أنهم يسافرون مع مجموعة المستشارين والحاشية الخاصة بهم –مثل الذين يعتنون بهم ويقدمون لهم النصائح والاستشارة– وهذا يعدّ إحدى احتياجاتهم وتفضيلاتهم. فمن المهم جدا أن يتمتع الأثرياء بأسلوب معيشتهم المعتاد حتى في الأجواء، ليتمكنوا من الاستفادة من وقتهم بشكل أفضل، كما سيسهل رحلاتهم ويوفر لهم الراحة.

وبهذا الصدد، قال جون ليهي، الرئيس التنفيذي لعمليات العملاء في إيرباص:» تمكّن طائرات إيرباص الخاصة برجال الأعمال المجموعات الكبيرة من أخذ عملهم ونشاطهم الاجتماعي على متن طائراتنا، حيث تسمح لهم مقصوراتنا الأعرض والأوسع والأطول باصطحاب المزيد من الأشخاص، براحة أكبر من أي طائرة رجال أعمال أخرى.» وأضاف:» يمكن لمدراء التنفيذيين للشركات، وأفراد العائلة والوفود الحكومية من السفر بسهولة أكبر في طائرات إيرباص الخاصة برجال الأعمال، لأنها توفر لهم المساحة ليتمكنوا من نقل نشاطاتهم من الأرض إلى الجو.»

كما أظهرت الدراسة أن الأثرياء في الشرق الأوسط يفضلون السفر إلى أوروبا بما في ذلك البحر الأبيض المتوسط، وهي الوجهات التي يمكن الوصول إليها خلال بضع ساعات.

وأظهرت كذلك أن الاختلاف في عادات الشراء لدى الأثرياء يعود إلى الاختلاف في الأعمار، ومدة امتلاك الثروة، والمنطقة الجغرافية. ويبلغ متوسط عمر الأثرياء في الشرق الأوسط 61 عامًا، وهم يميلون إلى نقل أسلوبهم وتصرفاتهم وقيمهم وثروتهم.

بالإضافة إلى ذلك، أظهرت الدراسة أن الرخاء يعني الكثير لدى الأثرياء، ولكنه يتمحور خصوصاً حول حصولهم على المنتجات والخدمات المصممة خصيصًا لتلبية احتياجاتهم والاستفادة من وقتهم.

توفر إيرباص أضخم عائلة من الطائرات النفاثة الخاصة برجال الأعمال وأكثرها شمولية، وتتحدر من عائلة الطائرات الأكثر حداثة في العالم والتيتتسع بكل راحة من 19 إلى أكثر من 100 مسافر.

تعاون مشترك بين «الغرفة التجارية العربية البرازيلية» و«مركز سلطان» لتعزيز التبادل التجاري

■ 150 صنفاً من المواد الغذائية وأكشاك لتذوق المأكولات خلال «الأسبوع البرازيلي»

■ حلبي: سيتم تعريف الجمهور على تشكيلة واسعة من المنتجات البرازيلية

ميشيل حلبي

أعلنت «الغرفة التجارية العربية البرازيلية» «ABCC» عن رعايتها لـ «الأسبوع البرازيلي» المقرر انعقاده في «مركز سلطان» في السالمية، الكويت، بالتعاون مع «أبيكس برازيل» «Apex-Brasil»، الوكالة البرازيلية المستقلة لترويج التجارة والإستثمار، والسفارة البرازيلية في الكويت. ويهدف الحدث الممتد على مدى اسبوعين في الفترة ما بين 3 إلى 16 يونيو 2014 الى ترويج المنتجات البرازيلية في الدولة وتعزيز التبادل التجاري بين البلدين.

يتضمن المعرض حوالي 150 صنفاً معظمها من المنتجات الغذائية حيث يمكن للزوار التعرف على مجموعة متنوعة وشهية من المأكولات البرازيلية خلال العرض الترويجي المقام على مدى أسبوعين وتذوق الأطعمة البرازيلية المستوردة خصيصاً لهذا الحدث من خلال أكشاك خاصة في السوبرماركت.

وقال الدكتور ميشيل حلبي، الرئيس التنفيذي والامين العام لـ «الغرفة التجارية العربية البرازيلية»: «يسعدنا التعاون مع «مركز سلطان» و«أبيكس– برازيل» والسفارة البرازيلية في الكويت لطرح مجموعة واسعة من المنتجات والمأكولات البرازيلية في السوق الكويتية في إطار دعمنا لـ «الأسبوع البرازيلي»، حيث سيتم تعريف الجمهور على تشكيلة واسعة من المنتجات البرازيلية، كما أننا نعتبر هذا الحدث فرصة ثمينة لتعزيز النشاطات التجارية بين البرازيل والكويت».

يذكر أن الأسبوع البرازيلي يعدّ حملة مبتكرة يستضيفها «مركز سلطان» وتستهدف كافة شرائح المستهلكين حيث يمكنهم أثناء التسوق في السوبرماركت شراء المنتجات البرازيلية بأسعار منافسة خلال فترة العرض الترويجي.

7.5 مليارات دولار عجز الحساب الجاري الأسترالي خلال الربع الأول من 2014

■ البنك المركزي لايزال يحتفظ بأسعار الفائدة عند مستوى 5.2 في المئة

سجل الحساب الجاري الأسترالي عجزا بقيمة 7.5 مليارات دولار أسترالي «28.5 مليار دولار امريكي» خلال الربع الأول من 2014.

ويأتي هذا العجز مقارنة بالقراءة السابقة التي سجلت عجزا بقيمة 1.10 مليار «36.9 مليار دولار امريكي» والتي تم تعديلها لتصبح بقيمة 7.11 مليارات «84.10 مليار دولار امريكي» في حين كانت التوقعات تشير الى عجز بقيمة 7 مليارات «48.6 مليار دولار امريكي».

وذكر مكتب الاحصاء الأسترالي في تقريره حول الحساب الجاري ومبيعات التجزئة المعدلة موسميا في البلاد ان مبيعات التجزئة المعدلة موسميا سجلت ارتفاعا بنسبة 0.2 في المئة خلال شهر ابريل الماضي وباقل من التوقعات حيث كانت تشير الى ارتفاع بنسبة 0.3 في المئة مقارنة بالقراءة السابقة التي سجلت ارتفاعا بنسبة 1.0 في المئة.

يذكر ان البنك المركزي الأسترالي لا يزال يحتفظ بأسعار الفائدة عند مستوى 5.2 في المئة وذلك لدعم اقتصاد البلاد وارتفاع معدلات البطالة في البلاد وتذبذب أداء القطاع التعديني الاسترالي.